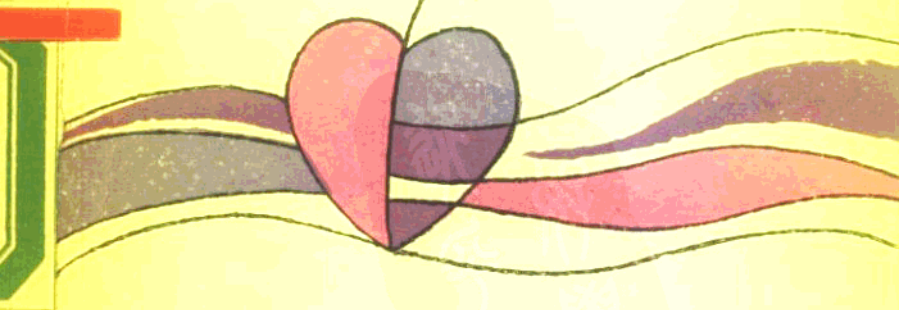


# 为人处世 50法

艾浩

开诚相见法  
成人之美法  
笑口常开法  
以德报怨法  
乐于忘记法  
豁达大度法  
大智若愚法  
冰释前嫌法  
幽默风趣法  
外圆内方法

50法丛书



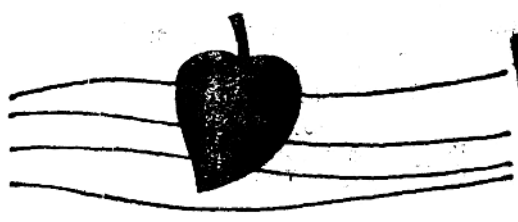


# 为人处世50法

艾浩

福建少年儿童出版社

一九八八年·福州



010012

# 为人处世50法

艾 浩

\*

福建少年儿童出版社出版发行

(福州得贵巷27号)

福建省新华书店经销

福建新华印刷厂印刷

开本787×1092毫米 1/32 5.25印张 166千字

1988年9月第1版

1988年9月第1次印刷

印数: 1—149650

ISBN 7-5395-0219-3

1·20 定价: 1.40元

## 序

友谊，生活中的一盏明灯。

哲学家培根说：“缺乏真正的朋友乃是最纯粹最可怜的孤独，没有友谊则斯世不过是一片荒野……”

人为了生存，人与人之间就要互相依赖，为了战胜丑恶，赢得美好，人们需要有一种东西把他们联系到一起，这就是友情。

在《西塞罗文录》中提到：“假如一个人独自升天了，他看到宇宙的大观，他看到群星灿烂，但他并不感到快乐，他必须找到一个人向他诉说他所见的奇景，他才能快乐。”是的，人的天性是不喜欢孤独的，他需要扶助，而朋友是他最好的扶助。如果我们翻开古往今来的文学作品，我们会发现不少人都讴歌赞叹过友谊的价值。曹雪芹在《红楼梦》中写道：“万两黄金容易得，知心一个也难求。”鲁迅先生说：“人生得一知己足矣。”哪个人能失去友爱呢？连鲁宾逊在荒岛上还要个“礼拜五”作他的伙伴呢。

赢得友谊，离不开社交。

一位名叫约翰·奈斯比特的美国著名社会预测学家，在1982年发表了他的轰动世界的新著《大趋势——改变我们生活的十个新方向》一书。在这本书中，他提出，社会发展到

当今之世，从经济上看，全球性的互相依赖将加强，这就要求我们考虑问题时要胸怀全球。经济上的这一变化，必然引起人们情感上的变化。他提出了一个著名的论点：高技术必然会引起高情感，而高情感，又必然会引起人们“对相聚在一起的需要”。这样，随着社会的发展，社交生活不仅不会削弱，恰恰相反，而会日见其强化。

《大趋势》一书作者的分析是有道理的。20世纪80年代，甚至以后的90年代，21世纪，社交将成为对人类自身研究的一个重要课题。

要想获得社交的成功，必须学会为人处世。

本书讲的为人处世的一些基本方法，是通俗的做人“方法论”，换言之，就是如何与别人打交道，即社交的艺术。

当然，为人处世不仅是方法问题，实际上也体现了当事人的思想素质，文化涵养，志趣风度等等。因此，本书力求做到不就方法而论方法，而是在讲方法的同时，也渗透进为人处世方面的人生修养。书中既有名人轶事，又有文学作品中的细节；既有笔者生活中的某些见闻，也不排除夹杂进一些个人经历。

愿读者喜爱这本书，愿这本书能为您创造绿色的人际环境，愿您高朋满座，赢得真正的友情！

艾 浩

一九八八年六月

## 目 录

1. 开诚相见法.....( 1 )  
    达尔文是怎样敞开心扉的
2. 敦厚温柔法.....( 5 )  
    “喂，我也爱你！”
3. 曾子避席法.....( 8 )  
    斯诺遭了冷遇
4. 正直不阿法.....( 12 )  
    老婆婆为何拜18岁小姐为“干娘”
5. 不卑不亢法.....( 14 )  
    “自尊”里透出的自卑
6. 宠辱不惊法.....( 18 )  
    受宠的车夫与受辱的诗人
7. 守口如瓶法.....( 21 )  
    海涅说，马克思是“最能保密的朋友”
8. 彼此沟通法.....( 23 )  
    交换苹果与交换思想
9. 因人而异法.....( 27 )

律师为什么大谈他不感兴趣的帆船

10. 求同存异法.....( 29 )

马克思怎样与恩格斯争论

11. 推己及人法.....( 32 )

邱吉尔大笑说：“对，去他的邱吉尔！”

12. 不求理解法.....( 36 )

小猫追逐自己的尾巴，却得不到幸福

13. 一视同仁法.....( 38 )

不以尊卑定冷热

14. 同舟共济法.....( 42 )

超级明星队为何惨败

15. 一诺千金法.....( 45 )

商鞅的木桩、公冶长和鸱鸒

16. 设身处地法.....( 49 )

妻的旧情人从海外归来了.....

17. 成人之美法.....( 52 )

红娘被拷与凤姐掉包

18. 济困扶危法.....( 54 )

交游莫救，司马迁遭宫刑

19. 自我宽容法.....( 57 )

不要害怕显露自己的“暴牙”

20. 心理自立法.....( 60 )

抛弃妻子的丈夫又回到妻子的身边

21. 笑口常开法.....( 64 )

结婚18年第一次微笑的丈夫

22. 合理渲泄法.....(66)  
管理能人艾科卡的愤怒与奋斗
23. 组合效应法.....(70)  
创造人际关系的“绿色环境”
24. 曲直相间法.....(73)  
“直肠子”与“弯弯绕”的利和弊
25. 以德报怨法.....(77)  
对人宽厚与对己宽厚
26. 乐于忘记法.....(80)  
不要用别人的错误来惩罚自己
27. 克己忍让法.....(82)  
让一让，六尺巷
28. 豁达大度法.....(85)  
大肚能容，容天下难容之事.....
29. 兼容并包法.....(89)  
从偏狭的人学到了宽容.....
30. 理直气和法.....(91)  
委婉，人际沟通的润滑剂
31. 反躬自省法.....(95)  
卡耐基的过错和柏杨的见闻
32. 难得糊涂法.....(97)  
居里夫人和曹操“所见略同”
33. 吃亏是福法.....(100)  
傻一点，不要去寻求“公平”
34. 大智若愚法.....(104)

虽然敏捷，但却轻浮，可怜猴儿死于乱箭！

35. 有求不应法.....(108)  
要有勇气说出个“不！”
36. 弄斧班门法.....(113)  
德国“鲁班”与弄斧人的情谊
37. 虚怀若谷法.....(116)  
“荣誉就象玩具，只能玩玩.....”
38. 克己制妒法.....(119)  
小狗相斗以及赛跑与摔跤
39. 敢于冒尖法.....(122)  
猪为什么要怕壮
40. 冰释前嫌法.....(126)  
相爱的人是能够相互谅解的
41. 巧于“恭维”法.....(128)  
学会说“真诚的假话”
42. 不相往来法.....(131)  
雨果把半边头发和胡子剪去了
43. 漠不关心法.....(134)  
从一对情侣的遭遇说开去
44. 幽默风趣法.....(137)  
“由总统的儿子‘提升’为总统的弟弟”
45. 入乡随俗法.....(140)  
伊朗母亲很可能挖掉婴儿的“邪眼”
46. 外圆内方法.....(143)  
鲁迅为祖母披麻戴孝

47. 以柔克刚法.....(146)  
“低声下气”的马辛利总统
48. 以牙还牙法.....(149)  
狗门，自然是通往狗国
49. 急中生智法.....(151)  
他吻的是中国，不只是铁凝
50. 见义勇为法.....(154)  
从一位记者的灵魂看世风

## (1) 开诚相见法

### 达尔文是怎样敞开心扉的

“乐莫乐兮新结识”。

然而，正如俗话说说的，“凡事开头难”，在社交过程中怎样给对方留下美好的“第一印象”？

离开了真诚，则无所谓友谊可言。一个真诚人的心声，才能唤起一大群真诚人的共鸣。

真诚，首先要体现在对朋友的尊重，而注意社交者的“容止”，则是一个具体表现。记得在解放前的南开学校里，有一面大立镜，镜子上方悬着“容止格言”。内容是：“面必净，发必理。衣必整，钮必结。头容正，肩容平。胸容宽，背容直。气象勿傲勿暴勿怠，颜色宜和宜静宜庄。”这里包括两个方面。一方面是容——容貌，外表，包括衣着、发型、肤色、身体的形态等等。这在社交中当然是很重要的。佝背凹胸，虽然不能说一定会给人造成不好的印象，但至少会使人感到不舒服，造成不美的“第一印象”。另一方面是止——举止，行为，动作。有些人外部容貌倒并不错，肤色白皙，身体匀称，可是举止不雅，行为不端，一举手，一投足，都给人造成不好的印象。有一个姑娘，模样儿长的真是无可挑剔，可谓“增之一分则太长，减之一分则太短，涂粉则太白，施朱则太赤。”当她在社交场合出现时，马上被

一群热情的小伙子围住了，可是，要不了多久，她就口出秽言，用一些不三不四的话语与小伙子们打情骂俏。你说，这样的“第一印象”会好得了吗？

要给人美好的“第一印象”，贵在感情上的朴素、自然。自然会给人以美感，使人感受到你襟怀坦白。每个人的气质、风度、教养是不同的，如果在社交过程中能“自然”处之，同样会给对方留下美好的“第一印象”。如果你的秉性寡于言笑，你偏要强颜欢笑；你是偏于活跃的，却要装做老成持重，结果反会给人一种不真实感。只有在社交中表现出自己的性格和品格特色来，才会从自己的个性中透出特有的“美”来。

鲁迅在厦门时，作为一个“名人”，不得不在各种社交场合露面。记者在《厦门日报》上写到：“鲁迅先生没有一点架子，也没有一点派头，也没有一点客气，衣服也随便，铺盖也随便，说话也不装腔作势。”这是多美的“第一印象”，透过这素描式的“第一印象”，使我们看到了多么性格化的鲁迅先生。

对自己的言行要切实做到“自然”，而对新结识的朋友，你要表现出真诚的兴趣。据说，你要是真心地对别人感兴趣，两个月内你交的朋友，就能比一个光要别人对他感兴趣的人在两年内所交的朋友还要多。维也纳著名心理学家亚佛亚德在《人生对你的意义》一书中说：“对别人不感兴趣的人，他一生中的困难最多，对别人的伤害也最大。所有人类的失败，都出诸于这种人。”纽约电话公司曾经作过有趣的调查，在电话中哪一个词出现得最多？结果，他们吃惊地发现，在500个电话中，使用了3950次的词，竟是第一人称的

“我”。任何人，屠夫、国王，都喜欢那些欣赏和关心他们的人。第一次世界大战结束的时候，德国的威廉皇帝为了保全自己的生命而逃往荷兰，人民对他恨之入骨，不少人想把他碎尸万段，或者活活烧死。可是却有一个小男孩写了一封简单而诚挚的信给这位德皇。这个小男孩说：“不管别人怎么样，我永远只喜欢威廉当我的皇帝。”这封信把德皇深深地打动了。他邀请小男孩和他孀居的母亲一起去见他。不久，德皇甚至同小男孩的母亲结婚了。这是一件富有传奇色彩的真实的故事。我们从中不是可以悟出一个道理吗？人是需要别人对他感兴趣的。

谢觉哉同志在一首诗中写道：“行经万里身犹健，历尽千艰胆未寒。可有尘瑕须拂拭，敞开心肺给人看。”要想得到知己的朋友，首先得敞开自己的心怀。要讲真话、实话，不遮遮掩掩、吞吞吐吐，以你的坦率换得朋友的赤诚和爱戴。有一个英国作家，名叫哈尔顿，他为编写一本《英国科学家的性格和修养》的书，采访了达尔文。达尔文的坦率，是尽人皆知的。为此，哈尔顿也不客气地问达尔文：“您的主要缺点是什么？”达尔文答：“不懂数学和新的语言，缺乏观察力，不善于合乎逻辑地思维。”哈尔顿又问：“你的治学态度是什么？”达尔文又答：“很用功，但没有掌握学习方法。”听到这些话语，谁不为达尔文的坦率与真诚鼓掌呢？按说，象达尔文这样蜚声全球的大科学家，在回答作家提出的问题，哼哼哈哈，说几句不痛不痒的话，甚至为自己的声望再添几圈光环，有谁会对其产生异议呢？但达尔文不是这样。一是一，二是二，甚至把自己的缺点毫不掩饰地袒露在人们面前，这样高尚的品德，换来的必是真挚的信赖和

尊敬。朋友的交往亦是这样。你敢于说真话，说实话，肯让人知，朋友为你的诚实所感动，便会从内心深处喜欢你，他给你的回报，也将是说真话，说实话。

在我国古代，交朋友都强调一个“信”字。“信”者，真诚也。《晏子春秋·内篇存下》中就有“信于朋友”的话，把“信”看成是朋友之间的一个重要环节。“信”，在封建社会被视为五常之一，是人的一种美德。过去小孩子的启蒙读物《幼学琼林》，其中有专门讲交友的章节，并有种种概括：“尔我同心曰金兰，朋友相资曰丽泽”，“心志相孚为莫逆，老幼相交曰忘年”，“刎颈之交相如与廉颇，总角之好孙策与周瑜”，这里说的都是友情的深厚，而深厚的友情其源泉便是真诚待人。

人与人的感情交流具有互异性。融洽的感情是心的交流。肝胆相照，赤诚相见，才会心心相印。心理学家曾就“喜欢与吸引”这一专题，列出550个描写人的形容词，让学生们指出在多大程度上喜欢一个有上述特点的人。结果，在8个评价最高的形容词中，有6个——真诚的、诚实的、忠实的、真实的、信得过的和可靠的——都和真诚有关；而评价最低的形容词是说谎、装假与不老实。岁月的流逝，时代的变迁，并没有减弱“真诚”在友谊宫殿中的光泽。相反，由于社会的进步，人们给“真诚”又增添了熠熠光彩。

“投之以木桃，报之以琼瑶。”真诚，应该成为我们生活中的永久伴侣。

## (2) 敦厚温柔法

“喂，我也爱你！”

几年前的一天，在公共汽车上，我见到了这样一个场面：

售票员查票查到一个姑娘面前。她慌张了，半天找不着票。

全车人的目光象聚光灯似的射了过来。

她愈发六神无主，从上身口袋摸到下身口袋，又从下身口袋摸到上身口袋。没有，还是没有。

“大概忘了买吧？”售票员冷冷地说。

人们都在议论着，象当众逮住了个小偷。她窘迫极了，苍白的脸忽然涨得绯红，牙齿死死地咬着嘴唇。

“罚她，罚她！”几个蓄小胡子的青年怪叫起来。显然，对这个漂亮得让人嫉妒的女子的尴尬的样子，他们感到惬意。

她纤弱的身子猛地颤了一下。

“就补张票吧，”一位老人婉言相劝，“下次可别再这样了。”

“我……”她似乎想辩解什么。

车厢里的空气有些闷热，人们开始感到不耐烦了。

“同志，你别慌。”一个平稳的声音响了起来，“冷静

想想，再仔细找找，会找到的。

人们的目光在车厢里搜寻着。

声音是他发出来的，一个理平头的小伙。

“可不是嘛，那么张小纸片片，说不定就塞哪儿了。”

有人赞许地附和。

“要是找不着呢？你看见她买了？你能作证？”也有人怪腔怪调道。

“要是你的票找不到了呢？为什么要不相信人呢？”回敬的语气仍是坦然的。

她猛地抬起头，向小伙投去感激的一瞥。

她不再手足无措了。

象是想起了什么。她急急地打开了刚才竟忘了的提包，狠狠地从里面抓出了那张使她陷入困境的、小小的车票。

人群中有松了一口气的，也有感到难堪的。

理平头的小伙脸上是自信和平静。

这位敦厚的理平头的小伙子，虽然与姑娘素昧平生，却给人信任，给人真情。生活中，多一些这样的人，就能多几分温情厚意。

记得有这样一个故事：一个漂亮姑娘天天要从一个小伙子阳台前的马路上路过。他迷上了她，爱上了她。每天早晨，他都要在阳台上默默地注视着她。然而，他还只是个高中生呀！

后来，他考上了大学。他非常兴奋，他第一个想到的是，要把这个消息告诉虽然还不相识的她。他鼓足了勇气，涨红着脸，颤着声说：“我，我，我考上大学了！”

这位美丽的姑娘，对这位陌生人没有感到惊讶，更没有

感到不可思议，或者，把这看成是对她的不礼貌。她纯洁而真诚地笑着说：“祝贺你！”

他带着一个美好的祝愿上学去了，尽管此后，他们再没有相遇。

哦，多么温柔的人生！

一个叫斯图尔特的外国人，谈了一次儿子对他的“心理试验”：

干完一天的工作，他疲惫不堪地走进卧室，12岁的儿子抬头望着他说：“我爱你。”他竟不知该说什么好。

好一会儿，他只是站着，低头凝视着儿子。

他终于问他：“你需要什么？”

他儿子笑了起来，拔脚就往外跑。他叫住他：“喂！这到底是怎么回事？”

儿子格格地笑着回答：“我们的健康老师让我们先对父母说一声：我爱你，然后看看父母怎样回答，这是一种心理试验。”

第二天，他拜访了儿子的老师，想进一步弄清有关“试验”的情况。

“大多数家长的反应基本上和你一样。”儿子的老师说，“我第一次向孩子们提出做这种试验时，孩子们全笑了，有几个推测他们的父母可能会因此心脏病复发。”

“关键是，”这位老师解释说，“感受到爱是使身心健康的一个重要因素，但是非常遗憾，我们往往没有完全表达出这种感情。不仅仅是父母对孩子，还包括孩子对他的伙伴们。”

这位老师是个中年男子，这些对孩子有益的话，他的父