

内 容 简 介

本书将我国古代兵法《三十六计》由文言文翻译成白话文，并引申了每计的含意，充实了古今中外的著名战例，列举了政治、经济及日常生活中运用各计的生动事例，为加深读者印象，还分别编选了相关的历史故事，从而使这部古代兵书具有更加广泛的现实意义。

本书的资料丰富翔实，故事生动，实用价值大，是一本集知识性、趣味性和实用性于一体的好书。无论青少年或成年人阅读它，都可以增长知识和才干。尤其是在我国进行经济体制改革的今天，学习和运用其中某些策略和方法，对于从事经济和其他方面工作，定能有所裨益。

7453

责任编辑：肖玉平

封面设计：白长江

三十六计古今谈

孔 干 郭贞安 编著

*

中国经济出版社出版发行
(北京市百万庄北街3号)

北京印刷三厂印刷
各地新华书店经销

*

787×1092毫米 1/32 7 26/32印张 171千字

1989年4月第1版 1989年4月第1次印刷

印数：1—25000

ISBN 7-5017-0169-5/Z·47

定价：3.90元

序　　言

梅　益

“三十六计”是我国古代军事思想和斗争经验的概括，是中华民族悠久文化遗产之一。其说由来甚早，但为之创立名目分分类编撰成书却为时较晚。现传《三十六计》为何时何人所撰已难确考。其中每计名称后的解说，均系依据《易经》中的阴阳变化之理及古代兵家刚柔、奇正、攻防、彼己、虚实、主客、劳逸等对立关系相互转化的思想推演而成，含有朴素的军事辩证法的因素。“按语”部分，多引证宋代以前的战例和孙子、吴起、尉缭子等兵家的精辟语句。全书还有总说和跋。此书集中了古代兵家不少奇谋方略。其分类与某些论述，在今天看来，不一定完全合乎科学，但所阐述的一些策略原则，对于探讨战争的一般规律，以及处理某些政治、经济、日常工作和生活中的问题，仍然有不少可供借鉴之处。

第二次世界大战之后，国际上干戈不息，战事频仍，而政治、经济、文化等方面的斗争也很激烈。至于资本主义世界中，企业与企业间的竞争，更是无时无地不在进行，所谓“商场即战场”、“竞争即战争”，即为此种情况的鲜明写照。由此可见，商业竞争与军事战争同样是十分尖锐酷烈、你死我活的。在这场“战争”中，消费者在选择市场，竞争双方在争夺市场，斗争是错综复杂的。为了适应这场“战争”，资本主义国家及大大小小的资本家都在纷纷寻找得胜之术。例如，在日本，不仅搞军事的把《孙子兵法》作为必修课，就是一些运动员对《孙子兵法》中的警句也能脱口而出。特别是在工商界，它更获得了广泛的应用。比如，日本企业家大桥武夫所著的《用兵法经营》一书，就大力宣传如何

用我国《孙子兵法》的思想经商。他的公司采用这种理论后，效率大为提高，业务飞速发展。美国学者乔治和胡伦，也分别著书立说，极力推崇《孙子兵法》中所含的管理思想。另外，香港、台湾对这方面的研究亦屡有所见。而“三十六计”中，不少计谋就是《孙子兵法》思想的体现和运用。

我国实行对外开放政策以来，同资本主义国家和外国资本家做生意，贸易交往日趋频繁。为了避免上当受骗，也为了使我们在与外商竞争中能够获胜，使我国商品顺利打入国际市场，我们有必要学好《孙子兵法》，读一读《三十六计》，掌握其某些策略原则和方法，俾能灵活地加以巧妙运用，为我国的经济发展及四化建设作出更大的贡献。就国内而言，在进行经济体制改革的今天，学习《孙子兵法》、《三十六计》，并将其中某些策略原则和方法应用到实际中去，以解决经济体制改革中一些问题，促使我国的经济腾飞，也是有其重要意义的。实际上，在当前的形势下，一些有识之士，早在这方面迈出了可喜的一步，并收到了很好的效果。

遗憾的是，《三十六计》一书，外界流传较少，而且此书“原解”部分，文字过于艰深晦涩，难于理解，又缺少具体事例辅助说明，一般读者不易领略其运用之妙。《三十六计古今谈》的出版正好弥补了这一缺陷。

本书所引用的资料丰富、翔实，在如何妙用计策的讲解中所举例证和叙述的故事都很生动，语言通俗易懂，不仅是一本普及性的历史常识读物，同时也是一本含有哲理的好书。在我国正进行经济体制改革的今天，从事经济工作和其它方面工作同志，阅读此书，学习运用其中的策略和方法，亦能获得不少裨益。

1988年10月

前　　言

“三十六计”一语，最早见于《南齐书·王敬则传》：“三十六策，走为上计。”这在当时似已成为成语。后来宋、元人都相沿用，但无专门著述。到了明末清初，引用这话的人更多。于是好事者采集群书，写成《三十六计》。原书既无准确著作年代，也无作者姓名可考。

原书按计名排列，共分为六套，即胜战计、敌战计、攻战计、混战计、并战计、败战计。前三套是处于优势所用之计，后三套是处于劣势所用之计。每套又各包含六计，总共三十六计。其计名，有的来源于历史典故，如围魏救赵、暗渡陈仓、假道伐虢等；有的来源于古代兵书的术语，如以逸待劳、声东击西等；有的来源于古代诗人的诗句，如李代桃僵、擒贼擒王等；有的借用成语，如金蝉脱壳、偷梁换柱、指桑骂槐、反客为主等；还有出自其它方面的。每计名称后的解说，有不少是用《易经》中的阴阳变化之理，推演成为兵法的刚柔、奇正、攻防、彼己、虚实、主客、劳逸等对立关系的相互转化，使其含有朴素军事辩证法的思想。解说后的按语，多引证宋代以前的战例和孙子、吴起、尉缭子等兵家的精辟语句。全书有总说和跋。此书可以说集中了古代兵家不少奇谋方略。其分类与某些论述，今天看来不一定完全合乎科学，但所叙述的一些策略原则，对于探讨战争的一般规律，甚至对处理某些政治、经济、日常工作和生活中的问题，仍然有不少可供借鉴之处。

值得我们注意的是，我国古代兵书《孙子》在日本军界被当

作必修课；在商业界更得到了广泛的应用，并且收到了显著的成效。据《人民中国》杂志社日本专家材山孚先生介绍说：日本企业家为了使企业生存和发展，使用了两根支柱，或叫两个轮子。一是美国的现代管理，一是中国古代思想，特别是《孙子》思想。“三十六计”中，不少计谋就是《孙子》思想的体现和运用。

在我国正进行经济体制改革的今天，学习外国先进经验固然很有必要，而研究《孙子兵法》、读一读“三十六计”，学习运用其中某些策略原则和方法，对于形成具有中国特色的社会主义经济理论，解决经济体制改革中的一些问题，促进我国的经济和社会发展也具有重要意义。我们高兴地看到，一些有识之士已经在这方面迈出了可喜的一步。

但《三十六计》“原解”部分，文字过于概括，且晦涩难懂，更缺少具体事例去辅助说明。因此，我们不揣浅陋，写成《三十六计古今谈》一书，以作为对普及历史知识的点滴贡献。在我国正进行经济体制改革的今天，从事经济工作和其它方面工作的同志，学习应用其中的策略和方法，定会有所补益。书中首先对“原解”加以翻译，接着进行讲解。在讲解中，参照了原书“按语”及其他有关资料，引申每计意思，列举古代、近代、现代战例，并适当结合政治、经济以及日常生活中如何运用各计的生动事例，使读者对每计的内容要旨能有较为深入的理解。然后每计各举一历史上有关的生动故事，用以加深印象。最后，凡文中有碍对内容理解的词语和涉及重要的历史人物及事件之处，都尽可能地加以注释。所引用的资料，以正史为主，旁及逸史、佚闻、笔记小说和晚近书刊等，均力求翔实。由于我们的水平有限，搜集和参阅的资料还不够丰富，书中对各计原解的翻译、讲解，故事的选择和改编以及注释，均难免有不妥之处，敬希广大读者予以批评指正。

目 录

总说

第一套 胜战计

第一计	瞒天过海	(5)
第二计	围魏救赵	(12)
第三计	借刀杀人	(19)
第四计	以逸待劳	(25)
第五计	趁火打劫	(30)
第六计	声东击西	(38)

第二套 敌战计

第七计	无中生有	(45)
第八计	暗渡陈仓	(51)
第九计	隔岸观火	(57)
第十计	笑里藏刀	(65)
第十一计	李代桃僵	(73)
第十二计	顺手牵羊	(80)

第三套 攻战计

第十三计	打草惊蛇	(87)
第十四计	借尸还魂	(93)
第十五计	调虎离山	(99)
第十六计	欲擒姑纵	(103)

第十七计	抛砖引玉	(111)
第十八计	擒贼擒王	(115)

第四套 混战计

第十九计	釜底抽薪	(121)
第二十计	混水摸鱼	(131)
第二十一计	金蝉脱壳	(137)
第二十二计	关门捉贼	(143)
第二十三计	远交近攻	(148)
第二十四计	假道伐虢	(153)

第五套 并战计

第二十五计	偷梁换柱	(159)
第二十六计	指桑骂槐	(164)
第二十七计	假痴不癫	(171)
第二十八计	上屋抽梯	(179)
第二十九计	树上开花	(184)
第三十计	反客为主	(189)

第六套 败战计

第三十一计	美人计	(195)
第三十二计	空城计	(205)
第三十三计	反间计	(211)
第三十四计	苦肉计	(219)
第三十五计	连环计	(226)
第三十六计	走为上	(231)

总　　说

六六三十六^①，数^②中有术^③，术中有数。阴阳变理^④，机^⑤在其中。机不可设，设则不中。

【译文】 六乘六等于三十六，客观实际情况下酝酿着计谋，计谋的运用依赖于客观实际情况。掌握了事物发展的客观规律，需要的计谋也就在其中了。运用计谋不能凭主观想象，脱离实际情况，否则必然遭到失败。

【讲解】 “兵以诈立”，多谋者胜。这是军事斗争的普遍规律。因此，对如何施计用谋，已成为历代兵家研究军事科学的一项重要内容。指挥员在战争中要做到“运筹帷幄，决胜千里”，以少胜多，以弱胜强，以劣胜优，转危为安，甚至不战而胜，关键在于知己知彼，审时度势，施计用谋。故有“用兵之道，以计为首”之说。反之，“不计而进，不谋而战，必为敌所败。”

施计用谋，首先要正确认识和处理“数”与“术”的关系。“数”指客观情势，是第一性的；“术”指主观计谋，是第二性的。客观情势决定主观计谋，主观计谋源于客观情势，又转而对客观情势有反作用。就是说“数”决定“术”，“术”反映“数”，又反作用于“数”。二者之间是对立统一、相辅相成的关系。因此，指挥员要做到妙计在心，胜券在握，应当象《百战奇谋·计战》中所说：“未战之时，先料将之贤愚，敌之强弱，兵之众寡，地之险易，粮之虚实。”也就是说，要在认真调查研究的基础上，依据客观情势，制定出相应的计谋。孙膑运用“围魏救赵”之计大败魏军于马陵

地区就是很好的战例（详见第二计〔故事〕）。又如 1947 年冬的一个夜晚，刘邓大军在国民党重兵把守下“巧渡”黄河，歼敌六个师（详见第八计〔讲解〕）。这主要是指挥员、知己知彼、审时度势，把“暗渡陈仓”、“声东击西”、“瞒天过海”之计，巧妙结合、灵活运用的结果。

主观臆断，骄纵轻敌，必然招致失败。施计用谋必须对客观情势充分了解和认真分析，才有获胜的可能。而单凭主观愿望，不顾客观情势，刚愎自用，轻举妄动，没有不吃败仗的。即使是强者也会转化为弱者，优势也会转化为劣势。这是不以人们意志为转移的客观规律。古代的吴越争霸、楚汉争雄、淝水之战等，以及中外近代、现代战争中的某些战例，都足以说明这个道理，并为军事斗争的施计用谋，提供了宝贵的经验教训。

“三十六计”这些军事谋略，早已为中外兵家重视和研究运用。其中有些计谋，诸如瞒天过海、以逸待劳、声东击西、暗渡陈仓、抛砖引玉、调虎离山等至今仍有普遍意义，有其旺盛的生命力。

以上仅就军事斗争方面而言。事实上，“三十六计”的运用，早已在政治、经济、外交以及日常工作和生活等方面，引起人们的重视。例如在商业上，尤其是在日本，非常重视研究《孙子兵法》^⑥（亦称《孙子》，下同），并对其中的一些谋略（不少是“三十六计”中列举到的）十分注意研究和运用。一些大企业家经常把公司所属的中层以上干部组织起来，办一月一期的学习班，主要教材即《孙子》，要求学员学会《孙子》中所阐述的思想，研究如何将其运用到现实管理中去，制定本企业的发展战略。1981 年我国一个经济代表团访日归来时，日方送给他们一套《孙子兵法》，说：“日本的经济之所以搞得这样好，就是因为研究了《孙子兵法》。为了表示对中国的感谢，就把它做为珍品，赠送给你们。”

这些，多值得我们深思啊！

【注　　释】

- ①六六三十六：六，《易经》中的阴数；阴爻“坤”的符号为“☷”。借太阴六六之数，以表示诡计多端。
- ②数：数目，数量，自然之理。可引申为客观规律。这里指敌我双方的情况和战场实际。
- ③术：手段，计谋，策略。
- ④阴阳燮理：燮，调和、谐和。这里的意思是借对立物的统一，起相反相成的作用。
- ⑤机：机变，机谋。
- ⑥《孙子兵法》：亦称《孙子》、《吴孙子兵法》、《孙武兵法》。中国古代的军事名著，中国现存的最早兵书。孙武，字长卿，春秋末期齐国人。曾以《兵法》十三篇见吴王阖闾，被任为将，率兵攻破楚国。主张改革图强。他所著《孙子兵法》今存十三篇，有：计、作战、谋攻、形、势、虚实、军争、九变、行军、地形、九地、火攻、用间等。该书总结了春秋末期及其以前的作战经验，揭示了战争的一些重要规律，如“知彼知己，百战不殆”等，包含着朴素的唯物论和辩证法，历来被称为“兵经”，受到国内外的推崇。

第一套 胜 战 计

第一计 瞒 天 过 海

备周则意怠；常见则不疑。阴在阳之内，不在阳之对。太阳，太阴^①。

【译文】 自认为防备十分周到的，就容易麻痹松懈；平常看惯了的，往往就不再怀疑了。秘计蕴藏在暴露的事物中，而不是和公开的形式相排斥。非常公开的往往蕴藏着非常机密的。

【讲解】 顾名思义，“瞒天过海”就是有意制造一种假象，让人在毫无感觉中渡过大海的意思。它用在军事上，并不是专指瞒着人过大海，而是一种利用假象，掩盖真实意图的计谋。它主要用于战役伪装，以隐蔽兵力的集结、发动进攻的时间等，达到出其不意，攻其不备，克敌制胜的目的。

疑心以乱其谋。指挥员的正确决心，来源于正确判断，但其判断常受思维活动和认识习惯的制约，如先入为主，常见不疑等。“瞒天过海”之计，就是实而示之以虚，示假隐真，出奇制胜。使敌方指挥员由此而导致思想麻痹，判断错误，用兵失当。在我国战争史上不乏其例，本计〔故事〕中，隋文帝灭陈就是用的此计。

在现代战争中，“瞒天过海”之计也常运用。如第二次世界大战期间，美英盟军在1944年发起诺曼底登陆战役前，企图在



圣玛丽埃格利兹进行伞兵空降。为了掩护这次军事行动，盟军在空降地域之两翼，先后接连投下带音响装置和实弹射击模拟器的几批假伞兵。当其接近地面时，即发出与真实战斗相同的音响，诱使德军包围伞降地区。德军连续扑空，遂麻痹大意起来。于是，盟军趁机实施真的空降，德军以为还是假伞兵，未能迅速作出反应，从而使盟军空降部队毫不费力地站稳了脚跟。

“瞒天过海”这种疑兵之计，实质上是一种攻心战。攻心，也叫“夺心”。英国哲学家培根曾说：心思中的猜疑犹如鸟中的蝙蝠，它永远是在黄昏里飞的……这种心理使精神迷惘，疏远朋友，而且也扰乱事物，使之不能顺利进行。假如我们的指挥员能针对敌将心中的“蝙蝠”，广施欺敌假象，使他沉溺于犹豫狐疑的烦恼中而遇事不决，这就是“夺心”之一法。据历史记载，诸葛亮非常重视攻心。他提出的“用兵之道，攻心为上，攻城为下；心战为上，兵战为下”，可说是对孙子“上兵伐谋”思想的发展。

从以上论述和古今战例中可看出，“瞒天过海”，重在攻心，以假象使敌人丧失警惕，然后采取实际的军事行动而夺取胜利。

“瞒天过海”，重在攻心，在工商业界有关此计妙用，亦颇不少见。如某宾馆，其住宿房间本来是有空闲的，茶室、酒巴间坐位是有多余的，但该宾馆却张贴“广告”和“顾客须知”声称：凡欲到该宾馆房间住宿的、到茶室品茶的、到酒巴间娱乐的，必须事先登记和排队，候该馆通知而定。因此，该馆的营业情况大为改观。这种策略就是利用人们惯有的一种心理，即“越是难于得到的东西，越是希望得到它”，以实待虚，以攻为守，从而招揽顾客，达到变虚为实，增加盈利的目的。在商业广告中，如标上非常醒目的“大减价”、“存货不多，卖完为止，机不可失，欲购从速”等等，也多是用这些“常见不疑”的攻心之法来招揽生意，吸引顾客，扩大盈利。

【故事】

瞒天过海假隐真 攻其不备隋灭陈

东晋^②灭亡之后，经过二百多年南北朝^③对峙的局面，中国又重新得到统一。这次统一就是从隋文帝^④消灭陈朝^⑤开始的。

北周^⑥的贵族杨坚，借口周静帝年幼，以“入宫辅政”为名，乘机掌握北周的军政大权。公元581年2月，杨坚遂逼迫静帝退位，自己当了皇帝，改北周为隋。他就是隋朝的第一个皇帝隋文帝。

隋朝建立以后，在江南唯一和它抗衡的是陈朝。因此，要统一中国，必须扫除陈朝。隋文帝为灭陈做准备，便着手在国内进行一系列的经济和政治改革，采取了诸如减轻赋税、废除残酷的刑罚、裁减官吏等积极措施。果然，几年之后，北方生产得到迅速的发展，人民生活有很大的提高，社会秩序逐渐得到安定。

隋文帝鉴于出兵进攻陈朝的时机逐渐成熟，就召集朝中的文武大臣，共同商量灭陈大计。

仆射高颎^⑦说：“要消灭陈国，必须先毁坏它的粮食储备。江南的房屋、粮仓，多半是稻草盖的，只要一放火，就使他的房屋、粮仓化为灰烬。没有粮食，他们还怎么打仗呢？”隋文帝连声称赞：“好计！好计！”高颎又说：“他们割稻子的时候，我们派兵骚扰。等到他们把割稻子的士兵集中起来的时候，我们就立即收兵，象这样一而再，再而三，他们看到我们并不是真打，一定会放松戒备。那时，我们就打它个迅雷不及掩耳，突破长江天险，那么，江南的半壁江山不就都归我们了吗？”

隋文帝听了高颎的计策，感到十分高兴！立刻下令出兵骚扰江南。同时，指派大臣杨素火速赶造渡江用的战船。

此时，陈后主^⑧，还是照样骄奢淫逸，过着花天酒地、纸醉金迷的生活。并且大兴土木，建造楼台亭阁。宫殿用黄金铺地面，白玉砌台阶，整天和最宠爱的张贵妃、孔贵嫔以及专会阿谀奉承的几个大臣一起寻欢作乐。他还越来越迷信，梦见穿黄衣服的人围城，认为是桔树兴妖作怪，便派人把城墙附近的桔树全部砍掉；看见狐狸，就叫嚷出了妖怪；他假装把自己卖给佛庙当杂役，认为这样可以免遭灾祸。

隋朝将领贺若弼按照原定的战略部署，规定凡守备江防的部队、每次调防时，都要在历阳（今安徽省和县一带地区）集中，并且遍插旌旗，广搭帐篷，用来迷惑敌人。果然，陈国以为隋军要来进犯，立即调集国内全部兵力严密防御，随时准备迎击。不料隋军始终没有进攻的举动，只不过是守备部队例行调防而已。渐渐地陈军对隋军的插旗、搭篷这一套做法习以为常，戒备又松懈下来。不久就把调来加强防御的重兵撤回。

公元588年10月，隋文帝见条件已经成熟，决定渡江灭陈。在发兵之前，还特地下诏揭露陈后主的罪恶，并抄写二十万份，派人暗地到江南各地散发，广造舆论，争取人心。随后，就派他的二儿子晋王杨广为兵马大元帅，率领五十万大军，从东海到永安郡（今四川省奉节县），兵分八路，浩浩荡荡同时渡江。

陈朝守军的告急文书，象雪片一样飞到建康（今江苏省南京市）。这时，陈后主才慌慌忙忙地召集大臣商议对策。都官尚书孔范故作镇静，说：“长江古称天堑，隋兵难道能长翅膀飞过来不成？这不过是守边的将领谎报敌情，想要骗取奖赏罢了。杀他几个，就没有敢说谎话的了！”昏庸的陈后主一听，又高兴起来了！竟然挺胸昂头地说：“这个话有道理，建康自古是帝王之都，朕^⑨受天命当皇帝，怕什么？从前，北齐^⑩三次进犯，都失败了；北周两次入侵，也都碰了壁。今天，小小的杨坚还能成多大气候

呢！”

开皇九年(公元589年)正月初一的清晨，大雾茫茫，江面上伸手不见五指，当时陈朝君臣还在酣睡之中，而两支隋军分别由大将贺若弼、韩擒虎率领，静悄悄地渡过了长江。然后汇合在一起，衔枚急进，马不停蹄，迅速接近并且包围了建康城。

当时，建康城里还有十几万陈朝军队，地势又险要，如果能很好的组织兵力，积极防守，是难以被攻破的。但是，陈后主昏聩无能，他见隋军兵临城下，急得没有一点主意，只是日夜哭泣。大将萧摩诃建议趁隋军还没有站稳脚跟，立即出兵攻打，一决胜负。孔范也对陈后主说：“臣以为应该出兵决战，如果战败，甚至战死了，还会青史留名！”陈后主听了他们的话，立即命令萧摩诃、任忠带兵出城决战。由于陈朝士兵长久没有训练，将士过惯了享乐生活，军心涣散，士气低落，毫无战斗力，两军一交手，陈军立即溃退，风声鹤唳，争相逃命，将官任忠投降了隋军，带着隋将韩擒虎冲进建康城的正门朱雀门，向守城的陈军大声喊道：“连老夫都投降了，你们还打什么！”守城士兵听了，便一哄而散。贺若弼也活捉了萧摩诃，从北门冲进了建康城。

这时候，陈朝文武百官都已纷纷逃命，昏君陈后主还坐在殿上，等候捷报到来呢。忽然听到一片杀声，他才知道隋军已经打进城来了，吓得跳下宝座，跑往后宫，找到张贵妃、孔贵嫔，一手拉着一个，想逃出宫去。刚逃到景阳殿的井边，听到前边杀声震天，陈后主自知无路可逃，就拉着两个妃子，一起跳进井中，因是枯井未死，都被隋军俘虏。

隋军将士看到这个情景，气愤地说：“象这样荒唐的君主，怎么能不亡国呢！”

这口井原名景阳井，自从陈后主跳入这口井后，人们就改称胭脂井，借此来嘲笑陈后主的荒淫无道。陈朝的一些遗老，认为

这是陈朝的耻辱，又把这口井名为“辱井”。

开皇九年（公元 589 年）正月二十二日隋晋王杨广，进入建康城，陈朝宣告灭亡。

隋朝用了“瞒天过海”之计，以假乱真的疑兵之法，前后只用了四个月的时间，就轻易地夺取了军事上的胜利，彻底消灭了陈朝，完成了统一大业。

【注 释】

①太阳、太阴：最早见于《易经》一书。阳，指公开、暴露；阴，指隐蔽、秘密。原来意思是：施用秘计，必须阴阳并举，明暗结合，才是兵家常用的战略。阴阳在古代哲学思想中代表矛盾对立的双方。一般地说：阴为柔、暗、奇、虚等；阳为刚、明、正、实等。阴阳在军事上涉及范围十分广泛，从阴晴风雨的天时，山川湖泽的地理，到攻、防、进、退的战术，都可成为阴阳对立的关系。这里的“太阳、太阴”指极公开的形式中隐伏着极机密的内容。

②东晋：朝代名称。西晋灭亡后，公元 317 年，司马睿在建康重建政权，历史上称东晋，与西晋合称两晋。公元 420 年为刘裕所灭，共历十一帝一百零四年。

③南北朝：公元 4 世纪末到 6 世纪末，宋、齐、梁、陈四朝先后在我国南方建立政权，叫南朝（公元 420~589 年）；北魏（后分裂为东魏和西魏）、北齐、北周在我国北方建立权，叫北朝（公元 386~581 年）。合称为南北朝。

④杨坚：弘农华阴（今属陕西省）人，隋朝创建者。公元 581~604 年在位。北周时袭父爵位为隋国公，女为周宣帝皇后。静帝年幼即位，杨坚任丞相，封隋王，总揽朝中大权。公元 581 年废静帝自立，建立隋朝。公元 589 年灭陈，统一全中国。在位期间，采取了一系列改革措施使农商得到振兴，财政收入增加，强化了中央集权。公元 604 年身故，帝位由太子广（即炀帝）继承。

⑤陈朝：南朝最后一个朝代。公元 557 年，陈霸先取代梁，改国号为

陈，定都建康，是南朝版图最小的王朝。公元 589 年为隋所灭，共历五帝三十三年。

⑥北周：北朝最后一个朝代。公元 557 年宇文觉取代西魏称帝，国号周，建都长安（今陕西省西安市），历史上称北周。公元 577 年灭北齐，统一中国北方。公元 581 年为隋取代。共历五帝二十五年。

⑦仆射高颎：仆射，官名。起于秦代，凡侍中、尚书、博士等官，都有仆射，根据所领的职事作称号，意思是其中的首长，为君王左右之臣，职位高低，各朝不同。高颎，字昭玄，北周末，为杨坚相府司录。隋建立后，任尚书左仆射（相当于宰相），执掌朝政。灭陈时，任元帅长史，主持军事。隋炀帝即位，因其议论朝政，被杀。

⑧陈后主：即陈叔宝，字元秀，南朝陈皇帝。公元 582~589 年在位。在位期间，大建宫室，生活奢侈，整日与妃嫔、大臣游乐，喜作艳词，如《玉树后庭花》等（杜牧的“商女不知亡国恨，隔江犹唱后庭花”诗句就是讽喻陈后主的）。公元 589 年隋兵攻入建康，被俘，后病死洛阳。

⑨朕：原意为我，我的。从秦始皇起即成皇帝专用的自称。

⑩北齐：北朝的一个朝代。公元 550~577 年，高洋所建立。