

做人有方
辦事有法
自然進退有據
無往不勝

焦鼎 ○著



做人必須要有的 9張底牌

人生中，不管牌局如何變化，
只要你手握本書中這9張底牌，靈活應變，
趨利避害，就能事業成功，人生幸福！

人生的機遇對於每一個人都是均等的，
我們不可能在這個問題上尋找到什麼差別，我們能勝過別人、與眾不同的地方就是做人和做事的方式。

打好手中的牌，才是正理

做人有方
辦事有法
自然進退有據
無往不勝

焦鼎 ○著



做人必須要有的 9張底牌

人生中，不管牌局如何變化，
只要你手握本書中這9張底牌，靈活應變，
趨利避害，就能事業成功，人生幸福！

打好手中的牌，才是正理

國家圖書館出版品預行編目資料

做人必須要有的9張底牌 / 焦鼎作. -- 臺北縣土
城市：三意文化企業，2010.12
面：公分. -- (財富密碼：75)

ISBN 978-986-6268-55-7 (平裝)

1. 成功法 2. 生活指導

177.2

99019452

本書如有缺頁、破損、裝訂錯誤，
請寄回本公司退換，版權所有，翻印必究。

做人必須要有的9張底牌

財富密碼 75

作 者 焦鼎
發行人 陳麗如
出版統籌 韓曉樺
執行編輯 高天
文字潤飾 張倩
內頁設計 陳麗
封面設計 陳麗

出版者 一言堂
登記證 台北縣土城市學成路34號3樓
電話：(02) 8665-6864
傳真：(02) 8665-6849
e-mail：sanyiwenhua@126.com

總經銷 創智文化有限公司
地址：台北縣土城市忠承路89號6樓
電話：(02) 2268-3489
傳真：(02) 2269-6560

出版日期 2010年12月
定 價 250元

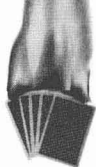
前言

不少人都有這樣的感慨：「做人難，難做人」，的確，面對各式各樣的人、各式各樣的事、各式各樣的人際關係，怎樣自處，怎樣處人，怎樣處世，怎樣交往，人人都有困惑，個個都有難題。我們不能抱怨手氣不好，運氣欠佳，換個角色，換種境遇，我們一樣會感到不容易。打好手中的牌，才是正理。

同樣的一手牌，不同的人去打，會有不同的風格，不同的結局；同樣的一件事，不同的人去處理，會有不同的感受，不同的結果。人生的機遇對於每一個人都是均等的，我們不可能在這個問題上尋找到什麼差別，我們能勝過別人、與眾不同的地方就是做人和做事的方式。

做人，雖然沒有固定的成功模式可循，但一些基本的原則和技巧還是有的。人生中，不管牌局如何變化，只要你手握下面這九張底牌，靈活應變，趨利避害，就能事業成功，人生幸福！

第一張牌，洞悉對方，我們在社會交往過程中，一定要甄別對方是否說出真話，不要輕信他們脫口而出的承諾和態度，而應該用更加專業的方法去洞察他們言行背後的、甚至用語言難



以描述的潛在動機和需求。

第二張牌，忍字當先。忍受失意，忍受羞辱，忍受吃虧，忍受寂寞，忍住銳氣……學會忍，善於忍，終能成就自己的一番事業。

第三張牌，深不見底。世事洞明卻深藏不露的人才是真正可畏的人。揣著明白裝糊塗是一種達觀，一種灑脫，一份人生的成熟，一份人情的練達。擁有這種底牌，就可時時佔據主動，常立不敗之地。

第四張牌，做人做事，需要知曉利害，識別輕重，才能置身安全地帶。面對複雜的社會，你要隱藏自己，切勿喜怒形於色，說話辦事需要拿捏好尺度，把握好分寸，也要懂得在謙遜中積攢力量。

第五張牌，難以理解的奇蹟創造；奇蹟之所以稱之為奇蹟，一個很重要的原因就是常人很難實現。而常人之所以成為常人，一個很重要的原因是常人用的都是常規之法。如何我們都能做到遊刃有餘，答案是，創造。因為，只有創造，才會使得你的空間變得無限寬闊。

第六張牌，收買人心。收買人心很簡單，簡單的原因是你平時一些小的細節和舉動就會為你帶來很多的回報，就會輕易的籠絡到人心。

第七張牌，得寸進尺的蠶食之術。一下子向別人提出一個較大的要求，人們一般很難接受，而如果逐步提出要求，不斷縮小差距，人們就比較容易接受。

第八張牌，正話反說出奇招。說話直來直去，固然是一種坦蕩，但在特定的語言環境中，為了避免不必要的麻煩，將正話變為反話，曲折的說出來，往往有意想不到的效果。

第九張牌，無法捉摸的機靈百變。這是一個瞬息萬變的世界。如果不能適應快速的、突然的變化，不能遊刃有餘的應付變化，那麼就會在現實中撞得頭破血流。有人曾經說過：「生活之所以美好，是因為我們抓住了變化的尾巴，死死的抓住。」我們無法控制變化，甚至無法預料變化將在何時發生，我們只能感知到變化的存在，然後做到以變應變。

做人有方，辦事有法，自然進退有據，無往不勝。捧讀本書，掌握做人必須有的九張底牌，你會豁然開朗，實現人生的不斷突破！

目錄

第一章 偷偷洞悉對方的心理

14

通過心靈之窗洞悉對方……

15

他是否直視你的眼睛……

19

「眉態」百出，心理各異……

23

談吐之間透露出的心理……

27

解密不同打招呼方式的心理動因……

31

面對讚美心理活動有差異……

36

他是怎樣坐著的？……

40

那些「出賣」說謊者的舉動……

46

從「小動作」看對方的心理……

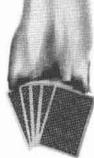
49

面部表情是無聲的語言……

54

第二章 用不值錢的面子換勝算

58



引.領.財.富.之.門.

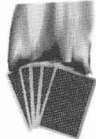
EAGERLY ANTICIPATES GATE OF THE WEALTH

c o n t e n t s

胸中有忍字，後退亦前進.....	59
以硬碰硬，往往兩敗俱傷.....	63
放下面子，不等於失去尊嚴.....	68
會吃小虧，才不用吃大虧.....	73
明處吃虧，暗中受益.....	76
只有經得住批評，才能收穫進步.....	81
讓出功名，得益無窮.....	85
君子復仇，十年不晚.....	89
略微妥協一下，目標更近一些.....	94
忍住寂寞，走上事業成功路.....	99
第三章 深不見底的糊塗臉明白心.....	102
人以太善良，但決不可太單純.....	103
外愚內智，做到心中有數.....	106

目錄

過分張揚，往往樹敵無數.....	110
「睜一隻眼閉一隻眼」才好相處.....	112
巧妙掩飾，不讓對方摸清底細.....	116
主動示弱，保存自己實力.....	120
學會用糊塗來化解尷尬.....	123
以「愚」應「智」，不失為妙計.....	127
即使猜透對方心理，也別輕易說出.....	131
第四章 知曉利害置身安全的地帶.....	134
著眼當下，順勢思考.....	135
「平庸」總比「優秀」安全.....	139
學會隱藏自己，切勿喜怒形於色.....	143
拿捏尺度，把握分寸.....	148



引.領.財.富.之.門.

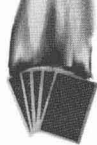
EAGERLY ANTICIPATES GATE OF THE WEALTH

c o n t e n t s

第六章 不為人知的收買人心 送出無微不至的關心.....	192	193
創造性思維讓你與眾不同.....	187	
充分利用你的好奇心和想像力.....	183	
懷疑，讓理解深入，讓創意萌生.....	179	
突破自我限制，就能擁有另一片天空.....	175	
守住個性就守住了創新的資本.....	171	
有「智」者事竟成，不勞心必勞力.....	167	
只有別樣之法才能打開奇蹟.....	163	
第五章 難以理解的奇蹟創造	162	
謙虛做事，不驕不躁.....	157	
尋找當下貴人，背靠大樹好乘涼.....	153	

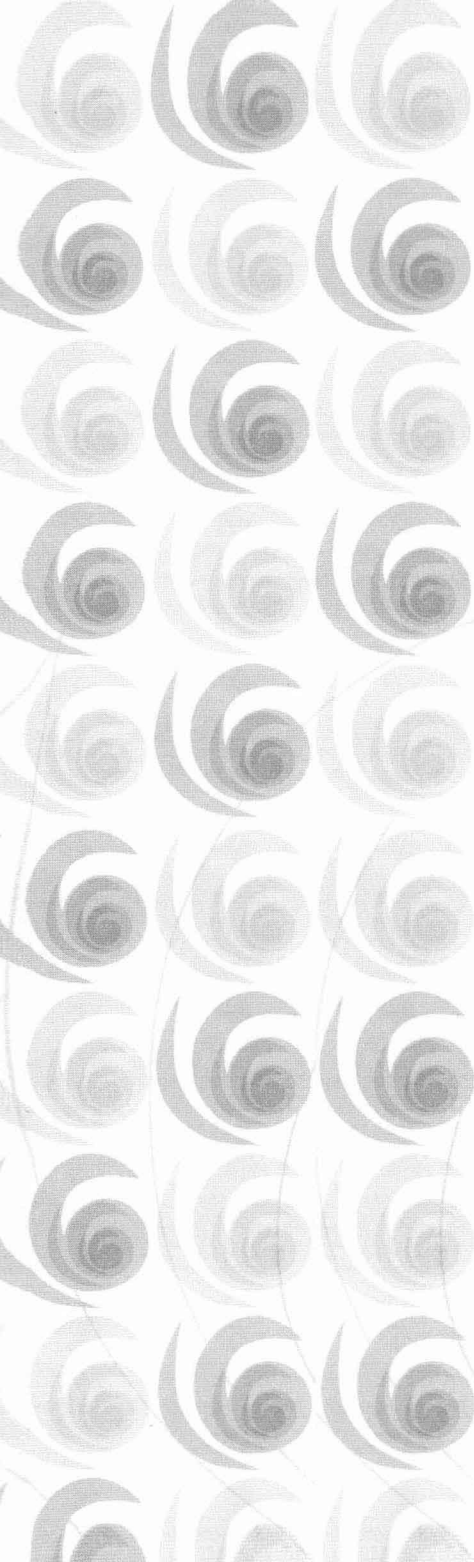
目錄

傾聽對方訴說，理解對方感受.....	197
及時處理抱怨，化解潛在危機.....	202
多用請求，少下命令.....	206
間接取勝，討好對方所關心的人.....	211
第七章 得寸進尺的蠶食之術	214
欲進尺，先得寸.....	215
攻人之惡思其堪受，教人之善使人可從.....	218
溫水「煮」顧客，讓他難以脫逃.....	222
熟諳慢的智慧，切勿操之過急.....	226
察覺「套關係」背後的真實用意.....	230
第八章 正話反說出奇招	234

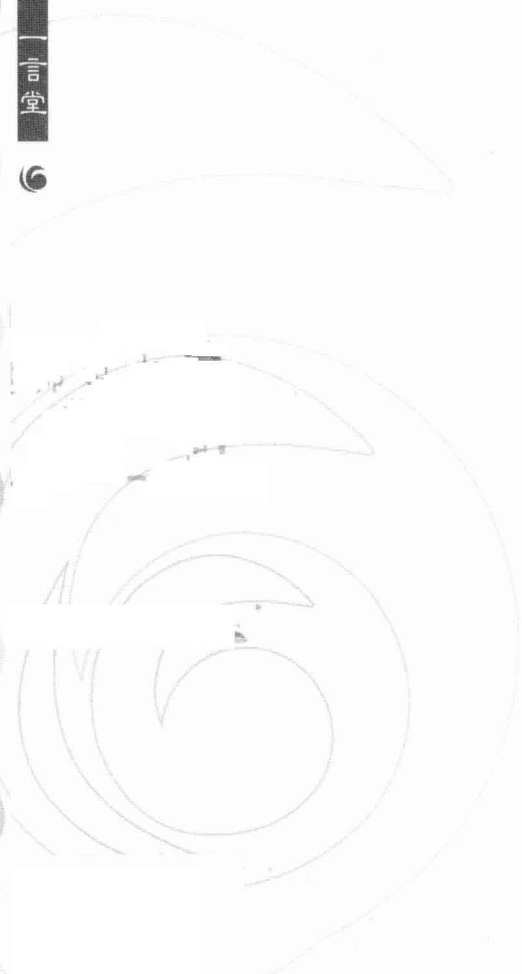


c o n t e n t s

利用逆反心理，出奇制勝.....	235
變換方式，用反的說法達到正的目的.....	240
不要直來直去，用巧語化紛爭.....	245
學說善意謊言，不要追求錯位的執著.....	249
矯正心理，別上對方激將法的套.....	254
第九章 無法捉摸的機靈百變.....	258
見人說人話，見鬼說鬼話.....	259
學會將錯就錯，真理未必越辯越明.....	263
只要能贏，你完全可以不按牌理出牌.....	266
好馬要吃回頭草，好漢要吃眼前虧.....	271
為人處世，不能太過執著，否則與傻無異.....	274
適時振臂一呼，別被人當軟柿子捏.....	280
要結識知名人士，先結識他身邊的人.....	283



言堂





做人有方
辦事有法
自然進退有據
無往不勝

焦鼎 ○著



做人必須要有的 9張底牌

人生中，不管牌局如何變化，
只要你手握本書中這9張底牌，靈活應變，
趨利避害，就能事業成功，人生幸福！

打好手中的牌，才是正理

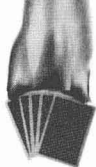
前言

不少人都有這樣的感慨：「做人難，難做人」，的確，面對各式各樣的人、各式各樣的事、各式各樣的人際關係，怎樣自處，怎樣處人，怎樣處世，怎樣交往，人人都有困惑，個個都有難題。我們不能抱怨手氣不好，運氣欠佳，換個角色，換種境遇，我們一樣會感到不容易。打好手中的牌，才是正理。

同樣的一手牌，不同的人去打，會有不同的風格，不同的結局；同樣的一件事，不同的人去處理，會有不同的感受，不同的結果。人生的機遇對於每一個人都是均等的，我們不可能在這個問題上尋找到什麼差別，我們能勝過別人、與眾不同的地方就是做人和做事的方式。

做人，雖然沒有固定的成功模式可循，但一些基本的原則和技巧還是有的。人生中，不管牌局如何變化，只要你手握下面這九張底牌，靈活應變，趨利避害，就能事業成功，人生幸福！

第一張牌，洞悉對方，我們在社會交往過程中，一定要甄別對方是否說出真話，不要輕信他們脫口而出的承諾和態度，而應該用更加專業的方法去洞察他們言行背後的、甚至用語言難



以描述的潛在動機和需求。

第二張牌，忍字當先。忍受失意，忍受羞辱，忍受吃虧，忍受寂寞，忍住銳氣……學會忍，善於忍，終能成就自己的一番事業。

第三張牌，深不見底。世事洞明卻深藏不露的人才是真正可畏的人。揣著明白裝糊塗是一種達觀，一種灑脫，一份人生的成熟，一份人情的練達。擁有這種底牌，就可時時佔據主動，常立不敗之地。

第四張牌，做人做事，需要知曉利害，識別輕重，才能置身安全地帶。面對複雜的社會，你要隱藏自己，切勿喜怒形於色，說話辦事需要拿捏好尺度，把握好分寸，也要懂得在謙遜中積攢力量。

第五張牌，難以理解的奇蹟創造；奇蹟之所以稱之為奇蹟，一個很重要的原因就是常人很難實現。而常人之所以成為常人，一個很重要的原因是常人用的都是常規之法。如何我們都能做到遊刃有餘，答案是，創造。因為，只有創造，才會使得你的空間變得無限寬闊。

第六張牌，收買人心。收買人心很簡單，簡單的原因是你平時一些小的細節和舉動就會為你帶來很多的回報，就會輕易的籠絡到人心。