

本书由中国社会科学院出版基金资助出版

# 欧洲一体化对外部世界的影响

王 鹤 主编

对外经济贸易大学出版社

**图书在版编目(CIP)数据**

欧洲一体化对外部世界的影响/王鹤主编. —北京:对外经济贸易大学出版社,1999.9

ISBN 7-81000-924-9

I. 欧… II. 王… III. 欧洲一体化-影响-世界 IV. F114.41

中国版本图书馆 CIP 数据核字(1999)第 35746 号

© 1999 年 对外经济贸易大学出版社出版发行

版权所有 翻印必究

**欧洲一体化对外部世界的影响**

王 鹤 主编

责任编辑 刘传志

---

对外经济贸易大学出版社  
北京惠新东街12号 邮政编码:100029

---

北京飞达印刷厂印刷 新华书店北京发行所发行  
开本: 850×1168 1/32 6印张 155千字  
1999年9月北京第1版 1999年9月北京第1次印刷

---

ISBN 7-81000-924-9/F·367  
印数:0001—2000册 定价:9.00元

# 目 录

|                                                 |             |
|-------------------------------------------------|-------------|
| <b>第一章 总论:欧洲联盟与世界 .....</b>                     | <b>(1)</b>  |
| 第一节 从欧洲共同体到欧洲联盟 .....                           | (1)         |
| 第二节 欧盟经济一体化与世界经济格局 .....                        | (3)         |
| 第三节 欧盟一体化措施对外部世界的影响 .....                       | (10)        |
| 第四节 欧盟与不同地区和国家的关系 .....                         | (19)        |
| 第五节 欧盟与中国 .....                                 | (33)        |
| <b>第二章 欧盟一体化进程概述 .....</b>                      | <b>(38)</b> |
| 导言 .....                                        | (38)        |
| 第一节 统一市场的完善 .....                               | (39)        |
| 第二节 欧洲联盟的建设 .....                               | (44)        |
| 第三节 欧洲联盟的扩大 .....                               | (54)        |
| 第四节 政府间会议与阿姆斯特丹条约 .....                         | (57)        |
| <b>第三章 欧盟一体化进程对欧洲其他国家及<br/>    俄罗斯的影响 .....</b> | <b>(61)</b> |
| 第一节 多层次欧洲经济一体化格局的形成 .....                       | (61)        |
| 第二节 欧洲经济区与欧洲自由贸易联盟国家 .....                      | (63)        |
| 第三节 东欧国家与欧洲一体化 .....                            | (66)        |
| 第四节 欧盟与俄罗斯的关系 .....                             | (75)        |
| <b>第四章 欧盟一体化进程对美国、日本的影响 .....</b>               | <b>(79)</b> |

|            |                               |              |
|------------|-------------------------------|--------------|
| 第一节        | 欧盟一体化与美国对欧政策的调整 .....         | (79)         |
| 第二节        | 欧盟一体化与美欧贸易摩擦 .....            | (90)         |
| 第三节        | 美欧投资关系 .....                  | (104)        |
| 第四节        | 欧洲统一市场与欧日经济关系 .....           | (109)        |
| <b>第五章</b> | <b>欧盟一体化进程对发展中国家的影响 .....</b> | <b>(118)</b> |
| 第一节        | 欧共体 1992 年计划的市场效应及其影响 ...     | (118)        |
| 第二节        | 欧共体贸易管理体制的变化及其影响 .....        | (130)        |
| <b>第六章</b> | <b>欧盟一体化进程对中国的影响 .....</b>    | <b>(149)</b> |
| 第一节        | 中欧建交以来的经贸关系发展回顾 .....         | (149)        |
| 第二节        | 欧盟一体化进程对欧中关系的影响 .....         | (155)        |
| 第三节        | 欧盟对华关系 .....                  | (165)        |

# 第一章 总论：欧洲联盟与世界

## 第一节 从欧洲共同体到欧洲联盟

本书研究分析欧洲一体化进程对外部世界的影响,这里有两点需要加以说明。其一,对欧洲一体化的分析,内容主要涉及经济领域的一体化进展,对于政治方面的一体化进展仅在第一章中简述,其他各章中基本不作论述。这种安排固然与本书的篇幅和主旨有关,但客观地讲,战后欧洲的一体化发展至今,仍然主要是在经济领域,尽管 80 年代末欧洲巨变之后,欧洲的政治一体化终于被提上议事日程,但要达到经济一体化所取得的深度和广度,仍然有很长一段路要走。其二,本书所涵盖的时期是从 80 年代中期至今,这样作并非是为人为地截取一个 10 年的阶段,而是有客观的划分依据。欧共体建立之初的十几年中,一体化曾有过长足的进展,70 年代后,一体化进程陷入徘徊不前的局面。80 年代初期,与美国、日本相比,欧洲的衰落似乎已成定论。1985 年 6 月,欧共体执委会公布了建立内部市场的白皮书,标志着欧洲经济一体化进程开始了一个崭新的阶段。此后的 10 年中,欧洲共同体在深化与扩大两方面都取得了令世人瞩目的成就,发展到今天的欧洲联盟,其一体化成果对世界经济格局已经产生了不容忽视的影响。

在这一时期,欧洲一体化进程可以大致分为三个阶段:80 年代中期至 1992 年为一体化顺利发展阶段,从内部市场白皮书的提出开始,直至马斯特里赫特条约的签署达到顶峰;1992 年为一体化严重受挫的阶段,以丹麦公民投票否决马约为主要标志;1993

年以后一体化进程在诸多困难中重新起步,经济货币联盟的建设在成员国利益的矛盾中步履蹒跚地向前推进。

80年代以来,欧洲一体化进程是在内外两方面因素的推动下向前发展的。从内部看,80年代中期以来,由于统一市场项目的实施重新激发起欧共体创建初期的动力和热情,经济动因形成了从关税同盟向统一市场并进而向经济货币联盟发展的内在推力;从外部看,80年代末期欧洲局势的巨变提高了欧共体在欧洲的核心地位,欧洲自由贸易联盟国家和东欧国家表现出强烈的朝着欧共体靠拢的向心力,形成了要求欧共体进一步深化(包括切实发展政治一体化)和扩展的外在压力;同时,来自美国和日本等方面的竞争压力也日益增强。正是欧共体内部统一市场建设的顺利进展和来自各方面的压力,使欧共体迈出了向欧洲联盟挺进的步伐。

在这十几年中,欧洲一体化取得的进展可以大致归纳为以下几个方面:(1)统一市场如期建成,1993年1月1日统一市场正式启动,基本上实现了商品、人员、劳务和资本的四个自由流通。(2)马斯特里赫特条约正式生效,1993年11月1日欧洲联盟条约付诸实施,经济货币联盟于1994年1月1日按预定日期进入第二阶段。(3)欧洲经济区协议付诸实施,1994年1月1日,由欧共体12国与5个欧自联国家组成的欧洲经济区宣告成立。(4)欧盟实现新一轮扩大,1995年1月1日,奥地利、瑞典、芬兰三国入盟,欧洲联盟扩大为15个成员国。(5)欧盟开始实施东扩的战略决定,目前欧盟在中东欧的联系国已发展到10个国家,并已按照承诺在评审马约的政府间会议结束的半年后与某些联系国开始入盟谈判。综合以上一体化成果,可以看出,欧洲一体化已经形成以多速度的欧洲联盟为核心、几乎囊括所有欧洲国家在内的多层次一体化结构,一个泛欧洲自由贸易区正在最终确定的形成过程之中。

欧盟扩大为15国后,人口增加到37045万人,比美国人口多40%,面积达到323.5万平方公里,约为美国的1/3;国内生产总值增加7%,达到59093亿埃居,比美国多10%。1994年欧盟15

国的对外贸易总额达 28 500 亿美元,约占全球贸易总额的 48%,是美国的 2.4 倍,日本的 4.3 倍。欧盟内部贸易占对外贸易总额的比重从 58%升至 63%,成员国间的经济联系更为密切。

从欧洲共同体经过深化到欧洲联盟,再经过扩大而拥有 15 个成员国,加之欧洲经济区的建立和与中东欧国家的欧洲协议的实施,极大地强化了欧洲联盟在欧洲一体化进程中的核心地位,这不仅有利于欧洲的经济的发展,也有助于欧洲的政治稳定和安全保障。欧洲的一体化进程对欧盟内部关系和外部世界都产生了复杂、深刻的影响,扩大后的欧盟作为多极化国际经济格局中的一极的地位大幅度提高,增强了与美国、日本等工业强国竞争的力量。

## 第二节 欧盟经济一体化与 世界经济格局

80 年代末期,随着苏联东欧集团的解体,战后多年形成的以美苏主导的两极国际格局向着多极化发展演变。就世界经济格局而言,发达工业国家已经形成美国、日本、欧盟三大经济力量,并在国际经济关系中居于主导地位;苏联东欧集团解体后,俄罗斯等独联体国家经济陷入困境,中东欧国家则在体制转轨过程中向西欧靠拢,整体力量削弱自不待言;亚洲等新兴工业化国家经济蓬勃发展,在世界经济舞台上的地位日益重要;中国则在改革开放的浪潮推动下成为国际经济关系中不容忽视的新的力量。在这种多极化的世界经济新格局的形成过程中,欧洲一体化进程对提高欧洲自身地位和世界经济的影响是极其重要的。

### 一、欧盟与多边国际经济合作

战后欧洲一体化进程发展至今,欧洲联盟形成了十分独特的组织性质,即大大超出传统的政府间合作组织而又远未形成独立的国家实体;从一体化的角度而言,欧洲一体化采取的是经济上的

新职能主义与政治上的联邦主义相混合的模式。欧洲联盟三大支柱中的第一个,也是最主要的一个支柱——经济货币联盟,就是从超国家集权性质很强的经济共同体演变而来的,而另外两个支柱——外交防务政策与内务司法合作,则仍然停留在较为松散政府间合作的框架之内。欧洲联盟的这种特性也反映在对外关系方面,在许多多边国际经济合作组织中,欧盟可以作为独立的权力实体参加,甚至可以代表成员国签约,例如在关税及贸易总协定、经济合作与发展组织、西方七国首脑会议等组织机构中。而在以政治、外交等为主的国际关系组织中,欧盟则无权代表成员国参与活动,但在许多这类国际组织中,欧盟集体利益也有所表现,例如在联合国及其若干机构中,欧盟的利益代表有两重性,一是欧盟作为观察员参与活动,另一是由担任欧盟理事会轮值主席的成员国代表欧盟集体利益。在联合国签署的某些协议中,欧盟是迄今为止唯一的非国家实体。

经过多年的经济一体化进程,欧盟成员国已将许多对外经济关系领域的职权集中到欧盟一级。例如,在对外贸易和农业领域,像谈判削减关税、实施保护条款和反倾销措施,制订公共采购规则等,欧盟拥有独享权,可以代表成员国从事国际活动;在环境保护等领域,欧盟与成员国可以分享决策权和执行权等。从近年的发展来看,欧盟内部一体化的进展正在逐步把欧盟推上国际经济舞台,在许多国际经济领域成为拥有决策权与执行权的独立实体。

欧盟对外经济关系的基本准则是寻求一种开放性的自身利益。欧盟成员国的共同经济特征是都属于对外贸易占国民经济比重很高的工业发达国家,据执委会估测,欧盟各国共有 1 000~1 200 万个工作岗位(相当于总就业岗位的 1/10)直接依赖于出口,其创造价值达欧盟国内生产总值的 9%,因此其经济繁荣依赖于在确保本国经济利益前提下的自由的多边世界经济贸易体系。近年来,欧盟直接参与国际多边经济合作最集中体现在关贸总协定的谈判之中。

促进贸易自由化一直是欧盟一体化在对外经济关系方面争取的主要目标之一。1986年9月开始的关税与贸易总协定乌拉圭回合多边谈判,欧共体始终积极参与其中,并为1994年4月最终协议的签署作出了贡献。欧盟对外关系的核心是其共同商业政策,该政策授予共同体代表其成员国对外贸易政策的独享权,有关的重要决策由部长理事会以多数通过票作出,并授予执委会相应的执行和谈判权力,从而使共同体能在对外贸易领域内作出迅速和有效的决策。在乌拉圭回合谈判中,执委会在成员国授权的基础上代表欧盟进行活动,这种统一授权极大地强化了欧盟国家在乌拉圭回合中的谈判地位。事实上,正是在这长达8年的多边谈判中,欧盟的国际经济地位日益增长,欧盟和美国成为乌拉圭回合中居主导地位的两家谈判方,许多有争议的问题,例如关于农产品出口补贴,往往都是在美国与欧盟两家达成协议或默契后再被多边谈判所接受。

欧盟在乌拉圭回合谈判中所强调的重点和所持的立场是其内部一体化进程的符合逻辑的外在延伸。例如,乌拉圭回合与关贸总协定以前几轮谈判的一个极大不同点就是不仅包括商品贸易,而且涉及服务业,包括银行业、旅游业、知识产权保护、与贸易有关的投资自由化等。这一变化固然与服务贸易日益全球化的大背景有关,但从欧盟的角度而言,实现四个自由流通的统一市场建成之后,必需一个与其相适应的外部经济环境,因此,欧盟极力推动乌拉圭回合谈判在这方面取得成果无疑是寻求成员国集体对外经济利益的动机所致。再如,在许多具体条款的协商中,像农产品和纺织品数量限额、补贴、海关估价、许可证程序、贸易技术壁垒等,其最后达成协议的实质内容往往与欧盟在相关方面取得的一体化成果相符合,这不能不说是欧盟一体化进程在对外经济关系方面的具体表现。

在关贸总协定多边谈判以及创立世界贸易组织(WTO)等多边国际经济合作中,与欧盟一体化进程相关的影响还表现在其他

一些方面。例如,在农产品贸易方面,欧盟内部虽然已不可避免对共同农业政策进行改革,但在多边谈判中仍然尽一切可能在共同农业政策的基础上维护欧盟的农业利益,根据谈判结果,欧盟仍然可以对农民给予财政援助,但被要求在6年内削减援助的20%;对于食品出口补贴,发达国家被要求在6年内削减出口补贴的36%,而这些削减是与欧盟自身对共同农业政策的改革相吻合的。更重要的是,新成立的世界贸易组织承认欧盟对农业的援助政策并保证在至少9年里不对欧盟的共同农业政策提出国际性的挑战。这些结果说明欧盟在内部一体化进程的推动下形成的集体对外经济政策不仅保护了欧盟的自身利益,而且对多边国际经济合作的取向与性质也产生了重大的影响。

## 二、欧盟对区域集团化的影响

区域集团性的经济一体化是二战后的一种新现象,其特征是有关国家通过签署条约、协议或特殊的安排来实现地区性的融合,是一种国家之间的经济联合形式。目前,几乎每一个国家都以某种形式加入到一个或多个区域性集团组织之中。在众多的区域性一体化组织中,欧共体是成立最早、起点最高、范围最广、程度最深、收益最大的一个。50年代和60年代,曾出现过世界范围的组建区域性经济一体化组织的浪潮,但除去像欧共体、欧自联、经互会等少数几个组织较为成功之外,大多数区域性组织都处于名存实亡或几乎毫无作用的状态之中。70年代,连欧共体的一体化进程也处于停滞状态。80年代以来,国际竞争日趋激烈,欧共体决定通过统一市场的建设来提高内部凝聚力和增强国际竞争力,这一举措不仅推动了欧洲一体化的多层次进展,而且通过对外部世界的影响再次掀起了区域经济集团化的热潮。

尽管在建设统一市场的过程中,欧共体一再强调不会形成“欧洲堡垒”,但其他西欧国家和巨变后的东欧国家都清醒地认识到自

已处于统一市场外部而又与欧共体如此近邻的竞争弱势。作为对应手段,不仅东欧国家无力组建本身的区域性集团与之抗争,即使是欧自联中的西欧国家,也感到依靠仅限于自由贸易和政府间合作的区域组织是无法与强大的欧共体继续并存下去的。受统一市场的强劲吸引,这些国家的唯一抉择就是尽快地溶入到一体化进程中,分享统一市场带来的经济效益。近年来,欧洲经济区的建立、中东欧联系国的形成,使以统一市场建设为主线的欧共体一体化进程向外延伸,终于形成一个多层次的欧洲一体化格局,欧洲经济圈成为世界经济格局中范围最广、组织最为严密的一个区域性经济空间。

面对着欧共体统一市场和欧洲经济圈形成后的巨大压力,欧洲以外的国家,无论是美日等发达工业国家还是众多的发展中国家,只有两种战略抉择:一种是尽一切可能打入统一市场分享其经济利益,另一种是组建自身的区域性组织以获得一体化效益,正是后一种战略抉择推动了80年代中期以来世界范围的区域集团化热潮,世界经济格局逐步形成欧洲、美洲、亚洲三大经济圈,集团角逐正在补充或替代大国争斗而成为国际经济竞争的主要表现形式之一。

欧共体统一市场建设的顺利进展,使美国决心加快组建自身的区域性集团,作为抗衡欧共体统一市场的重要手段。1986年美国同加拿大开始谈判组建自由贸易区,至1987年10月即达成协议,1988年1月正式签署美加自由贸易协定。此后,美国又将墨西哥拉入,三国于1992年12月签署北美自由贸易协定,1994年1月1日正式生效。北美自由贸易区的形成使拉美国家面临严峻挑战,于是纷纷发展区域性集团以加速一体化进程。如安第斯集团(哥伦比亚、委内瑞拉、秘鲁、厄瓜多尔、玻利维亚)决定在原来自由贸易区的基础上实行共同对外关税,组建关税同盟;南锥体共同市场(阿根廷、巴西、乌拉圭和巴拉圭)也就共同关税达成协议等。同

时,拉美国家也提出了参加北美自由贸易区的要求,而这也正符合美国的目标,目前,美洲国家已确定了在 2005 年建立整个西半球自由贸易区的计划。

与欧洲经济圈和美洲经济圈相比,东亚经济圈或更广义的亚太经济圈则缺乏严密的组织形式,但近年来也出现新的发展局面,其主要目的是通过发展区域内的经济合作以应付欧洲和北美的竞争。东南亚国家联盟是亚太地区组建最早的区域性政治经济集团,正在逐步实现自由贸易区的目标。随着近年来亚洲经济的迅速增长,亚洲各国加强经济合作以维护本地区经济利益的要求日益迫切,经济一体化进程也在向前推进。1989 年成立的亚太经济合作组织虽然是论坛式的政府间联络性组织,但从一开始就成为美日争夺亚洲主导权的角斗场。不过,1991 年中国的加入以及近年来东盟国家地位的增强,使亚太经济合作组织发生了某种程度的质变。从 1993 年的西雅图会议到 1994 年茂物会议再到 1995 年 11 月的大阪会议,亚太国家已经开始切实推行区域内的贸易、投资自由化以及经济技术合作;同时,美国的影响明显下降,亚洲国家已在亚太经济圈内担当起日益重要的作用。更值得注意的是,1996 年 3 月,东盟 7 国和中、日、韩 3 国与欧盟 15 国召开了亚欧首脑会议,开辟了亚、欧两大经济圈国家间经济合作的新途径。

随着 1994 年欧洲经济货币联盟建设进入第二阶段、1995 年欧盟扩大为 15 个国家,欧洲联盟对全球范围的区域集团化的冲击和促进作用有增无减。阿约的签署、欧洲中央银行的建立、1999 年 1 月 1 日欧元的正式启动,可以预言,将在全球范围内掀起新一轮区域集团化的浪潮,同时导致地区间的合作加强。欧元首先会加强欧洲自身的一体化进程,欧元的问世以及与其相关的欧盟内部改革都将大大加强欧洲联合的程度,同时以欧元为代表的一体化深化的顺利进展为欧盟再一次扩大奠定了基础,铺平了道路,欧盟面向中东欧国家的扩大已经提上了议事日程。正如统一市场对区

域集团化的促动一样,欧元的发行使用将使地区化的浪潮从经贸领域涌入货币金融领域,随着欧洲中央银行的建立和欧元的逐步确立,中东欧国家以及传统上与欧盟国家关系密切的发展中国家会逐渐使用欧元作为贸易结算、国际投资和外汇储备的国际货币,从而摆脱美元波动的影响,欧元将为欧盟的主要经济伙伴提供一个相对稳定的国际资金市场,成为与美元、日元并立的主要国际货币,在国际货币体系中形成一个欧元区;而传统上以使用美元或日元为主的国家为维护本国或本地区的利益必然会重组和强化美元区和日元区,新一轮区域集团化浪潮已经初现端倪。欧元在进一步推动地区化的同时,也会导致加强地区间的合作,有关大西洋两岸(即欧洲与美国)自由贸易区的设想一再提出,两次亚欧会议的先后召开,非洲和南美某些国家酝酿统一货币,已经预示着区域集团化的浪潮正在向着地区间联合的更高层次发展,其中亚欧之间的合作由于经济互补性最大而前景最为看好。

区域集团化与世界经济全球化不是相互对立的,而是一种相互促进和相互制约的关系,其目的都是促进贸易和投资的自由化,活动的主体是各国政府和跨国公司。如果一定要进行某种划分的话,那么经济全球化更多的是一种企业行为,它使商品、劳务、资本、技术跨越国家堡垒而增强经济的相互依存;区域集团化则更多的是一种国家行为,为了本地区成员国的利益而消除地区内经济活动的障碍,实现规模经济,合理配置资源和劳动分工,推动贸易和投资的增长。客观地讲,80年代中期以来的世界性区域集团化热潮有着科学技术推动、生产力迅速发展从而要求生产关系作出调整的大背景,但欧共体从统一市场向经济货币联盟推进的一体化发展对区域集团化趋势起了推波助澜的作用也是不容否认的事实。欧洲联盟以其程度最高、范围最广的经济一体化模式,通过对周边国家的强劲吸引力和对世界其他地区国家的巨大压迫力,在区域集团化趋势中起到了领先的示范作用。

### 第三节 欧盟一体化措施对 外部世界的影响

#### 一、统一市场

统一市场的建成是过去 10 年里欧共体取得的最大的一体化成果,通过规模经济以及简化标准、公开政府采购等一系列利益,欧洲企业的国际竞争力大为增强。这一世界最大的工业品市场的建成已经和正在改变着与这一市场有联系的各国政府和企业的生产、营销和投资战略。统一市场的创建强化了欧共体作为世界主要贸易集团的重要地位,为欧共体在国际经济交往中承担职责和捍卫成员国利益提供了坚实的内部基础。这也正是欧共体能够在近年的国际多边谈判中(如关贸总协定和世界贸易组织)居于主导地位的原因所在。

欧共体内部的统一市场建成后最直接的对外经济影响便是确立共同的对外经济政策。因此,把对外经济领域的政策决策和执行权集中到共同体一级就成为统一市场建设的必然结果。事实上,由于欧共体一体化的起点是关税同盟,因此创建初期就已通过共同商业政策(Common Commercial Policy)将共同对外关税的制订权从成员国集中到共同体。统一市场的建设不仅极大地扩张了这一政策的涵盖范围,甚至超出这一范围进入更广泛的对外经济领域。目前,由共同体一级执行的共同体对外经济政策包括确定和调整共同体对外关税、缔结经济条约或协议、指导出口政策、实行贸易保护措施、执行发展和援助政策等。

近年来,在欧共体与其他国家签订的众多经济协议中,确保统一市场的实施成为其突出的特征。如与欧自联国家签署的欧洲经济区协议,其实质就是将统一市场扩展到所有西欧国家,不仅包括商品、人员、劳务和资本的自由流通,而且还包括统一的竞争和政

府援助规则以及在诸如环境保护、研究和发展、教育等领域内的密切合作。当欧自联国家提出申请加入欧盟后,入盟谈判的先决条件便是要求申请国全面接受欧共体现存法规,即采纳统一市场的全部规则和承诺欧洲联盟条约的义务。再如与中东欧国家签署的欧洲协议,其核心内容也是通过援助和经济技术合作,促进中东欧国家在转轨过程中向西欧靠拢,逐步采纳统一市场的各种法规,而欧盟公布的东扩战略白皮书更是强调中东欧国家必须全面采纳统一市场法规才能考虑入盟问题。即使是与发展中国家签订的援助性质的协议,如洛美协定或与亚洲国家签订的双边协议中,欧盟也在更多地关注超出商品贸易之外的生产因素领域的经济交往,越来越多地强调对等开放市场的原则,其目的无疑是创造与其内部统一市场相适应的外部经济环境。

统一市场创建过程之中,世界各国普遍担心欧洲市场会变成内向性的“欧洲堡垒”,从近年的实际情况看,这种担忧有些过虑。毋庸讳言,共同对外经济政策必然具有内外有别的保护主义色彩,欧共同体成员国的企业在取消内部边界的统一市场中当然享有天时地利之便,统一市场建设过程之中,内部贸易比重不断上升就是明证。但同时也应看到,这些欧洲工业发达国家的经济基础是建立在与世界其他地区紧密相关的经济联系之上的,与外部世界建立起协调的合作关系是欧共同体生存发展的基石之一。统一市场的存在逻辑是自由、公平竞争,贸易保护主义不是成员国的基本特征。在这方面的对外影响主要表现在通过所建立的新法规和机制(主要是公平竞争政策和对等开放市场原则等)迫使其他国家作出相应调整,从而形成对国际经济关系发展变化的推动力量。

对于其他国家的企业而言,以前所面对的欧共同体不同成员国的国家限制已经取消或变成共同体一级的对外限制。像对汽车、家用电器、香蕉等特定产品长期存在的各国不同的数量限额已经取消,纺织品、钢铁产品等敏感性产品虽然针对某些特定贸易伙伴仍然保留,但已取消成员国间的分配制度。在进入统一市场之时,其

他国家的企业或产品面对的是欧共同体统一的(或相互承认的)规则、标准和程序。一旦进入统一市场,其他国家的企业或产品便可享受与欧共同体成员国的同等待遇进入自由流通,获得相同的规模经济和市场灵活性等利益。

欧共同体处理统一市场对外经贸关系的一个原则立场就是强调对等开放市场的原则,为欧共同体进入对方市场和扩大市场占有率提供保证,尤其是在金融服务、公共采购等领域,欧共同体特别强调这一原则。对于进入统一市场的外国企业,欧共同体要求像本国企业一样受欧共同体竞争政策的制约,对像扭曲市场的政府补贴或价格、产量、技术的垄断等都加以限制。由于以拥有3亿多人口的统一市场作为对外交涉的强大后盾,欧共体的这些要求对国际市场的竞争产生很大影响,像近年来国际经济交往中保护知识产权、反对欺诈仿冒行为等,在一定程度上就是欧共同体出于保护统一市场并建立与其适应的外部经济环境的目的而推动形成的措施。作为世界上最大的贸易集团,努力保持世界市场的开放性是欧共体的利益所在,也是统一市场的自由、公平竞争原则的符合逻辑的对外延伸。

## 二、欧洲联盟

欧洲联盟的建设包括经济货币联盟和政治联盟,这是继统一市场之后欧洲一体化又一里程碑的进展,但与统一市场相比,欧洲联盟的建设可谓命途多舛,其发展前景亦难断言。

经济货币联盟是确保统一市场正常运转的后续进程,四个自由流通实现之后,欧洲市场上剩下的最大障碍就是各国货币之间的交易成本。因此,发行统一货币、创建欧洲中央银行以协调成员国金融政策就成为强化统一市场经济利益的关键所在。70年代末欧共同体建立欧洲货币体系之后,通过相对固定的汇率机制,欧洲货币区在国际汇率变动频繁的大背景下处于比较稳定的状态,欧洲货币埃居也逐渐在国际资本市场上取得国际支付和借贷资金的地

位。进入 90 年代以来,经济货币联盟第一阶段启动,以后虽然受到经济衰退和货币危机的干扰,第二阶段仍按预期安排于 1994 年 1 月 1 日开始,作为欧洲中央银行前身的欧洲货币局宣告成立。

然而,与表面上的按期进展相比,经济货币联盟前两个阶段的建设并未给金融一体化带来较大的实质性变化,事实上,甚至可以说在某些方面有一定程度的倒退。英国和意大利退出欧洲货币体系、汇率波动大幅度放宽、经济趋同状况进展不佳等,都给具有决定意义的第三阶段的建设增加了困难,经济货币联盟于 1997 年进入第三阶段已不可能。1996 年 3 月,欧盟召开旨在修改马约、推动欧洲政治联盟建设的政府间会议,然而,由于英国对几乎所有改革建议均持反对意见,加之其他成员国对改革的范围和程度意见不一,致使政府间会议一直进展不大。为了推动欧盟一体化的进展,多数成员国将对政府间会议的失望转向对经济货币联盟建设的努力,年中以后,随着欧盟执委会以及法德等国家的呼吁和推动,先是那些预计将成为经货联盟核心的国家(德、法、荷、比、卢、奥、爱)表示将按期进入第三阶段,此后,意、西、葡也相继公布努力达标的紧缩财政政策,并宣布要在 1999 年作为第一批成员国进入经货联盟。进入 1997 年后,经货联盟的建设渐入佳境,阿姆斯特丹条约、稳定与增长公约、第二汇率机制的签署为经货联盟奠定了法律基础,经济趋同和有关发行欧元的技术准备逐步推进,使得 1997 年成为决定欧元命运的关键一年。1998 年 5 月 2 日,欧盟布鲁塞尔特别首脑会议正式确定法国、德国、意大利、西班牙、比利时、荷兰、卢森堡、葡萄牙、奥地利、芬兰和爱尔兰共 11 个成员国于 1999 年 1 月 1 日进入欧洲经济与货币联盟,组成欧元区,同时确定了于 7 月 1 日成立的负责发行和管理欧元以及制定欧洲货币政策的欧洲央行的首任行长。至此,启动欧元的各种准备工作基本就绪,1999 年 1 月 1 日进入经济货币联盟第三阶段可谓大局已定。

随着统一货币欧元的发行和欧洲中央银行的建立,欧元区将为欧盟的主要经济伙伴提供一个相对稳定的国际资金市场,欧元