

超级神算

亿万富翁绝世大解码

算感情、算金钱、算人心

财富一直是我们不变的追求，
成为亿万富翁更是我们永恒的梦想。

陈泰先◎编著



中国物资出版社

超级神算

亿万富翁绝世大解码

陈泰先◎编著



中国物资出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

超级神算：亿万富翁绝世大解码 / 陈泰先编著. —北京：中国物资出版社，2012.7

ISBN 978 - 7 - 5047 - 4132 - 5

I . ①超… II . ①陈… III . ①成功心理 — 通俗读物 IV . ① B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 280359 号

策划编辑 钱 瑛
责任编辑 张 娟

责任印制 何崇杭 王 洁
责任校对 孙会香 饶莉莉

出版发行 中国物资出版社

社 址 北京市丰台区南四环西路 188 号 5 区 20 楼

电 话 010 - 52227568 (发行部)

010 - 68589540 (读者服务部)

网 址 [http: // www. clph. cn](http://www.clph.cn)

经 销 新华书店

印 刷 中国农业出版社印刷厂

书 号 ISBN 978 - 7 - 5047 - 4132 - 5 / B · 0411

开 本 787 mm × 1092 mm 1/16

印 张 17.5

字 数 314 千字

印 数 0001—7000 册

邮政编码 100070

010 - 52227588 转 307 (总编室)

010 - 52227588 转 305 (质检部)

版 次 2012 年 7 月第 1 版

印 次 2012 年 7 月第 1 次印刷

定 价 36.00 元

版权所有 · 侵权必究 · 印装差错 · 负责调换

前言

在现代社会，成为亿万富翁，拥有万千财富，是大多数人的梦想。尤其是在什么都涨价的年代，买房、买车更是许多人的噩梦。对于大多数人来说，想要拥有理想的生活，单靠朝九晚五的上班，每月领的那点儿工资，简直就是杯水车薪。

其实，财富是每个时代的人都在追逐的目标，因为没有财富的社会是何种情形，简直令人难以想象。然而，每个时代的一个共同特点就是，财富往往都集中在少数富翁手中。那么，富翁为什么会富？他们有什么致富的法宝？为什么现实中有那么多人想成为富翁，但却只有少数人跨入这一行列？

在这个世界上，其实并没有人生来就是富翁的，富或者不富，都取决于你自己，看你能不能凭借你所拥有的实力向着财富巅峰奋力的拼搏。或许你会说，我没有聪明的头脑，也没有过人的智谋，更没有启动的资金，我几乎一无所有，让我凭什么去拼啊？如果你是这么想的，那你就大错特错了。因为你其实无所不有，只要你愿意，整个世界都是你的，你所欠缺的只是打开这个宝箱的钥匙而已。

那么，这把钥匙是什么？富翁到底是如何成为富翁的呢？这正是本书所要竭力为你解答的问题。富翁之所以富，绝对不是偶然。他们所凭借的东西大多有共同之处，正是凭借这些共同点使他们成为凤毛麟角的富翁，成为人们争相崇拜和研究的对象。事实上，他们所凭借的东西，我们每一个人也都拥有，只是我们没有发现，或者即使发现了却不知道如何去运用这些东西为自己创造机会，追求财富而已。

本书以独到的视角、敏锐的洞察力，为你找寻开启财富宝盒的钥匙。本书从人脉、金钱、人心、朋友、心机、人生、取舍、感情八个方面，通过详尽的收集、融合，总结出了富翁所必备的条件，希望它们能照亮你



的财富之路，让你不在为车子、房子这样的事烦心，让你的亿万富翁之梦得圆。

本书是一部致富的秘籍，它适合所有有财富梦想的人阅读，相信它一定能让读它的人，不会白花钱，不会白费时间，不虚一读，不虚一看，受益匪浅。

编 者

2011.12



超

级

神

算

亿万富翁绝世大解码

目 录

第一章 算人脉，游刃有余把握尺度



目

录

人脉在人的一生中至关重要，它不仅对一个人的事业起到举足轻重的作用，而且，在一定程度上，可以决定一个人的命运。富在深山有远亲，穷在闹市无人问。人脉就是财脉，良好的人际关系是富翁们成功的绝世密码之一。人际关系是一笔无形的财富，人脉是你翘起财富梦想的必不可少的强有力的支点。拥有良好的人际关系，可以帮你获得更多的财富。

1. 良好的交际圈子 /3
2. 良好的赚钱环境 /5
3. 富翁的交际原则 /7
4. 得意的帮手是富翁们的好武器 /10
5. 有贵人的提拔和帮助 /13
6. 努力寻求自己的贵人 /16
7. 多为他人想一想 /18
8. 人脉宽广有商机 /20
9. 关系网是赚钱网 /23
10. 财富的终极是人脉 /25
11. 好人缘搞定人脉 /27
12. 建立人脉资源网 /29

第二章 算金钱，合理安排投资与支出的比例

富翁是建立在金钱基础上的，因此，有钱人才能称为富翁。那么富翁是如何赚取、管理和运用他们的金钱的呢？富翁之所以是富翁，就因为他们有用钱赚钱的意识，有合理的理财规划，有积极投资的意向；他们能够玩转金钱，而不会被金钱迷惑，更不会成为金钱的奴隶。

1. 赚钱敛钱一个都不能少 /33
2. 投资，致富的好手段 /35
3. 坚持投资才有回报 /38
4. 越早投资，越早成为富翁 /40
5. 风险投资成就富翁 /42
6. 利润太高风险太大的项目少投资 /44
7. 懂得理财，让财富增值 /46
8. 合理理财，成就富翁的理财法则 /48
9. 让金钱流动起来 /54
10. 积极的金钱观 /57
11. 致富意识须浓烈 /59
12. 有与时俱进的思想 /61
13. 对世界有强烈的好奇心 /63
14. 打破常规，走向开明 /65
15. 有颗会赚钱的脑袋 /67

第三章 算人心，找到适合自己的合作伙伴

合作是现代社会一个非常著名的词汇。世界瞬息万变，每天都会出现无数的新事物、新现象、新知识。只凭一个人的头脑和智慧，是永远无法全部掌握的。想要把握商机，成功致富，就要寻求合作。这是富翁们成功的准则之一。而人心最难琢磨和把握，找到值得信任的伙伴的机会越来越难得。有理想的合作伙伴的人是幸福的，有合适的合作伙伴的富翁也必然是幸福的富翁。

1. 商机需要合作 /71

2. 找准伙伴，合作经营 /73
3. 合作双赢，互利互惠 /77
4. 找出色的合作者 /80
5. 强强联手才会更强 /83
6. 选择合作者要注意的五个问题 /87
7. 不能当做伙伴的人 /90
8. 分享是不竭的动力 /93
9. 合作不是死心塌地的相信 /96

第四章 算朋友，益友能扶，损友远离

朋友多了路好走，朋友是人生的财富。但是朋友也有好坏之分，好的朋友可以让我们终生受益，坏的朋友却可以让我们死不瞑目。人生得一知己不易，与朋友相处要真心以对，不能三心二意。将朋友当成你的过河桥、登墙梯，这是做人的大忌。我们既要约束自己不要如此对待朋友，同时也要防范别人以朋友的名义陷自己于险地。

1. 结交好朋友，拓展人脉网 /99
2. 谨慎交友，不可滥交 /101
3. 不同朋友有不同的对待方式 /103
4. 弃友 /106
5. 真朋友不怕检验 /108
6. “哥们儿义气”要不得 /110
7. 朋友多了路就多 /112
8. 退一步路更宽 /114
9. 在朋友困难时要及时伸手 /116
11. 控制情绪，理智才能交朋友 /118
12. 朋友是一种资源，不能透支 /119



第五章 算心机，做人懂得用心机

做人心机太深不讨人喜欢，但是如果完全没有心机，说好听是单纯，说不好听就是单“蠢”了。心机并不都是坏的，有人的地方就有竞争，有竞争的地方就不会少了心机，适当的用点心机为自己谋得更好的生存环境是很不错的选择。这些富翁们就是懂得运用心机的佼佼者，他们充分地发挥自己的聪明才智，让自己拥有了财富，创造了价值，也促进了社会的发展。可以说是人类进步的功臣。

1. 竞争需要心机 /123
2. 学会面对风险 /126
3. 粗中有细，胆大勇敢 /128
4. 把握先机，赢得财富 /130
5. 赚钱也要知彼知己 /132
6. 浑水摸鱼需要心机 /134
7. 奇正互变，灵活机动 /136
8. 心机要巧用，对手能上钩 /138
9. 运用谋略，在利益整合中赚取利润 /141
10. 深藏不露，果断出击 /143
11. 巧用反间计 /145
12. 风险与利润同在 /147
13. 兵不厌诈，巧谋者胜 /149
14. 占取主动优势 /153
15. 速度制胜，抢占先机 /157

第六章 算人生，规划出好前途

人生有太多的变化是我们所无法预料的，但是只要我们能有一个明确的目标，我们的人生就不会失了方向，本着这个目标我们就可以很好地规划自己的人生和前途。而只有有计划的人生才会走得更好，走得更远。漫无目的地随处游荡是不可能取得好成果的。赚取财富是富翁们的目标，他们很好地规划了自己的财富之路，所以他们成了富翁。



1. 有明确的人生目标 /163
2. 野心是出人头地的动力 /165
3. 永不满足的进取心 /167
4. 激情不可少 /169
5. 选择感兴趣的行业 /172
6. 壮志雄心不磨灭 /174
7. 不怕死的闯劲 /176
8. 事业心是富翁们的精神支柱 /179
9. 有突破重围的欲望 /182
10. 让财富发挥最大价值 /185
11. 忍别人不能忍者胜 /187
12. 志气，突破平庸的金刚钻 /189
13. 处世哲学有一套 /192
14. 能正确地认识自己 /195
15. 生活态度决定生活质量 /197
16. 人生规划一定要长远 /199
17. 能屈能伸成大事 /202

第七章 算取舍，得失之间不计较

人能捉住的东西只有两只手的体积，这个东西抓得多了，那个东西就会抓得少些。得失之间不要计较太多，认准最有价值的留下就足够了。利弊得失其实只在我们一念之间，不要为小事困扰，该放下的就放下，没有负担的人生，才是最美好的。只有丢掉小的、坏的，才能抓住更多大的、好的东西。富翁们正是深谙此道方能获得人生的财富。

1. 勇于舍弃，才能收获大得 /207
2. 不可兼得时舍小利获大利 /208
3. 放得下才能拿得起 /210
4. 不患得患失，不斤斤计较 /212
5. 权衡利弊，正确取舍 /214
6. 灵活机变，不要一味执著 /216
7. 找准坐标，理智放弃 /218



8. 吃得小亏谋大福 /220
9. 吃眼前小亏，谋身后大利 /222
10. 一时吃亏，一世受益 /225
11. 吃小亏占大便宜 /228
12. 目光长远，不要一叶障目 /230
13. 吃亏人常在，财去人安乐 /233
14. 好汉要吃眼前亏 /235
15. 吃亏是一种大智慧 /237
16. 青山常在，不怕没柴 /239

第八章 算感情，从不乱纠缠在花丛中

“情”之一字，难逃啊！人是感性的动物，所以一涉及感情就会有很多说不清道不明的东西在胡乱的纠缠，所谓“世上的钱债易还，感情债却难还”。所以千万不要被感情冲昏了头，那是会出大乱子的，一定要用理智的头脑去驾驭感情。然而，很多人还是难逃感情之网，这就像一柄双刃剑，利用好了会给我们带来不少的利益；利用不好，会使我们损失惨重。人情、商机、理智谁能压倒谁？富翁的心里有一杆自己的秤。

1. 感情投资收益好 /243
2. 感动他人，成就自己 /245
3. “势利眼”里有学问 /247
4. 善待员工，利用情感成就霸业 /249
5. 多交异性朋友 /252
6. 人情像存款，需常存常取 /254
7. 放长线钓大鱼 /256
8. “冷庙”也要烧“热香” /259
9. 爱情与友情可兼得 /263
10. 必要时下放“人情债” /265

参考文献 /269



第一章

算人脉，游刃有余把握尺度

人脉在人的一生中至关重要，它不仅对一个人的事业起到举足轻重的作用，而且，在一定程度上，可以决定一个人的命运。富在深山有远亲，穷在闹市无人问。人脉就是财脉，良好的人际关系是富翁们成功的绝世密码之一。人际关系是一笔无形的财富，人脉是你翘起财富梦想的必不可少的强有力的支点。拥有良好的人际关系，可以帮你获得更多的财富。





1. 良好的交际圈子

从某种意义上说，富翁出于事业的需要，会结交与自己同一阶层的人物。我们不难发现，在这个黄金铸就的圈子里，几乎都是清一色的富翁。像李嘉诚、霍英东、段永基……这些富翁都是长安俱乐部的常客。

根据一些专业媒体的报道，在北京有不少富翁俱乐部，其每年的会费以10万元来计算。这还不算其他的消费。你也许会问：富翁都怎么了？花这么多钱值得吗？

其实，每个人都有自己的圈子，圈子里是与自己志趣、背景、经历相仿的人。生意人更是这样。从某种意义上说，出于生意的需要，他们更需要结交与自己同一阶层的人。如今在中国方兴未艾的富翁俱乐部，正好满足了这样一种市场需求。

在北京，从出租车司机到企业白领，几乎都对四大富翁俱乐部如数家珍：长安俱乐部、京城俱乐部、美洲俱乐部和中国会所。

一辆豪华轿车停在俱乐部门口，车上下来几位穿着豪华时装的巨商，他们穿过大堂，乘上电梯直达俱乐部。出示会员卡，笑容可掬的服务小姐毕恭毕敬把他们迎进楼厅，在这些私密的空间里他们从交朋友到成为生意上的合作伙伴……

很多人想知道的是，来这里的生意人到底是怎样一个层次？

“俱乐部不是有钱就可以去的，要成为其中的会员，一要看收入；二要看职位；三要看所从事的职业。普通人即便有钱，也甭想加入。”一位外企的高层人士这样说。这就是高级俱乐部同一般高级饭店、酒店等不同的地方。

总体上来讲，这些俱乐部成员主要是外企高级经理、私企老板等高收入专业人士以及各界社会名流等。在国内有些机构的外国企业、国内大企业老总几乎都是俱乐部的会员，因此准确地说，这些俱乐部其实就是企业



领袖俱乐部。

虽然是俱乐部，但说到底还是为了生意，因此，最重要的一点就是体现商务交流的格调和氛围。“我们想先交朋友，然后再来谈生意。”这是很多会员的想法。优美的环境，私密的空间，一旦一笔生意谈成了，十多万元的会费又算什么呢？

长安俱乐部总经理万吉伟说：“只要有新面孔出现，我一般会亲自出面迎接。”

其实，不只是中国商人这样，全世界的商人都是这样。例如，美国哈佛大学针对毕业生们专门设有一个俱乐部，这个俱乐部有两个特点：大商人能参加，因为会费特别昂贵；别的大学的毕业生根本不能参加。

为什么？很简单，他们想给自己制造一个特殊的圈子，而且只有相同等级的人才能够加入。制造这么一个圈子能有什么作用呢？有没有什么人不愿意参加呢？告诉你，没有。而且，几乎个个生意人都想加入。为什么？原因也很简单。

这种圈子本身就是一个很大的财富圈。不说这个圈子里的人手里有的是资本，就是这个圈子所掌握的信息本身就值很多钱。怪不得商人们个个趋之若鹜。另外，这种圈子还有社交的需要，也是身份的象征。

你想，如果你是一个生意人，另一个同行请客，结果你不能进入人家的场所，那么，很明显，你不是这个生意圈子里面的人，别人也会看不起你。生意小不要紧，但不能失去一些信息。日本有一位商人说过这样的话：穷，也要站到富翁堆里。为什么要这样？因为整天和同一档次的人打交道，你可能会熟悉生意有多么艰难，和巨商为友，你就会明白到处都有发财的机会。

所以，我们要尝试建立自己的人脉圈，跻身富翁的行列。从中获得对自己事业有益的信息。



2. 良好的赚钱环境

良好的赚钱环境是富翁最有益的一个财富资源，然而大多数人却因为观念的问题很少向身边的人学习致富的经验，因此，忽略人际环境资源的富有性，是导致人们不能致富的一大原因。

日本首富系山英太郎能够赢得财富，就有一套“利益至上交友法”。在2001年秋天和2002年春天，曾两度在全日本经营者举办的研习会上开宗明义地表示：“别和穷人交往。”这听起来似乎有歧视穷人的嫌疑，但重点不在于此。

通常意义上讲，穷人有两种。一种当然是指“没有钱的穷人”，跟这种人交往，只会陷入老是自掏腰包的境地。如果想要存钱，就必须节省这种不必要的花费。想找人一起吃饭、喝酒，找比自己有钱的人做伴当然更为明智。有些人喜欢身边围绕着没钱的人，享受他们的阿谀奉承。但是绝大多数穷人只是向钱低头而已，不论你曾经给过他们多少好处，帮了他们多少忙，当你没钱时，这些人就会忘记你曾经施与的恩惠，两脚开溜而去。人际交往本来就包含着施与受两个方面，如果只有施当然也就失去了意义，所以从这个角度讲，“别和穷人交往”有一定的道理。

另一种穷人不只是没钱，也缺乏有益于人的资讯和娱乐别人的才能。虽然系山英太郎说“别和穷人交往”，但如果哪个没钱的人有值得请客的价值，那么即使他再穷，相信系山英太郎也一定乐得帮忙。尤其是年轻人，他们拥有许多他不知道的资讯，花钱在他们身上绝对不会浪费。

1999年，美国NBA芝加哥公牛队的冠军教练杰克逊、天才球员乔丹一起退役。这时老牌劲旅湖人队有两个顶级的球员科比和奥尼尔，但是他们老是相互较量谁是第一，结果球队成绩一直不理想。

湖人队的老板认识到了教练的重要性，用NBA的最高年薪600万美元聘请教练杰克逊出山。结果，湖人队在2000年当年就获得了NBA总冠军，



超

级

神

算

亿万富翁绝世大解码

2001年、2002年也连续获得了NBA总冠军。教练杰克逊的年薪随之递增到800万美元。杰克逊也成为2次以球员身份、9次以教练身份取得NBA总冠军的第一人。

同样是顶尖的球员，由于没有顶级的教练，一直都不能成功。所以除了自己有能力之外，好的教练的作用必不可少。有一个好的教练，好的方法，就能加快成功的步伐。

世界上99%的成功者都有教练、老师。美国著名短线操盘手马丁·舒华兹在他经过10年的分析师生活，下决心一定要突破时，他和太太做了一份成功的目标和计划，其中就包括要找一位老师。

在一次交易中，舒华兹头脑发昏，不断地迎头做空了250手SP500指数期货，一直到涨停，浮动亏损100万美元，这是他操盘历史以来最大的亏损。当晚他打电话给他的老师鲍伯，请教他如何处理，老师鲍伯说：“舒华兹，马上止损，只有你回到没有持仓的中立状态，你才会把事情看得清楚。你不可能比市场更精明，接受现实吧。留得青山在，不怕没柴烧。”舒华兹经过一整晚的煎熬，接受了老师的意见，果断止损，重新操作，并在当月弥补了亏损。

同样的道理，在富翁的人际关系网中，并没有单纯意义上的自己唯一的致富指导老师。须知，只要对致富有利的人，都可以成为你的致富指导老师。