



精粹译丛

如何获得成功》丛书



〔美〕麦尔顿 著 吴言 编译

弯路直路 你走哪一条？

中国国际广播出版社



精粹译丛

《如何获得成功》丛书之四

34

弯路直路 你走哪一条？

(美) 麦尔顿 著

吴 言 编译

中国国际广播出版社

1988年 北京

责任编辑：江继龙

弯路直路你走哪一条？

(美)麦尔顿 著

吴 言 编译

*

中国国际广播出版社出版

(北京复兴门外广播电影电视部内)

三月电脑排版服务中心排版

北京怀柔王史山印刷厂印刷

新华书店总店北京发行所发行

开本 787×1092 1/36 6.375 印张 132.6 千字 插页 4

1988 年 10 月第 1 版 1988 年 10 月北京第 1 次印刷

印数：1-80,000 册

*

ISBN 7-80035-147-5 / C · 7

定价：1.90 元

精粹译丛·第一辑

如何获得成功丛书



精粹译丛

精粹译丛编辑委员会

主 编：王捷南

副主编：郭建模 丁洪章 赵一凡 黄旭东

编 委：王捷南 郭建模 吴绪彬 丁洪章

黄旭东 赖 剑 陈 娟 周中华

李佐贤 孔 英 苏 涛 赵一凡

姜瑞明 吴清波

精粹译丛·第一辑 《如何获得成功》丛书

执行主编：赖 剑 陈 娟 黄旭东

封面画·插图：周中华

装帧设计：李世英

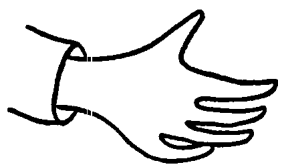
封面画（标题）：生活是多么复杂啊

DH164/02

序

成功是人人所追求的，但是真正的成功者却寥寥无几。很多人一辈子在事业的迷途中摸索，至死仍未步上正轨，以致遗憾终生，哀怨无穷。

其实每一个成功者都有成功的秘密，也就是成功的条件。本书中成功人物的成功之道也许正是大家所熟悉的，只是未加注意而已。作者在这里只是提醒大家，欲追求成功，须先借他人的成败作为自己成功起步的借鉴，深信他们的成败足以给我们作为追求成功的指针。



失 題

目 录

第一章	如何得到可靠的指导	(1)
	大人物总不会独断专行	(1)
	独立性格是成功者的必备条件	(4)
	多接受别人给你的忠实劝告	(6)
	接受劝导之前要冷静分析	(8)
	不要屈服于蛮横之人	(9)
第二章	怎样坚持好问的态度	(12)
	一盏小灯启发伽俐略发明	(12)
	铸物始祖麦克兰从发问获得成功 ...	(15)
	不耻下问是放之四海而皆准的 行为准则	(17)
第三章	不要有自视太高的感觉	(21)
	首先要培养自己泰然自若的习惯 ...	(21)
	怕羞是成功的最大绊脚石	(25)
	凡事专注必定能达到成功	(27)
第四章	接受批评是最好的借鉴	(31)
	把别人对你的嘲笑视为称赞	(31)
	林肯曾经受过别人的轻慢	(34)
	美国销售员始祖成功的秘诀	(35)
	成功者不怕遭到别人戏弄	(38)
第五章	身体缺陷不会阻碍你	(43)
	罗斯福就是一个有缺陷的人	(43)
	利用缺陷来形成你的特点	(47)

	懂得自己的人才成功	(48)
	拿破仑以穷困为进展之阶	(49)
	狄摩西尼练习演说的方法	(53)
第六章	压抑情绪创造新境界	(55)
	从一位美国总统修养来看	(55)
	洛克菲勒刺激律师愤怒	(57)
	愤怒使弗雷变成银行家	(59)
	戴约瑟巧妙转移群众的愤怒	(62)
	赫尔用红墨水发泄自己的怒气	(63)
第七章	怎样使用记忆方法和材料	(68)
	好的记忆须建立在兴趣上	(68)
	把具有特性的细节带进记忆中	(71)
	一个晓得万人名字的招待员	(72)
	一个妻子教丈夫记忆的方法	(75)
第八章	由阅读得到快乐和利益	(81)
	阅读时如何保持清醒	(81)
	判断你阅读的动机是什么	(83)
	以阅读为休闲的心智活动	(84)
	华盛顿把书当作知心朋友	(85)
第九章	你如何才能正确决定	(89)
	不可对人说过自信的话	(89)
	有许多理由大半都是饰词	(91)
	宁可矛盾不可将错就错	(93)
	审慎地决定才能判断是非	(95)
	胡佛总统采用一种概括原则	(97)

罗斯福自己作出一切决定	(98)
你要晓得你自己要干什么	(102)
你要结交那些不满足的人为友	(103)
第十章 不要让不满埋葬自己	(106)
卡内基总是朝着前面走去	(106)
要爬最高梯子就不要回顾	(108)
贝尔发明了电话	(111)
第十一章 工作的代价就是成功	(116)
事情做得多的人才会幸运	(116)
懒惰是阻碍成功的最大关卡	(119)
豪斯用竞争方法领导工人	(122)
很多成功者都是出于穷困	(126)
附录一： 你认为你行你就行	(131)
(美) 诺曼·皮尔 著	
程怡 编译	
附录二： 成功训练	(170)
你可以主宰自己	(170)

第一章 如何得到可靠的指导

一个成功者是以最谦虚的态度来接受一个最忠诚的指导，这并不影响他的独立人格。但是你在接受指导之前，必须进行冷静的分析，千万别存在屈服感。

大人物总不会独断专行

“美国总统里总设法征求别人意见的，无过于罗斯福了。他不怕相信人，常常和一些有关的人详细地谈论一件重要的事，甚至从几千里外把人召来征求意见，以便能使自己看清问题的各个方面。”

鲁意·佐治晓得自己的知识是不够的。“当他准备把预算案提交下议院审议的时候，他每日总是和财政专家开会，和他们详细讨论预算案的各个方面。他的方法总是如此——尽量向别人学。”

关于美国钢铁公司的总经理加利，有人说：“他那种乐于听别人意见，听反面意见的做法，是超乎常人的。他征求同仁的意见，听每个人所说的话。”

还有无数其他成功的人，都善于征求、利用别人的意见。乐于征求并接受别人的意见，是领袖人物一

种普遍的特性。的确，一个人物的伟大与否，就是要看他能否得到同伴的合作，刺激他们贡献意见，并能由这些意见得到益处。每每是弱者总不听别人的意见。征求意见的能力，是大人物最显著的一种特征。

你不要以为一个人物能干，就认为不要别人的帮助、不听别人的话即是一种光荣。要知道，你可以从四周许多人那里得到帮助，如果你蔑视此种机会，结果是你自己受损失。

罗滨孙上校战时在他的队伍里有两个上尉。他派遣其中一位带一队士兵前往德军的前线，捉两个敌人回来。但他没有成功，他以及和他同行的士兵都被打死了。另一个上尉接着去，却平安地带回了两个敌人。

原因是第二个上尉晓得他自己对于这种工作缺乏经验，便找了一个有经验的法国军官，告诉他从前是用什么方法进行的，以及如何打破种种难关等等。

这两个上尉都是同样勇敢的，同样能干的。不同之处就是第二个晓得有人比他更有经验，而他愿意学习别人的经验。求得别人的指导并不是一种耻辱，而是一个有头脑的人的表现。一个人何必如此自傲，以为毫无经验的自己，能和经验丰富的他人做得一样好呢？在日常生活中，我们不求别人的指导不会被枪炮打死，但是无形中却在许多方面损失良多。

独立乃是若干年经验学识的结果，这是实至而名归，并不是能达到独立之行事的人用以自炫的。只有

那些年幼无知的后起者，才炫耀他那种表面似是而非的独立——那不过是一种做作，是一种掩饰无能的假面具。

有一个低能的孩子，在学校里读了五年，却只能读到二年级，于是对老师说：“你教不了我什么！”而离开了学校。他说的话或许是对的，但是过错在他自己，而不在老师。

前福特汽车公司副总经理库曾斯曾述及他如何教训一个青年。那青年有一种错误的观念，总以为自己独立行事。这青年在库曾斯手下做事，是一种书记员的性质。“每晚我们要给各经理处发去许多通告。福特先生和我都很忙地干着，我叫那青年帮助封封信。”

“我才懒得封，”他反抗着，“公司不是请我来封信封的。”

“那么，你就不要在这里做事罢；如果你觉得做这事太卑下，我们就用不着你。”

“他离开这里之后，寻找了许多工作场所，最后仍旧很勇敢地回到我这里来，说他从前是一个呆子，现在他头脑清醒了。于是，我又用了他，现在他是一个人人称羨的富翁了。”

听别人的意见是一件难事吗？有人给你指导，你后来会后悔吗？他们提供给你的意见，你疑心他们有什么别意吗？

如果你要从别人的意见里得到最大的益处，就不可退缩、急躁、多疑。要养成利用别人经验的习惯。

他们或许是花了很大的代价而得到的经验，如果他们愿意告诉，你何不接受呢？

独立性格是成功者的必备条件

但是从不同的角度来看，过于依赖别人，或轻易接受别人表面的话，也是很危险的。查理·亚当斯在儿童时期，就是因为父母过于溺爱，变得十分依赖人了。他家里有钱、有地位，无论何事，都有家里照顾，虽然他们是好意的，但却妨碍查理的人格成长。

他说：“如果我那时是一个反抗者，跑到海上去，或是到魔鬼那里去，那我现在就不至于这么郁郁寡欢了。的确，如果我生性有一点顽皮，或是不顾一切，而追求自我发展，那就好了。但我不是一个顽皮的孩子，也不是冒失鬼，而我生性循规蹈矩，对于别人更是一本正经的样子。”

依靠别人来解决你的问题就容易多了，无论发生何事，有个人可以商量总觉得内心安定些。如果更进一步，别人愿意负完全的责任，自己更是完全松懈下来，于是这种人便容易成为一个无法独立的弱者。

你不妨扪心自问，自己在儿童时是否完全依赖你的父母；在学校时你的功课是否总是靠先生或同学帮忙；在办公时是否总是揪别人来做，是否平时总没有机会使自己能独立行动。如果是这样，那你一定就是太依赖别人了，应当趁早摆脱此种依赖性，发展独立

的能力。

但是切记不可又走到另一个极端，自己哄自己，以为自己是独立的。你的目标是要尽量利用自己的才干，而要做到这一步，就要发展相当的独立能力，同时要晓得利用别人的意见和指导。

如果你过分依赖别人，那你便会上当，因为你不能分辨别人的话究竟是对的还是不对的，而你对于别人的动机也就茫然不知。

或者，如果你一生总是只求独断独行，则你会失掉许多利用别人经验的机会。

当你需要别人指导的时候，须先自问：“这个人对于这个特殊问题，能够贡献什么新意见吗？”如果他能够，就可以向他请教。如果他不能够，则无论他是你怎么要好的朋友，或是他对于另一方面怎样地有才干，你还是不要去问他。

总之，并不是任何人都是全能的，你必须视其专长而撷取。你的妻子会是你的忠心伴侣，但是想从她身上得到有关投资问题的健全指导，那就完全弄错了。你的丈夫或许是一个极会做事的商人，但是如果你买帽子去请教于他，或许也就找错了人。选择最好的人来指导你，但同时你要确实晓得选定的这个人足以解决你的特殊问题。不能把各种各样的问题专去请教一个人。事实上，一个人对于各种事业都专长是不可能的。是哪项专题，就该请教哪方面的专才。

多接受别人给你的忠实劝告

罗斯福总统打猎的时候，会请教一个猎人，而不是政治家。他有政治问题的时候，会去请教一个政治家，而不是请教猎人。

某次，罗斯福在牧场做工时，同他上面的一个头目麦利菲德在培德兰打猎。他们看见了一群野鸡，罗斯福便追着去打。

“不要打。”麦利菲德喊着。

罗斯福对于这命令毫不理会。当他的眼睛正盯着野鸡的时候，忽然从树丛中跑出了一只狮子，从罗斯福眼前掠过。罗斯福想拿出他的手枪，但是已太迟了。

麦利菲德红着眼珠，责骂罗斯福是头等的傻子，并以命令的口吻说道：“我每次举起手的时候，你就要站着不动，懂吗？”

罗斯福安然地忍受着同伴的怒气，因为他晓得同伴是对的，日后他也驯良地服从猎人的命令。他之所以服从是因为那个猎人对于打猎表现了高超的知识和经验。

一个电影明星的演技或许是无可挑剔的，但是如果让她来证明剧本的好坏，恐怕只会糟蹋那剧本了。一个传道的牧师或许是一个很正直诚实的人，但是如果他要他证明某种专卖药品是好是坏，恐怕就有受人议论之虞了。总之，一个人的人格好，并不代表其对于

任何事都有证明的资格。

我们求教于人时最容易走错的路，便是我们总是找那些使我们心中觉得舒服的人，要那些人说我是对的，然而实际上我们要追求的乃是真理。瓦烈梅克曾经说：“年轻的人征求别人的意见，并不是想追求真正的智慧，或是利用长者已有的经验。他们不过是想让别人肯定他们自己的结论，如果得不到这种同情，他们仍按照自己的计划而行。”

无论你的感觉好坏，要紧的是求得真理。你可以找到可靠的人，获得你所需要的见解。要知道，丢掉使你觉得舒服的意见，终究是值得的。你要养成一种对于别人的意见无成见的态度，要使你的判断与你的感觉完全独立不相关。

关于求教有一件很重要而不可避免的事，那便是你对于别人的意见之敢于接受以及敢于拒绝。一件事做错之后，不可责备朋友说：“你怎么不教我采用别的方针呢？”结果恐怕是：如果他说别的，你也不会听他的。

如果朋友给你的指导错了，切记不可归咎于他们。你是否认为求教于人最普通的原因，就是等到事情弄坏时，可以责备别人。你是否也有这种毛病呢？你是否结果好时便自鸣得意，结果不好便归咎于他人呢？