

Napoleon Hill We are sure of success The Law of success

拿破仑·希尔成功学之一

We are sure of success The Law of success Napoleon Hill

成功定律

The Law of success Napoleon Hill We are sure of success



Napoleon Hill We are sure of success The Law of success

只要你善用本书的十五项成功定律，
你就能在最短的时间里获得成功！

We are sure of success The Law of success Napoleon Hill

成功的捷径 智囊团的力量

明确的目标 自信心 储蓄的习惯 进取心和领导才能
想象力 充满热忱 自制力 任劳任怨 不计酬劳
迷人的个性 正确的思想 专心一致 合作精神 战胜失败
宽容他人 实施黄金定律 你有成功的权力

The Law of success Napoleon Hill We are sure of success

拿破仑·希尔成功学之一

成功定律

刘 言 主编

时事出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

成功定律/刘言编著. - 北京: 时事出版社, 1997.10

ISBN 7-80009-441-3

I. 成… II. 刘… III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (97) 第 20758 号

时事出版社出版发行

责任编辑 苏秀芳

(北京市海淀区万寿寺甲 2 号 邮编: 100081)

新华书店经销

北京兆成印刷厂印刷

开本: 850×1168 1/32 印张: 9 字数: 160 千字

1997 年 10 月第 1 版 1997 年 10 月第 1 次印刷

印数: 12000 册 定价: 18.00 元

目 录

成功的捷径	(1)
-------------	-------

接受新观念的震撼	(1)
----------------	-------

创立成功学	(5)
-------------	-------

十五项成功定律	(6)
---------------	-------

如何使用本书	(10)
--------------	------

智囊团的力量	(12)
--------------	------

智囊团法则	(12)
-------------	------

没有力量便没有成功	(14)
-----------------	------

思想的化学反应	(17)
---------------	------

思想与经济力	(20)
--------------	------

头脑比双手更会赚钱	(24)
-----------------	------

和谐是自然的法则	(26)
----------------	------

知识并非力量	(28)
--------------	------

运用知识来改造环境	(32)
-----------------	------

最危险的六个敌人	(35)
----------------	------

恐惧削弱信心	(38)
--------------	------

成功定律 1：明确的目标 (43)

- 成功是能力的发展 (43)
- 不要辜负天赋才能 (44)
- 明确的主要目标 (46)
- 摆脱生活的桎梏 (49)
- 眼光盯着一个目标 (51)
- 拖延使目标更遥远 (54)
- 组成友好同盟 (57)

成功定律 2：自信心 (61)

- 懒惰使人畏缩 (61)
- 不要停止向困难挑战 (64)
- 夫妻最需要彼此激励 (68)
- 思想能产生力量 (70)
- 唤醒沉睡的潜在力量 (72)
- 信心是最伟大的奇迹 (76)

成功定律 3：储蓄的习惯 (80)

- 如何克服对贫穷的恐惧 (82)
- 储蓄像一个好助手 (83)

经济独立才有真自由	(86)
-----------------	------

成功定律 4：进取心及领导才能 (89)

善用正面的领导才能	(91)
领导才能使人真正杰出	(93)
杰出的个性的领导	(95)
作部下的榜样	(98)
深知人性更能领导别人	(101)
果断是领导者的特色	(103)

成功定律 5：想象力 (105)

充分发挥想象力	(107)
利用想象力发财致富	(108)
先有想象再化成事实	(110)
信任自己的能力，才有作为	(113)
相信做得到，必能做得到	(114)
从正确的角度工作就没有难题	(117)
想象力是销售能力之一	(119)
越了解想象力收获就越多	(121)
动动脑筋事业更顺利	(123)

成功定律 6：充满热忱 (126)

- 热忱是重要的力量 (128)
- 利益永远是优先的 (130)
- 笑容加热忱使一切顺利 (131)
- 高明的推销者能抓住顾客的心 (133)
- 衣着心理学 (135)
- 外表相当要紧 (138)
- 七位可怕的骑士 (140)
- 摒弃恶习越快越好 (144)

成功定律 7：自制力 (149)

- 自制能把事情处理得更好 (151)
- 先控制自己才能控制别人 (154)
- 自制是最艰难的美德 (155)
- 愤怒时更需要自制 (156)
- 有自制力才能抓住成功的机会 (158)
- 绝大的机会藏在琐事中 (160)
- 对任何攻讦不妨一笑置之 (161)

成功定律 8：任劳任怨不计酬劳 (164)

很多事是失中有得·····	(165)
乐意服务的人永远有机会·····	(166)
生命就是克服困难和障碍·····	(168)
生活是一场竞赛·····	(171)

成功定律 9：迷人的个性 ····· (174)

神奇的推销方式·····	(176)
内在品格才是吸引人的魔力·····	(181)
发展愉快的说话风格·····	(183)
积极的品格最具魅力·····	(186)
乐观友善是真正的吸引力·····	(188)

成功定律 10：正确的思想 ····· (193)

只有真理永垂不朽·····	(194)
找出敌人的优点和缺点·····	(196)
人怀人的差别就在决心·····	(198)
摒弃失败这个观念·····	(199)

成功定律 11：专心一致 ····· (202)

习惯是一种力量·····	(203)
--------------	-------

培养好习惯的过程及规则	(205)
通往成功的神奇之钥	(207)
成功者背后都有伟大的女人	(209)
将注意力集中在焦点上	(212)
成功定律 12：合作精神	(215)
合作是领导才能的基础	(215)
合作有双重的奖励	(217)
抓住机会的方法是行动	(219)
强烈的动机产生惊人的力量	(222)
成功定律 13：战胜失败	(224)
第一个转折点	(225)
第四个转折点	(231)
第五个转折点	(234)
第六个转折点	(238)
第七个转折点	(240)
从失败学到的经验更珍贵	(242)
成功定律 14：宽容他人	(245)

思想开放才能消除偏见·····	(245)
商人可以培养出顾客·····	(248)
合作与容忍才有永久的成就·····	(251)

成功定律 15：实施黄金定律 ····· (254)

人是自己命运的创造者·····	(255)
人的价值会有相等的评价·····	(257)
有幸福才算真正成功·····	(258)
道德永远在一切之上·····	(259)
人创造理想，实现理想·····	(262)

你有成功的权力····· (265)

定下明确的目标·····	(265)
找出你的大象·····	(266)
猎杀大象之旅·····	(268)
将蚂蚁赶尽杀绝·····	(270)
专攻你所要猎取的大象部分·····	(271)
迈向成功的计划·····	(272)
更快一点·····	(273)

成功的捷径

只要你善用本书的十五项成功定律，你
就能在最短的时间里获得成功。

接受新观念的震撼

作者在进行成功学规律的研究时，有一件事令我感到极为惊讶，即并非所有的人都希望获得对生命有重要影响力的各种重要事实。实际上只有极少数人愿意聆听并接受他们本身弱点的事实。

大多数人宁愿相信事实的虚假外表。新的事实就算已经被接受，仍然会受到很多人的怀疑。有些人的疑心特别重，致使新观念对他们毫无用处。

阿拉斯加的“驯鹿之王”卡尔·罗曼，告诉我一个令人不胜感慨的真实故事，我现在把这个故事转述给大家。

多年前，有一位格陵兰的爱斯基摩人受雇于一支美国的北极探险队。在探险完毕之后，为了酬谢他的忠诚服务，他被带到纽约作一次短暂的旅游。对于纽

约市各种繁华壮观的奇迹，他心中充满无限的惊讶和赞叹。回到家乡后，他向那个渔村的人述说高耸入云的大楼，以及满街移动的房子（他当然是说街上的车辆），人们住在里面，随着它到处移动。他又说到巨大的桥梁、五颜六色的灯光，以及其他令人叹为观止的景物。

他的族人们冷淡地看着他，然后一个个走开了。从此以后，全村人为他取了一个“说谎者”的绰号，他一直背负着这个羞耻的绰号，直到进入坟墓中为止。在他生前，大家只知道他叫“说谎者”，他的真实姓名反而已经完全被大家遗忘了。

后来，著名的探险家拉斯姆嘉从格陵兰到阿拉斯加去探险，又带了一个名叫米泰克的格陵兰爱斯基摩人同行。此后米泰克也去了哥本哈根和纽约，他看到了一生中从未见过的许多惊人的景象，并留下了极其深刻的印象。后来他回到格陵兰时，想到了那个“说谎者”的悲剧，决定最好学得聪明些，不要将看到的真相说出来。他改而说些令他的族人们所能接受的故事，因此保全了自己的名声。

他对他的族人们讲，他和拉斯姆嘉博士怎样把皮船靠在一条大河（即哈得逊河）的河岸，他们如何在每天早晨把船划出去打猎，以及到处都是的野鸭子、天鹅和海豹，他们玩得非常的开心。

在族人的心目中，米泰克是个很诚实的人，村里人对他十分尊敬。

真理传播之路向来十分崎岖不平。苏格拉底被迫喝下致命的毒药、耶稣基督被钉在十字架上、圣史蒂芬（基督教的第一位殉道圣徒）被石头砸死、布鲁诺被活活烧死，伽利略被吓得收回他的天体运行理论。人类将永远在历史中追随这条充满悲剧的道路。

人类的某些天性使我们憎恨新观念带来的震撼。

人们十分憎恨前辈所传下来的信仰和偏见遭到破坏，有许多人长大之后，立即进入冬眠，在祖先遗留下来的余荫中度过余生。这时如果有一种新观念侵入他们的家园，他们就会从冬眠中清醒过来，对着入侵者大肆咆哮起来。

对于爱斯基摩人来说，他们至少还有自己的借口，他们实在无法想象出“说谎者”所描述的那种惊人的景象。因为在北极阴沉的夜空下，他们长期过着极为单调的生活。

但是，一般人却没有理由封闭他们的思想，而不去接受生活中的新观念。可是，许多人却像爱斯基摩人那样不愿去接受新的事实。这种心理惰性是这样普遍，再也没有比这更可悲的了。而懒惰的心理正是培养恐惧的温床。

每一个人都应该试着从自己熟知的世界以外，去

吸收新的观念，并且应该毫不犹豫地这样做。

思想如果不去不断追求新观念，它就会变得萎缩、迟钝、偏狭和封闭。农民应该经常到大城市去，并在陌生的面孔以及高楼大厦之间行走。等到他回到自己的农田之后，他的思想将获得补充，并拥有更多的勇气和更大的热忱。

城里的人们应该经常到乡下去，看看那些与城市日常生活完全不同的新景象，使自己的思想得以恢复新鲜和活力。

每隔一段时间，人们都需要改变自己的心理空间，就如同必须改变食物的种类和花样一样，这两种改变都是极其重要的。在经过了日常生活之外的新观念的洗礼之后，人们的思想将会变得更机警，更具弹性，更能迅速且正确地完成各项工作。

我的读者，你应当坚定地把你日常生活的那套观念暂时抛开，然后进入到一个全新的新观念的世界中去。

在阅读完本书后，你将能获得许多崭新的思想，使你变得更有效率，更具热忱，更有勇气。

不要害怕新观念，它们很可能就是 you 从失败走向成功的关键因素。请准备接受新观念带来的震撼吧！

创立成功学

世界上最成功的人士，无不是在发掘自身潜能后，才开始走上成功的坦途。

作者在二十五年的时间里，对一万六千多人进行分析研究，发现其中只有百分之五的人获得成功，而百分之九十五的人都是失败的。这其中的奥秘，完全在于他们是否懂得运用天赋潜能和组织效率。

作者又更进一步地研究美国工商、金融和政界的几百位成功人士，透过他们的私人情谊，搜集到最权威的资料，再通过探讨和实验，整理出十五项成功定律。

作者第一次检验的成果，是以这十五项成功定律为基础，训练三千名毫无经验的推销员，在不到六个月的时间内，这些推销员都各自赚进一百万美元，并每人付给作者三万美元谢酬。

在这十五项成功定律的帮助下，“廉价商店之王”伍尔沃斯建立起他自己的大规模连锁商店。

船运业巨头罗伯特·达拉则推崇说：“如果我在五十年前就学会这十五项成功定律，可能只需一半的时间就能达到现在的成就。”

本书所述的每一项成功定律，都经过作者的彻底