

成功致富寶典

DFP 成功全集〔精選本〕

成功致富宝典

——《DFP成功全集》精选本

刘宏昌 赵长敏 选编

中国青年出版社

责任编辑：程绍沛

封面题字：赵家燕

封面设计：孙凤娣

成功致富宝典

——《DFP成功全集》精选本

刘宏昌 赵长敏 选编

*

中国青年出版社 出版 发行

金城印刷厂印刷

850×1168 1/32 21印张 2插页 460千字

1989年1月北京第1版 1989年1月辽宁第1次印刷

印数1—50,000册 定价7.85元

根据(美)史蒂夫·哈维主编的《DFP成功全集》选编

一滴墨水可以引发千万人的思考，
一本好书可以改变无数人的命运！

——拜伦

000 01-2

23

教你捕鱼的方法

《DFP成功全集》(Develop Your Full Potential for Success),是由美国巴比伦成功学院的创办人史蒂夫·哈维先生主编的。该书正以七种语言,行销世界二十三个国家,改变了数十万人的命运。

《DFP成功全集》运用了成功哲学,深刻地剖析了历史上和当代数百名成功人物和成功模式,揭示出他们获得成功的秘密。

这套书规模较大,共三十本,达五百余万字。为了把这套书的主要精华和内容介绍给在改革中寻求成功与致富的人们,我们以成功致富为主题,从全集中选出十本,精选出了这个本子。其主要内容包括:十五项成功法则,巴比伦富甲天下的奥秘,卡耐基白手起家的成功诀窍,十位亿万富豪的经验,动大脑发大财的十三个步骤,雄才大略的智慧,最伟大的奇迹等成功方法、成功人物和成功经验。

此书列举的成功事例具有神奇的故事性。诸如:六千年前的巴比伦,没有什么天然资源,也没有足够的给水量,甚至连造房屋所需要的石头都难找到,但是巴比伦却富甲天下,成为历史上最绚丽、最神奇的都市。巴比伦人是怎么办到的呢?

又如,三千名毫无经验的推销员,接受了十五项成功法则的训练,不到六个月,他们都各自赚了一百万美元。他们是怎样运

用这些法则的？

再如，钢铁大王卡耐基，从一个不懂钢铁的小工，摇身成为当代最伟大的企业家，并且还使他手下的四十多人也成为百万富翁。他又是怎么由白手空空成为亿万富豪的？

该书列举的这些成功人物，他们原来并非是有着雄厚资本或受过高等教育的人，恰恰相反，他们正是生活中平凡的人，他们所做出的努力也不比未成功的人多。他们为什么能够获得最大的成功呢？书中总结出这样一条道理：成功的人都懂得如何发挥自己，失败的人都在努力地改变自己，而可悲的是那些既不知道如何改变自己，又不想改变自己的人。

中国有句古话：馈人以鱼，莫如教人捕鱼。意思是说，你给人一条鱼，不如教会人捕鱼的方法。《成功致富宝典》正是一本“教人捕鱼”的好书。在人人都想捕鱼，人人都想致富的时候，谁能正确地掌握捕鱼的方法，谁就会在成功与致富的路上捷足先登。

需要说明的是，书中所述的思想、原则、方法等等，不仅是一定社会制度下的产物，而且与一定的人生理想、人生追求相联系。我们应当根据自己的实际情况，从中借鉴有益的东西。我们在选编中，所选辑的篇章和段落都保持了原著的面貌。由于我们的水平有限，难免有不妥和疏漏之处，恳请广大读者指正。

选编者

一九八八年二月

目 录

教你捕鱼的方法.....	(1)
成功致富宝典	(1)
使你在三十周内逐步登上最高峰.....	(3)
智囊团的力量.....	(4)
明确的目标.....	(26)
自信心.....	(43)
储蓄的习惯.....	(56)
进取心及领导才能.....	(62)
想象力.....	(73)
充满热忱.....	(87)
自制力.....	(102)
任劳任怨，不计酬劳.....	(112)
吸引人的个性.....	(119)
正确的思想.....	(132)
专心一致.....	(138)
合作精神.....	(147)
失败为成功之母.....	(154)
宽容他人.....	(168)
实施黄金定律.....	(174)
你有成功的权力.....	(182)

巴比伦的秘密(189)

成功先从了解金钱开始.....(191)

巴比伦的简史.....(192)

巴比伦的第一富翁.....(197)

发财七大秘诀.....(204)

赚钱五大原则.....(220)

白手起家的秘诀.....(227)

可使人人过着富裕无虑的生活.....(229)

不顾一切的追求.....(230)

运用智囊团共创佳绩.....(234)

发展吸引别人的个性.....(246)

奋斗进取的特权.....(260)

培养崭新的创意.....(266)

组织有条理的思想.....(269)

由失败中吸取教训.....(272)

激发火热的灵感.....(278)

奉行金科玉律.....(283)

重视团队精神.....(286)

善于运用时间和金钱.....(288)

养成良好的习惯.....(291)

永远向前瞻望迈步.....(293)

亿万富豪的经验.....(295)

从这些亿万富豪的经验学到成功关键.....(297)

豆芽大王.....(298)

保险业怪才.....(310)

捡来的亿万富翁.....(318)

股票大王贺希哈.....	(326)
华尔街奇才.....	(335)
希尔顿帝国的创造者.....	(344)
世界首富的一生.....	(353)
推销成功观念的天才.....	(365)
最神秘的大富豪.....	(374)
全能的发明家.....	(383)
动大脑发大财	(393)
财富来自积极的心态与明确的目标.....	(395)
思想决定一切.....	(396)
致富第一步：欲望.....	(401)
致富第二步：信心.....	(409)
致富第三步：自我暗示.....	(414)
致富第四步：专业知识.....	(418)
致富第五步：激发想象力.....	(420)
致富第六步：有系统的计划.....	(421)
致富第七步：决心.....	(428)
致富第八步：坚忍.....	(431)
致富第九步：运用智囊团.....	(435)
致富第十步：神秘的性.....	(436)
致富第十一步：潜意识.....	(442)
致富第十二步：头脑.....	(444)
致富第十三步：第六感.....	(446)
雄才大略的智慧.....	(449)
发挥你的潜在价值去承担大事.....	(451)
要有成功的信心.....	(452)

不要找借口.....	(457)
如何消除恐惧.....	(461)
如何扩展思想领域.....	(466)
培养创造性的思考.....	(473)
你怎么想，就变成怎样.....	(479)
环境造就了你.....	(484)
培养正确的态度.....	(494)
如何赢得友谊.....	(504)
现在就去做.....	(509)
如何反败为胜.....	(515)
坚强的决心可以创造奇迹.....	(520)
如何培养领导能力.....	(524)
你认为你行你就行.....	(529)
坚强的意志使你产生勇猛的干劲.....	(531)
绝不轻言放弃.....	(532)
问题一定能解决.....	(537)
激起生命的力量.....	(543)
一定要相信自己.....	(548)
你认为能就做得得到.....	(552)
永远想着成功.....	(558)
你有克服困难的能力.....	(565)
最伟大的礼物	(569)
帮你进入富庶幸福的康庄大道.....	(571)
聪明人善于理财.....	(572)
成功致富原则.....	(576)
热忱能成就万事.....	(580)

好习惯的报酬是成功.....	(583)
爱能化阻力为助力.....	(587)
毅力是成功的保证.....	(590)
我就是最伟大的奇迹.....	(593)
把每天当作最后一天.....	(596)
学习控制情绪.....	(599)
微笑可以换取黄金.....	(602)
永远瞄准目标.....	(605)
行动是成功的捷径.....	(608)
最伟大的成就	(611)
帮你在人世间一尝天堂的甘美.....	(613)
希望是成功之路的明灯.....	(614)
成功的诫律.....	(622)
发挥自己的本色.....	(631)
最伟大的奇迹	(633)
就是你的心智与其无限的能力.....	(635)
人为成功而生.....	(636)
成功的黄金律是发挥自己.....	(647)

成功致富宝典

作者: NAPOLEON HILL

译者: 庄 轮

使你在三十周内逐步登上最高峰

世界上最成功的人，都是在开始发挥潜能后，才走上成功的途径。

作者花了二十五年的时间，分析了一万六千多人，其中只有百分之五的人成功，百分之九十五都是失败的。而其中的关键，全在他们是否懂得运用天赋潜能及组织效率。

作者又更能确实地研究美国工商、金融及政界一百多位成功人士。透过他们的私人情谊，搜集到最权威的资料；再透过各种检讨和实验，整理成十五项成功法则。

第一次应验的成果，是以这十五项法则为基础，训练三千名毫无经验的推销员。不到六个月，他们都各自赚进一百万美元，并付给作者三万美元谢酬。廉价商店之王伍尔沃斯推崇这十五项原则助他建立大规模连锁商店。轮船界大亨罗伯特·达拉则认为：“如果我在五十年前就学得这十五项法则，可能只需要一半的时间就能达成目前的成就。”

这部经得起考验的宝典，也会明白指示你，为什么许多人机会不比你多，能力甚至不如你，成就却超过你；而事实上你也可以比你想象中容易成功。

只要你能在十五至三十周内熟习这十五项法则并运用它们，你就能在你所从事的行业中，逐步登上最高峰。

智囊团的力量

企业家最困难的工作，就是诱导一起工作的伙伴在和谐的精神下，贡献他们的努力与智慧，而唯有能力强大的领袖才能达到这个理想。

没有力量便没有成就

在此章中你将发现有一项新颖的“心理学法则”，这项法则正是所有杰出者获得成就的基础。作者把这项法则取名为“智囊团”，亦即是经由二人或更多人的和谐合作而发展出来的一种思想，而这些人则是为了完成某项工作而集合在一起的。

如果你从事销售行业，你可以在你的日常工作中实验这项“智囊团”的法则，而获得很大的利益。我们发现到，六、七人组成的销售团体可以很有效地使用这项法则，使他们的销售量大幅度增加。

“人寿保险”被认为是世界上最难推销的工作。其实，人寿保险有其绝对的必要性，因此这项工作不应该是很难做到的。“智虑人寿公司”（专门销售小额保险）一群业务员，为了实验“智囊团”的法则而特别组成一个友善的小团体，结果在这项实验的头三个月内，每个成员招揽到的保险金额，比他们去年整个年度的业绩更多。

经由这项原则的激励，任何人都会产生最乐观的态度。

其他比人寿保险更为困难的销售工作，其小组销售人员也获得跟上述人寿业务员同样的成就。当你阅读《成功致富宝典》这项

简介时，脑中须谨记着上面所说的一切。同时，你可以期望，光是这项简介，就能使你对这项法则获得深刻的了解，而改变你的整个生命过程。

你生命的主要意义，或至少是最重要的部分，就是获得成功。在这“十五项成功法则”中所说的成功，其定义为“在不侵犯他人的权益下完成你的第一目标”。不管你的第一目标是什么，在你学会如何培养讨人喜欢的个性，以及学会如何和他人合作但不致发生摩擦或嫉妒的微妙艺术之后，你将可轻松地完成你的目标。

生活中最大的一项工作，就是学习和他人和谐谈判的艺术。本书写作的目的，就是教导人们如何和谐而平静地谈判出他们的未来，而且不会产生异议和摩擦的毁灭性效果。

十五项成功法则

——下面这项声明，告诉你从“十五项成功法则”中可以获得的益处，我们将一一地向你介绍：

一、“明确的目标”将教你如何节省大多数人在寻找他们终身事业时所浪费的精力。这一章将教你如何永远摆脱飘浮不定的生活，并使你将心思固定在明确而良好的终身事业上。

二、“自信心”将协助你克服每一个人都会诅咒的六项基本恐惧——贫穷的恐惧、生病的恐惧、年老的恐惧、批评的恐惧、失去爱人的恐惧、死亡的恐惧。它将教你如何区别自大和自信。自信是来自肯定、有用的知识。

三、“储蓄的习惯”将教你如何有系统的分配你的收入，并使你收入的一部分能够持续储蓄起来，而构成个人力量最大的一个来源。不把钱存下来，没有人能够成功。这项规则适用于每一个人，毫无例外。

四、“进取心及领导才能”将教你如何在你所从事的行业中，