

● 国内首部
高尔夫题材商战小说

林健锋◎著

手腕



广东出版集团
花城出版社



林健锋◎著

广东省出版集团
花城出版社
中国·广州

图书在版编目 (C I P) 数据

手腕 / 林健锋著. -- 广州 : 花城出版社, 2013.7
ISBN 978-7-5360-6796-7

I. ①手… II. ①林… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2013)第139928号

出 版 人: 詹秀敏
责任编辑: 黎 萍
技术编辑: 凌春梅
装帧设计: 刘红刚

书 名	手腕 SHOU WAN
出版发行	花城出版社 (广州市环市东路水荫路 11 号)
经 销	全国新华书店
印 刷	佛山市浩文彩色印刷有限公司 (广东省佛山市南海区狮山科技工业园 A 区)
开 本	787 毫米×1092 毫米 16 开
印 张	14.5 1 插页
字 数	160,000 字
版 次	2013 年 7 月第 1 版 2013 年 7 月第 1 次印刷
定 价	35.00 元

如发现印装质量问题, 请直接与印刷厂联系调换。

购书热线: 020-37604658 37602954

花城出版社网站: <http://www.fcph.com.cn>

【主要人物】

林 骏：高富帅；33 岁，钻石王老五，成熟稳重；知名外企高管，营销高手

黎文佳：甜素纯；24 岁，一位家境贫寒但求上进的高尔夫销售，文静纯朴

葛婷美：白富美；25 岁，炫富女，某房地产集团总裁助理

韩竺茵：女强人；31 岁，上亿身家，失恋半年后遇上林骏，暗恋林骏

詹华山：大富豪；53 岁，民营企业家长，敬重人才，乐于提携后辈

Sharon：小白领；25 岁，林骏助理，视林骏为偶像

阳天朗：屌丝男；19 岁，一位家境贫寒但励志成材的球童，在林骏的帮助下，最终一举成名

朴金忠：大帅哥；32 岁，韩国人，高尔夫国际教练；阳天朗的恩师

凌 虹：小清新；19 岁，乖乖女，在校大学生，喜欢阳天朗

凌武升：大富豪；50 岁，本土房地产大鳄，财大气粗

洛少雄：富二代；26 岁，激情帅气的总经理，小聪明缺大智慧；身旁总有高尔夫美女陪伴

邹 鹤：公务员；33 岁，省府要员，对洛家知恩图报

余国泽：官二代；27 岁，海归博士生，对白富美葛婷美一见钟情

目 录

第1章	高尔夫结缘	1
第2章	高富帅，有可能爱上自己吗	6
第3章	高尔夫初学者	10
第4章	遇上白富美	15
第5章	爱上白富美	21
第6章	富二代洛家少爷	26
第7章	成为“八〇后”	32
第8章	惊现高尔夫天才	38
第9章	为什么打够18洞	42
第10章	成立高尔夫俱乐部	47
第11章	高尔夫的魅力	52
第12章	首次销售培训	57
第13章	找个好人，就嫁了吧	61
第14章	球场竞技	66
第15章	新总经理助理	71
第16章	在我歌声里	76
第17章	运筹帷幄	83
第18章	第二次培训	88
第19章	车主打球活动	92
第20章	高尔夫小王子	96
第21章	北京之旅	101
第22章	办公室谈高尔夫，高尔夫球场谈生意	105
第23章	成都之行	109

第 24 章	我们再干一场	114
第 25 章	即兴演讲	119
第 26 章	王子爱上灰姑娘，可能吗	124
第 27 章	早起的鸟儿有虫吃	129
第 28 章	高尔夫源于中国	134
第 29 章	原来是情敌	138
第 30 章	为何我们相遇	144
第 31 章	一鸣天下知	149
第 32 章	最爱是谁	154
第 33 章	真是傻丫头	159
第 34 章	人要敢于追求真爱	164
第 35 章	新官上任三把火	169
第 36 章	提防对手比你更有手腕	174
第 37 章	飓风行动	179
第 38 章	高尔夫球网络游戏	185
第 39 章	室内模拟高尔夫	190
第 40 章	嫁给我，好吗	195
第 41 章	恶性竞争	200
第 42 章	商场情场双丰收	205
第 43 章	祸从天降	210
第 44 章	美美炫富事件	215
第 45 章	有情人终成眷属	219

第1章 高尔夫结缘

“嗖……”一声长响，一颗高尔夫小白球犹如流星般划破寂静漆黑的夜空，箭一般地冲向灯光暗淡的火炉山脚下。

抬头、挺胸、转肩、扭腰、挥杆，一连串洒脱的击球动作，林骏打出了最后一记练习球。

已是晚上十点多，林骏又如往常一样，成为火炉山高尔夫球练习场最后一位不太受欢迎的“贵”客。

但，今晚却是林骏最后一次这么晚练球了。在跨国集团 Dellsoft 拼搏了七年之后，他终于要在明天跟这家有“四大火坑”之称的外企道声 ByeBye，而加盟国内一家颇具名气的民营企业担任集团副总了……

说起林骏跟新东家——鹰凡集团董事长詹华山的结缘，还得从那个环境独特的高尔夫球练习场说起。

三个月前的一个夜晚，十点过后，林骏又如往常一样，因工作繁忙，较晚才出现在傍靠着火炉山的高尔夫球练习场了。一般高尔夫球练习场都是晚上十一点歇业，所以十点过后自然人烟稀疏，而十点后才赶到高尔夫球练习场的客户，便是球场服务人员最不愿意见到的“贵”客了。说来也巧，詹华山那天正好也是十点后才来到火炉山高尔夫练习场，他的打位被安排在林骏打位相邻位置。十点半过后，练习场就剩下

他们两位，两人的缘分便从这里由切磋球技开始了。

说是切磋球技，严格来说，应该是林骏主动向詹华山求教。林骏接触高尔夫球比较迟，从开始请教练教球，到现在前前后后时间加起来，不到半年。可能是他的悟性比较好，在短短时间内，林骏的球技便达到了“破百”水平——也就是下场打球的总杆数在100杆以内，算是刚刚从“蛋蛋后”跳级为“九〇后”了。

而詹华山却有十几年球龄了。他目前的水平稳定在七十多杆，可谓名副其实的“七〇后”，算是达到业余高尔夫球爱好者的顶尖水平。

简单的交流，林骏很快便跟詹华山成了无所不谈的好朋友——这或许就是高尔夫的魅力，它可以让两位完全陌生甚至年纪差别很大的人，在短时间内，迅速成为无话不谈的朋友，甚至成为了真心知己、忘年之交。

老前辈詹华山比林骏足足大二十岁，但年龄的差距，并未使这位商场名宿视林骏为初生牛犊。相反，除了自认球技水平可以胜任担当林骏的教练外，在商业竞争方面，詹华山却完全被林骏超凡的营销能力折服，折服到他不惜重金欲将这位在一流外企担任营销高管的林骏，请到自己公司。对他来说，像林骏这样的人才，就是千金难买的一流营销高手。如果不是因为高尔夫结缘，他估计难以将这样的人才收于麾下。詹华山一向认为，最“昂贵”的人才，往往是企业最便宜的人才，因为他所创造的价值，远远超过企业支付给他个人的薪酬奖金。

望着林骏的黑色奥迪车扬尘而去，火炉山球场的销售员黎文佳心里竟暗自后悔起来——刚刚林骏邀请她到火炉山下去吃夜宵，她居然给拒

绝了！其实她的内心有点纠结、矛盾。三十出头的林骏，高高个子，样子不算特别的英俊，但带着运动型男生的那种阳光，说话的时候眼神总会专注地看着你，沉默的时候，嘴角总带着一种似笑非笑的神情，仿佛有一种魔力，会让身边的人都感觉愉快，她怎么会不喜欢他呢？可是，有好几次黎文佳见到有美女主动跟林骏搭讪，他好像都来者不拒，跟谁都能开几句玩笑。像他这样的人，一定很多女孩子喜欢他吧？说不定有在交往的女孩了吧？想着想着，黎文佳的眼里泛起了忧伤的泪光。

黎文佳的个性，原本并不十分适合做销售，她显得有点安静，不太有自信，更不善于在竞争的环境下去争客户。黎文佳毕业于海南的一所大学的中文系，家境清贫，没有什么人脉关系，所读的专业又没有优势，大学毕业后一时找不到理想的工作，便经人介绍，来高尔夫球场做销售。上班不到三个月的黎文佳，在这里接触到的是这么一个特殊环境——她每天所见的人非富即贵，个个都是开着豪车出手阔绰的一族！黎文佳在球场是负责会员卡和球券销售的。刚来时，由于她初来乍到，加上球场里原本老销售不少，以致她工作都快两个月了，仍不见什么业绩。但从小有一股不愿服输的犟劲的她，还是坚持蒙头做下去，直到一个月前她遇见了让她改变自我的林骏。

这林骏，可谓是她初出茅庐的一位贵人，更是她的梦中情人！

记得那是一个多月前的夜晚，由于销售业绩不好，黎文佳决定晚上也加班，并打算加班到十一点最后一刻。销售员一般晚上就算上夜班，也顶多是待到九点钟，九点过后球场就只剩下前台接待和接包的球童。那晚正好下着细雨，天灰蒙蒙的，到了十点后，别说球场没啥客人打球，

更没有新的客人来到，就连球场剩下的最后一位球童也请假出去了。就在黎文佳感到惆怅失望的时候，突然，有一辆运动型黑色奥迪车倏然而至。

有客人到球场打球，首先接待的自然球童，球童务必及时帮客人把高尔夫球包从车后备厢取下。今晚因情况特殊，没有球童，黎文佳便主动上前帮客人取包。正当她取包的时候，突然听见车主传来一声急促的声音：“等等！”这一声叫不打紧，却把第一次帮客人取包的黎文佳吓了一大跳，她还以为自己做错什么呢。

此时，只见车主很快从驾驶室出来，他走到黎文佳身边，他立即接过黎文佳手里还未放下的球包，一边说：“这种粗重活，怎么能让你这么漂亮的女孩子来干呢？我自己来就行啦。”

车主讲完，不待黎文佳反应，便接下球包，并迅速把车开到停车区。

直到车主再次回到练习场时，心存感激的黎文佳才开始打量起这位极具绅士风度的新客人——一位身高约一米七八、脸型偏瘦、模样成熟的林骏！

典型的高富帅！

虽然谈不上阅人无数，但毕竟在高尔夫练习场泡了两个月，黎文佳见林骏这等模样，立即给出这样的定位。

果然，那林骏也算“有米”一族，在与黎文佳交谈没多久，他就决定跟黎文佳购买全年免费畅打的VIP会员卡！

好家伙！这可是黎文佳到球场近两个月以来第一次“开胡”，而且一开便是“满胡”，这足以让黎文佳兴奋不已。

而接下来，让黎文佳真正有大收获的，还不仅仅是卖出一张会员卡。当林骏了解到黎文佳业绩不好之后，他不但介绍了几个新客户给她，还时不时传授一些销售技巧给她。还真别说，林骏那些奇特的销售技巧挺管用。一下子让她的业务如鱼得水，业绩竟然迅速跃居全球场销售第一，就连球场老板都对她刮目相看！

所有这些，黎文佳自然感激万分，但连她自己都意想不到的，在她每晚跟林骏深入沟通并对他越来越了解之后，她不知不觉地对他产生了情愫！她跟他相识相处的时间可真是极短，一个月都不到！可短短的时间，她便隐隐约约感觉到，林骏就是她的梦中情人。

或许是太喜欢一个人，就会认为对方也喜欢自己，黎文佳自我感觉林骏也是喜欢她的，而且越来越有点暧昧。可是，由于从小家境不佳的她，总有些自卑感在作怪。黎文佳总认为她和高富帅存在太大距离，王子真心爱上灰姑娘的美丽爱情故事只有在童话里才会发生。

因此，当林骏第一次主动约她去火炉山下吃夜宵时，她居然胆怯地回绝了，而回绝后，她又开始后悔了……

第2章 高富帅，有可能爱上自己吗

离开火炉山，林骏心情有些复杂，甚至有点失落。

大约三个月前，从月亮湖高尔夫练习场转到火炉山练习场，他认识了两位对他工作乃至生活都发生极大影响的人，一位是男人，一位是女人。

男人，可谓真正“懂”他的伯乐——一位他早有所听闻的商场骁将詹华山。詹华山在十年前是一家大型国有企业的老总，后来下海经商，创办了一家IT企业——现在的鹰凡集团。虽然入行时间较晚，但他却用短短十年时间，将鹰凡发展成为国内IT行业独树一帜的明星企业。有缘的是，林骏曾多次与他们企业打过交道，但与他素未谋面。而碰巧在高尔夫球场结识，两人却感到相见恨晚！

林骏是知名外企高管，詹华山也有所听闻，知道他是营销界颇具名气和才气的人物。因高尔夫结缘，在两人多次接触交流后，詹华山向林骏伸出橄榄枝，林骏欣然接受。

而女人，可以真正闯入林骏心扉深处的人可不多。或者说，这么多年来几乎没有，而高尔夫练习球场上的销售员，一个刚走出校门没多久的女孩——黎文佳，却在短短的几周时间内，让他不知不觉地喜欢上了她。

但，当林骏刚刚试探性地想跟黎文佳单独约会时，却遭到她的婉拒。

已算是钻石王老五的林骏，对于这样的女孩，他心里却没有足够的勇气去追求她，毕竟自己比黎文佳足足大九岁，他觉得人家不可能会上他。

爱情的世界里，有些事情就是这么不可思议，当林骏在从黎文佳手中接过球包，正好黎文佳失措的抬起头，在那一瞬间，林骏的心里居然有一种异样的感觉，那样一张干净的脸，那样一种清澈的眼神！不知不觉的，林骏便被黎文佳的一颦一笑牵动着。

林骏喜欢上甜素纯模样的黎文佳，而他却不知道正是黎文佳的梦中情人。

别说黎文佳年纪轻轻，可她却跟同龄人有着极其不同的经历，从小家境贫寒、父母离异、初恋受挫，这都让她心理比任何同龄人都显得成熟。所以黎文佳并不喜欢找个同龄人或比她仅大两三年的男孩，她倒希望可以找到比她大很多，最好是比她大将近十岁的男人当终生伴侣。

可是，不介意林骏比她大九岁的黎文佳，却介意林骏的才气，还有“财”气。像这样的高富帅，有可能爱上自己吗？不可能！

詹华山今晚的心情相当愉悦，明天他将揽收一位他寻觅已久的得力助手——林骏。

近几年，随着集团在国内不断扩张，詹华山一直在为寻找顶尖销售人才而发愁，直到他偶遇传闻中的营销高手林骏。

林骏加盟鹰凡集团，无疑让他如释重负，雄心再起。

林骏不仅仅自己是营销高手，还是培养销售精英的人才。詹华山诚邀林骏担任集团副总，除了希望他可以作为得力骁将，还让他负责一项重要任务——那就是培训分布在全国各省市的所有销售人员。

因为赏识林骏的营销天赋及认同跟他不谋而合的经商之道，詹华山更决定将集团近期最重要的一个项目交予林骏亲自公关，那是由新上任的余鑫副省长亲抓的大型 IT 工程——省运会 IT 项目。

考虑到该项目的重要性和特殊性，詹华山还决定让林骏在上任的第一个月内，每天只上半天班，先熟悉集团业务和培训销售人员，其余时间则加紧练习高尔夫。因为，詹华山知道余副省长有一个爱好，就是喜欢打高尔夫。

詹华山很早就认识余鑫，那时詹华山还是在国企担任常务副总，余鑫正好是分管企业的副市长，两人有所往来。十年期间，余鑫被委派到其他地级市担任代市长、市长直至市委书记，一路官运亨通，想不到刚刚又从地级市调回到省城，担任权高位重的副省长。但这么多年以来，詹华山一直没怎么跟余鑫联络，不知道余鑫是否还念当年旧情。这次余鑫乔升副省长，还分管至关重要的大型项目，詹华山希望有像林骏这样的得力干将协助公关。

据詹华山掌握的信息，这个预算高达四个亿的省运会 IT 项目，目前在国内排名前几位的 IT 集团都参与角逐，竞争已经相当激烈。近几年，鹰凡集团在许多大项目竞争中频频失守，詹华山不希望连本土的大项目都拱手相让，而这时候林骏的到来，正是他需要好帮手的关键时刻。

詹华山还知道佘副省长这几天将前往美国考察，行期约二十余天，他想正好让林骏利用这段时间提升高尔夫球技，以便与佘副省长建立更紧密的关系。

第3章 高尔夫初学者

第一天到鹰凡集团报到，林骏就感受到董事长詹华山求才若渴的诚意和用人唯贤的肚量。

上午在 Dellsoft 公司办完离职手续后，下午两点，林骏如约来到了位于新城区科学城里的鹰凡大厦。

获悉林骏已到集团楼下，詹华山并没让秘书下来带林骏到他办公室，而是亲自下楼迎接林骏。詹华山这一举动，很快在集团上上下下传开。因为只有少数重量级客户，才会令詹华山如此敬贤下士，可见这新来的集团副总非等闲之辈。

下午，詹华山跟林骏在办公室做一番交谈之后，他专门开了个会议，他正式向大家介绍了这新任集团副总林骏。下班后，詹华山让秘书在附近的潮汕大酒家包了个大房，并叫上中高层干部一起吃饭喝酒，算是搞个欢迎仪式，欢迎林骏正式加盟鹰凡集团。

林骏作为今晚主角，又是空降高管，自然免不了被大家轮番敬酒。好在“酒精考验”的他已是“千杯不醉”水平，加上因为有詹华山在场，大家点到为止，他不至于第一天就出糗了。

欢迎宴会开到十点半便结束了，等大家都一一散席之后，林骏才打算让酒店叫代驾帮他开车。就在林骏走到酒店前台的时候，忽然有个熟悉的身影擦肩而过——那不是他刚认识的“海龟”佘国泽吗？

就在林骏打算回头再看那人一眼时，那人突然也停了下来并对他叫道：“哎，这不是林总吗？怎么你也在这？”

果然是这位仁兄，他便是刚从英国读博回来的佘国泽。

林骏是在几天前参加一个高端私人酒会上认识他的，佘国泽的个子像个山东汉子，一米八左右，肩膀厚实宽广，说话的声音很有磁性，举止彬彬有礼，一看就知道不只是受过良好的教育，还具有大家名门的风范。从见到他的第一眼起，林骏总有一种似曾相识的感觉，而且从酒会主人对他的态度来看，来头一定不简单。那次见面时，两人聊起国际上一些趣闻轶事，话挺投机的，还交换了电话。

原本只是一般认识的朋友，但因为在短时间内再次相遇，便倍感亲切起来。

听说林骏要找代驾，佘国泽便自告奋勇的充当司机，因为他刚从国外读书回来，还来不及买车。他刚刚是打车来到这里，而这会他正好又要打车回市区。

林骏听佘国泽愿意当临时司机，自然很高兴，他赶紧递上车钥匙，两人便一起离开酒店回市区。

路上，佘国泽跟林骏谈及买车的打算，林骏恰巧一朋友在世界名车城当销售总监，他便热心地跟佘国泽说，等他哪天有空了，可以带他去他朋友那里逛逛，让他那卖车的朋友给他建议建议。

林骏只是随口说说，却想不到佘国泽突然认真起来，他说他不想等了，既然林骏有认识的朋友，他明天就想把车买了！而且他不但想明天买车，还希望林骏明天可以帮他挑选一套高尔夫球杆，因为他一直想学高尔夫球，正好林骏也会打高尔夫，可当他启蒙教练，两个人又可以当