

中国人国风系列

中国人的点子

司宁 主编



国际文化出版公司

●国人风系列

主编:周宁

副主编:童强 葛友宁

编委(按姓氏笔划为序)

朱彤 宜君 张继军

张路华 袁仁标 高庆选



中

zhong

国

guo

人

ren

的

de

点

dian

子

zi

④ 国际文化出版公司

(京)新登字173号

《国人国风系列》

中国人的点子

周宁 主编

国际文化出版公司 出版

新华书店北京发行所发行

河北三河艺苑 印刷厂印刷

787×1092毫米 32开本 12印张 250千字

1993年5月出版 1993年5月第1次印刷

印数：20000 册

ISBN7-80049-603-1/G·177 定价：6.80 元

322-342

目 录

●好点子.....	1
诚恳勤奋是财富.....	1
因地制宜做加工.....	5
代赔床垫 提高声誉.....	7
多元发展 全局协调.....	9
少冒险等于多赚钱.....	10
夺气攻心.....	12
不做游戏的游戏规则.....	13
攻心战术胜吴军.....	16
悬鼓擒盗.....	19
乘虚而入占优势.....	20
唯才是举得财利.....	21
借地生财.....	23
司马光警枕.....	24
苦读书 锥刺股.....	25
毛遂自荐 合纵有功.....	26
巧集联 多收益.....	28
借势吓退张宗昌.....	30
●绝点子.....	31
热中退 冷中干.....	31

DQ50 / 69

一石二鸟双得利	36
借冕播誉扬名快	38
智退曹兵空城计	41
巧设疑阵 死的变活	42
疲敌休息 疲上加疲	43
草人巧借箭 惑敌双连环	46
为敌献计 靳水败秦	47
诈审敌谍智离间	50
巧设疑阵 吓退大兵	51
攻心为上 智败庞涓	53
智换旗 大破赵	55
别出心裁独得利	57
以盗治盗	59
生米成饭 赖婚难办	60
狂讲真话人不信	61
重复用兵 出其不意	63
奇正互变 开创新意	65
无名智擒有名盗	67
县令智断雷电谋杀案	70
洛水石头会造反？	71
连环戏与妙不可酱油	72
水涨水落总相宜	74
巧训老头子	75
当头棒喝 劝惩法	76
巧用三千葫芦兵	77

●精点子 81

循坏浴马 呵退守将.....	81
艳服后面藏利刀.....	82
突破框框就是钱.....	83
欲擒故纵 不乱不治.....	85
半夜擂鼓 射蒿识将.....	86
将计就计 木枪扎敌.....	88
置旗留马空城计.....	89
消息不灵 风筝递信.....	90
香豆诱马 马失前蹄.....	91
拉虎皮 呵战马.....	92
牛贩子巧退数万大军.....	93
中计被困 贿赂脱身.....	95
满车豆子骗汉军.....	96
借风行船 顺水推舟.....	97
有趣的赭色衣摆.....	99
弩下逃箭.....	100
实而实之.....	102
井中断木添香火.....	104
巧妙化妆除奸细.....	106
“烟雨”满城天更晴.....	108

●妙点子 111

乘敌之隙猛进攻.....	111
船小好调头 捷足据要津.....	114
巧买信誉 大赚其利.....	116

与众不同占便宜	117
奇货可居 慧眼独识	118
多路出击减风险	120
扔宝开路突重围	122
捷足先登先得利	123
留出活路 自然归顺	126
换头巾 骗追兵	127
晋明帝一鞭挡道	128
鼓声号角设疑阵	130
牛马小利阻追兵	131
十字火炬 智退匈奴	133
以退为进	135
火烧匈奴 慑服鄯善	136
佯动欺敌 致杀费邑	139
不怕不识货 就怕摸一摸	140
波浪汹涌机会多	142
巧用号码做广告	144
借鸡生蛋借钱发	146
寻马迹明断疑案	148
谋而后战 战则能胜	149
先下手为强	151
孙子学跑 警告老祖	153
言而极之 国葬宠马	154
鹅鸭叫声伴行军	157
画虎成猫 巧喻其人	158
鬼画符制服鬼画符	159
云光水中洗眼来	161

伺机捣虚以得利	162
瞒天过海假隐真	163
欲言又止则畅言	164
 ④奇点子	167
大道拥挤不如蹊径一条	167
小圈牌 人人爱	169
量沙充糧 威震敌胆	170
虚实相间出城计	171
巧垒磁石吸敌兵	173
单刀直入 树旗降敌	176
千担送礼 红袖藏刀	178
歌舞招敌 乘虚而入	180
就逃兵而掏心	181
瓢中盛火 鱼目混珠	182
一物降一物 狮子克大象	183
只身援兵 画地退敌	185
守职毛驴 坚守阵地	186
借潮歼敌	188
因地制宜巧锁龙	189
增灶示强 妙阻追兵	191
 ⑤巧点子	193
点播歌曲巧扬名	193
别人过河你借船	195
多学名牌 从中得利	197
出“鸡”制胜	199

以火攻门 以火守门	201
巧扮羊 夺易州	202
深挖地洞 巧陷敌军	203
放牛归群妙断牛	204
避实就虚巧应付	205
投其所好 巧献奇石	207
因势利导攻城下	208
口占一绝巧解围	209
 ●呆点子	212
快刀斩麻 杀人儿戏	212
大甲鱼与总督庆	214
装鬼吓鬼鬼被吓	215
滴血验亲 歪打正着	217
背台词的收获	219
新诗和到是明年	221
外地老虎 不懂规矩	222
太宗怀鹞 魏征妙谏	223
失主登广告寻小偷	225
行百里巧验大盗	226
柳诒徵妙语讽世	227
县令智审石头案	229
凌乱图书隐案情	231
因地制宜拍电影	233
酒香炸弹惊四座	236
买日本船租给日本人	237

●笨点子	241
“泼妇”骂街 鲁汉上当	241
真诚拍马术	242
真迹作者买假画	243
崇祯听琴 更问琴师	244
献妾得官	245
后下手遭殃	247
●歪点子	249
鱼目偏要乱混珠	249
贪财遇好色 “私了”恶果得	251
灯筏迷惑明守军	252
盗窃兵符 矫旨发兵	253
有报酬的诵诗	255
组合拼装盈利法	256
梳头梳出宠幸道	258
太后明贪 大臣暗扣	259
库兵守庄 顺手牵羊	261
巧手仿古	263
巧骗佛光	266
仰天悲哭群鸟聚	267
●奸点子	269
略使反间 调换守将	269
离间计逼走楚亚父	271
太宗巧夺《兰亭帖》	272

僧作敌谍 粮尽城陷	277
临“痞”之际 一送到底	278
示诚以诱敌	280
 ● 刀点子	283
汪伪“开办” 钻营集资	283
牛羊堵道 身亡城破	285
诈降敌营斩郭绚	286
假信离间 瓦解众敌	288
公马躊躇 母马相诱	289
今夜只有二更无三更	291
层层连环骗 径直骗到宫	292
巧布石灰阵	294
嫁女十年陷维州	295
伪杀一人 震惊百人	296
鱼左鱼右悉听便	297
杨一清以智除奸	298
驯鸟不飞 慈悲无限	300
大勇若祛	302
四大不空 和尚参战	304
破罐子破摔赚钱法	306
就势取利	308
虚设的奖励	310
 ● 钩点子	313
明处酒 暗处刀	313
借刀杀人 斩除叛军	315

无事挨打	下次免罚	317
暴君游空城		319
蝎子蟹人	从中取乐	320
郑袖毒计	美女鼻落	321
挟持作者	欺世得利	324
清高在外	贪婪更毒	325
将计就计		327
只认响箭	不论爹娘	329
要拿全拿	要端全端	330
●险点子		338
忍受酷刑	说出“真话”	333
县官妙断	三凤求凰	336
●鬼点子		338
诗人扮鬼	吓死豪士	338
假的比真的还真		340
哪壶不开提哪壶		341
赔新车	拉关系	343
强辞夺理	使人结舌	344
●馊点子		346
躲进“密室”成一统		346
乾隆巧难彭元瑞		348
喝酒下棋阻对手		349
热汤饼	巧试妆	351
竹叶盐汁	引诱羊车	352
●后记		355

好 点 子

诚 恳 勤 奋 是 财 富

香港有多少百万富翁？香港有家杂志做过调查，七个人里面就有一个。

香港有多少亿万富翁？《香港市场》杂志说：198名。

香港最有钱的是哪位先生？一致公认：李嘉诚。

李嘉诚有多少资产？美国权威杂志《幸福》92年6月刊文透露，他有将近10亿美元个人净资产，并每年将他列在10亿美元以上资产的世界富豪排行榜上。

李嘉诚在几十年内，能从一个身无分文的穷小子，一跃而成为世界级华人巨富，就是因为他有点子、有办法，使得每个香港人，每天都心甘情愿地自掏腰包把钱送给他。

李嘉诚是潮州人，1928年生在家乡的一个书香门第，父亲是个教师，李嘉诚小的时候就在潮州念书，1939年，日军侵占中国，他父亲便把一家人带到香港，父亲因为没有本地的教师资格证书，无法教书，加上人地生疏，找工作十分困难，父亲为了养家糊口，积劳成疾而过早去世了。李嘉诚是长子，那时他只有14岁，便挑起了全家的生活重担。

所以，李嘉诚的最高教育程度，便只是来到香港以后读过的一年初中。可是，事业上的辉煌成就，并不影响他在

1992年“五·一”前夕获得北京大学授予的名誉博士的殊荣。他在庄严的讲坛上发表了热情洋溢的长篇讲话，赢得大学生的热烈掌声。

少年时代的李嘉诚过的是贫困生活，实在很不愉快，母亲拉扯几个孩子，实在困难，邻居出于同情，便介绍李嘉诚进塑胶厂做杂工，帮助维持家庭开销。可以想象，李嘉诚当时的最高理想是，只冀求一家人能填饱肚子，他做梦也没有想到日后得以飞黄腾达，竟成为全世界华人的超级巨富。

中国人有句老话：“家贫出孝子”。李嘉诚不但侍母至孝，还很爱护弟妹。他在塑胶厂中，沉默寡言，勤奋工作，做完了自己份内事，还去帮助别人把工作完成，很得同事们的喜爱，他们时常把工作和技术上的窍门传授给他，他也从中得到了许多宝贵的经验。他只做了三年工人，因为对业务熟悉，便升任为营业员，负责对外推销工作，他这时才17岁，因为少年老成，人家早已把他当成是成年人了。

他做跑街工作，负责联络客户，由于态度诚恳，脚步勤快，善于博取客户的信任和好感，也因为多与客户接触，懂得买家的需求，便不时地向生产部门提出各种合理化建议，从而改善产品，客路便逐渐拓宽了，为厂方增加了不少贸易对象。

“跑街”做了大约一年，因为客户喜欢李嘉诚的诚恳态度和处处为买方着想的做法，别人谈不成的生意，只要小李出马，便可马到成功。别的厂家做生意时常落于下风，便研究原因，原来是竞争不过小李。

于是，有些厂家便在小李身上动脑筋，想用高薪把李嘉诚挖过去。消息传到李嘉诚的老板耳朵里，宛如晴天霹雳，这还得了，李嘉诚一走，厂里的整个生意就要塌掉一大半，

因为客户全都掌握在李嘉诚的手中，倘若小李跳槽成功，工厂也将受到沉重的打击。这时，厂老板决意先下手为强，立即将李嘉诚升任经理，还给予20%红股，既绑住了他的人，也绑住了他的心。

李嘉诚在六年之内，由一名杂工升任到经理之职，这可是塑胶业罕见现象。这一年，他才20岁。

这是他刚刚迈出的第一步。

做了两年经理，他发觉工厂的股东，作风十分保守，鼠目寸光，只想平安，有些小赚头就行，从没有想到要改进生产，以求赚大钱，发大财。李嘉诚提出，若这样下去，不肯添置新设备，不肯改进产品，迟早要被淘汰。他高瞻远瞩，草拟了多种改革计划，改革方案，都被股东们否决了，他的万丈雄心，却迎来了—盆透心的凉水。

最后，他无法忍受，唯有辞职不干，这时候，他向朋友借到港币2000元，租到一间小厂房，又得到一些平素交情好的客户的支持，他们先付一部分定金，给他用作购买机器设备的首期付款。

李嘉诚以诚待人，深深地赢得原先工厂里几个工人的好感，他们志同道合，又很佩服小李的创业精神，以及平时勤奋的工作态度，他们宁愿放弃原先安宁的工作，心甘情愿追随李嘉诚去过风雨飘摇的生活。他们当时孤注一掷地作出的抉择，到了今天全部获得了报偿。李嘉诚很重情谊，这几位与他一道“打江山”的老兄弟，如今都得到了李嘉诚赠送的豪华住宅，在他的机构中支取一份数目不小的干薪。他们的子女也获得了李嘉诚的资助，到外国去受高等教育，学成后回来又被安排进他下属的机构中工作，成为李嘉诚手下忠心耿耿的“子弟兵”。

经过几年的艰辛的奋斗，李嘉诚的小型塑胶厂已渐具规模，买了新厂房，换了新机器。李嘉诚是在塑胶行业中的最底层干起来的，他熟悉工厂的每一个制作过程，如何节省开支，增加生产，提高效率，一本“通书”全在他肚子里。加上他做过“跑街”，懂得客户的心理，明白他们的要求，工厂不断改进产品，还协助客户向外打开出路，生意也就越做越大了。

1957年，李嘉诚的塑胶生产事业开始走向高峰，因为他已直接和外国人开办的出口公司打上交道，不但订单大，而且不受经纪行的中间盘剥，赚的钱就更多了。

到了1958年，李嘉诚的塑胶工厂，规模已经相当宏大，不但拥有新式机器，厂内员工也多达数百人。这时候，李嘉诚才30岁，已经成为百万富翁。

这才是李嘉诚成功的第一步。

许多人都信奉“无商不奸”，是这样吗？李嘉诚早年的奋斗经历可以用“诚”和“勤”来概括，他的成功也充分证明了诚恳和勤奋是经营、创办事业的最重要的因素。“无商不奸”是想要行骗敲诈的人为自己的行为作的自欺欺人的开脱。

李嘉诚先生的成功告诉人们：要做一个真正的实业家，必须首先做好人。李嘉诚处事的确是做到了“信”字，他的名言：“名誉比金钱更重要”。他待人接物经常考虑到商业对手和股东的利益。

例如，1975年3月，“长实”以每股3.4元配售给李嘉诚2000万股，当时，李嘉诚放弃这些股份的1975年及1976年的大量股息，同时还将私人持有的2000万股“长实”旧股以3.4元配售给投资者。

1979年，李嘉诚又私人借出两亿元（利息低于当时的最

优惠利率），资助“长实”向“汇丰”收购“和黄”的股份，并且还不指明还款日期，只说“在董事局决定符合集团最佳利益时归还”。

“长实”一位高级职员说：“李嘉诚从其他公司收取的酬金，不论多少，全部拨归长实，他每年实际所得的只是5000元。所有高级豪华型汽车、游艇，都是私人的。甚至午餐，除了公关应酬宴客外，也是由他个人支付。”

李嘉诚从不喜欢炫耀自己的财富，他在那间海滨别墅里已经住了将近30年，他手上戴的是普通手表，他在他的集团里不领薪水，每年仅支取约600余美元的董事费。

80年代的一个夏天，他的儿子利用暑假在“长实”工作时，曾半开玩笑地向他父亲抱怨说，他是全公司待遇最低的职员。李嘉诚对儿子说：“不对，我才是。”

大富豪做到这种境界，人们也不能不对他的人品深加敬佩了。

因地制宜做加工

鄂西北山区有座狮子山，山上的石头奇形怪状，质地也较松软。当地农民用钢钎、锤子开凿下来，送到城里去卖，当时6元钱一吨，这在那时可是好价钱啦！一年收入就有1.5万元。农民的心里都乐了。

可是不久以后，这些农民们发现，城里人用这种石头垒成假山，一吨就可得七八十元，于是，他们也学着垒假山，就这样把石头“加工”一下，一吨石头就从6元钱一下子上升到80元。这下农民们更乐了，同时，他们也明白了一个