



编著



赢在习惯

高效能人士的 7个成功法则

成败并非天注定，

在通往成功的道路上，

需要改变的

只是那决定命运的7个习惯。



印刷工业出版社

心灵咖啡
COFFEE FOR THE SOUL

赢在习惯

高效能人士的7个成功法则

Seven Rules for Highly Effective People

张丽婕 编著



印刷工业出版社

图书在版编目(CIP)数据

赢在习惯：高效能人士的7个成功法则 / 张丽婕编著. —
北京：印刷工业出版社，2012.6
(心灵咖啡第二辑)

ISBN 978-7-5142-0480-3

I . ①赢 … II . ①张 … III . ①成功心理－通俗读物
IV . ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2012) 第082573号



赢在习惯：高效能人士的7个成功法则

SEVEN RULES FOR HIGHLY EFFECTIVE PEOPLE

印刷：北京汇林印务有限公司

出版发行：印刷工业出版社

(北京市翠微路2号 邮编：100036)

制作： (www.rzbook.com)

网址：www.pprint.cn

网店：pprint.taobao.com

全国新华书店经销

开本：720mm×1000mm 1/32 印张：6 字数：90千字

版印次：2012年6月第1版 2012年6月第1次印刷

定价：16.00元

版权所有，侵权必究



成功的秘密

罗马不是一天建成的，成功更不是一步登天的神话。如果你喜欢看成功人士的故事，就会发现，他们的事业金字塔是由一块块考究的基石逐渐搭建而成的。这些基石，就是做人做事的习惯。

美国成功学大师拿破仑·希尔说：“习惯能够成就一个人，也能够摧毁一个人。”习惯的力量是如此强大，让我们的人生有所不同。每个人都渴望成功，可是成功的人总是凤毛麟角。同样是一天24小时，为什么人家做出了惊人的成绩，而我们却碌碌无为？这本《赢在习惯：高效能人士的7个成功法则》就为你揭开成功人士通往金字塔顶端的奥秘。

没有人能够随随便便成功，而成功的背后确实蕴含着一些通用的道理。希望你通过这本书，找到打开成功大门的钥匙，早日成为理想中的人！

目录 CONTENTS



Part 01

目标法则：目标至上，找到成功的指针

- 锁定目标，瞄准成功的靶心 / 7
- 细化目标，成功要步步为营 / 12
- 修正目标，完善行动过程 / 15
- 挑战目标，激发个人潜能 / 20
- 超越目标，顺利掌握一切 / 23
- 成功箴言 / 27



Part 02

心态法则：积极主动，变“要我做”为“我要做”

- 主动出击，远离借口和假设 / 29
- 及时行动，让效率成为保障 / 33
- 勇于尝试，让自己越来越强 / 37
- 大胆去做，一切皆有可能 / 40
- 坚持到底，为自己和他人负责 / 46



Part 03

自制法则：要事第一，有效进行自我管理

- 要事第一，从重到轻做事情 / 51
- 摆脱琐事，不做糊涂穷忙族 / 54
- 日事日毕，掌握“在今天”的成功原理 / 60
- 忙而不乱，和时间做朋友 / 64
- 合理规划，保证速度和质量 / 68
- 平衡角色，让自己更出彩 / 71



Part 04

互惠法则：双赢思维，打造最优人际关系

- 欲取先予，互惠才能互利 / 77

- 多结善缘，帮人就是帮己 / 82
眼光长远，放小利而求大利 / 86
追求双赢，要让利益最大化 / 91
乐于施舍，种下善因得善果 / 95
广交能人，让双赢网不断扩大 / 99
成功箴言 / 103



Part 05

- 沟通法则：有效沟通，轻松学会知己知彼
主动沟通，迅速摸清对方态度 / 105
真诚待人，给对方一个良好的印象 / 112
将心比心，瞬间打动对方 / 116
避免争辩，在愉快中实现交流 / 122
学会倾听，更好地了解对方 / 125
灵活应变，让沟通畅通无阻 / 130
成功箴言 / 135



Part 06

- 合作法则：合作精神，让小我变成大我
互相借力，养成与他人合作的习惯 / 137
综合分析，找到最佳的合作方式 / 142
转变思维，学会创造性合作 / 146
化敌为友，将合作发扬光大 / 150
把握自己，不要完全依赖合作 / 155



Part 07

- 更新法则：自我更新，将完美进行到底
放眼未来，更新是为了更好地继续 / 161
与时俱进，树立终身学习的信念 / 165
时常反省，吸取经验教训 / 170
不甘平庸，竭力追求卓越 / 174
戒骄戒躁，保持一颗平常心 / 179
保持微笑，让自信一路相随 / 183

· Part 01 ·

目标法则：

目标至上， 找到成功的指针

★把目标分阶段实现，是高效能人士的共同做法，这样才不至于在追求成功的路上因为疲惫厌倦而轻言放弃。





锁定目标，瞄准成功的靶心

对没有目标的人来说，
岁月的流逝只意味着年龄的增长，
平庸的他们只能日复一日地重复自己。
而对目标清晰的人来说，
人生就是一场大胆前行、风景无限好的美妙旅途。

有句广告词说得好：“心有多大，舞台就有多大。”这就是目标的力量。明确自己的奋斗目标是迈向成功的第一步。不少人终生都像梦游者一样，漫无目标地生活。他们每天都按熟悉的“老一套”生活，从来不问自己：“我这一生要干什么？”他们对自己的作为不甚了解，因为他们缺少目标。成功人士迈出的第一步，就是找到自己的目标。

比赛尔是西撒哈拉沙漠中的旅游胜地，每年吸引大批的观光客，大幅度地拉动了当地经济的增长。但

是很久以前，比赛尔只是一个只能进、不易出的贫瘠地方。因为在一望无际的沙漠里，人很容易迷路。一个人如果凭着感觉往前走，只会走出许多大小不一的圆圈，最后的足迹十有八九是一把卷尺的形状。以前，人们没有认识到这一点，所以很少有人能走出去。

后来，一位青年出现了，他发现比赛尔四处都是沙子，一点儿可以参照的东西都没有，于是，他找到了北极星。他一直朝着北极星的方向走，终于成功地走出了大漠。于是这位青年成了比赛尔的开拓者，他的铜像被竖在小城的中央。铜像的底座上刻着一行字：新生活是从选定方向开始的。

“新生活是从选定方向开始的。”你的生活目标选定了吗？你生活中的北极星在哪里？如果你还没有确定，那就尽早选择吧！有句俗话：“三百六十行，行行出状元。”工、农、商、学、兵各大行业中，你确定的人生核心目标是什么？如果你想走仕途，就多了解官场、关心政治；如果你想做学问，就多了解学术前沿、新近成果；如果你想发财，就全力以赴寻找赚钱的机会，努力实现。想要成功，就得全身心地投入实现目标的旅程中。



曾经有一个男孩，父亲是普通的马术师，家里过着最一般的生活，甚至略显贫寒。某天的作文课上，老师让学生们描绘自己的理想。这个男孩洋洋洒洒地写了七张纸，他说自己想拥有一座牧马农场，甚至仔细画出了一张 200 英亩农场的设计图，上面标有马厩、跑道等的位置，在这一大片农场中央，还要建造一栋占地 400 平方英尺的巨宅。

作文交上去之后，老师不但没有表扬他，还给了他不及格。老师非常严厉地批评男孩说：“你年纪轻轻，不要老做白日梦。你没钱，没优越的家庭背景，什么都没有。盖一座农场可是个花钱的大工程，你要花钱买地、花钱买纯种马匹、花钱照顾它们。”他接着说：“如果你肯重写一个比较不离谱的志愿，我会给你打你想要的分数。”

这个男孩回家后反复思考了好几天，最后他决定原稿交回，一个字都不改。他告诉老师：“就算不及格，我也不愿放弃梦想。”

二十多年以后，这个男孩真的实现了当初的梦想，他拥有了自己的牧马农场，养了很多好马，还住上了豪华的别墅。他把那位曾经泼他冷水的老师请到他的

大农场做客，老师不得不为自己当年的言行道歉，而这个曾经爱“幻想”的男孩、今日的农场主说，他之所以有这样的成就，就是因为他一直锁定儿时的梦想，从未放弃。

如果想成功，光把“成功”两个抽象的字符当成目标可不行，必须让它形象化、具体化。笼统地说“我想要很多很多钱”没有用，你必须明确你渴望得到的财富的具体数额。“买房买车”是目标；“奥运夺冠”是目标；“舍得一身剐，敢把皇帝拉下马”是目标……有了目标的种子才可以孕育出一大片成功的森林。一旦锁定了你的目标，就要为它辛勤地播种、施肥，待它开花、结果，早日实现目标。

成功箴言

要尽早确立人生目标。年轻的时候一定要有自立、自强的意识，一定要使自己充满成功、致富的欲望。只有那些不满足现状的人，才能获得真正的成功。





如果人生只是为了享受，
所有的播种都不会存在，
只有付出了时间和耐心，
收获才会甜美。





细化目标，成功要步步为营

每个人都希望梦想成真，
然而梦想似乎有点遥不可及，
因为那是“梦想”，
太过遥远。
要把大的“梦想”变为一个个阶段性的小目标，
逐步实现。

人有了目标，就有了前进的动力。但是在追求目标的路途中，大多数人会有力不从心的感觉——目标太过遥远，不知从何下手，不知道先走哪一步。

1984年，东京举行了国际马拉松邀请赛。比赛中大牌云集，人们纷纷猜测到底花落谁家。不料，最终夺冠的是一位名不见经传的日本选手山田本一。当记者问他凭借什么取得如此惊人的成绩时，他说了这么一句话：“凭智慧战胜对手。”



当时，许多人都认为这个偶然跑到前面的矮个子选手是在故弄玄虚。所以，人们并没有对山田本一的话作更多探讨。两年后，意大利国际马拉松邀请赛中，山田本一又获得了世界冠军。被问及取胜的原因时，山田本一的回答仍是上次那句话：“用智慧战胜对手。”人们对他的所谓的智慧迷惑不解。

10年后，山田本一的自传出版，他获胜的谜团才得以解开。他在自传中说：“每次比赛之前，我都要乘车把比赛的路线仔细地看一遍，并把沿途比较醒目的标志画下来，比如第一个标志是银行；第二个标志是一棵大树；第三个标志是一座红房子……这样一直画到赛程的终点。比赛开始后，我就以百米赛跑的速度奋力地向第一个目标冲去，到达第一个目标后，我又以同样的速度向第二个目标冲去。四十多千米的赛程，就被我分解成这么几小段路程轻松地跑完了。”

人生的奋斗跟马拉松赛场上的奋斗如出一辙。你设定的“人生目标”就是马拉松的整个赛程，它太遥远，追求起来也太累，而且路上会有很多未知的困难。万一你扛不住，就会产生放弃的念头。假如你换个思路，把大目标分解成若干个小目标，阶段性地完成这场“比

赛”，过程就会轻松许多。

要使目标能够实现，就必须将目标分解量化为具体的行动计划，使自己知道不同阶段应该做什么，使目标有现实的行动基础。可以采用“逆推法”。先根据总目标实现的条件，将人生的总目标分解为几个5~10年的长期目标，再根据长期目标的实现条件，将其分解为若干个2~3年的中期目标，再继续将其分解为若干6个月至1年的短期目标，进而将每一个短期目标分解成月目标，将月目标量化分解为若干个周目标，将周目标变成若干个日目标，最后，再逐一实现。

成功箴言

想追求大的成功，就要学会把大目标分割成一个个小目标，然后朝着最容易实现的目标先努力。有了这样的规划，你在成功的道路上就可以少走很多弯路。





修正目标，完善行动过程

没有人的成功之路是一帆风顺的，
那些看似“平坦”的成功大道，
其实是不断修正的结果。
动脑筋填平路上的沟沟坎坎，
放弃那些花里胡哨的诱惑，
才能尽快到达成功的终点。

从甲地到乙地有无数条路，你怎么走？当然是选择最短、最省时省力的。几何学里讲的两点之间线段最短，就是个路径问题。确定了自己的奋斗目标之后，要在现实和目标之间寻找一条最简洁的路。对弯路、岔路、歧路，用你的慧心和慧眼加以识别，不断修正，才能找到通往成功的最佳途径。

德国有个叫海因里希·谢里曼的商人，他幼年时

期深深迷恋《荷马史诗》，并暗下决心投身考古研究。但是谢里曼很清楚，进行考古发掘和研究需要很多钱，而自己家境十分贫寒，没办法马上实现这个宏愿。于是，从 12 岁起，谢里曼就自己挣钱谋生。他先后做过学徒、售货员、见习水手、银行信差，后来在俄国开了一家商务办事处。表面看起来，谢里曼离考古的目标渐行渐远，实际上，他只不过是通过经商来为自己积累考古所需的资金。短期内，他是以“钱”为目标，但长远看来，他是在为考古作准备。

多年以后，谢里曼终于通过俄国的石油业积攒了一大笔钱，当人们以为他会大大享受一番时，他却放弃了有利可图的商业，把全部时间和财产都花到追求儿时的理想上去了。1870 年，他开始在特洛伊挖掘。几年时间中，他先后挖掘出 9 座城市，并最终挖到了迈锡尼和梯林斯这两座爱琴海古城。谢里曼成了发现高度发展的爱琴海文明的第一人，其发现在世界文明史中有着重要意义。

这种“曲线”成功法值得我们借鉴。在现实的奋斗当中，很少有人能够完美地奔着目标而去，不断修正自己的路线，找到一条更好的行动计划，才能让行