

人生哲理的点滴汇聚·处世智慧的巧施妙用

一生三策

谋略 | 取舍 | 方圆

吴力强◎编著



YISHENGSAUCE
MOULUE QUSHE FANGYUAN

如果说人生是一篇大文章——谋略便是整体构思和谋篇布局，以做到成竹在胸，笔未到而意已在；取舍则是写作的技法和手段——取则繁如夏花，舍则简若秋树；方圆则是既要守正又要出奇，既要有锐气远见又不能脱离现实。

人生哲理的点滴汇聚·处世智慧的巧施妙用



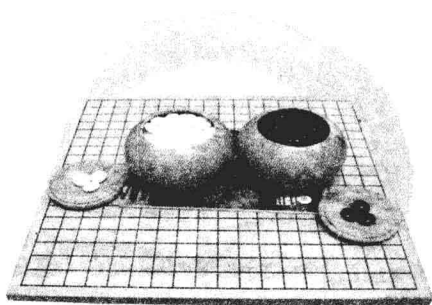
一生三策

人生三策

谋略 取舍 方圆



吴力强◎编著



YISHENGSAUCE
MOULUE QUSHE FANGYUAN

如果说人生是一篇大文章——谋略便是整体构思和谋篇布局，以做到成竹在胸，笔未到而意已在；取舍则是写作的技法和手段——取则繁如夏花，舍则简若秋树；方圆则是既要守正又要出奇，既要有锐气远见又不能脱离现实。



海南出版社
HAINAN PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (CIP) 数据

一生三策：通谋略、知取舍、辩方圆 / 吴力强编著.
—北京：海潮出版社，2011.8
ISBN 978 - 7 - 5157 - 0028 - 1

I. ①—… II. ①吴… III. ①成功心理—通俗读物
IV. ①B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 170274 号

书 名：一生三策：通谋略、知取舍、辩方圆

作 者：吴力强

责任编辑：罗 庆

封面设计：点滴空间

责任校对：徐云霞

出版发行：海潮出版社

社 址：北京市西三环中路 19 号

邮政编码：100841

电 话：(010) 66969738 (发行) 66969736 (编辑) 66969746 (邮购)

经 销：全国新华书店

印刷装订：北京洛平龙业印刷有限责任公司

开 本：787mm × 1092mm 1/16

印 张：17

字 数：252 千字

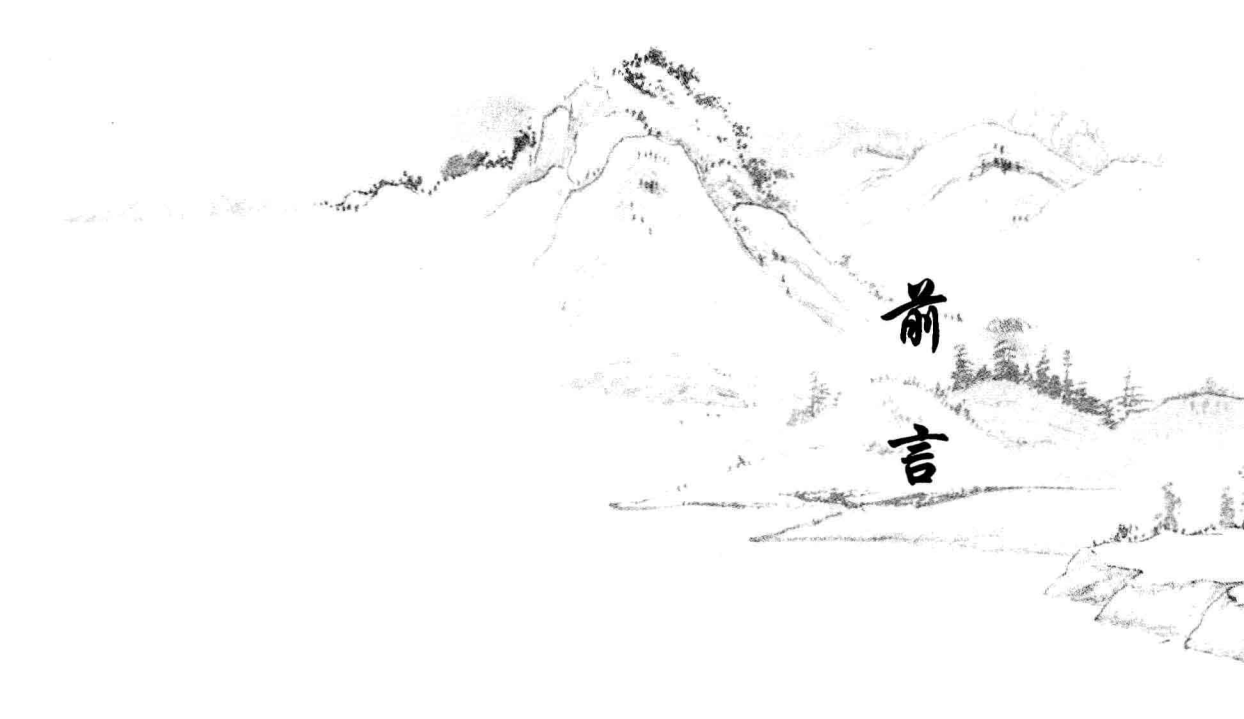
版 次：2011 年 9 月第 1 版

印 次：2011 年 9 月第 1 次印刷

ISBN 978 - 7 - 5157 - 0028 - 1

定 价：29.00 元

(如有印刷、装订错误，请寄本社发行部调换)



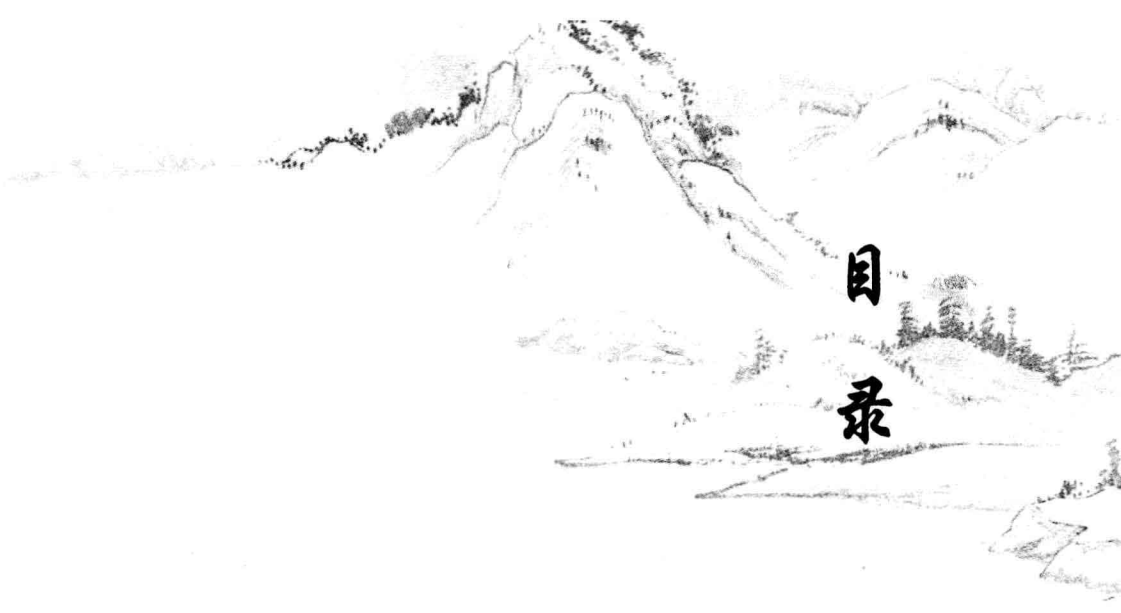
前言

如果说人生是一篇大文章，那么，谋略便是文章之先的整体构思和谋篇布局，以做到心中有数——就像诸葛亮走出隆中草庐之前对自己何去何从，如何三分天下便已成竹在胸一般；而取舍则是写作的技法和手段——哪些材料更能说明问题，哪些材料已经过时甚至不合时宜，哪里应该写得更透彻更详尽，哪里应该一语略过，哪里可以繁如夏花，哪里需要简若秋树，何处该分何处该合等等；而辩证方圆便是这篇文章的思想和价值精华所在——既要守正又要出奇，既要有锐气远见又不能脱离现实……如此方能写出一篇冲融谦和的壮丽篇章。

如果说人生是一栋建筑，那么，谋略便是营造之先的前景规划和设计蓝图；而取舍则是在营造过程当中对涉及的人力、物力、资金、技术进行灵活调度，对方方面的关系、矛盾和各种突发情况作出恰当安排的统筹手段；至于辩证方圆则是一种“方体守正之道，圆用亨通之法”以达成守内与谦外、个体与环境、思想与自然相统一的中庸理念，使得这栋建筑在周围环境之中，既不显得突兀张扬又不泯然于众，既有自己的独特个性和魅力又能与周围和谐统一。

也说是，谋略是格局，取舍是手段，方圆是境界。

一个人的人生，若是既有大格局，又有好手段，且能在思想境界上高人一筹，怎么会没有一番大作为、大成就呢？



目 录

第一编 通谋略

第一章 谋人谋事先谋己

- > 规划人生，给自己一个定位和方向 / 2
- > 坦诚相待与人为善 / 4
- > 你很强，或者让人认为你很强 / 7
- > 了解对手，更识时务 / 9
- > 设身处地为人着想 / 10
- > 善于利用现成的有利条件 / 12
- > 不打没把握的仗 / 15
- > 未战而庙算胜者 / 17

第二章 留得青山在不怕没柴烧

- > 明大势，知顺逆，有所为有所不为 / 19
- > 行众人之事，持自身之思想 / 20
- > 修道而保法 / 24
- > 用心去做每一件事 / 26



- > 有一种胜利叫撤退 / 28
- > 示弱以图存 / 30
- > 巧于借势 / 33
- > 适者生存 / 35
- > 凡事有度适可而止 / 36
- > 收敛锋芒，韬光养晦 / 38
- > 要善于隐藏自己的真实意图 / 41
- > 隐忍自保委曲求全 / 43

第三章 心动不如行动

- > 行动决定人生 / 47
- > 果断决策，制胜千里 / 51
- > 该出手就出手 / 53
- > 能用先者，能用全经 / 55

第四章 随机应变把握主动

- > 用智慧左右别人 / 59
- > 让人需要而不是感激 / 62
- > 因势利导，避开风险 / 64
- > 伪装自己，迷惑对手 / 66
- > 以迂为直，以患为利 / 69
- > 让别人关注你 / 70
- > 顺势不如造势 / 72
- > 要有成熟的判断力 / 73
- > 左右逢源而不依附任何人 / 74



第二编 知取舍

第一章 舍小利而取大德

- > 对于不属于我们的东西，不应该有占有的企图 / 78
- > 良好的德行能够为你赢得尊严和信誉 / 81
- > 要想获得自由，首先约束自己 / 82
- > 聪明的人总是约束自己去做正确的事 / 84
- > 不要羡慕那些走旁门左道而暂时得到利益的人 / 87
- > 欺骗别人以暂时得利不如恪守诚实 / 89
- > 宁可舍弃物质利益也决不能食言 / 93
- > 绝不能放弃道德，不顾廉耻 / 96
- > 安贫乐道的人才堪称君子 / 99
- > 一切以国家和人民的利益为出发点 / 102
- > 摆正“义”和“利”的关系 / 105

第二章 小舍才能得大

- > 生活中常有鱼和熊掌不可兼得的情况 / 109
- > 人们的获得总是在得与失之间的选择 / 111
- > 每个人都必须学会理智地舍弃 / 114
- > 该舍弃时就千万不能“舍不得” / 116
- > 危机时要有果断舍弃的魄力 / 118
- > 要有顾全大局、舍小取大的智慧 / 120
- > 以最适合的方式选择与舍弃 / 123
- > 为了有所收获，必须学会忍耐和吃亏 / 124
- > 该放弃就放弃，不可贪大求全 / 125



- > 该认输时就认输，该撒手时就撒手 / 127
- > 要心无旁骛地把握住主要目标 / 129
- > 退却与进攻一样，都需要无穷的智慧 / 131
- > 适时迁就一个比较小的梦 / 135

第三章 超越眼前的得失，把目光放得长远些

- > 既要考虑将来，也要顾及当前 / 139
- > 要学会换个角度看得失 / 141
- > 参与晋升之争不可把名利看得太重 / 142
- > 不要把“残缺”看成是一种“不足” / 144
- > 要敢于放弃某些“难得的赚钱机会” / 147
- > 只见利而不见害，就会贪小失大 / 149
- > 欲夺之，必姑与之 / 150
- > 善放长线，才能钓到“大鱼” / 153
- > 放弃“眼前利益”，先让利给别人 / 156
- > 不计较一时的赔赚是精明人所特有的赚钱风格 / 160
- > 干别人认为“千万做不得”的生意 / 162
- > 吃亏赔钱也要讲求信誉 / 166

第四章 付出越多，回报越丰厚

- > 在你想得到什么之前，必须得先有所付出 / 170
- > 愿意投入，才能获得意外好运 / 172
- > 要肯于付出努力，愿意从小事做起 / 174
- > 要注意循序渐进，避免“贪多嚼不烂” / 175
- > 放弃享受，痴迷于事业才能成功 / 177
- > 奖赏几乎都是给那些比别人干得多的人 / 179



- > 怀有强烈的责任感，为公司付出你的忠诚 / 181
- > 不要过于计较自己付出的劳动是否超过了报酬 / 183
- > 比别人多努力一些，增加自己对公司的贡献 / 185
- > 积极主动地去做一些额外的工作 / 187
- > 不要满足于适可而止，而要不断追求卓越 / 190
- > 成功在于勤奋，必须放弃投机心理 / 192
- > 不要一遇挫折就半途而废，永远不要放弃 / 193
- > 面对困难不退缩，用全部心力去奋斗 / 195

第三编 辩方圆

第一章 方体守正，立德修身

- > 无信不立，诚信为本 / 200
- > 君子慎独自省无二过 / 202
- > 自信人生三百年 / 205
- > 无欲则刚 / 208
- > 统治自己的心灵 / 209
- > 虚怀若谷，谦逊礼让 / 211
- > 人必自尊而后人也尊之 / 212
- > 不怕学问多，就怕瓶不满 / 213

第二章 圆用亨通，通权达变

- > 机智灵活 / 215
- > 以退为进 / 218
- > 趋利避害 / 219



- > 不要自作聪明 / 220
- > 智者守愚 / 223
- > 坦然面对失败 / 225
- > 时机不到，不可硬来 / 226

第三章 人情练达，世事洞明

- > 以和为贵 / 227
- > 不可能尽善尽美人人满意 / 229
- > 人敬我一尺，我敬人一丈 / 230
- > 大度能容天下事 / 231
- > 功名利禄，与人分享 / 235
- > 跟谁都合得来 / 237
- > 多做好事多留人情 / 240
- > 微笑，永恒的绿灯 / 241
- > 甘做配角 / 243
- > 求大同存小异 / 245
- > 结个好人缘 / 247
- > 施恩不求报，帮忙莫张扬 / 248
- > 凡事不要太较真 / 250
- > 退一步，海阔天空 / 251
- > 凡事不必苛求 / 253
- > 严于律己，宽以待人 / 255
- > 强者不矫，以柔克刚 / 258



第一编

通谋略



凡有大作为、大成就者，必有大谋略，大格局。

兵法云：“不谋全局者，不足谋一域。”这句若是用之于人生，则可以说“不谋一世者，不足谋一时”。诸葛亮若是不明大势，不从大局立谋，又怎谋来荆蜀，成就三分天下有其一的格局？诸葛亮若非知己知彼，早已谋定一生的规划，又如何会等到刘备的光临，成为刘备的谋士进而成就自己的一生伟业？

塞涅卡有句名言说：“如果一个人活着不知道他要驶向哪个码头，那么任何风都不会是顺风。有人活着没有任何目标，他们在世间行走时，就像河中的一棵小草，他们不是行走，而是随波逐流。”





第一章 谋人谋事先谋己



“知彼知己，百战不殆”可谓“兵法”中的谋略精髓。世事如棋，人生亦如战场，自然也应如是。

在现实生活中，所谓“知己知彼”，知己，便是要有自知之明，清楚自己的实力——学识、技能、意志、才智以及一切可以掌控的人力物资源，使自己的人生规划和所定目标落在实处；而知彼则未必局限于竞争对手的实力、智慧、资源，还要弄清所处的现实，摸清周围环境和周围人群实力，认清形势，及早拿出应对之策，及早布局。只有这样，才能做到，绝不打没把握的仗，“百战不殆”。



规划人生，给自己一个定位和方向

一个人在进入社会之前，必须先有自己的长远规划和生活目标。否则，便会像大海上没有舵的帆船或看不到灯塔的航船一样，在暴风雨的大海里茫然不知所措，迷失方向。当此时也，无论怎样奋力航行，终究是无法到达彼岸的，甚至会船破舟沉。没有目标，没有规划，我们的生活便只是无目的漂移，虽然可以临时凑合行事，得过且过，但忙忙碌碌一辈子，到头来还不是一事无成？



当然，在确定人生的目标时，也要根据自身当时的基本情况加以适当的调整，不能一条路走到极端时，还不知回头。恰当的生活目标，能使每个人充满快乐。无所事事、自暴自弃地让时光白白消逝，是人生最可悲的事。有了正确的人生目标，不要左顾右盼，一经确定目标，便要下定决心为之奋斗。

在一个炎热天气里，一群人正在铁路的路基上工作，这时，一列缓缓开来的火车打断了他们的工作。火车停了下来，因为这节车厢是特制的并且带有空调，所以最后一节车厢的窗户被人打开了。然后一个低沉的、友好的声音响了起来：“大卫，是你吗？”大卫·安德森——这群人的负责人回答说：“是我，吉姆，见到你真高兴。”于是，大卫·安德森和吉姆·墨菲铁路的总裁，进行了愉快的交谈。在长达1个多小时的愉快交谈之后，两人热情地握手道别。

大卫·安德森的下属立刻包围了他，他们对于他是墨菲铁路总裁的朋友这一点感到非常震惊。大卫解释说，二十多年以前他和吉姆·墨菲是在同一天开始为这条铁路工作的。

其中一个人半认真半开玩笑地问大卫，为什么你现在仍在骄阳下工作，而吉姆·墨菲却成了总裁。大卫非常惆怅地说：“23年前我为1小时1.75美元的薪水而工作，而吉姆·墨菲却是为这条铁路而工作。”

其实，人生之所以会后悔，或者是因为一开始把人生目标定得过高，实际上却很难实现；或者是把人生目标定得过低，则又毫无意义。只有当人生目标可以使自己大有作为时，才会有一个高质量的人生。

被人们誉为“钢铁大王”的安德鲁·卡内基在33岁时就使自己建立的钢铁公司跃升为美国最大的钢铁公司。那一年，他在自己的备忘录中写道：“人生必须有目标，而赚钱是最坏的目标。没有一种偶像崇拜比崇拜财富更坏的了。”

一句话，人活着不能没有金钱，但金钱并不是生活的全部。金钱原该是工作的回报，而且应该是工作得越好，金钱的回报越多。问题是，当你把注意力由工作转向金钱之后，分散了对工作的专注，偏离了工作原来的指标。急功近利的做事态度，使人直接地奔向金钱，而无心顾及理想，更



无暇完成理想。

卡内基希望你能在直接的财富之外，有眼力见到间接财富；在狭义的财富之外，有胸襟见到广义的财富。创事业的人，追求理想时，要能避开“一切向钱看”的侵袭，才算是走上了成功的第一步。由此可见，制定正确的人生规划的重要性。金钱固然诱人，但是它并不能作为我们最终追求的目标。更不能把它看作我们的进前方向。因为人生规划就是规划好自己要做的事情，并且做出承诺，坚持下去。在这个过程中，会有很多寂寞，会有很多诱惑，当你想动摇的时候请记住：战略是一种承诺。人生规划是对一个人现实定位和长远定向，是从战略的高度来分析人生和规划人生，确定人生的直线轨迹，更好实现人生价值。

说白了，规划人生，就是为人生定位和定向。在人生短暂的旅程中，为了将其描绘得更加辉煌灿烂，我们必须要有前进的方向，也就是目标。德国诗人、思想家歌德曾经说过：“人生之要事在于确立伟大的目标与实现这目标的决心。”

人生的列车把我们送到一个驿站，又让我们从此起程，每一个驿站都是一个人生的阶段性目标，而一连串的目标所指就是人生的方向——有了这个方向，才能保证你所经过的每一站并非弯路和歧途。当然，人生的规划和方向必须现实可行，力所能及，同时也不必过于详尽琐碎以至于缺乏灵活性，失去适时迂回调控的可能；而且，不仅在制定规划和目标时不能过于功利，更不能在实施过程中因为功利的影响下行入歧途。



坦诚相待与人为善

人生在世，当然要有一种求真的态度。这种求真的态度就是真诚。真诚浓缩了几千年来人类追求真善美的精华，因此，没有谁愿意拒绝真诚。

真诚对于人，可以说是立身之本。人和动物的一个根本区别就在于人的社会性，不论何时何地，人要在社会上立足、生存、发展，都要结成群



体，不可能独来独往。真诚可以减少双方猜忌的机会，降低彼此误解的几率；真诚可以减少双方都不必费心费力在“算计”对方，较容易集中重点，讨论问题并达成共识；真诚的人表里如一，待人处世自然容易与人沟通。从这个意义上说，不真诚者绝于人群。诗人萨迪说过：“无论你是一个男子，还是一个女人，待人温和宽大才配得上人的名称。”

1969年，美国著名心理学家约翰·安德森在一张表格中列出了500多个描写人的形容词，他邀请近6000名大学生挑选出他们所喜欢的做人品质。调查结果显示，大学生们对做人品质中给予最高评价的是“真诚”。在8个评价最高的候选词语中，有6个和真诚有关，它们是真诚的、诚实的、忠实的、真实的、信得过的和可靠的。大家生们对做人品质给予最低评价的形容词是“虚伪”。在5个评价最低的候选词语中，有4个和虚伪有关，它们是说谎、做作、装假、不老实。约翰·安德森这个调查研究结果在社会上具有普遍意义。生活中我们总是喜欢真诚信得过的人，讨厌说谎不老实的人。一个真诚的人，不他有多少缺点，同他接触时心神就会感到愉快。这样的人，一定能找到幸福，在事业上有所成就。这是因为以诚待人，别人也会以诚想见。一个人只要真诚地待人处事，就容易获得他人的合作。真诚地做人，则容易让人接纳，能交到更好的朋友。

“这个世界没有无缘无故的爱，也没有无缘无故的恨。”待人从来都是对等的，人心从来都是相互的。你对别人真诚，别人对你必定真诚；你对别人欺诈，别人对你必定欺诈。真诚得人心，对同志、上级、下属、同事，真诚意味谅解、体贴、信任、爱护。“人察无徒”，真诚待人，不但赢得友情和尊重，而且往往是加倍的。一个人圆滑、虚伪可得一时，但不可得一世。

荀子说：“君子贤而能容霸，智而能容愚，博而能容浅，粹而能容杂。”大千世界，凡是有人群的地方，就难免有矛盾，有钩心斗角，各种利害冲突使人不可能不发生摩擦。有君子，就有小人，有温情，就有冷漠。与人交往贵在以心交心，你真诚待人，别人才会真诚待你。对方心有成见，你肝胆相照的真诚也能使对方畅所欲言。



美国总统林肯非常注意培养自己说话的真诚情感。林肯说过：“一滴蜂蜜比一加仑的胆汁能吸引更多的苍蝇。人也是如此，如果你能赢得人心，首先让他相信你是最真诚的朋友。这样，就像有一滴蜂蜜吸引住他的心，也就是一条坦然大道，通往他的理性彼岸。”1958年，林肯在一次竞选中说：“你能在有的时候欺瞒某些人，也能在某些时候欺瞒所有的人，但不能在有的时候欺瞒所有人。”

一个真诚的人，他不仅说话做事从不欺骗，而且他还具备做人的最高境界：忠诚。忠诚是一个人良好的品质。许多企业在用人之道上首选目标是考验忠诚。忠诚于国家的人爱国，忠诚于家庭的人爱家，忠诚于公司的人爱厂。一个不够忠诚的人是非常可怕的。他们忘恩负义、另谋高就、见利忘义、欺世盗名，从而上演了一幕幕违背良心、令人痛心疾首的悲剧。这样的人，没有任何一个组织愿意使用他。李嘉诚说：“用人要看他的忠诚，归依企业的程度，希望跟企业结合一起的意向有多少，如这三样东西都是对的，我们会给他很大的机会发展。”

中国人历来提倡用人要德才兼备。有德有才提拔重用，有德无才培养使用，无德有才坚决不用。忠诚的人，让每个遇到你的人都感到他是最可靠的。

明代大政治家吕坤以他丰富的阅历和对历史人生的深邃观察，在他的《呻吟语》一书中道：“精明也要十分，只须藏在浑厚里作用。古今得祸，精明人十居其九，未有浑厚而得祸者。”

他的意思是说，人们对聪明、精明还是非常需要的，但关键是要在浑厚中悄悄地运用。古往今来得祸的绝大多数都是那些自恃聪明、卖弄聪明的人，喜欢外露的人，没有因为心里是绝顶聪明而表面上又深藏不露的人 would 得祸的。

吕坤还说：“愚者人之，聪明者不疑之。聪明而愚，其大智也。夫《诗》云‘靡者不愚’，则知不愚非哲也。”意思是：愚蠢的人，别人会讥笑他；聪明的人，别人会怀疑他。只有聪明而看起来又愚笨的人，才是真正的大智者。



你很强，或者让人认为你很强

《孙子兵法·谋攻篇》有云：“凡用兵之法，全国为上，破国次之；全军为上，破军次之；全旅为上，破旅次之；全卒为上，破卒次之；全伍为上，破伍次之。是故百战百胜，非善证善之也；不战而屈人之兵，善之善者也。”

很显然，孙子提出“不战而屈人之兵”有二层用意：

首先是避免无谓的战争。战争充满变数和风险，最大的风险是失败，要是能不通过战争而达到战争追求的目的，不仅规避了战争风险和失败的可能性，而且还不用消耗实力，这当然是好事。

其次，当战争不可避免时，也要尽可能减少战斗、减少艰难而激烈的战斗，从而降低战争的成本。

在现实生活中，若是能有强大的实力或者让企图拦截你狙击你的人或势力认为你拥有压倒性的实力，那么，既能成事，又不必付出代价或者少量的代价，“不战而屈人之兵”岂不是一种非常好的解决问题的手段，何况这种手段不仅可以节省时间和避免消耗力量，还可以达到更好的效果，何乐而不为呢？

春秋战国时期，著名的能工巧匠公输班被楚王说服，为楚国制作了一种攻城用的云梯，楚王在得到这种新式兵器后非常高兴，认为楚国将会因为这个云梯而战无不胜，而攻无不拔，于是决定进攻宋国。

主张非攻的一代宗师墨子知道后，对楚国无缘无故地攻打宋国很反感，急忙奔行数十天，赶到楚国去。

墨子到达楚国后，脚上都起了水泡，可他不顾休息。跑去王宫先用道义来说服楚王跟公输班。虽然最后的辩论结果是楚王跟公输班不得不承认墨子是正确的，但楚王却仍然坚持要进攻宋国。唯一的理由是楚国是必定