

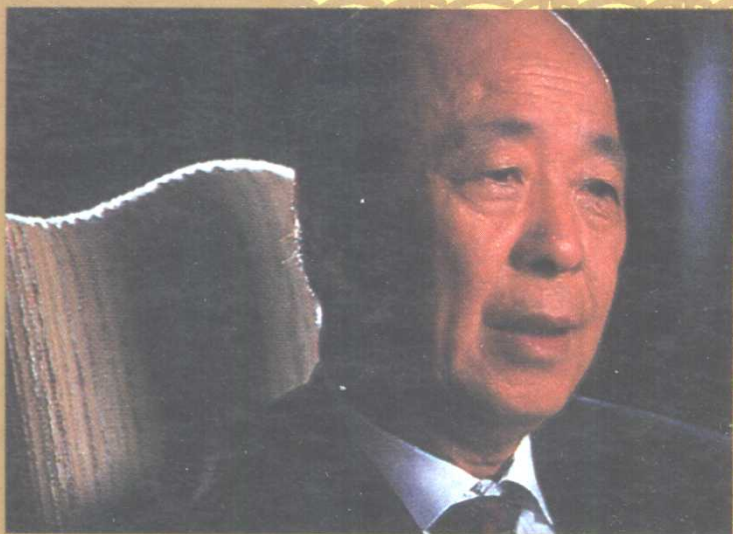
港·台

亿万富豪传

4



陈廷骅 南丰纺织厂主席 135亿港元



吕志和 嘉华置业主席 150亿港元



李福兆 前联合交易所主席 220亿港元

港台亿万富豪传

④

立 日 选编

广东高等教育出版社

港台亿万富翁传

广东高等教育出版社

粤新登字 09 号

责任编辑：河 天

港台亿万富豪传

④

立 日 选编

*

广东高等教育出版社出版

广东省新华书店发行

广东省新华印刷厂印刷

850×1168 毫米 大 32 开本 11.5 印张 23 千字

1995 年 10 月第 2 版 1995 年 10 月第 1 次印刷

*

ISBN 7—5361—1533—4/F · 169

定价：15.80 元

目 录

香港第一阔太利孝和夫人	(2)
凉茶大王王老吉发展史	(10)
股海奇人香植球	(24)
洋参丸大王——庄永竞	(32)
佐丹奴主人——黎智英	(44)
名牌大少——潘迪生	(54)
纸业新贵——姚国安	(66)
控股奇才——詹培忠	(76)
陆擎天另辟溪径做生意	(88)
杨启仁东山复起	(96)
“未来船王”——吴少辉	(104)
天拿水大王叶志成	(112)
曾文忠成功凭机动灵活	(120)
鞋王谢立基	(128)
铝窗工程大王彭硕楠	(136)
汉堡包大王伍日照	(146)
日式食品大王刘永浩	(156)
烧鹅大王甘穗琿	(166)
卢昭红巾帼不让须眉	(176)

李广林售粮食致富·····	(184)
陈进强擅长中国贸易·····	(192)
区永熙“英雄出少年”·····	(200)
黄金富夫妇密底算盘·····	(208)
荣智鑫名门之后·····	(216)
陈圣泽少林寺出身·····	(224)
谢瑞麟打金打出天下·····	(232)
林金文不怕螳臂挡车·····	(240)
相簿大王冯广发兄弟·····	(248)
的士大王运通泰集团——黄兆麟·····	(260)
麦粉大王——孙麟方·····	(274)
人造首饰大王林赞记·····	(286)
包装印刷大王任昌洪·····	(292)
微型电脑批销大王林嘉丰家族·····	(300)
手提游戏机大王李振国与方荣生·····	(306)
胡文虎发达靠什么?·····	(312)
美国著名华人金融家蔡志勇·····	(324)

【最新资料】

附录一：香港亿万富豪资产录·····	(331)
附录二：台湾亿万富豪资产录·····	(351)
附录三：台湾亿万富豪旗舰集团业绩表·····	(358)

港台亿万富豪传



利陆雁群

富豪：利陆雁群

经营业务：从事现金、外汇、股票、物业的炒卖等

主要财产：拥有利园山、利舞台、希慎道等大量物业投资现金、外汇、股票和物业的炒卖。

财产估值：12 亿港元

香港第一阔太利孝和夫人

12年前的6月27日凌晨，利氏家族的利孝和因心脏病逝世，遗下妻子陆雁群、一子、两女，以及他创办的无线电视。联合汽水（生产和销售玉泉和七喜）。

当时55岁的陆雁群继承了这数亿元的遗产，以自己的投资策略处置，在过去12年间竟获以倍数计的增长。连同她间接持有的希慎兴业股权，她现时财富估计达10多亿港元，是名符其实的香港第一阔太。

她谈到她当年所作的投资决定时说：“眨眼间，他（利孝和）死了12年。当时，他放下了那么多的事业给我，要我去处理。而我一个女人，怎么办？继续呢？卖出呢？或是加注呢？都要我去作决定的。儿子刚刚读完大学回来，在万国宝通银行做练习生，读夜间MBA，大女儿去了澳洲，小女儿在美国读书。所以无论我做任何决定，都要由自己去执行。”

1980年看淡汽水市场

“我发现汽水的前景已经在走下坡，因为人们都在讲健康品，在饮食方面，已开始不喜欢代糖，喜欢纯自然的饮食品。所以汽水厂的前景受到限制。我问儿子有无兴趣做汽水，他说无兴趣。于是我衡量自己，也没本事做下去，如何与可口可乐竞争呢？如果要做，自己成个身，力不到不为财呀！”

“那时（1980年）‘佳宁’搞到香港旺得不得了，我就将汽水厂厂房卖了给‘佳宁’有份的财团，汽水业务则售予杨协成，套现数亿港元。

“哈哈！今时今日，也许卖不到那么多钱。或者如果当时我决定做下去，现在可能搞到一败涂地，周身债务啊！”

高峰时减持“无线”

另外，1987年，澳洲奔达主席庞雅伦（Alan Bond）正在港大展拳脚，向邵逸夫买入23%无线股份后，便与利太接触。利太说：“他跟我接触，我便考虑。”结果，她决定将所持的无线其中3%股权出售予庞雅伦。每股作价14元，套现1.2亿港元。当时正是无线的全盛时期。其后，无线业绩连年下跌，股价亦每况愈下。现时电视广播和电视企业的套装股价（1989年分拆）只得约11元，仍未及她1987年沽售时的水平。由此可见其对投资时机的把握。

在美元、日圆身上捞一大笔

出售资产所得的资金，她就用来“钱赚钱”。例如1981年美元低潮的时候，一美元只兑5元多港币，利夫人就把卖联合汽水所得现金，投资美元。一年过后，港元大跌，美元升到一元兑八九港元，她大赚了一笔。“1985年，日圆升至嗖嗖声，我就买日圆。

“我自己没做生意，也不会做生意，我如看中某一种生意，买它的股份不是很好吗？看好中国地产，不必到深圳去看地

盘，去起楼呀！这么辛苦用不着呀！买这门生意的优质股，人家替你赚钱，有什么不好？”

她和利孝和有很大的不同，利孝和喜欢创立自己的生意。但她对生意却毫无兴趣。50年代，当时香港十分时兴饮汽水，利孝和就创办联合汽水，将七喜、玉泉入樽销售。其后，他又看好香港命脉之一的旅游业，而当时酒店供应十分不足，因此他就兴建酒店。1963年11月文华酒店开幕，都是由他做主席，利园酒店亦是他发展的。另外，他又见到免费电视有市场，于是毅然与邵逸夫、余经纬等创办无线电视台。

利夫人则不愿做“生意的奴隶”，而只让“生意”来做她的生财工具。她的“点金术”，是明白自己既然管理不了“力不到不为财”的企业，索性就把那些企业卖掉，然后投资到可以自己控制的项目中去。而她自己认为可以控制的资产就是现金、股票、外汇和物业。

十个财务顾问提意见

投资物业，她认为：“最重要的就是买好地点！地点好，就算买入的时候买贵了一点；但一定会升值的，犹如买古董要买官货一样，官货一定会升值的，民货是无法增值的。所以，对好地点的物业，即使买贵一点，赚钱是迟早的问题，‘必然’的。”

不过，由于物业是不动产，因此她只会将三成财富放在物业上，其余会投资股、债券和外汇等流动性较强的资产。而她七成资产在香港，三成在海外，分布在美、加、澳、英等国。

那么多的产业如何打理？她说：“在澳洲的，有我的儿子和女儿，英国的当然由上海商业银行（利家有份的银行），并不太困难。其他亦有财务经理帮手，他们每月向我报告一次，或者两个星期同我通一次电话，看看哪些要卖，哪些要买。我每天都到经纪行去一遭，我是‘听听埋’，然后自己作（投资）决定。”

利夫人表示她高峰时期有 10 位专业的财务顾问向她提供投资意见，目前亦有 7 位。

利陆雁群有一子两女，均已长大成人，有自己的生意和专业，结婚的结婚，移民的移民。

大女儿为利蕴莲，与丈夫伊恩锦均为大律师，两人是在英国求学时的同学，双双堕入爱河，最后结婚并在澳洲做起生意来。他们认为用大律师的知识来做生意最好。

与九巴有缘

次子利宪彬，已婚，早年留学美国，毕业后在香港工作过一段时间，曾在“万国宝通”任练习生，以后在商人银行“宝源投资”当过助理经理。目前亦已移居澳洲，与“金山实业”董事罗仲炳（亦为“无线”董事）在当地合资经营一种测试路面安全的工程车车厂。他们拥有这种车的专利权，该种车已于最近卖给香港，第一个顾客是九巴，若试验成功，港府亦将成为他们的大主顾。

幼女利蕴珍则是营养专家，现已转行做名牌时装生意，在中区华打街开设高级时装连锁店，最近亦与九龙巴士创始人雷瑞德的孙子结婚，入住在浅水湾的夫家。

利陆雁群本人则居住于布经径4号的2万平方英尺豪宅。她并没有因此觉得闷，反而说：“日子好易打发呀！”她形容自己是个生活有规律的人。”每天早上8时起床，饮杯咖啡、看看早报，就下游泳池做一小时的运动，主要是游水及跳绳，然后梳洗。一切就绪后已11时多了，于是就出外打理一下自己的事务，如去银行呀，买些东西呀，到用完午膳才回家，已经三四点钟了。自己做些案头工作，如复信呀、整理文件呀，又到六点新闻了。然后，‘不是外出晚膳，就是在家中请客。”

体重十年如一日

她对自己的饮食十分讲究。

“食少点油，食少点糖，食少点饭，不要吃足百分百，只吃七八成。”

早餐食木瓜一个，咖啡一杯，饮普洱茶；午餐则食鱼、菜，加一碗饭；晚餐则随遇而安，样样都食用。因为利夫人几乎每天都有应酬吃晚饭，她说：“人家请你吃饭，你当然要食到足，如果你样样都不吃，主人家会尴尬，你样样都吃，人家就觉得你好欣赏。”

但原本所谓“样样都食”，是有条件的。

“人家食大片鲍鱼，你吃半片吧！人家鱼翅两碗，你半碗吧！人家吃鸡，吃五六块，你吃两块吧，拣鸡胸肉，没胆固醇的，除去皮。无论什么食物，汁一定不要捞！

“鱼翅呢，也是不饮汤，净食翅。”

这个饮食习惯，加每天早上一小时的运动，使利孝和夫

人的体重数十年如一日。她指着她客厅墙上的一幅她少女时的油画像说：“那时 108 磅，现在 110 磅。你唔信我可以磅一次给你看。我每天都磅一次的。”

利陆雁群努力保持身段，除了是女人爱美的天性外，原来是为要穿旗袍。她说：“穿旗袍胖半点也不行。”她透露了一直藏于心底对旗袍情有独衷的秘密，就是利孝和很欣赏她穿长衫。



利孝和夫人出席“无线电视”25 周年银禧纪念酒会，居中者为邵逸夫。

一句说话令她穿三十多年旗袍

她说：“我在外国读书，本来有些西化的，他（利孝和）说我穿旗袍会好看些，他当然没有坚持要我穿旗袍，但我知道这讯息后，女为悦己者容，就穿旗袍。”就这一穿，穿了超过 30 多年长衫。

她与利孝和于 1949 年结婚，至今 43 年，而“无线”成立亦已 25 载。每年，她起码在荧光屏上亮相两三次，她每次出现，哪一次不是穿长衫？哪一次所穿的长衫有重复的设计？

她所穿的旗袍，衣料、手工每件合共数万元。她说：“目前手工愈来愈贵，如果用不靚的料更加不值，所以不如用靚料。”

她说：“旗袍是要跟着时代去做的。潮流有时兴薄、有时兴厚、有时兴长、有时兴短，还要看天气、场合、年龄和季节。



王老吉。

富 豪：王泽邦（王老吉）

家族成员：王泽邦（第一代）；王贵成、王贵祥、王贵发（第二代）；王恒利、王恒焜、王恒新、王恒裕、王恒辉、王恒端（第三代）；王宝琨、王豫康、王健全、王宝璋（第四代）；王健龄、王健全、王健仪（第五代）等等。

经营业务：经营凉茶生意及批销

凉茶大王王老吉发展史

山中方士赠药

王吉为清道光年间人，籍贯广东鹤山，务农为生。

有一年，广州城疫症蔓延，而且土地夫收，王吉偕同妻儿上山避疫，途中巧遇道士赠与凉茶药方，王吉依照药方抓药煮茶，喝后果然药到病除，王吉把凉茶亦分与其他患病的人服用，同样奏效。



香港王老吉凉茶包图样。



于是王吉与妻子索性不再从事农耕，每天清早煲凉茶推车出城售卖。

王吉凉茶可以治病的消息很快流传开去。清咸丰二年，咸丰皇帝闻知后便召他人宫，为文武百官煲茶，供之使用，其后便被册封为太医院令。

王吉的凉茶为他带来可观的财富，但他并没因为有了钱而放弃卖凉茶。清咸丰三年，他凭藉太医院令的封衔，在广

州城中靖远街开设了一间凉茶店，命名为“王老吉”，这就是王老吉凉茶名字的由来。

王吉共有3个儿子，长子贵成、次子贵祥、幼子贵发，当王吉年事渐长之时，凉茶铺的业务交由3个儿子共同管理。1883年王吉去世，享寿70。

由于王老吉之名家喻户晓，生意日趋蓬勃，每日所煲的凉茶供不应求，于是长子王贵成在店铺对面多租一个铺位，用纸袋包装凉茶料出售，一家之长小温力全在，意然大受欢迎，其后这铺位命名为“连济堂祥记”。另外，他的兄弟为了纪念父亲，采用了葫芦做商号。

远销欧美荷

王老吉凉茶除了在省城内风行之外，在新大陆（即美国）的市场亦十分畅销，个中原因是与省港澳华人出洋有关。晚清年间，不少国人被卖“猪仔”往旧金山或南洋做苦役，这本为人间惨事，然而许多出洋华人唯恐水土不服，均带王老吉茶包以备不时之需，因而王老吉凉茶能够藉此而传销于新大陆，造就了王老吉子孙致富之途。

梁启超在1898年至1903年间往美国旅游，期间著有《新大陆游记》，文中记载道：“……有所谓‘王老吉凉茶’者，在广东每帖铜钱二文，售诸西人，或五元十元美金不等云，他可类推。”

后来南洋一带发生大规模流行性感冒，王老吉凉茶也藉此而远销南洋。初时凉茶包只在广州市销售，渐渐地许多外地客亦慕名而来，而且每次购买量不少，于是贵成几兄弟商