



网 络 赚钱术



一语道破网赚玄机，足不出户轻松致富
激发网上淘金灵感，复制网络大师成功

你也许还没意识到，你的电脑可以变成一台提款机！

有什么赚钱方式不需要太多资金，不需要什么体力，
却能获得不菲的收入？

答案是**上网赚钱！**

网赚时代已经来临，动动手指，就能“钱”景无限，“钱”途无量，
“钱”程似锦！

网 络 赚钱术



图书在版编目 (CIP) 数据

网络赚钱术 / 苏云洲编著. —北京: 经济科学出版社, 2012.5

ISBN 978 - 7 - 5141 - 1868 - 1

I. ①网… II. ①苏… III. ①电子商务 - 商业经营
IV. ①F713.36

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 078955 号

责任编辑: 李海波 张 力

责任校对: 王凡娥

责任印制: 李 鹏

网络赚钱术

苏云洲 编著

经济科学出版社出版、发行 新华书店经销

社址: 北京市海淀区阜成路甲 28 号 邮编: 100142

总编部电话: 88191217 发行部电话: 88191537

网址: [www. esp. com. cn](http://www.esp.com.cn)

电子邮件: [esp@ esp. com. cn](mailto:esp@esp.com.cn)

香河县宏润印刷有限公司印装

710 × 1000 16 开 16.5 印张 231000 字

2012 年 7 月第 1 版 2012 年 7 月第 1 次印刷

ISBN 978 - 7 - 5141 - 1868 - 1 定价: 28.00 元

(图书出现印装问题, 本社负责调换。电话: 88191657)

(版权所有 翻印必究)

前言

“100 元给我家宝宝取个好听的名字”、“500 元给公司设计一个漂亮的 Flash”、“300 元帮我翻译一下专业资料”……牛群在相声《点子公司》里卖点子的笑话如今已有网络版，越来越多的网赚一族靠“卖点子”、“卖智慧”赚外快，甚至成为谋生的手段。足不出户就可以赚钱，网赚一族已成为网络上的猎金客。互联网提供了一种人人都是艺术家、建筑师、设计师的假设，它使人释放出无限潜力，而且很可能是未来的商业模式。

当今社会是一个“虚拟扩张的时代”，越来越多的人试图通过网络缔造自己的事业、自己的神话。互联网不仅改变了人们的生活，同时也提供了全新的赚钱方式——网赚。

网赚是随同网络发展应运而生的一个新名词，或者说是一种新职业。这种职业很有个性，只需要一台电脑，可以自由支配时间，无任何限制，以互联网为媒介，以敲键、点击的形式为工作方式。

网络赚钱门槛低、成本少、风险小、方式灵活，任何人都可以选择一种方式实现自己的网赚梦想，比如做威客赚钱、搭建电子商务网站赚钱、利用广告联盟赚钱、利用博客赚钱、网上开店创业赚钱、申请版主发帖赚钱、挂 QQ 赚钱、利用 QQ 群赚钱，还有很多千奇百怪的赚钱项目，如玩游戏、发图片、分享资源、写评论、股评赚钱，甚至填表注册也能赚钱，





揭秘网络赚钱的门道

可以说只要用心，就能在网络世界里赚取人生的第一桶金。

例如，很多在校的大学生、较轻闲的办公室白领，都把它作为一项专门从事的职业，坐在家里穿着睡衣工作。利用当今网络赚钱的大好时机开网店，当掌柜，月入三四万元，或者卖时间、卖点子、帮人排忧解难或牵线搭桥做个网络经纪人……网络催生的新职业已成为很多人眼中的“香饽饽”，如威客、换客、短信写手、网店装修工、网络写手、玉米虫、网络钟点工、网络保姆、网络心理师、帖客、试客等这些新兴的互联网行业像雨后春笋般出现，并迅速壮大，成为一种潮流，大有进入社会主流之势，他们迸发出惊人的智慧与创意，改变着我们所在的这个社会。

本书从网络赚钱的实情出发，全方位揭秘了网络赚钱的各种门道，配合详实的案例，揭示了各种网赚方式的盈利绝招，多层次多角度地透析网络赚钱方式，阐释网络赚钱的原理；让读者更切实地了解如何进行网赚，如何借助网络平台的便捷，赚取真金白银，成为一位成功的网商。

21 世纪是互联网的时代，网赚是互联网的一个衍生物，其发展前途无量，必然会在将来为社会创造更多的财富。所以如果把握机遇，走出一条属于自己的网赚道路，定能成就一个个网赚神话。

编 者

目 录

CONTENTS

第一章 揭秘网赚：成就人生第一桶金

- 1.1 轻松网赚，网上淘金正流行/ 2
- 1.2 解读网络赚钱的密码/ 8
- 1.3 披露国内网络赚钱现状/ 12
- 1.4 网上淘金，挖掘财富捷径/ 15
- 1.5 网赚行业，在玩耍中挣钱/ 20
- 1.6 警惕骗术的网络变种/ 24

第二章 宅人宅赚：威客、博客、淘客齐上阵

- 2.1 时髦威客族，创意赚外快/ 32
- 2.2 威客个性服务，答疑也赚钱/ 43
- 2.3 博客赚钱三普法二密招/ 50
- 2.4 利用英文博客轻松赚美元/ 56
- 2.5 利用 Twitter 赚钱的 10 个方法/ 59
- 2.6 轻松玩淘客，月入不菲/ 64
- 2.7 淘宝客为大型品牌商家写博客/ 69

第三章 点击网赚：阳光“钱”景只需动动手指

- 3.1 广告赚钱，轻轻点击坐收渔利/ 74
- 3.2 网络视频，以草根的名义网赚/ 83
- 3.3 视频点击，播出财富百万/ 86
- 3.4 必学！网络拍客生财有道/ 90
- 3.5 “酷简历”创富近百万/ 96

第四章 好玩好赚：打游戏+挂QQ，奏响盈利交响曲

- 4.1 边玩边赚，网络游戏来钱快/ 104
- 4.2 游戏赚钱高手必看/ 106
- 4.3 能赚钱的网络游戏/ 110
- 4.4 挂QQ赚钱，创业红又火/ 112
- 4.5 QQ群推广，聊天工具“下”出“金蛋蛋”/ 117

第五章 写手稳赚：网络文学，大好“钱”程

- 5.1 网络文学灼人眼球/ 122
- 5.2 揭秘网络写手真面目/ 126
- 5.3 网络软文撰写藏钱机/ 131
- 5.4 短信写手，另类文学创作/ 135

第六章 投资网赚：域名投资，眼光准也能赚大钱

- 6.1 另辟蹊径，投资域名盈利赚钱/ 140
- 6.2 揭秘域名赚钱来龙去脉/ 145

- 6.3 揭秘域名投资的“秘诀” / 150
- 6.4 域名管理提高性价比 / 155
- 6.5 域名停放, 闲置域名巧赚钱 / 157

第七章 专业网赚: 做网赚, 拥有专业网站才能真正赚钱

- 7.1 建立网站, 巧赢亿万身家 / 162
- 7.2 网站搭建赚钱秘笈 / 170
- 7.3 注意细节, 打造优秀网站 / 176
- 7.4 网站推广盈利秘诀 / 180
- 7.5 迅速增加网站流量的方式 / 183
- 7.6 网站维护, 赚钱长又久 / 186

第八章 稳固长赚: 网上开店, 步步为“赢”

- 8.1 轻松网赚, 网上开店正流行 / 190
- 8.2 网上开店, 选好东西赚大钱 / 195
- 8.3 开店进货不能轻易说的的事儿 / 199
- 8.4 网店留住顾客的门道 / 205
- 8.5 网店“诱导”买家成交技巧 / 211
- 8.6 网络代理, 不拥有资源也赚钱 / 214
- 8.7 网店装修年赚 10 万 / 217

第九章 巧思快赚: 学习 SEO, 灵活变通做好网赚

- 9.1 借力 SEO 获流量赚钱 / 222
- 9.2 SEO 赚钱的别窍 / 226
- 9.3 利用 SEO 赚网络广告费 / 231

9.4 妙招增加博客流量赚钱/ 234

第十章 其他网赚：换个思路就能赚钱

10.1 申请做版主，赚点零花钱/ 238

10.2 “试用”，引爆网络“试用风潮”/ 243

10.3 网络包工头，大小项目都聘/ 245

10.4 提供信息，填填就能赚钱/ 248

10.5 网络注册轻松得收入/ 252

第一章

揭秘网赚：成就人生第一桶金





1.1 轻松网赚，网上淘金正流行

有没有一种赚钱的方式，既不需要投入太多的资金，也不需要投入什么体力就可以获得不菲的收入？或许有人会认为这只是天方夜谭。但有人真的抓住了这块从天上掉下来的“馅饼”。

虚拟世界的“馅饼”

当今社会是一个“虚拟扩张的时代”，越来越多的人试图通过网络缔造自己的事业。互联网不仅改变了人们的生活，同时也提供了一个全新的赚钱方式——网赚。

绿色背景色

从2004年10月开始，北京朝阳门丰联广场的星巴克咖啡店多了一位常客。一个30多岁、衣着休闲的男子，肯定会在中午背着笔记本上门，然后打开电脑，旁若无人地工作到下午4点左右。店员们早就摸透了他的脾气，直接上一个中杯的当日咖啡就好。

这个休闲的年轻人是“豆瓣”网创始人杨勃，网名“阿北”，每天都会在这里饮着当日咖啡工作到下午4点多，而“豆瓣”网几乎就是他在北京和上海的几家星巴克写成的。

2005年3月6日，杨勃的“豆瓣”网正式上线，他是名副其实的“IT个体户”，一个人包办了产品设计和网络维护。

2000年之前，杨勃在硅谷IBM工作，是研发团队中的一名研究人员。2000年，他辞掉工作回到北京，加盟了清华老同学的网络赚钱团队，在一家物流公司任首席技术官。

2004年夏天，杨勃从公司退出。这时的他得到了两个宝贵经验，其一，“不要被一个看上去很大的机会所诱惑，还是应该做自己喜欢的事情”；其二，“自己的事业往往需要很长时间才能看到前景，必须有足够的心理准备，不要焦躁”。

当年7月，他又回到美国，却发现自己已经完全不能接受打卡上班的大公司生活了。于是他再次回国，开始自己的第二次创业。

这一次，他想自己做一個网站，一个完全让用户发表评论和分享信息的网站。网站正式上线之后，杨勃在一个技术论坛发帖子，说有个“豆瓣”网，请大家去看。

第一批用户就这样通过帖子链接进来，并且开始留言、写评论，你写一篇，我写一篇，网站就这样开始用起来了。

在Web2.0的浪潮里，“豆瓣”一出现就得到业内的关注，它表面看上去是一个评论（书评、影评、乐评）网站，但实际上它却提供了书目推荐和以共同兴趣交友等多种服务功能，它更像一个集Blog、交友、小组、收藏于一体的新型社区网络。

从2005年3月至2010年，由一个人开发、运营的书评、影评、乐评网站“豆瓣”网，已经有数十万注册用户，成了Web2.0们的明星。这对于曾经把物理作为事业，“计算机不过是工具和兴趣”的杨勃来说是“玩”出点名堂，并为他带来了不菲的收入。

“豆瓣”网创始人杨勃利用网赚，轻松赚得第一桶金。网赚是随同网络发展而生的一个新名词，或者说是一种网络赚钱的新形式，它不同于传统的生意经营模式，无需白手起家，而是利用现成的网络资源——一台电脑，以互联网为媒介，以敲键点击的形式工作，自由支配时间，没有任何限制，轻松赢得百万身家。





网站创造财富神话

hao123 被百度收购的消息传出后，很多人对此困惑不解，为什么这样一个技术简单、仅仅把各类网址收集在一起的网站能够获得百度的青睐，竟然卖出了 5000 万元外加股票期权的天价。不少人在艳羡的同时，心里还在隐隐作痛，后悔自己为什么没有想到建这样一个网站，因为从技术上说，hao123 几乎没有任何门槛，业界能够做出来的人何止千万。

比起新浪、网易、搜狐网络大鳄，“其貌不扬”的 hao123 从来没有受到过媒体的关注，其创始人李兴平“黑苹果不亮”的网名反而更为人所熟知。但这并不妨碍 hao123 在商业上获得巨大成功。

李兴平，1979 年出生于广东兴宁市，父母均为当地农民。兴平初中毕业后即返家谋生。2005 年前第一次出远门，地点是深圳。

1999 年，网络在中国逐渐普及，兴宁市也开始有了网吧。这时，开始迷上了上网的李兴平在当地网吧找了一份网吧管理员的工作。

因为要帮人攒电脑赚钱，他需要用网络查询配件报价之类的信息，很快他发觉在网上找资料非常困难。当时的中文网站不仅内容不够丰富，数量有限，而且要把那些用英文字母表示的网址一个个记下来，并不是一件容易的事情。于是，他想到一个解决办法，设计了一个个人网页，把他认为好的网站搜集在一起，并和它们建立链接。当下次上网时，他就很方便地直接进入这些常用的网站。

网吧管理员的身份让李兴平天天泡在网上，泡在那些打游戏、聊天、上网的网民中。很快，他发现来网吧的很多人都不知道如何上网，上网后又不知道去哪里找到所需要的内容。当时的上网费很贵，时间与金钱却往往在茫然不知所措中奢侈地流失。

他设计的简陋的个人主页开始发挥神奇的功效。他开始有意识地去在网站地址搜集分类工作，爱琢磨的他想到要做一个“网址大全”式的东西。半年后，李兴平的个人主页开始有了 hao123 的雏形，他当时给它起的名字就是“网址大全”。他把当时中国排名前 5000 位的站点进行分门别类，按用途组合在一起。随后他开始做一些点击广告以及网站联盟等，随着流量增大，网站的固定广告业随之而来。

网站有了收入，他需要正式注册一个名号，“hao123”一下子跳入他的脑海。“当时并没有什么太多的考虑，也没有特别的含义，只是觉得它简单，好记。”李兴平回忆说。

值得庆幸的是，他想到的是“hao”，而不是“great”或者“wonderful”。就这样，初中毕业生李兴平凭着一种原始本能成为了“hao123”之父。

2000 年中期，hao123 网站已基本成形，开始靠点击广告来赚钱。虽然网络泡沫的破灭导致很多网站突然死亡，但 hao123 对网络寒潮体味并不深。李兴平最初的一笔广告费大概是几百元，后来每月收入有 1000 元，逐步到四五千元，在 2001 年达到了几万元，到 2003 年、2004 年，每个月的收入稳定在 80 万元左右。

网赚是一种赚钱方法，种类很多，有上网式、点击式、介绍式、提成式……有些是适合网站站长使用，有些则是适合一般网民使用。选择一种或几种适合自己的赚钱方法，可以轻松地开始赚钱。

在家办公，金点子无处不在

网赚是一种非常简单的赚钱方式，很多 SOHO 一族就利用网赚收获不菲收入。SOHO 是 Small Office 和 Home Office 的缩写，特指那些在家办公的自由职业者，包括作家、撰稿人、自由音乐人、画家、美编、职业玩家、网站设计人员、网络主持等。从事这一行的人大多是 20 ~ 30 岁的年轻人，





揭秘网络赚钱的门道

能熟练运用电脑。据估计，我国的 SOHO 族至少不下 500 万人。

在澳大利亚，有超过 1/10 的人在家里办公成为 SOHO 族。调查显示，在 SOHO 大军中，有 70% 的人全部或者大部分时间在家里办公，他们主要是从事 IT 行业的经理人和专业人员，依靠互联网、传真和电话等现代信息传输工具与外界联系。另外，40% 在家办公的人士属于人们平常所说的“自己开公司”的人和自由职业者。

调查还显示，目前在职的超过 50% 的人考虑过，在自己失业后或许会成为 SOHO 族。他们的理由是，在多劳多得的今天，能在家里挣钱是令人羡慕的事，更何况在家办公最大好处就是，什么时候想干活了，马上就可以开始！

大学生小米在宿舍开始了她的 SOHO 生活。小米在网上开店已有一年多时间 “大二时，我想在学校附近开一家化妆品店，但要找门面、装修，还要守店，很烦人。” 后来，小米偶然得知网上开店成本低，就在淘宝网上注册了店铺卖化妆品。

小米为了开店，专门学了 PhotoShop 制作网页，并将 400 多件商品的名称和说明一个个登录到网页上。

发货也是个艰巨的任务。开店之初正是夏天，她经常顶着炎炎烈日往返于几个城区之间。由于不熟悉邮局业务，刚开始时还时常倒贴邮费。和顾客打交道也是一门学问，许多顾客起初对网上购物并不信任，小米经常熬夜给顾客解释，并解答他们咨询的问题。

网上店铺给小米带来了快乐：卖的东西都是她很感兴趣的，也比较精通，通过买卖，她与许多顾客成了朋友。

小米表示，用心经营，多动脑筋，赢得网络上良好的信誉，会吸引更多客户网上购物。如今，她每天的收入都在几百元以上。

大三学生小安主修市场营销专业，现在也是一位网上店主。

他认为，网上做生意，能使自己学以致用：进货是商务谈判；商品推介与描述是市场营销；进出账是基本财务管理；发货与售后服务，是人际交往与客户管理。现在，他通过网络经营积累了一定经验，在学校附近开了一家实体店铺。

网赚项目的类型很多，比如某个网站开张，急需大量会员加入，它就会搞推广活动，让网民帮它介绍符合标准的会员，每介绍一个就奖励几角钱到几元钱不等的报酬。这类项目每个月都会有一些。网民可以去各网赚论坛中寻找。找到后，先分析下这个项目是公司还是个人发起的。如果是公司发起的，可信度就会高；个人发起的，可信度就低些。然后可以制定一套最适合的推广方式，比如到哪里去推广最有效就到哪里去推广等。只要方法得当，就可以收获很多精彩。





1.2 解读网络赚钱的密码

网赚是网络赚钱的简称，网络赚钱包括的范围很广，从电子商务、网络广告，到点击赚钱、邮件赚钱等，可以说，凡是利用互联网赚钱的行为、项目都可以算在其中。网赚指的就是利用电脑、服务器等设备通过 Internet 从网络上赚钱。

网赚，虚拟世界的商机

网赚是随同网络发展而生的一个新名词，或者说是一种新职业。这种职业很有个性，只需要一台电脑，可以自由支配时间，无任何限制，以互联网为媒介，以敲键点击的形式工作。但网赚并非坐享其成，更不存在所谓的“欺骗网民”行为，通过网络可以成就自己的一番事业。据有关资料显示，经过适当的网络经营就可以成就小资生活。

网赚是一种脑力劳动，需要投入精力、时间和一定的网费。但是相比于其他的行业，网赚投入少而收获多，是实实在在的劳动或兼职。当然，更多的人是以兼职的形式经营“网赚”，比如在校的大学生、较轻闲的办公室一族，也有人把它作为一项专门从事的职业，坐在家里穿着睡衣工作。

大学毕业生小罗早在大四的时候就开了自己的网店，现在小店已经经营了两年多了，月盈利两千元到三千元不等。跟人谈起开网店的经历，小罗说：“因为自己学的专业不太热门，面临就业总觉得前途渺茫。大四下学期的时候，大家都为了找工作而奔波，我也一样，投简历，面试，可是一圈折腾下来也没找到适合