

世事洞明皆学问 人情练达即文章

# 人情世故

一本通

王宝华 / 主编



RENQINGSHIGU

世事洞明皆学问 人情练达即文章

# 人情世故

一本通

王宝华/主编



百花洲文艺出版社



## 图书在版编目(CIP)数据

人情世故一本通/王宝华主编. —南昌:百花洲文艺出版社,2011.11  
ISBN 978-7-5500-0228-9

I. ①人… II. ①王… III. ①人际关系-通俗读物  
IV. ①C912.1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 225173 号

### 敬启

本书在编写过程中,参阅和使用了一些报刊、著述和图片。由于联系上的困难,和部分作品的作者(或译者)未能取得联系,对此谨致深深的歉意。敬请原作者(或译者)见到本书后,及时与本书编者联系,以便我们按照国家有关规定支付稿酬并赠送样书。联系电话:010-84853028 松雪。

RENQING SHIGU YIBENTONG

## 人情世故一本通

王宝华 主编

总策划 杨建峰

责任编辑 张越 鲁丽娜

美术编辑 松雪+王进

制作 周岚

出版发行 百花洲文艺出版社

社址 南昌市阳明路310号

邮编 330008

经销 全国新华书店

印刷 北京鹏润伟业印刷有限公司

开本 1020mm×1200mm 1/10 印张 44

版次 2011年12月第1版第1次印刷

字数 704千字

书号 ISBN 978-7-5500-0228-9

定价 59.00元

赣版权登字 05-2011-170

版权所有,侵权必究

邮购联系 0791-6895108

网址 <http://www.bhzwjy.com>

图书若有印装错误,影响阅读,可向承印厂联系调换。

# 前 言

人生之旅，暗流汹涌，变幻莫测；命运之途，荆棘丛生，陷阱密布。在这一过程中，不光需要勇敢、坚强，更需要手段，需要技巧，需要高明的处世方略，更需要通达人情世故。

有的人，也许满腹经纶，才华横溢，却不得人缘，屡遭人忌；有的人，也许刚正不阿，品德高尚，却常遭暗算；有的人，也许勤奋努力，满腔热忱，却不被赏识，郁郁终生……

你可以说，他们对为人处世缺乏了解；也可以说，他们在办事求人方面缺乏手段；还可以说，他们的人生经营得很失败。

其实，这一切的一切，都源于他们不懂人情世故。

人在生活和交往中离不开人情。人情起着影响和主导人生的重大作用。因此，每个人必须认真对待人情，正确认识人情，妥善处理人情。无论施予人情、接受人情、走人情、求人情、欠人情、还人情都要讲究方法，把握分寸，知轻重，揣深浅，识大体。这样，才能调节人情砝码，勘破人情奥秘。正如人们慨叹：“人情有冷暖，世态有炎凉”，“人在人情在，人走茶就凉”，“人情如纸张张薄，世事如棋局局新。”只有通晓了人情这门学问，人生许多问题才能迎刃而解。

何谓世故？简而言之就是指世事、人事，在一般层面上可理解为处世经验。但“世故”二字所包含的绝不是简单的处世经验。而是更多地指向深掩的城府、老到的心机、成熟的智略、圆滑的手腕。

只有通达人情世故之人，才能真正地洞明为人处世的道理，谙熟待人接物的方法，把握人际交往的分寸。只要在社会上看看那些“有头有脸”的上等体面人士，几乎无一例外都是通晓人情世故的高手。

不通人情世故的人是不成熟的人，这种人不但在社会上吃不开、行不通、玩不转，而且还会时时受掣肘，处处碰霉头。即便是那些有着一技之长的人，如果不通达人情世故，那么，最终也将难成其事、难得其功、难酬其志、难彰其德、难遂其愿。所以有人说：“不通人情者，不可交也”；“初出茅庐，不谙世故，必晦于心而昧于事”。这些警人之语都从不同视角诠释了“人情”和“世故”的重要性。不管是什么人，不管从事什么行业，做什么职业，都必须对人情世故通达而洞明，只有这样，才能在社会上左右逢源，才能在办事求人方面事事顺心，才能成功经营事业、家庭、朋友这人生三大要素。

在现实社会中，有很多我们平时看起来很平常的人，经过生活的洗礼和历练之后，屡得器重，步步高升，几年过后只能刮目相看，其地位和身价与你相比几乎不可同日而语。想想他们当年也未曾生得三头六臂，却能在社会上呼风唤雨、进退自如，其神通广大，令人称奇。他们究竟有“何德何能”竟得道至此呢？答案其实很简单，就在于这些人在尚且年轻的时候就领悟了人情世故的奥秘！

本书在总结古今中外大量实例的基础上，结合中国社会的生存特色，将人情世故融于为人

处世、办事求人、人生经营之中,用深入浅出的语言、切实有效的方法,来帮助读者通达人情世故、掌握做人手段、领悟处世方略、拥有办事方法,从而在社会的各个层面,都能够游刃有余、纵横捭阖。通达了人情世故,你就在职场中,成为最得势的人;交际中,成为最受欢迎的人;家庭中,成为最幸福的人;交谈中,成为最有口才的人;办事中,成为最成功的人。

编者

2011年9月

# 目 录

## 上篇 为人处世要懂得人情世故

第一章 简单一点,为人处世不要太复杂	2
第一节 做人还是简单些好	2
做人要聪明,但不要太精明	2
做人要有心计,但不要工于心计	3
避免炫耀,像普通人一样生活	4
简单心态,别让自己活得太累	6
远离复杂,追求简单的生活	7
第二节 光明磊落,真诚做人	8
善心永驻,才能拥有完美的人生	9
关爱他人,才能赢得人心	10
乐于付出,把奉献当做一种快乐	11
远离虚伪,保持真诚的本色	14
诚实守信,欺骗别人就等于欺骗自己	15
尊重自己,切忌“趋炎附势”	18
心中有爱,勇敢打破冷漠的心墙	20
第三节 放下包袱,保持超然的态度	21
积极心态,守住乐观的心境	21
放下拘束,做自己喜欢做的事	23
摘掉面具,保持自己的独特个性	24
利人利己,甩掉自私的包袱	26
清理空间,抛掉无谓的忧虑	28
第二章 豁达一点,为人处世不要太计较	30
第一节 胸怀坦荡,宽宏大量	30
宽容别人,也就是宽容了自己	30
宽恕敌人,就能够赢得朋友	32
气量大些,凡事不要斤斤计较	34
度量宽宏,成就别人也成就自己	36
以和为贵,得饶人处且饶人	37
让人三分,退一步海阔天空	39
第二节 崇尚淡泊,知足常乐	41
量力而行,不必追求完美境界	41
控制欲望,不贪非分之利	43

降低期望,不要强迫自己成为全才 .....	45
拒绝攀比,知足才能常乐 .....	46
宠辱不惊,明智的处世智慧 .....	48
<b>第三节 难得糊涂,聪明人的处世哲学 .....</b>	<b>49</b>
让人一步,用糊涂来“宽容”别人的错误 .....	49
以静观动,处世要学点糊涂学 .....	51
大智若愚,做个“糊涂”的聪明人 .....	52
顺其自然,做个“无心人” .....	54
别太计较,学会“睁一眼,闭一眼” .....	55
得理饶人,给自己留条退路 .....	57
<b>第三章 低调一点,为人处世不要太张扬 .....</b>	<b>59</b>
<b>第一节 心态低调,方能善始善终 .....</b>	<b>59</b>
放低心态,低调是一种人生态度 .....	59
甘于普通,低调是一种人生境界 .....	62
不争而胜,保持超然的态度 .....	63
置身高处,更需要适时低头 .....	65
低调做人,并不等于低人一等 .....	66
<b>第二节 行为低调,学会深藏不露 .....</b>	<b>67</b>
人强则败,要学会弯腰做人 .....	67
削平棱角,隐藏自己的锋芒 .....	69
沉静内敛,方可一鸣惊人 .....	70
藏锋露拙,该收敛时就收敛 .....	71
绝不卖弄,收起你的小聪明 .....	72
倨傲自大,最终只能自尝苦果 .....	74
淡化优势,聪明人绝不自招妒忌 .....	76
<b>第三节 态度低调,保持谦恭的姿态 .....</b>	<b>80</b>
拒绝傲慢,拥有谦虚的态度 .....	80
谦和待人,就容易收服人心 .....	82
放下身架,才能够提高身价 .....	83
平易近人,才能赢得尊敬与爱戴 .....	85
稳重低调,不要自以为是 .....	87
随时自省,才能扬长避短 .....	88
虚心有容,方能有所成就 .....	90
<b>第四节 言语低调,说话一定要慎重 .....</b>	<b>92</b>
低调说话,别人就会接纳你 .....	92
把握尺度,话不要轻易言满 .....	93
含蓄一点,当心言多必有失 .....	94
谦虚慎言,不要炫耀自己的得意事 .....	95
避免吹嘘,说话不要太浮夸 .....	97
<b>第四章 适度一点,为人处世不要做得太绝 .....</b>	<b>99</b>
<b>第一节 留有余地,不把事情做绝是一种处世智慧 .....</b>	<b>99</b>

避免极端,做人做事不要太绝对 .....	99
留有余地,才能做到进退自如 .....	101
恰如其分,做人做事要掌握分寸 .....	105
第二节 工作留有余地,方能游刃有余 .....	108
身为领导,要给下属留余地 .....	108
作为员工,要给老板台阶下 .....	111
讲究方法,批评也要留余地 .....	114
出头要缓,竞争要留有余地 .....	117
第三节 说话留有余地,把握分寸轻重 .....	119
适时沉默,把握好沉默的分寸 .....	119
讲究曲直,说话不可口无遮拦 .....	122
注意轻重,不要说“过头话” .....	125
调解有方,打圆场要把握分寸 .....	127
第四节 人生留有余地,就能获得机会与帮助 .....	131
留点空白,千万不要把事情做绝 .....	131
人生不要装满,凡事不要做尽 .....	134
尺度适宜,人生不过一个“度”字 .....	137
索取有度,不要把好处都占尽 .....	140
第五章 灵活一点,为人处世不要太死板 .....	143
第一节 审时度势,懂得及时改变 .....	143
学会改变,撞了南墙及时回头 .....	143
审时度势,识时务者为俊杰 .....	144
通权达变,做人不要太固执 .....	145
适时变通,灵活机变的智慧 .....	147
随机应变,做人做事要机敏灵活 .....	149
第二节 得失之间,善于抉择 .....	150
领悟舍得,得中有失,失中有得 .....	150
敢于舍弃,人生有得必有失 .....	152
学会放弃,该放手时且放手 .....	154
吃亏是福,舍小才能得大 .....	157
第三节 进退有据,善于忍耐 .....	160
高瞻远瞩,要进退必先观大局 .....	160
全面考虑,进时思退,退时思进 .....	161
世事无常,要有失败的心理准备 .....	162
学会认输,才能避免更大的损失 .....	164
以屈求伸,退一步是为了进两步 .....	167
忍辱负重,忍是一种韧性的战斗 .....	169
第六章 聪明一点,为人处世不要太老实 .....	176
第一节 水至清则无鱼,有些事不要太清楚 .....	176
刚极易折,人太正直易倒霉 .....	176
心知肚明,说了不做,做了不说 .....	178



模糊语言,给自己留下回旋的余地	179
别太认真,违心才能得甜头	180
面子杀人,不要面子要实惠	182
太极推手,推掉麻烦与危险	183
第二节 审慎处世,防人之心不可无	184
适当警惕,现实没有想象的那么好	184
别太实在,坦诚的人最遭殃	185
别太轻信,信誉越来越靠不住	186
隐藏一些,心事不可随便说	187
深思熟虑,多点戒心没坏处	188
别太单纯,有些话可听不可信	189
保护自己,小心“一见如故”的陷阱	190
第三节 虚虚实实,说话不要太实在	193
口不对心,心里这样想,嘴里那样说	193
直言直语,最终会伤人伤己	195
慎重承诺,“有求”未必“必应”	196
学会粉饰,把假话当成真话说	197
贬低自己,长他人志气	200
言到功成,见什么人说什么话	201
第四节 火眼金睛,识破小人的真面目	203
待人接物,能透露出小人的蛛丝马迹	203
举手投足,识破小人说谎的假动作	205
似是而非,透过假象识小人	206
表里不一,看破撒谎者的内心	207
德行相异,君子与小人的异同	211
心明眼亮,学会鉴别男人中的小人	213

## 中篇 办事求人要懂得人情世故

第一章 人脉是金,办事求人要靠关系	216
第一节 重视人脉,依靠人脉改变命运	216
关系即能力,人脉即财脉	216
拥有人脉网络,就等于拥有成功	218
人脉有多大,你的舞台就有多大	221
人脉资源,决定成功的暗码	223
依靠贵人,你就能改变命运	228
第二节 搭建网络,建立高品质的人脉网	231
多方交友,巧织成功关系网	231
善于结交,拓展你的人脉版图	234
创造机会,主动结交贵人	237
融入环境,扩大自己的“圈子”	238

对症下药,根据需要结交贵人	240
找对地方,进出贵人经常出没的场所	241
第三节 维护网络,关系网要勤维系	243
维护关系,危难之时有人帮	243
保持联系,有事没事多联络	244
冷庙烧香,能积蓄更大的人情	247
登门拜访,经常叙旧感情深	251
礼尚往来,让“礼”成为联系感情的纽带	254
鸿雁传情,运用书信交流感情	255
运用电话,及时沟通感情	257
优化调整,人脉网络也要升级	258
第二章 妙言巧语,办事求人要会说话	262
第一节 真情实意,把话说到对方心窝里	262
从“心”出发,学会以情动人	262
为对方着想,先满足对方的需求	264
真情诚意,说话的魅力在于真诚	265
关心体贴,让别人感觉到温暖	266
温言相求,拣对方爱听的说	268
妙用乡音,激发对方的思乡之情	269
一见如故,通过交谈迅速征服陌生人	269
第二节 巧妙恭维,人人都爱听好话	272
赞美有道,捧人是一门学问	272
投其所好,给他最想要的赞美	274
捧人要巧,别让恭维成马屁	276
赞美有度,捧人也要适可而止	278
新颖独特,赞别人没有赞过的美	279
“隐形”夸人,多在背后说人好	281
预言赞美,以推测的方式夸人	282
第三节 善于说服,让别人心服口服	283
将心比心,让对方体验别人的心理	284
抛出诱饵,先诱导,再说服	285
引经据典,让事实帮忙做说客	286
戴顶高帽,先抬高对方再说服	288
软磨硬泡,穷追不舍说服法	289
跟随潮流,利用同步心理来说服	290
将计就计,巧妙利用逆反心理	290
第四节 求人术,用嘴来说动别人的腿	292
巧用激将,让对方主动为你办事	292
多谈论别人,少谈论自己	296
动之以情,以真情打动对方	297
抓住关键,攻克对方的心理防线	299

制造共鸣,让对方一步步地认同你 .....	300
<b>第三章 讲究手段,办事求人要有方法 .....</b>	<b>302</b>
<b>第一节 抓住时机,办事要掌握火候 .....</b>	<b>302</b>
当机立断,求人办事要抓时机 .....	302
全盘衡量,先为自己留好退路 .....	304
掂量轻重,分清事情的分量 .....	305
注意缓急,掌握办事的火候 .....	306
欲速则不达,办事不要急于求成 .....	308
大方一点,办事要克服羞怯心理 .....	309
谨慎一点,办事不要得罪人 .....	310
<b>第二节 出奇制胜,办事要懂点谋略 .....</b>	<b>311</b>
先给人情,让对方尝到甜头 .....	311
激发兴趣,牵着别人的鼻子走 .....	312
抓住弱点,让对方无法推辞 .....	313
暗中智取,让对方不知不觉为你办事 .....	313
<b>第三节 借力办事,善于利用外部力量 .....</b>	<b>314</b>
狐假虎威,拉大旗作虎皮 .....	314
佯装糊涂,利用误会假变真 .....	315
借用假象,麻痹对手好办事 .....	316
借梯上楼,善于借助别人的力量 .....	318
利用爱心,借完同情再借爱 .....	319
迂回办事,不时借点“枕边风” .....	321
<b>第四节 脸厚皮黑,求人被拒巧应对 .....</b>	<b>323</b>
学会自制,控制自己的情绪 .....	323
懂得忍让,办事才能更容易 .....	324
放低架子,求人办事要低头 .....	325
面对冷遇,具体问题具体分析 .....	325
不要急躁,耐心才能办成事 .....	327
持之以恒,办事遇挫要坚持到底 .....	328

## 下篇 经营人生要懂得人情世故

<b>第一章 纵横职场,事业需要精心经营 .....</b>	<b>332</b>
<b>第一节 掌握分寸,待上有术路更宽 .....</b>	<b>332</b>
深入了解,摸清上司的底牌 .....	332
顾及尊严,上下一定要分明 .....	334
若即若离,注意保持适当的距离 .....	336
以上为重,顾全领导的面子 .....	339
有点眼色,多给上司提供一些表现的机会 .....	341
不传闲话,勿泄上司的隐私 .....	342
挺身而出,为上司保驾护航 .....	344

隔山震虎,争取升迁有技巧	347
第二节 左右逢源,善待同级求双赢	348
暗箭难防,有点戒心没坏处	348
忍让有度,别老让同级占便宜	350
共荣共损,要以大局为重	352
淡化矛盾,多修路、少拆台	354
维系感情,互相留点面子	356
投桃报李,争取双赢局面	357
互相配合,不要忽视对方的存在	360
面对竞争,该出手时就出手	361
第三节 恩威并施,驭下有方根基牢	364
以情感人,满足下属的需求	364
勇担责任,和下属分享成功	366
面对错误,灵活处理莫拘泥	367
教育为主,惩罚批评讲方法	368
和谐人际,化解纷争需谨慎	370
不要包揽,权力要能收能放	373
表现身价,树立领导的权威	374
赏罚分明,一碗水要端平	377
第二章 完美家庭,家和才能万事兴	381
第一节 琴瑟和鸣,爱情甜蜜,婚姻美满	381
缘来缘去,合适的才是最好的	381
用爱浇注,爱情和婚姻需要悉心呵护	382
人无完人,欣赏你的另一半	385
拒绝沉默,婚姻更需要沟通	386
关注琐事,婚姻细节不容忽视	388
给点自由,别以爱的名义改变他	389
第二节 感恩父母,做最好的孩子	390
传统美德,百事孝为先	390
平衡关系,学会爱对方的父母	392
关爱父母,记得常回家看看	393
以顺为主,尊重父母的习惯	395
尽孝要早,别让自己留下悔恨	397
第三节 承担责任,做最好的父母	398
言传身教,父母是孩子的第一任老师	398
注重品德,先教孩子学做人	400
爱心常伴,让孩子在爱中成长	401
培养自信,帮孩子树立信心	403
积极心态,培养孩子的乐观精神	405
自立自强,培养孩子的独立自主精神	406
从小培养,好习惯成就孩子一生	409



学会沟通,与孩子在平等的基础上对话	410
<b>第三章 善待朋友,让友情永伴左右</b>	<b>412</b>
<b>第一节 用心交友,以心换心情更真</b>	<b>412</b>
交友有道,对待朋友有方法	412
划分层次,对朋友要区别对待	414
交友要广,选择要慎	416
注意分寸,朋友交往要有“度”	418
相互理解,相互宽容才是真朋友	420
<b>第二节 注意禁忌,摆脱交友的困扰</b>	<b>422</b>
谨慎处事,避免伤害朋友	422
设身处地,多从对方的角度看问题	423
面对异议,尽量避免争论	424
犯了错误,正确面对批评	426
避免冲突,尽力调和矛盾	427

# 上篇

为人处世要懂得人情世故



# 第一章 简单一点,为人处世不要太复杂



做人要简单一些,人做得简单了,一切事情也就不再复杂了。只有以平静的心去对待世界的万事万物,才会让自己从繁琐的生活中、从扑朔迷离的关系中走出来,忘却烦恼,做个简单的人。

## 第一节 做人还是简单些好

所谓简单做人,并非不顾周边环境,无视复杂的人际关系,而是说在对人情世故有着充分认识和必要准备的前提下,在做人的方式上删繁就简,有意识地跨越许多约定俗成、害多利少的做人羁绊,把原先复杂的做人之道简单化。

### 做人要聪明,但不要太精明

做人要聪明,但不要过于追求精明。聪明的人一般不计较眼下的区区得失,而是把眼光放长远,时刻有一个总体的目标,所有的努力都是为这个目标而服务的。虽然他们的好多行为让别人看起来都是没有多大好处,甚至很吃亏。但是他们心里清楚,自己的努力肯定会在将来得到巨大的利益回报。

可在现实生活中常常有这样一种人,他们斤斤计较个人得失,为了一点小小的利益能与他人争破头皮;从来不肯吃一点小亏。而他们似乎也因为自己的“聪明”而获利不少,比如,单位给员工发放一批福利品,最后剩下一件,某个精明的职员就会跳出来,以某种借口将其据为己有,而其他同事也不好意思说什么;又或上司分给部门一个临时任务,这个员工一看任务有些麻烦,便借故推给其他同事,自己则一身轻松……这种表面上看似精明的人,看起来似乎十分实用,实际上却犯了为人处世中的一大禁忌。

在与他人相处的过程中,最怕的就是太过精明、斤斤计较。相反,如果能够在与他人友好、和谐相处的过程中,做到宽容别人,那么,就没有处理不好的人际关系,也没有化解不了的恩恩怨怨。

在这个问题上,有些人处理得很好,有些人则处理得不好。于是,我们经常可以看到,有些人受到人们的欢迎,在生活中如鱼得水;有些人却四面树敌,很难与周围的人相处。为什么会造成这样的情况呢?究其原因多种多样,社会是由人的群体组成的,而每个人又有着各自不同的生活经历、不同的兴趣爱好、不同的文化背景和性格,这些不同的人组合在一起,形成了一个或大或小的生存环境。在这样的环境里要营造和谐的人际关系,对于每一个人来说,都是一个无法回避但又需要正确对待的问题。

有些人在与他人的相处中,“利”字当头,什么亏都不能吃,什么便宜都想占,总在算计着别人,以为别人都不如他们聪明,而可以从中揩点油,讨点便宜,好像这样做就会比别人能过得好

些。其实,这种人功利心太重,把功利当作人际关系的首要,他们日子过得很累、很紧张,过得很缺乏乐趣。因为,这样的人会经常遇到许多“庸人自扰”的事情。比如说,别人很随意说的一句话或干的一件事,也许什么目的也没有,但那些所谓的精明者却会对此浮想联翩,晚上回到家里,躺在床上也要细细琢磨,生怕别人有什么阴谋会使自己吃亏。而且这种人往往最被人看不起,甚至会招致他人的冷言讥讽。

相反,如果能够在生活中与人为善,以宽阔的胸怀待人处世,尽量不去与他人计较琐碎的利益,做到目光长远、宽容大度,为自己和他人营造出一个良好的生活、工作、学习氛围,这样的人怎么能不处处受到别人的敬佩和欢迎呢?

归根结底就是,不同的为人处世原则导致了不同的人际关系的产生。所以,在人际交往中还是要本着“宽以待人、胸怀大度”的原则,吃点小亏未必是坏事。适当“让利”,吃点小亏,多做一些力所能及的事,不仅体现了你的能力,也会加深你和他人的感情。“将要取之,必先予之”,这也是一种高明的处世方法。一辈子不吃亏的人是没有的,问题在于我们如何看待“吃亏”。

有的人与他人的关系不好,就是因为过于计较自己的得失,甚至是锱铢必较,老是争求种种的“好处”,久了难免惹起周围其他人的反感。而那些暂时得到的利益未必能带给你很多的好处,反而弄得自己心神疲惫,并失去了良好的人际关系,得不偿失。如此来看,如果对那些细小的不会影响自己前程的好处多谦让一些,这种豁达的态度无疑会赢得人们的好感。

为人处世,你来我往,无法做到绝对公平,总是要有人承受不公平,要吃亏。倘若人们强求世上任何事物都公平合理,那么,所有生物链一天都无法生存——鸟儿就不能吃虫子,虫子就不能吃树叶,世界就得照顾万物各自的利益。既然吃亏是无法避免的,那何必要去计较不休、自我折磨呢?

事实上,人与人之间总是有所不同的。别人的境遇如果比你好,那无论怎样抱怨也无济于事。最明智的态度就是避免提及别人,避免与人比较这、比较那。而应该将注意力放在自己身上,要相信:他能做,我也可以做。

一个人要想使生活过得快乐、舒适,单靠东捞一点、西占一点是徒劳的。我们生活的是否轻松愉快,很大程度上取决于是否真诚、信赖、友好,碰到难处是否互相帮助,有了好处是否大家分享。这就要求我们每一个人都不必太精明,不必担心自己会失掉些什么。大家需要相互谦让、相互奉献、相互让利,关系融洽和睦比什么都好。不太精明的人容易和大家成为朋友,就因为大家可以正常相处,少有功利,多有温情,不必处处抱有戒心,有安全感。

我们做人不要太复杂,在为人处世中也不要太精明,但应该拥有智慧。在生活中,许多人并非真的糊里糊涂过日子,他们是简单的智者,是聪明的做人。一个聪明的智者不会患得患失,也不会困在世俗的鸡毛蒜皮之事中而无法自拔,这样的人心胸开阔、为人豁达,他的人生也一定会更有意义,会更有价值。

## 做人要有心计,但不要工于心计

从前,有个商人买了许多盐,并把盐驮在驴背上。但是,驴不小心掉进了小河水里,盐被河水溶化了,上岸后只剩下空空的袋子,驴感到很轻松。过了不久,商人又让驴子去驮盐,当经过小河的时候,驴子故意掉到了河里,它又一次轻轻松松地回了家。商人发现后很是恼火,于是第三次的时候给驴装了两袋子海绵,驴子再次故意掉进河里,结果它差点被淹死。这是一个流传了很久的寓言故事,这个故事讽喻了自作聪明、最终给自己带来加倍惩罚的“蠢驴”。



人活在世上最根本的两点就是做人和做事,把人做好是把事做好的基础,把事做好则是人做得如何的直接体现。怎样做人的态度决定着做事的原则和取向,一个不会如何做人的人,他做任何事都是不会有好结果的,不论他如何投机取巧,也不论他付出怎样的努力,其结果总会适得其反!

一些喜欢玩心计的人,自以为工于心计能显示自己的聪明与高明,其实,那是最大的愚蠢与糊涂。

然而,“心计”却并非纯粹是贬义词,工于心计不好,但并不是说人生在世完全不需要心计。应该说,只要不是以欺骗与愚弄他人为前提的心计,还是多多益善的好。因为人际关系错综复杂,不多动些脑子,不多想些法子是不可能处理好的。万花筒般的世界不断地处于变化之中,没有心计是应付不了的。但这种平平淡淡的心计与蓄意险恶的工于心计完全不是同一个概念。

为人处世要有心计,在某种意义上来讲是一个人聪明的表现,但需要强调的是:聪明是一笔财富,关键在于怎样使用。那些脱离正道的聪明,最终带来的只能是悲惨的结局。在现实中,竞争是激烈的,如果太工于心计,把心思放在“算计别人”上,是一件费时、费力,而且不道德的事情。这样做的人最终得到的是两个字:失败。例如,《红楼梦》中的王熙凤,在贾府算是一个精明之人。在一个复杂的环境里,势必要工于心计,才能生存。所以,为了巩固自己在贾家的地位,王熙凤很清醒地采取对各色人等的不同策略。对贾母承顺,对王夫人听从,对邢夫人应对,对地位高的大丫环称姐道妹,对下人严厉,对没地位的妾苛刻,对情敌死磕,置之死地而后快。结果到最后,机关算尽太聪明,反误了卿卿性命,最终落得个草席裹身、不得善终的悲惨结局。

孙臧曾与庞涓一起师从鬼谷子学习兵法。庞涓下山后,投奔魏国,得到魏惠王的宠信,被任为将。庞涓自忖才能不及孙臧,害怕他下山到魏国后影响自己的前程,更担心他到别国后成为自己的对手,于是决定设计陷害孙臧。不久,庞涓派人上山,以同朝为官为由,劝孙臧赴魏。孙臧不知是计,欣然允诺。不料一到魏国,便落入了庞涓的圈套,被诬告私通齐国。魏惠王听信庞涓谗言,无端处孙臧以臬刑,挖掉了他的两块膝盖骨,使之终身残废。按当时的惯例,刑徒是不能为官的。庞涓试图以此断送孙臧的政治前途,消除一个潜在的对手。

然而,事情并未如他所愿。孙臧虽身处危境,却显示出了卓越的智慧。他佯狂自晦,并设计归齐,得到大将田忌的赏识;又通过著名的“田忌赛马”显露出惊人的才华,得到齐威王的器重,被任为齐国的军师。

公元前354年,齐国应赵国之请,以田忌为将,孙臧为军师,率军击魏救赵,伏击庞涓大军,取得“桂陵之战”的胜利。十二年后,魏国攻打韩国。齐威王采纳孙臧“深结韩之亲而晚承魏之弊”的建议,再次以田忌为将、孙臧为军师,出兵救韩。孙臧依然采用围魏救赵的计策,痛击魏国10万大军。最后,智穷力竭的庞涓在马陵愤愧自杀。

在我们的日常生活中,毕竟大多是由朴素、真实、平凡组合而成,偶尔也有长虹落日,但更多的是直面柴米油盐。因此,应该从从容容是为上,平平淡淡才是真。虽然我们面对复杂的社会,生活未免有些忙碌和苦累,但做人不应该太复杂,不可工于心计,而是应以一颗平常心去期盼、去对待、去体谅、去关怀、去面对现实,面对身边的一切。

## 避免炫耀,像普通人一样生活

比尔·盖茨说过:“如果你已经习惯了过分的享受,你将不能再像普通人那样生活,而我希望过普通人的生活。”的确,崇尚简单的人从来不与别人攀比什么,不会有意无意地炫耀自己,不