



史上最牛最酷的成功学

颠倒看世界

从复杂到简单，从离谱到正常，从失败到成功
你，只需要华丽丽地颠倒一下！

苏木禄◎编著



出版人的良知，五颗星的品质

 企业管理出版社
ENTERPRISE MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

B848.4

29385



史上最牛最酷的成功学

颠倒看世界

从复杂到简单，从离谱到正常，从失败到成功
你，只需要华丽丽地颠倒一下！

苏木禄〇编著



★★★★★
出版人的良知，五颗星的品质

企业管理出版社
ENTERPRISE MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (CIP) 数据

颠倒看世界：史上最牛最酷的成功学 / 苏木禄编著. —北京：企业管理出版社，2012. 8

ISBN 978 - 7 - 5164 - 0117 - 0

I . ①颠… II . ①苏… III . ①成功心理—通俗读物
IV . ①B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 172641 号

书 名：颠倒看世界：史上最牛最酷的成功学

作 者：苏木禄

责任编辑：宋可力

书 号：ISBN 978 - 7 - 5164 - 0117 - 0

出版发行：企业管理出版社

地 址：北京市海淀区紫竹院南路 17 号 邮编：100048

网 址：<http://www.emph.cn>

电 话：编辑部 (010) 68453201 发行部 (010) 68701638

电子信箱：80147@sina.com zbs@emph.cn

印 刷：北京中新伟业印刷有限公司

经 销：新华书店

规 格：720mm × 1000mm 1/16 16 印张 200 千字

版 次：2012 年 11 月第 1 版 2012 年 11 月第 1 次印刷

定 价：29.90 元

前言

要想知道，打个颠倒

中国的很多家长吓唬不好好读书的孩子时，总爱说：“不好好学习，以后去拉板车。”有些孩子被吓住了，一门心思背书考试；还有一些孩子照样不喜欢读书，小小年纪就到社会上闯荡。多年之后，人们惊奇地发现，很多没有好好学习的孩子并没有去拉板车，而是靠做生意发财、靠炒股赚钱；而那些好好读书的孩子，虽然没有拉板车，却也未必过得很好。

于是，有人感慨：造化弄人；有人愤怒：读书无用；甚至有些人哀号：这个世界不公平。其实，这个讽刺的事实给我们最大的启示是：很多问题，需要我们颠倒过来思考。蒙牛老总牛根生曾经公开表示，有两句话让他终生难忘，第一句是“吃亏是福，占便宜是祸”，第二句是“要想知道，打个颠倒”。

有个经典故事可谓妇孺皆知，但不少人还是免不了重蹈覆辙。一位青年画家请教大画家门采尔：“我作一幅画只用一天的时间就够了，为什么卖掉它却要用上一年的时间？”门采尔反问道：“你为什么不倒过来试试？”

曾国藩所率湘军与太平天国军作战，连吃败仗。幕僚草拟奏章，中有“屡战屡败”字样。曾国藩大为不悦，提笔改为“屡败屡战”。同样两词，顺序一换，战无不败的颓唐之师就变成了百折不挠的威武之师。

两个故事，一个道理：要想知道，打个颠倒。不管螺丝怎么设计，正向拧不开的时候，反向必定拧得开。山重水复，此路不通的时候，换换位，换换心，换换向，往往豁然开朗，柳暗花明。

有人说世界是平的，是吗？山不是凸在那里吗，峡谷不是凹在那里吗，谁能在原始森林或者大沙漠中如履平地？世界从来都不是平的，就算陆地平了，海洋也不答应。

有人说两点之间直线最短，是吗？北极和南极之间根本就没法画条直线，“直达”的航班航线也都是弯的。你必须学会推翻最初灌输给你的那些理念，否则你只能钻进死胡同。

这本书就是要告诉你这个道理，世界不是平的，世界是颠倒的，是花里胡哨的，是光怪陆离的，是乱花渐欲迷人眼的。臭皮匠与诸葛亮之间有什么区别？一提到箭，臭皮匠想到的是砌多少铺子，砍多少竹子，铸多少模子；诸葛亮想到的是“草船借箭”。这就是颠倒的力量，打破思维定势，换角度看问题，多问几个为什么，抛弃那些“想当然”。看似山穷水尽的地方，转过身去就是世外桃源；看似风平浪静的海面，也许藏着暗涌潜流。《颠倒看世界——史上最牛最酷的成功学》帮你推翻这些最容易扰乱视线、束缚思路的伪命题，开拓一个新天地。

目录

前 言 要想知道，打个颠倒 1

第一章 颠倒看世界——假如世界是太平的，还要警察做什么 1

人在幼年时期，都会被大人灌输一些比较正统的思想，比如：好好学习以后可以挣大钱，努力了就会取得成功，好心一定能够有好报，等等。可是，随着年龄的增长，阅历的增加，我们逐渐发现一些“颠倒”的现象。

| | |
|-------------------|----|
| 为什么那些“不如你”的人反倒成功了 | 3 |
| 虽不以成败论英雄，事实还是成王败寇 | 5 |
| 没有绝对的公平，只有相对的交换 | 9 |
| 你就是你，谁的成功你也复制不了 | 12 |
| 说自己笨的人最聪明 | 15 |
| 朽木不可雕，或许可以“镂” | 19 |
| 知足常乐却乐不长 | 22 |
| 得寸进尺才能步步高升 | 25 |
| 事情要做“对”，更要做“顺” | 29 |

第二章 颠倒看人品——他们卖了你，还让你数钱 33

面对人品问题，你应该颠倒过来思考：对待诚实的人就要诚实，对待欺骗的人不妨虚晃一枪；对待老实的人你就老实，对待奸诈的人，你也无需做圣人君子状。人固然要有自尊，但

目录

是不能死要面子活受罪。

| | |
|--------------------------------|----|
| 道德包袱背太多，你是“剩”人而非“圣人” | 35 |
| 诚实是美德，但说谎的结果有时更美..... | 37 |
| 无私不一定对，自私不一定错..... | 40 |
| 要想有头有脸，就先拉下面子..... | 44 |
| 与人为善，有时更要伪善..... | 47 |
| 言出亦可不必行..... | 50 |
| 做个有野心、有缺点、有手腕、有争议的“四有新人” | 53 |
| | |
| 第三章 颠倒看理想——别跟我谈理想，戒了..... | 59 |

每个人都有过若干不靠谱的理想，幼年时要当科学家、教授和大老板，但是绝大多数人都中途放弃了。一方面是因为想得多，一方面是因为想得少——假大空的东西想得多，切实可行的东西想得少。

| | |
|---------------------------|----|
| 理想就得理性地想，胡思乱想是幻想..... | 61 |
| 过早的人生目标就像早恋，很少有圆满的结局..... | 64 |
| 用理想忽悠你的人，意在让你替他的理想卖命..... | 67 |
| 用青春赌来的明天更精彩..... | 70 |
| 兴趣有时不是最好的老师..... | 74 |
| 可以说“事在人为”，不要说“人定胜天”..... | 77 |
| 失败或因想象太多，或因缺乏想象..... | 79 |

目录

不在其位，亦谋其政.....83

第四章 颠倒看心态——失败不是你的错，执迷不悟就是你不对.....87

一句“要出名趁早”，让无数青少年竟折腰。其实，只有天才才能早出名，其他的人只能靠勤学苦练。而且，你勤学苦练未必能够得到想要的结果。所以，在仰头张望未来之路的时候，一定要看清楚脚下的路是否走得正确。

| | |
|----------------------|-----|
| 出名要趁早，但成就别越来越小..... | 89 |
| 1%的灵感比99%的汗水更重要..... | 93 |
| 失败乃成功的后妈..... | 96 |
| 坚持未必到底，一样取得胜利..... | 100 |
| 绝人之路是存在的..... | 103 |
| 在错误的方向上停下来就是进步..... | 106 |
| 好马也要吃回头草，只要草足够好..... | 111 |

第五章 颠倒看方法——你工作做得再好，也不过是台廉价的机器..... 115

一些人被传统观念蛊惑，勤勤恳恳任劳任怨干工作，却不懂得如何表现自己，最终除了一个“老黄牛”的美名，什么都得不到。新时代的人，要懂得如何颠倒过来看老一辈的成功观念，要用新的方法解决新时代的新问题，做事才能有更好的效果。

目录



| | |
|--|------------|
| 不适时亮出绝技，绝技就可能成绝迹..... | 117 |
| 没有功劳，苦劳等于零..... | 120 |
| 多劳不一定就多得..... | 123 |
| 别信老板说的“骂你是为你好” | 126 |
| 你为老板打工，也让老板成就你的事业..... | 130 |
| 巧干胜于蛮干，聪明胜于拼命..... | 133 |
| 机会抓不住马上就是别人的了..... | 135 |
| “用人不疑，疑人不用” 是一大误区 | 139 |
| 第六章 颠倒看社交——等闲变却故人心，却道故人心易变..... | 143 |

看着中国古典名著长大的人，都有一种浓得化不开的兄弟情结和英雄情结，忠和义是中国人信奉了多少年的做人信条、处事原则，但是血淋淋的事实告诉我们，大多数“兄弟”是靠不住的，大多数“组织”是靠不住的，那些用大道理忽悠你的人，不过是想让你为他们的理想服务罢了。

| | |
|--------------------------|-----|
| 别相信“大哥”，他只是个传说 | 145 |
| 成功不光靠努力，还得靠借力..... | 148 |
| 自以为了不起的人一定起不了..... | 152 |
| 有时付出与回报成反比..... | 156 |
| “老好人”就是活到老也得不到好处的人 | 159 |
| 你越妥协，就陷入越多的妥协..... | 162 |

目录

“欢迎多提宝贵意见”未必是真欢迎 166

第七章 颠倒看知识——不想当裁缝的厨子不是好司机 173

知识用来做什么？指导行动。行动为什么？为了得到财富和地位。如果你读的书不能引领你走向财富和地位，那就是白读了。所以，读书不是硬道理，知识才是；死知识不是硬道理，活知识才是。用知识指导你的人生，才能改变自己的命运。

知识是进步的阶梯，但你必须有个落脚地 175

阅人无数不如阅人有“术” 178

知识改变不了命运 181

尽信书的人只能成为打工仔 184

三分方案，七分执行 188

活到老学到老，还得用到老 191

第八章 颠倒看健康——脑袋跟身体总是很拧巴 195

有句话说，好身体是革命的本钱。这话经不住推敲。正确的说法是，健康的身体可以带来革命的本钱，却不是唯一的本钱。如果为了保持健康就放慢革命步伐，你就落在别人后面了。只有玩命工作的人，才能享受最后的成功。如果你舍不得玩命，那最后只能被命给玩了。

目录



| | |
|-----------------------|-----|
| 身体不是革命的本钱..... | 197 |
| 你必须焦虑，但是不能恐惧..... | 201 |
| 把烦人的压力变成积极的动力..... | 204 |
| 累就停止做事，你将很难做成这件事..... | 207 |
| 安逸使人落后，逆境教人成长..... | 211 |
| 现在不玩命，以后命玩你..... | 214 |
| 忙里偷闲才快乐，一直都闲难快乐..... | 217 |

第九章 颠倒看金钱——视金钱如粪土，可是粪土就是命..... 221

我们要颠倒过来审视那些陈旧的金钱观，建立一种正确的价值导向。钱不是牛鬼蛇神，它是购买东西的重要工具，没有钱什么事都做不成。

| | |
|--------------------------|-----|
| 钱不是衡量成功的唯一标准，却是重要标准..... | 223 |
| 金钱买不到快乐，但快乐生活需要金钱..... | 226 |
| 别动不动就谈感情，太伤钱..... | 229 |
| “财迷”不一定是坏事 | 232 |
| 有些声讨“拜金主义”者却是拜金人..... | 235 |
| 你不主动伸手，没人硬塞给你钱..... | 238 |
| 如果没有远大志向，就踏踏实实赚钱..... | 241 |



第一章 颠倒看世界
假如世界是太平的，还要
警察做什么

人在幼年时期，都会被大人灌输一些比较正统的思想，比如：好好学习以后可以挣大钱，努力了就会取得成功，好心一定能够有好报，等等。可是，随着年龄的增长、阅历的增加，我们逐渐发现一些“颠倒”的现象，那些不好好学习的人做生意倒是有所模有样发了财，当年考试全班第一的书呆子大学毕业后并没有找到工作，很多刚直不阿的“大英雄”最终败倒在“坏人”脚下……之所以有这种“颠覆”感，是因为幼年时期被灌输的理论本身就有问题，经不住推敲。如果我们运用逻辑方法辩证推理，就能得出更加正确的结论，解释心中的疑团。

为什么那些“不如你”的人反倒成功了

【当事者说】

哎，真是天没天理，狼没狼性啊，我高中一同学，大学都没考上，只念了个专科学校，现在竟然都有房有车了，股市里还有20万。他口口声声说“被套了太委屈”，这明摆着是冲我显摆呢。我这名牌大学的研究生，工作两年，眼看就奔“三位”数了，别说买房子，连租房子的钱都要提前算计好，要不到月底就得紧紧巴巴的。论学历他不如我，论相貌我比他强，我还懂英语懂计算机，他家的电脑除了看股票几乎用不上。凭什么他就比我成功？

【颠倒评判】

按照你的观点，他没考上大学就是不如你，我看未必。他当年为什么没有考上大学呢，是一时考场失利，还是他原本就成绩差？你说他念了个专科学校，他学的是什么专业？这个专业是不是实用性很强？要知道，现在有专业特长的人才是非常吃香的，很多人还没毕业就已经被企业提前预定了，根本不愁找不到工作。当他们进入工作单位之后，如果表现出色，单位会酌情进行培训，通过了相关的资格认证之后，他们就是高级技师，这种人是人才市场上的香饽饽，想臭在窝里都难！

你说你上的是名牌大学，而且是研究生学历，那么你的专业能够让你在众多求职者中脱颖而出吗？你有什么特别出类拔萃的技能让招聘方一下子就相中你吗？你说你懂英语，我不问你四级还是六级，我要问你听说读

写的能力，你是否能够流利地跟外国人交谈？你是否能够准确地理解英文文件的意思？你的英语水平有没有专业性，如果让你到外企工作你能够很快地掌握专业英语吗？你能够畅通无阻地听懂外国朋友、外国同事、外国老板的话吗？如果身边的人不懂英文，你能充当他们的翻译吗？

你说你懂计算机，是不是把计算机当作打字机使用？是不是聊 QQ 多过搜集信息？是不是忙着偷菜、停车、打魔兽？是不是患有网络依存症，离开电脑离开互联网就无所适从、大脑一片空白？反过来，我让你用电脑查看股票行情，你知道去哪个网站查吗？如果我想得到某一方面的信息，你能够用最快地检索到我需要的数据吗？谷歌和百度的区别是什么？

如果看到这些问题你的头脑一阵阵发晕，那么我告诉你，你的同学并非“不如你”，而是你“不如人”。你那位同学之所以比你成功，是因为他掌握了正确的生存之道，他知道如何规划自己的职业生涯，如何科学地打理自己的钱财。相反，你不但不具备这些“成功”的基本要素，还把评判一个人素质高低的标准弄错了。你的标准是：学历、英语、计算机，以及相貌。

不错，在常规的观点中，这几项确实是用人单位选拔人才的标准，但是这些绝对不是社会评判人才的标准。你说他“不如你”，是用死标准来评判鲜活的世界，本身就是错误的。这个世界上没有硬性规定谁比谁好、谁比谁好，只有谁比谁更适应。也许你肤如凝脂，可是到了非洲黑人那里，你就是最丑的；也许你是英语高手，可是面对一群不懂英语的日本人，你还是有口难言。同理，你的同学在这几个方面都不如你，但是在某些方面你不如他，而这些方面恰恰导致了你们走上了不同的道路。

【颠倒成功学】

口口声声抱怨条件不如自己好的人却过上了好日子，这样的人大有人

在。其实他们很少反思，为什么人家能够反败为胜？有两种可能，一是你自己高估了自己的能力，低估了别人的水平；二是人家找对了方法，而你像个白痴一样妄想着凭借“好条件”不劳而获。

记住，这个世界上每一个成功背后都有一段曲折的故事，没有人能够随随便便成功。当你看到那些“不如你”的人取得成功的时候，一定要颠倒过来问自己：他比我强在哪里？

虽不以成败论英雄，事实还是成王败寇

【当事者说】

小张做事有一个原则：只要努力了，哪怕不成功，也是自豪的。大学毕业后，他先是满大街找工作，但是由于他缺乏经验，许多公司的大门都向他紧闭。一连三个月，小张都没有找到一份理想的工作。小张开始安慰自己：“干工作有什么了不起的。找不到工作我就去创业，相信天是没有绝人之路的。”于是，求职连连失利的小张，又走上了创业的道路，他到服装批发市场进购了一批服装，在一个并不繁华的地段租赁了一个小店，风风火火地开了张。走上创业这条路，小张才感到市场竞争的激烈。由于他没有经商经验，进购的货物不热门，再加上他的店址不佳。不到一年，小张的生意便做不下去了。求职无门、创业失败的小张，又开始安慰自己：“胜败乃人生常事，失败也是光荣的。最起码我从失败中学到了做事经验。”然而，小张的自我安慰并没有遮挡住身边人对他鄙夷的眼神。听到了身边人的冷嘲热讽，小张不禁一阵心酸涌上心头：不是说不以成败论英雄嘛！为什么人们竟以这种态度对待我？

【颠倒评判】

小张的尴尬局面，是迷信“不以成败论英雄”的观念造成的。他相信一个人只要努力了，就是自豪的，哪怕是失败。其实不然，当今时代，“不以成败论英雄”往往是失败者、没出息者的自我心理安慰之辞，是“吃不到葡萄，反说葡萄酸”的心理在做怪。大多数时候，或者对大多数人来说，还是以成败论英雄的。如果不打破这个观念，人在失败时、在得过且过时就会给自己找借口，从而迷醉在毫无道理的自以为是中，离成功越来越远。

遥想西楚霸王项羽，因“鸿门宴”上的一念之差，放走了“心怀鬼胎”的刘邦，只落得个霸王别姬的可悲结局。最终以刘邦的登基而说明“胜者为王”的真理。相比较而言，项羽干一番事业的决心并不比刘邦小，为事业付出的努力并不比刘邦少，可是楚汉之争的结局是刘邦战胜了项羽，那项羽再有“力拔山兮气盖世”的美誉，也是枉谈，“王者”的称号只能属于刘邦。

约翰森是一个黑人，因为皮肤的缘故，从小到大他都受到不公平的待遇，这给他幼小的心灵烙上深深的烙印。

大学毕业后，因为找工作到处碰壁，他决定自己创办一份杂志。可是，钱又成为问题，因为银行贷款给黑人是需要大量财产作为抵押的。无奈，他借了母亲一套贵重的家具，这套家具是母亲用攒了半辈子的钱买下的。

一年后，他的杂志获得成功，除了将母亲的家具赎回国，还赚了一笔不菲的利润。但是，金融危机使他遭遇了灭顶之灾，他甚至连吃饭都成了问题。很多人都嘲笑约翰森不是经商的料。约翰森并没有被别人的嘲讽吓