

国内
经济
谈判
协议
正误
评判

北 京 出 版 社

杜玉庆 编著

国内经济谈判协议正误评判

北 京 出 版 社

内 容 提 要

该书列举了各种类型的三十余种国内经济谈判协议的实例，并运用有关的理论、政策和法律，对每个协议的正确和错误方面，作出了有说服力的评判。具有很强的适用性。

国内经济谈判协议正误评判

Guonei Jingji Tanpan Xieyi Zhengwu pingpan

杜 玉 庆

*

北 京 出 版 社 出 版

(北京北三环中路6号)

新华书店北京发行所发行

马 池 口 印 刷 厂 印 刷

*

787×1092毫米 32开本 5印张 102,000字

1988年2月第1版 1988年2月第1次印刷

印数：1—5,000

ISBN 7—200—00270—4/C·2

定价：1.05元

前 言

随着我国社会主义商品经济的发展，国内经济谈判活动也日益增多。怎样进行国内经济谈判？怎样签订一个合法、有利的谈判协议？学习这方面的知识，提高这方面的能力，这是广大经济工作者和法律工作者急待解决的问题。解决这一问题，需要学习大量的法律、经济方面的知识。孤立的学习这些知识，对广大自学者来说，不仅是枯燥的，而且往往也难以理解掌握。我是一个法律工作者，长期专门从事国内经济谈判的理论研究和实际工作，接触过许多案件。我深深地体会到：结合实际案例，学习有关理论是一个效果好，见效快的好方法。于是我编写了这本书。希望它能为提高我国经济谈判水平，推动我国商品经济的发展，起到积极的作用。

本书所列举的国内经济谈判协议的事例，涉及到国内经济谈判协议的各种类型，涉及到国内经济生活的各个方面。它们所反应出来的问题具有普遍的代表性。通过它们，可以了解我国经济谈判的基本概貌。这些协议都来自于现实的经济生活。只是出于某些考虑，才对它们进行了编改，略去了真名实姓。如某些情况与某单位的经历的情况相似，则纯属巧合。当事人不必介意。

本书用通俗的语言，深入浅出的手法，根据国家的法律、法规和政策，对这些国内经济谈判协议中的正确和失误

进行了剖析评判。阅读本书，不仅可以从别人的成败中，吸取有益的经验教训，而且也可以通过这些评判，获得签订国内经济谈判协议的各方面的知识。

在这些被评判的经济谈判协议中，除个别失误外，有许多仍不失为好的国内经济谈判协议的范本。读者可以在谈判实践中引为参考。

本书运用现行政策、法规和有关理论，对实际案例进行评判的方法，大家可以推广运用到自己的学习和实际工作中去，这对帮助大家学习掌握国内经济谈判的理论，提高谈判水平，肯定都是会有好处的。

本书在编写过程中，得到了各方面的大力支持，特别得到了安庆地区科委和科协的大力支持。在此，本人谨表示衷心的感谢。

由于本人水平有限，加上时间仓促，书中缺点错误在所难免，望广大读者批评指正。

作 者

一九八六年五月于北京

目 录

收录机购销协议	(1)
评判	(2)
服装购销协议	(4)
评判	(6)
方凳加工协议	(8)
评判	(9)
尼龙编织袋购销协议	(11)
评判	(12)
绒毛购销协议	(14)
评判	(15)
冰箱买卖协议	(15)
评判	(17)
活鸡运输协议	(18)
评判	(19)
冰箱运输协议	(21)
评判	(22)
课桌运输协议	(23)
评判	(25)
行李保管协议	(26)
评判	(27)

借款协议.....	(28)
评判.....	(30)
贷款协议.....	(30)
评判.....	(31)
洗衣机组装协议.....	(33)
评判.....	(34)
组合柜定作协议.....	(36)
评判.....	(37)
房屋租赁协议.....	(39)
评判.....	(40)
×县统一购销订货协议.....	(41)
评判.....	(43)
岩棉板加工协议.....	(45)
评判.....	(47)
羊毛购销协议.....	(49)
评判.....	(51)
大米购销协议.....	(52)
评判.....	(54)
购煤协议.....	(55)
评判.....	(56)
鼓风机购销协议.....	(58)
评判.....	(59)
车床购销协议.....	(61)
评判.....	(62)
大白菜产销协议.....	(65)
评判.....	(66)

香油购销协议.....	(67)
评判.....	(68)
宿舍楼勘察设计协议.....	(70)
评判.....	(72)
办公楼建筑安装工程承包协议.....	(72)
评判.....	(74)
玉米运输协议.....	(76)
评判.....	(77)
货船租赁协议.....	(79)
评判.....	(80)
香烟仓储保管协议.....	(81)
评判.....	(84)
联营协议.....	(85)
评判.....	(87)
科技转让协议.....	(87)
评判.....	(89)
借款协议书.....	(91)
评判.....	(92)
松花蛋购销协议.....	(93)
评判.....	(94)
WJ转让协议.....	(96)
评判.....	(98)
带鱼代购协议.....	(99)
评判.....	(100)
大理石购销协议.....	(101)
评判.....	(102)

钢卷尺购销协议	(103)
评判	(105)
花布购销协议	(106)
评判	(108)
洗衣机预购协议	(109)
评判	(110)
萝卜产销协议	(111)
评判	(113)
电视转播塔勘测协议	(114)
评判	(116)
病房设计协议	(117)
评判	(118)
电路安装工程协议	(119)
评判	(121)
窗帘加工承揽协议	(122)
评判	(123)
矿机厂和农机厂联营协议	(124)
评判	(125)
雕刻工艺转让协议	(126)
评判	(127)
药烟有偿技术转让协议	(128)
评判	(130)
水产品保管协议	(131)
评判	(132)
装饰扣定作协议	(133)
评判	(134)

生铁补偿贸易协议	(135)
评判	(136)
建筑工程承包协议	(138)
评判	(140)
贷款协议	(140)
评判	(142)
平鱼购销协议	(142)
评判	(144)
建筑承包合同转让协议	(144)
评判	(146)
电子手鐲表购销协议	(147)
评判	(148)

收录机购销协议

××建材工业商行(供方)与××无线电商店(需方)经自愿协商,现就收录机买卖一事达成本协议。供双方遵守执行。

一、协议标的物名称:华强101B—777型收录机;(1)

二、数量:贰百台;

三、金额:每台单价六百壹拾元,总金额共计拾贰万贰千元整;

四、交货日期:一九八四年十月六日左右;(2)

五、交货地点:××火车站;

六、验收:以样品为准;(3)

七、支付方式:需方应在协议生效后先支付预付款六万壹千元,接到全部货物后,再付六万壹千元;(4)

八、其它未尽事宜,由双方协商另订;协议生效后,双方应严格遵守执行。

甲方(供方)签章:××建材工业商行

代表人:张××

电话:3478

开户银行:××分理处

银行帐号:86673

签约时间:一九八四年元月六日

乙方（需方）签章：××无线电商店

代表人签章：陈××

电话：7566

开户银行：××分理处

银行帐号：93445

签约时间：一九八四年元月六日

评判

（1）从该协议供方的名称上，我们知道该单位是经营建筑材料的。而协议标的物是“华强101B—777型收录机”，这显然不属建筑材料，不是该公司的经营范围。我国《工商企业登记管理条例》明确规定：“工商企业必须按照国家的政策、法令和核定的登记事项从事生产经营。”又规定：“工商企业违反本条例规定有下列情形之一的，工商行政管理局应当根据不同情况，给予批评教育，情节严重的，给予警告、罚款，通知银行冻结其存款或者撤销其银行帐户、勒令停办或者停业、吊销筹建许可证或者营业执照的处分：（一）未经登记擅自筹建或开业的；（二）违反核定登记事项进行生产经营不接受劝告或者不按照规定期限改正的；（三）登记中隐瞒真实情况、弄虚作假的；（四）伪造、涂改、转让筹建许可证或者营业执照的。工商企业利用营业执照为合法形式从事非法经营的，其非法所得，应予没收。”我国《经济合同法》明确规定：违反法律和国家政策计划的合同为无效协议。超越经营范围是一种违法行为。所以该协议应为无效协议。根据我国《经济合同法》及有关规定，这种协议从订立的时候起，就

没有法律的效力。这种协议被协议管理机关和人民法院确认无效后，当事人依据该协议所取得的财产，应返还给对方。有过错误的一方应赔偿对方因此所受的损失；如果双方都有过错，各自承担相应的责任。对于故意的一方，国家还要收缴其非法所得。所以在签订协议时，严格按自己的营业执照经营，严格审查对方的经营是否超出了经营范围，都是十分必要的。

(2)在我国，经济协议履行的原则有两个：一个是实际履行原则，一个是适当履行原则。所谓“实际履行原则”，是严格按协议的标的履行协议；所谓“适当履行原则”，是全面按协议的约定履行协议。不按这两条原则履行协议都是违约行为。该协议把“交货日期”写成“一九八四年十月六日左右”这是错误的，因为它不是一个确定的时间，这样就给适当履行协议设置了障碍。根据这条不科学的规定，供货人既可以延迟交货，又可不定期的提前交货，也可以无限期地延迟交货。这当然是需方接受不了的。这样就必然要引起纠纷。因此，在协议中，凡涉及到时间问题，都应具体准确地订明时间的界限。如“自一九八三年三月二日始”，“一九八三年十月六日前全部交清”，“务必于一九八四年八月一日前交齐，最迟不迟于一九八四年八月三日”等都是较准确的协议用语，大家在签订协议时可以参照使用。

(3)验收是一项严肃的法律制度，它包括：验收的时间，验收的方式，提出异议的期限三项基本内容。这三项基本内容是相辅相成缺一不可的。它们分别从各自不同的角度，在确保商品质量，明确违约责任等方面发挥着自己的作用。而该协议却简单地写成“以样品为准”。这是错误的。根据这一

条款，当事人既不知道何时开始验收，也不知道用什么方式进行验收（如用多大的抽查比例），合格的标准是什么？也不知道提出异议的期限是什么？这样的验收条款，如果在履行中不出问题倒也算了，如果一旦发生异议，就没有判别是非的标准，就必然要出问题。

（4）根据国家有关规定，除加工承揽和建筑工程承包等极少数经济关系可以使用预付款外，其它经济关系一律不允许使用预付款。因为它容易给一些不法分子造成可乘之机。该协议是一种购销协议，完全不需要使用预付款。这里使用了预付款是不对的。

服装购销协议

供方（甲）：××贸易公司

需方（乙）：××实业公司

签约地点：××省××市××区

签约日期：一九八五年六月二日

甲乙双方现就旧西服购销一事，经充分商讨，达成本协议，供甲乙双方信守执行。

一、名称：旧西服。

二、数量：二百包。（1）

三、质量：八成新，无破口。（2）

四、交货日期：一九八五年十月二日前分两批交清。

五、交货地点：××车站二号门。

六、价款：每包五百元。总共：十万元。（3）

七、支付方式：收到每批货后十天内，通过银行汇付总价款三分之一的货款。

八、验收：在交货地点，当天当面抽查验收，每十包抽查一包。有异议当场提出，否则，所提异议无效。（4）

九、本协议未尽事宜，由双方协商另定。

十、本协议自双方签章之日起生效，双方务必严格遵照执行，任何一方不得擅自变更与撕毁协议。否则，严惩不怠。（5）

供方（甲）签章：××贸易公司章

代表人签章：胡××

电话：463301

开户银行：××银行××路分理处

银行帐号：865544

单位地址：××市××区××路八号

签字日期：一九八五年六月二日

需方（乙）签章：××实业公司

代表人签章：杨××

电话：554310

开户银行：××银行××路分理处

银行帐号：9433446

单位地址：××市××区××路分理处

签字日期：一九八五年六月二日

评判

(1)任何事物，都有数量和质量两个方面。所以，数量是任何经济谈判协议不可缺少的条款。数量必须规定的准确、科学。没有准确的数量规定，双方的权利义务就难以确定，就不便于履行。在协议中表述数量时，应该用度量衡单位。否则，发生了纠纷也不易分清责任。例如，有一次，广东省某单位与港商签订了一份协议。数量条款写的是“每天一车，共拉十天”，结果港方使用的车越来越大，使我方吃了大亏。因此这里用“包”作为数量的单位显然是错误的。因为“包”有大有小，它不是一个确切的度量衡单位，用它来表述协议的数量，是很容易发生纠纷的。

数量除了要订的准确，还要订的科学。什么叫订的科学呢？就是要事先考虑到不同的物质在不同的条件下，其数量变化的规律。因为有些量是“热胀冷缩”的；有的量是会随着气候的干燥逐渐减少的。譬如蔬菜瓜果，在甲地装车是一百斤，到乙地卸货时可能就只有九十斤。所以，要了解这方面的知识，要有这个预见性，把数量科学地订好。否则，也会出纠纷。

(2)质量是对商品使用价值各方面标准的规定。经济协议必须详细、明确、具体地规定质量标准。为了保证产品的质量，及时处理质量纠纷，国家对当事人违反产品所应承担的法律责任作了许多规定。《中华人民共和国合同法》明文规定：质量条款是经济协议必须具备的主要条款。双方在签约时，必须充分协商，明确具体地规定产品质量标准。法律规定，有国家标准的，按国家标准执行；没有国家标准而

有专业（部）标准的，按专业（部）标准执行；没有国家标准、专业（部）标准的，按企业标准执行。在协议中必须写明执行的标准代号、编号和标准名称。对成套产品，应对附件的质量要求，作出明确的规定。这样不仅便于明确协议当事人相互的权利和义务，而且在发生了纠纷后，也便于执法机关及时查明事实，分清责任。有些特殊商品，国家还规定有特殊的质量要求。对于旧服装，国家规定必须经过严格消毒后才能销售。而该协议的质量条款，不仅对这些特殊的质量要求未作明确的规定，对于一般的质量要求也未作准确的规定。只简单笼统地写了个“八成新，无破口”。这是不合规定的。

（3）我们知道，世界上的货币种类是很多的。它们的实际价值和相互间的比价都是不同的。例如，美元和日元的比价是不同的，一美元和一日元的实际价值是不同的。所以在协议中，应准确写明货币的种类，以免发生不必要的误解和纠纷。因此，这里应该写“人民币××元”而不应该简单地写成“元”。

（4）此条本身并无什么问题，但由于该协议质量条款订得不科学，所以这一条在实践中就难以执行。从这里我们可以看出，质量条款和验收条款是紧密联系的，质量条款是验收条款的前提和基础，验收条款是质量条款的保证和补充。所以，我们在签订协议时既要签订好质量条款，又要签订好验收条款。

（5）违约责任条款，是经济协议的主要条款。它的主要任务是根据该协议的具体情况，根据国家规定的制裁幅度，具体确定支付违约金的比例。一旦发生纠纷，国家执法机关