

发展中国家的经济发展战略 与国际经济新秩序

中央社会主义学院图书馆
藏书

陈立成
谷源洋
谈世中
主编

经济科学出版社

F 112/8 69750

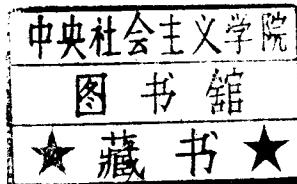
发展中国家的经济发展战略 与国际经济新秩序

陈立成 谷源洋 谈世中 主编



200172936

DIT2/30 a



经济科学出版社

一九八七年·北京

责任编辑：范新宇
封面设计：习亚薇
责任校对：段小青

**发展中国家的经济发展战略
与国际经济新秩序**
陈立成 谷源洋 谈世中 主编

经济科学出版社出版 新华书店北京发行所发行
北京市平谷县大华山印刷厂印刷

850×1168毫米 82开 8.5印张 310000字
1987年10月第一版 1987年10月第一次印刷
印数：0001—5000册
统一书号：4312·214 定价：1.90元
ISBN 7-5058-0033-7/F·31

前　　言

本书与《战后资本主义》、《世界社会主义经济的理论与实践》都是根据钱俊瑞同志生前的安排，作为撰写《马克思主义世界经济学原理》的准备工作而编写的。钱俊瑞同志为发展我国世界经济研究工作呕心沥血，竭尽全力为之奋斗终生，并为此作出了重要的贡献。在本书问世之际，我们谨向钱俊瑞同志表示深切的悼念。

第二次世界大战以后，亚非拉地区的民族解放运动风起云涌，大批发展中国家相继获得独立。第三世界作为一股新兴力量登上世界舞台，改变了世界政治力量的对比，在国际经济事务中也赢得了一定的发言权，从而为发展中国家发展民族经济开辟了前进的道路。但是，长达几个世纪的殖民统治，导致发展中国家的经济严重落后，生产力发展水平很低，科学教育事业不发达，人民极端贫困，而且不公正、不合理的国际经济旧秩序在各个方面仍阻碍着民族经济的发展。发展中国家为了消除经济发展的障碍，把贫穷落后的经济引向现代化的经济，从各自的基本国情出发，制定和实施了不同类型的经济发展战略。

战后实践表明，发展战略的实施和民族经济的发展同建立国际经济新秩序息息相关，两者相辅相成。然而，战后以来，旧的国际经济秩序并无多大变化，成为民族经济发展的羁绊。因此，钱俊瑞同志把本书定名为《发展中国家的经济发展战略与国际经济新秩序》。

本书是以民族主义发展中国家作为主要探讨对象的，因而书中的内容一般只涉及民族主义发展中国家，只是在某些地方把第

三世界作为一个整体来论述时才包括社会主义发展中国家。为便于对问题的探讨，本书的基本构架分为三个部分。第一部分从总体上论述了发展中国家的类型及其战后经济发展的几个基本问题。第二部分论述了发展中国家发展战略理论与类型的演变，总结了发展中国家在制定、实施和调整发展战略过程中积累的经验与教训。第三部分对发展中国家建立国际经济新秩序，改善南北关系和发展南南合作的理论与实践问题进行了许多探讨。

我们相信通过对上述问题的探讨，不仅有助于研究发展中国家经济发展的规律性，而且对我国“四化”建设也是有益的。

参加本书撰写工作的是中国社会科学院世界经济与政治研究所发展中国家经济研究室的部分同志。第一章由王耀媛撰写，第二、三、四章由谈世中撰写，第五章由焦福军撰写，第六章由陈立成、王耀媛撰写，第七章由陈立成撰写，第八、九、十章由谷源洋、魏燕慎撰写，第十一章由司马军撰写。其中，陈立成、谷源洋、谈世中同志对全书进行了统稿工作。由于我们水平有限，又因时间仓促，本书难免有缺点和错误，敬请读者不吝指出。

目 录

前 言

第一篇	发展中国家的经济发展	1
第一章	发展中国家的类型	1
第一节	发展中国家的含义及其主要经济特征	1
第二节	发展中国家的分类依据及其主要类型	11
第二章	发展中国家的经济成分	24
第一节	多种经济成分共存	24
第二节	前资本主义经济成分的改造	28
第三节	国营经济成分的调整	33
第四节	鼓励和支持私人民族资本	39
第五节	利用和监督外资企业	45
第三章	发展中国家的产业结构	50
第一节	产业结构变化的总趋势	50
第二节	国民经济各部门内部结构的变化	54
第三节	产业结构的调整	65
第四节	新科技革命对产业结构的影响	73
第四章	发展中国家经济的发展和前景	79
第一节	简单的历史回顾	79
第二节	经济发展的特点	84
第三节	经济发展的前景	92
第二篇	发展中国家的经济发展战略	105
第五章	发展中国家经济发展战略的理论	105
第一节	工业化和经济增长理论	105
第二节	满足基本生活需要的理论	118
第三节	激进的发展战略理论	125

第六章	发展中国家的经济发展战略	133
第一节	经济发展战略及其基本特征	133
第二节	传统发展战略	135
第三节	经济、社会综合发展战略	150
第七章	发展中国家经济发展战略的制定与调整	164
第一节	影响制定与调整发展战略的因素	164
第二节	经济发展战略的制定与调整工作	170
第三节	制定与调整经济发展战略的基本经验教训	178
第三篇	建立国际经济新秩序的斗争	185
第八章	国际经济旧秩序	185
第一节	国际经济旧秩序的形成及其特点	185
第二节	国际经济旧秩序是发展中国家经济发展的障碍	192
第九章	国际经济新秩序	199
第一节	国际经济新秩序的提出与发展	199
第二节	维护资源主权与争取海运权的斗争	203
第三节	改善国际贸易与技术转让条件的斗争	208
第四节	国际货币金融领域的斗争	213
第五节	世界经济结构改革	219
第六节	建立国际经济新秩序斗争的前景	221
第十章	南北对话	227
第一节	南北对话的由来	227
第二节	南北对话的曲折进程	232
第三节	南北对话的前景	235
第十一章	南南合作	239
第一节	南南合作的基础	239
第二节	南南合作的发展	242
第三节	南南合作的前景	254

第一篇 发展中国家的经济发展

第一章 发展中国家的类型

发展中国家的兴起是战后国际经济和政治形势出现的重大变化之一。它标志着帝国主义进一步衰落和旧殖民体系崩溃，使世界政治和经济力量的对比发生了根本性转折。从此，由占世界地域最广大、人口绝大多数的被压迫和被剥削民族组成的反帝、反殖、反霸统一战线，以新的战斗姿态出现在世界舞台上，开始显示自己的力量，对世界经济和政治产生了重大和深远的影响。但是，发展中国家数量众多，大小不一，差别极大，政治和经济处于急剧变动时期，很多方面呈现了其不成熟和不稳定的特性。因此，了解和分析这些国家的经济，归纳和总结其类型及特征，对研究发展中国家问题是十分必要的。

第一节 发展中国家的含义及其主要经济特征

人们通常把发展中国家理解为生产力水平低下，贫穷落后的不发达地区，与发达工业化国家的经济相比，它们落后了几十年、乃至几个世纪。但是，更为重要的是，在漫长的岁月里，帝国主义和殖民主义对发展中国家进行了残酷剥削和疯狂掠夺。这是造成发展中国家贫穷、落后的根本原因。

众所周知，从15世纪开始，帝国主义和殖民主义先后把亚非拉广大地区瓜分为自己的殖民地和势力范围，强迫这些国家和地

区实行“门户开放”，根据帝国主义的需要发展供出口的经济作物和采矿业。从此，发展中国家被强制纳入了帝国主义的国际分工体系，其经济严重依赖国际垄断资本控制的世界市场。它们的经济发展同时被置于宗主国的控制之下，成为帝国主义的原料供应地、商品销售市场和投资场所。

战后，大多数发展中国家获得政治独立。共同的历史遭遇和使命使它们汇集在一起，共同登上世界政治和经济舞台，形成发展中的第三世界。据统计，发展中的第三世界约有150多个国家和地区，分布在亚洲（日本除外）、非洲（南非除外）、拉丁美洲、太平洋地区岛屿（大洋洲的澳大利亚和新西兰除外）、南欧和地中海沿岸地区。它们占全世界人口的3/4以上，世界领土的63.5%，并拥有丰富的自然资源和巨大的发展潜力。目前，已经获得独立的国家约130个，其中二次大战前就已是主权国家的有32个，亚洲10个、非洲2个、拉丁美洲20个。战后到50年代末，先后约有20个国家取得民族解放斗争的胜利，成为独立的民族国家。这20个国家中包括印度、巴基斯坦、印度尼西亚、埃及、苏丹、利比亚等国。同时也出现了象中国那样取得了无产阶级革命胜利的社会主义国家。60年代，世界民族民主革命运动掀起高潮，约有40多个国家摆脱殖民统治。在这些新独立的国家中，非洲占33个。因此，60年代为殖民主义者敲响了丧钟，殖民体系在全世界开始土崩瓦解。从70年代到80年代，又有近30个新兴国家诞生，从而进一步壮大了发展中国家的力量。目前，世界上还有少数地区人民没有赢得独立，殖民主义仍在发号施令。然而，与过去相比，他们已不能象当年那样为所欲为，不受谴责了。

第三世界国家取得政治独立后，面临的紧迫任务是继续巩固政治独立，发展民族经济；逐步改变过去的落后、贫困和不发达状况；改革和调整不合理的经济体制和结构。因此，探索民族经济发展道路，寻求适合本国实际的发展模式和战略已成为各国政府的新课题和新任务。在传统经济学影响下，发展中国家力图通

过工业发展的战略实现经济增长。拉美和亚洲一些独立较早的国家，从40年代起就开始了工业化的发展进程。其余国家也相继于50年代或60年代加快了工业化和现代化步伐。只有那些基础条件最差，最贫穷的低收入国家，工业化步履艰难，经济发展十分缓慢。但从总体上看，发展中国家经济在战后取得了巨大成就和进步，以高于发达国家经济和世界经济平均增长率的速度发展。其中，有些国家在较长时间内保持了较高速度的增长，开始从农业国向工业国过渡，成为中等收入或新兴工业国。其他不少国家也为经济发展打下了一定的基础，积累了许多发展民族经济的宝贵经验。但是，应该看到发展中国家在发展民族经济的过程中还有许多困难。除国内障碍外，最严重的是国际经济旧秩序依然存在。发达国家和国际垄断资本利用它继续剥削和掠夺发展中国家，向发展中国家转嫁经济危机。因此，发展中国家在制定符合本国具体情况的发展战略，充分调动各种经济成分的积极性，合理利用本国自然资源，改善经济发展的内部条件的同时，还要为改善经济发展的外部环境，改革不合理的国际经济旧秩序进行长期的努力和斗争。70年代以来，发展中国家加强了团结和联合，在推动南北对话和南南合作的进程中发挥了重要作用。

综上所述，发展中国家作为一个整体，可以理解为那些政治上已经独立或正在争取独立，但经济落后、生产力水平低下，至今仍然贫穷和遭受国际垄断资本剥削、掠夺的国家和地区。

目前，国际上对发展中国家的名称是有争论的，焦点是对欠发达的解释。自由派经济学家认为，欠发达是一个社会经济增长中的落后。从最广泛的意义上讲，欠发达的标志是：与发达国家相比，自然资源或经济资源利用程度低，生产因素，特别在其结合方面，较为“缺乏”和“不适应”，具体表现为经济上人均收入低、人口出生率和死亡率高、文盲多、智力结构陈旧过时、社会上中产阶级软弱、现行政治制度长期固定不变、缺乏本国意识等，核心是不能满足大多数人的基本生活需要。激进派经济学家认

为，自由派的观点仅是从现象上进行某些概述，却掩盖了发达国家的剥削、掠夺本质。他们指出，所谓“欠发达”实际上是发达的产物，正是资本主义的发展，将世界分为两类国家，即富裕的“中心”国家，贫穷的“边缘”国家。“中心”国家利用强大的生产力来剥削、掠夺和统治“边缘”国家，最终形成了边缘依附中心的世界体系。正是根据对欠发达的不同理解，经济学家们称呼刚独立不久的原殖民地国家使用了许多不相同的名称，据说有21个之多。有好多名称把生产力和生产关系割裂开来，或任意夸大某一方面的特征，形成比较片面的和静止不动的观点和结论。我们认为，通常采用“发展中国家”这一名称则比较辩证，具有“动态”含义，反映了这些国家和人民迫切要求发展民族经济，争取经济和社会独立自主发展的愿望。因此，从总体上说，不管各国经济和社会结构如何不同，生产力和技术发展水平差距如何悬殊，它们都有从各自现有基础向更高水平的工业化和现代化过渡的艰苦历程，都处于不断的发展进程之中。所以把这一类新兴国家归入一个群体，算之为发展中国家，是符合它们的经济和政治现状，符合它们在这个时代所处的地位和历史使命的。

发展中国家作为一个整体具有以下主要经济特征：

一、过渡性

发展中国家经济的一个特征是处于不断的变革、转化和过渡阶段。它主要表现在以下三个方面：

（一）由传统的自然经济向商品经济过渡。

发展中国家独立时，农村人口占绝大多数，前资本主义经济成分占统治地位。商品经济虽然由于帝国主义的入侵在客观上有所发展，但其力量仍然弱小，而且带有浓厚的殖民地性。因此，从总体上说，发展中国家的经济基本上是传统的自然经济，其重要特点是自给自足。从某种意义上讲，这是阻碍发展中国家经济增长的重要原因之一。所以，自给自足的自然经济解体，发展商品经济是发展中国家独立后发展民族经济的必然趋势，也符合各

国的要求。只有从传统经济过渡到高度发展的商品经济，才能使发展中国家经济走上现代化轨道。

（二）从落后的农业和单一经济向先进的工业和多样化经济结构过渡。

由于帝国主义、殖民主义的长期统治，发展中国家形成了专门生产一种或几种供出口的农矿产品的单一经济结构。正是这种殖民地性质的经济结构，使发展中国家经济长期依附于宗主国，遭受帝国主义的剥削和掠夺。发展中国家独立后，为减少国际垄断资本剥削和摆脱对宗主国的依附，积极发展工业，努力改造单一经济结构，建立以工业为基础的多样化经济。发展中国家经济结构的过渡是其现代化的重要组成部分，受其经济发展的制约。同时，经济结构的转变和过渡反过来又会推动经济的发展。

（三）由前资本主义社会经济形态向资本主义或社会主义过渡。

发展中国家独立前存在着封建制、奴隶制、部落氏族制等生产方式和社会制度。独立后，面临着向何种方向发展的道路问题。在资本主义和社会主义并存的世界中，它存在两种可能性，或发展资本主义，或进行社会主义革命和经济建设。目前，由于种种原因，除少数特殊情况外，绝大多数发展中国家选择了发展资本主义的道路^①。

实践证明，发展中国家的过渡性将在很长的历史阶段体现出来。也就是说，发展中国家需要用很长的时间才能逐步改造原有落后的生产方式，使生产力和生产关系、经济基础和上层建筑协调发展，使现有多种经济社会形态并存的落后状况发生变化。这是因为，在改造原有的经济和社会结构过程中，不仅会遇到落后的生产关系的激烈反抗，以及帝国主义、国际垄断资本的破坏，而且，作为发展中国家经济、社会领导阶层的民族资产阶级和其

^① 参见钱俊瑞主编的《世界经济概论》下册，人民出版社，1985年2月第1版，第170—174页。

代表的政府，由于其阶级局限性，往往不能把经济和社会结构改革进行到底，有时甚至中途夭折。这也说明了过渡是长期和艰巨的任务，决不会一帆风顺的。然而，尽管如此，发展中国家经济过渡是历史发展的必然趋势，是任何人无法阻挡的。当前发展中国家所进行的国内经济调整和改革，国际上争取建立国际经济新秩序的斗争，正是这种过渡性特点的具体表现。而且将贯穿在其经济发展的整个过程之中。

二、依赖性

独立前，发展中国家的经济命脉控制在帝国主义宗主国手里，没有任何自主权，只是作为帝国主义的经济附庸。独立后，发展中国家开始行使自己的自决权，逐步取消了帝国主义过去的种种经济特权，并按本国的利益和愿望，制订发展经济计划，争取经济早日自立。尽管过去那种帝国主义宗主国的超经济强制剥削和掠夺已基本消除，但是，旧的国际经济体制、国际垄断资本，对发展中国家的经济仍施加巨大的影响，通过控制世界市场和不平等的贸易方式，以及包括资本输出在内的各种渗透，使发展中国家经济依然受到发达国家不同程度的控制和世界市场的冲击。正是这种经济上受控制、剥削和掠夺的地位使发展中国家经济具有严重的“依赖性”。

依赖性特征的主要表现为：

（一）经济结构方面的依赖。

许多发展中国家经济结构畸形发展，具有单一性和外向性。也就是说，除了自给自足的自然经济外，不少发展中国家仅生产几种供出口的产品。这是帝国主义、殖民主义长期统治的结果。独立后，发展中国家努力实行工业化和多样化政策，使经济结构有所变化。但到目前为止，大多数发展中国家仍然是以农矿原料和初级产品为主的生产国与出口国。一般这些国家工业基础薄弱，制造业十分落后，许多工业制成品需依赖进口，尤其对机器、设备和中间产品（包括零部件）、以及中高档耐用消费品，发展中

发展中国家主要出口产品在出口总值中的比重(%)表 1-1

商品种类	年 份	国别和所占出口总值的比重(%)
石油、天 然气及石 油制品	1979	安哥拉(56.58), 特立尼达和多巴哥(90.39), 加蓬(81.32)。
	1980	阿尔及利亚(92.48), 巴哈马(95.84), 文莱(98.57), 伊朗(96.53), 伊拉克(99.2), 利比亚(99.94), 科威特(99.9), 尼日利亚(96.11), 卡塔尔(100), 叙利亚(63.27), 阿拉伯联合酋长国(94.82), 委内瑞拉(95.16)。
	1981	阿曼(99.7), 厄瓜多尔(81.38), 墨西哥(65), 突尼斯(53.65)。
	1982	刚果(97.45), 沙特阿拉伯(100), 印度尼西亚(71.5)。
铝土及制品	1980	几内亚(88), 牙买加(79.96), 苏里南(80.92), 赞比亚(94.76)
铜	1981	毛里塔尼亚(77.8)
铁矿石	1980	利比里亚(69.53)
	1982	尼日尔(82.98)
铀	1980	博茨瓦纳(70.67)
钴	石	缅甸(50.22)
大	米	通常年份
棉	花	阿拉伯也门共和国(61)
黄	麻	孟加拉(63.29)
咖	啡	卢旺达(76.47)
	1980	布隆迪(89.35), 哥伦比亚(63.86), 埃塞俄比亚(64.02), 马达加斯加(53.2), 乌干达(98.67)
	1981	萨尔瓦多(57.83)
可	可	通常年份
	1979	赤道几内亚(69), 圣多美和普林西比(87)
糖	1979	加纳(62.33)
	1979	古巴(81.94)
	1980	斐济(72.42), 毛里求斯(60.38)
花	生	1980
活	牲	冈比亚(54.21), 几内亚比绍(54.28)
木	材	1981
鱼		通常年份
	1983	索马里(90.89)
		老挝(81)
		毛里塔尼亚(54.9)

此表根据[英国]《南方》杂志1985年第9期《南方各国情况》编制

国家对发达国家的依赖程度更高。虽然，目前有少数新兴工业国家和地区制成品出口日渐增多，某些产品在世界上与发达国家的产品展开激烈竞争。并且，这些国家的工业部门虽然正从劳动密集型向技术密集型转化，但是，由于其国内市场狭小，出口产品主要依赖发达国家市场，约占其对外贸易的2/3。所以，在国际分工中，与其他发展中国家相比有所不同，但这些国家对发达工业国的依赖实质并没有改变。许多发展中国家目前还只能用一、二种主要产品与发达国家进行不等价交换，这些产品出口成为该国主要外汇收入来源。详见表1-1。

从上页表中可以看出，发展中国家经济对发达国家市场的依赖性还很大。发达国家经济的变化和国际市场的波动，都会对发展中国家产生极大的影响。自50年代以来，国际市场上原料和初级产品价格的下跌，使发展中国家的贸易条件日益恶化，出口收入下降，蒙受巨大损失。据世界银行估计，1982年按实际价格计算，原料和初级产品价格下跌到二次大战后的最低水平^①。近年来，发达国家为了转嫁危机，日益推行贸易保护主义，这使发展中国家的贸易条件和国际收支更趋恶化，逆差急剧上升^②。这充分说明发展中国家由于经济依赖性而造成其经济的脆弱性，从而对世界市场缺乏适应性和竞争能力，缺乏对外部经济环境影响的防御能力。

(二)资金、技术和人才等方面的依赖。

独立后，发展中国家在经济发展中共同面临的突出问题是资金和技术短缺。据世界银行估计，发展中国家战后经济发展中所

① 以1977～1979年的初级产品价格平均指数为100计，则50年代价格指数为130，60年代为110，70年代为110，1982年则下跌为80。见世界银行：《1983年世界发展报告》，中文版，第10页。

② 发展中国家贸易逆差1970年97.17亿美元，1981年786.12亿美元，1982年602.56亿美元。国际收支经常项目逆差1970年125.83亿美元，1981年1056.45亿美元，占发展中国家国民生产总值的4.9%。见世界银行：《1983年世界发展报告》，中文版，第18页表2.2和第16页表2.1。

需的资金约1/7来自外国。外国资金（包括直接投资、信贷和援助）成为许多国家的重要投资来源，或用于弥补本国财政赤字、国际收支逆差及支付外债利息等费用。随着资金的引进带动了设备和技术的进口。因此，从某种意义上说，能否得到发达工业国提供的资金不仅影响发展中国家经济增长速度，而且决定着它们的工业化进程。从整体上看，发展中国家在先进技术、人才和经营管理方面对发达工业国的依赖日益加深。目前，发达国家在新技术革命浪潮中大力发展高技术产业，这势必扩大发展中国家与发达国家的技术差距。由此可见，发展中国家在这一方面的依赖性将是长期的趋势。

（三）在国际经济制度和国际经济组织机构中的从属地位。

独立前，发展中国家在国际组织中处于无权地位。独立后，这种状况有所改善，发展中国家在联合国、世界银行等国际组织和机构中有了一定的发言权和表决权。但是，由于发展中国家的经济实力弱小，以及发达国家的阻挠，发展中国家目前在国际经济体系和一些国际经济组织机构中仍处于从属地位。尤其在国际金融领域，发达国家为保持自己的统治地位，拒绝对发展中国家的合理要求作出让步，因而使发展中国家在不平等的国际经济关系中受剥削和控制的状况难以有根本性的突破。

三、不平衡性

发展不平衡是资本主义发展过程中的固有现象。然而，和发达工业国家之间的不平衡相比，发展中国家之间的不平衡性更加突出，构成了发展中国家的主要经济特征之一。

第二次世界大战以后，少数发展中国家通过各种努力，逐渐缩小了与发达工业国的差距。然而大多数国家，特别是最不发达的低收入国家，不仅拉大了与发达国家的经济差距，而且，它们与少数新兴工业国和中等收入的发展中国家间的经济差距也在迅速扩大。就地区看，拉美和东亚经济在战后取得较快的发展，保持了较长期的稳定增长。特别是东亚地区，已日益为世界各国注

目，被认为是最充满经济活力的地区，甚至有人预言，21世纪将是亚太世纪。其次，就不同类型国家的发展来说，石油输出国和新兴工业国的发展相对更快。石油输出国组织由于在1973年石油提价后所得的收入成倍增加，刺激了经济迅速发展。新兴工业国由于工业化进程加快，工业，特别是制造业，能源、交通运输等基础设施的发展，使经济实力和出口能力迅速增强，竞争性和适应性有所提高。它们与其他发展中国家的经济差距已变得十分明显和突出。目前，非洲和南亚地区的经济相对落后，发展缓慢。国际社会呼吁对最不发达的低收入国家增加援助和关注，以帮助这些国家克服困难，争取经济最起码的恢复与发展。许多国家正总结经验，调整经济发展计划，推动地区发展和南南合作来缩小发展中国家间的不平衡和差距。但是，从发展前景看，在短期内要实现这一目标恐怕很困难，这是由于各国的经济发展水平和潜力的差异所决定的。

其次，不平衡性反映在每一个发展中国家的内部经济结构方面，例如，地区发展、部门发展的不平衡，造成了城乡和工农业之间的差距扩大，产生了一系列失调的结构性问题。为了改变贫穷落后面貌，许多发展中国家在很长一段时期集中发展工业，相对忽视了农业，以及其他部门的协调发展。结果，使经济内部结构不合理，发展比例失衡。农业落后，粮食短缺、基础工业和基础服务设施发展缓慢已成为许多发展中国家经济的瓶颈，阻碍了工业化和现代化的进程。还有不少国家盲目扩大城市和服务行业的规模，促使城市人口急剧膨胀、农村人口大量流入城市，城乡差别日益扩大，同时也带来一系列新的就业和社会问题，给经济的协调发展、持续增长增加了困难。

最后，不平衡性还表现为发展中国家的经济增长与社会发展的相互配合方面。由于各种原因，如人口增长、收入分配、及政府管理不善等因素，发展中国家的经济增长并没有导致社会相应的协调发展，因而也没有使社会为经济持续增长创造有利的环