



口袋图书 创业宝典

边吃比萨 边赚钱

The rise of
a Mega Trend:
Prosumer Marketing

一个新时代生产消费的故事

李昱桦博士/著





口袋图书 创业宝典

边吃比萨 边赚钱



——一个新时代生产消费的故事

**The rise of a Mega Trend:
Prosumer Marketing**

李昱桦博士/著

江西出版集团·江西人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

边吃比萨边赚钱:一个新时代生产消费的故事/李昱桦博士著.
—南昌:江西人民出版社,2008.5
ISBN 978-7-210-03861-0

I. 边... II. 李... III. 消费生活—通俗读物
IV. C913.3-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 078361 号

边吃比萨边赚钱

——一个新时代生产消费的故事

李昱桦博士 著

江西人民出版社出版发行

江西嘉欣印务有限公司印刷 新华书店经销

2008年6月第1版 2008年6月第1次印刷

开本:850毫米×1168毫米 1/32 印张:3.5

字数:40千 印数:1-5000册

ISBN 978-7-210-03861-0 定价:10.00元

江西人民出版社 地址:南昌市三经路47号附1号

邮政编码:330006 传真电话:6898827 电话:6898893(发行部)

网址:www.jxp-ph.com

E-mail:jxp-ph@tom.com web@jxp-ph.com

(赣人版图书凡属印刷、装订错误,请随时向承印厂调换)

世界,就在窗外(序)

人类往往在给自己制造了一个精神空间后,便一头钻进去而忽视了空间之外的世界。

比如,在一个哲学价值观所构建的思维空间里,人们总是不知不觉地顺着这个空间里的路线去思考、去创造。久而久之,当文化形成,人们就沉浸于中,不再思异。同样,当一个人进入了自己所构建的思维空间,那么他也很难再次走出这个空间。

二十多年前的我,因为一次意外,全身瘫痪。我绝望地躺卧在香港伊丽莎白医院,每天只有靠床板的180度翻转才能完成一个简单的翻身动作。那段时

间,周围的人 都认为我这辈子完了,而我自己也失去了对生命意义的思索,认定世界已经离我远去。直到有一天母亲看着我的眼睛对我说,孩子,打开窗户,世界就在外面。

母亲是平凡而睿智的,母亲的这一句话让我顿悟了“积极的悲观主义”,明白了人生应当“活在当下”的人生意义,并以此为信念,战胜心魔,开启了自己全新的人生——两年后,我当选成为香港历史上最年轻的议员。

是的,世界就在窗外。十多年前,我辞去公职,投身于商海,将这句铭刻于心的话作为行事的圭臬。每当遇到困境的时候,我总是想起这句话,并总能将思维的触角伸出自己的所在思维空间去审视自己、调整自己。

“消费是一种巨大的力量”。这种理念即萌生于十年前我和我的伙伴们在中国市场上创下每月销售业绩过亿后,自己从“窗外”观察自己所作出的判断。

我对自己的这一发现心动不已，决意要将这一理念进行深度的演绎，以给所有的朋友分享。但事与愿违的是，我一直不曾有机会坐下来思考，直到我强迫自己以此为主题写一本书。

当我这些年没有进行深度理论研究，而只在市场上不断探索与实践的时候，经济学理论界在这方面的研究已经形成了一定的规模，并取得了累累硕果。

我欣喜于此，但对绝大多数朋友们而言，对“消费者力量”、“生产消费者力量”这些理念，或停留在表面理解，或仍然一无所知，对此，我感到一种深切的遗憾。

世界就在窗外。我们每个人从母亲孕育我们开始，就是一个消费者，这种角色的扮演直到每个人葬礼的结束。终其一生，贯穿一世，我们都是一个消费者。祖祖辈辈这一经验所形成的观念给我们构建了一个思维空间，在这个空间里就有一扇被锁死的窗户：消费就是永远的付出。于是，在消费的问题上，我

们都甘于付出,不问收获。

我在这本书里所讲述的故事,就是企图要帮所有的朋友,推开那扇“消费就是永远的付出”的窗户,发现一个全新的人生世界。

这本书从经济学原理的角度,与朋友们分享了关于“消费者”真正含义的真谛。希望所接触到本书的人们,能在一种轻松的状态下,快乐地推开一扇发现世界的窗。

李昱桦

二〇〇八年元月

目录

引子	1
上篇 原来我们并不认识自己	6
关于比萨店的讨论	9
两个启蒙故事	16
中篇 公平价值分配法则	36
消费就是资本	39
消费资本化:人类经济可持续 发展的关键	49
生产消费营销者:开启全新 商业时代	57
下篇 生产消费营销	68
从生产消费者到生产消费营 销者	71
电子商务时代,开一间“自己 的店”	79
生产消费领导者和生产消费 领袖	83
后 记	100

引子

汤姆的头都大了。

他不明白，自己干得好好的，怎么说失业就失业了呢？上周，就在上周末，主管还客气地请他共进晚餐呢，要不是太太打电话说女儿发烧了，他说不定真就去了。

汤姆大学一毕业就进了这家公司，转眼十五年过去了，这十五年里，汤姆一直都十分稳定地在这家公司努力地工作着。这十五年，他赢得了公司的肯定——三次加薪两次升职；受到了同事的欢迎——多次被选举为杰出员工到总部接受嘉奖；得到爱情——娶到了美丽的太太；更重要的是，他成功地当

上了父亲,有了两个孩子,并且眼看着他们一天天地长大!现在,汤姆觉得自己应当是大干一场的时候了,因为他已经积累了相当丰富的经验,在即将进入新财政年度的时候,他甚至于连未来一年的部门发展计划都做好了,可是……

汤姆想不通,想不通也没办法,主管上司还是找他说了该说的话。主管看汤姆一时无法接受,从办公桌后的大班椅上站起来走到汤姆前面,拍了拍汤姆的肩,颇有些伤感地说,其实,他也是爱莫能助。

整个行业,全球生意都不景气,总部下达的裁员令,谁也无法抗拒……主管叹了口气说:“说不定,下一波就该轮到我了。”

听到主管这样说,汤姆似乎心里平衡了一些,但他终归是被判失业了,现在他唯一能做的就是收拾东西,走人。

接下来怎么办?汤姆手把着方向盘,脑袋里东想西想的:前两天刚交了房贷和车贷,昨天收到了保险费催交通知,明天可以不用起早去上班了,再过两天

是太太的生日，股市上还有一点钱被套在一只不争气的股票上……

汤姆这样想着想着就走神了，直到前面那辆车一个急刹，刹车的尖叫声，才让汤姆做了一个司机该做的一切，但前面的车还是被汤姆的车狠狠地顶了一下屁股。



接下来的两天里，汤姆在家里整整睡了两天。

人睡觉总有醒的时候，如果没有醒的时候那就不叫睡觉了，汤姆醒过来时，就不得不面对现实了。

汤姆面对目前现实的第一反应就是发呆。人在发呆的时候其实脑袋还是在转的，脑袋不转的发呆那就是真呆了。

阳台上沒有风，空气滞闷得让人发慌，汤姆半靠

在阳台的椅子上回顾着从小到大的整个历程，想着想着就想到了父亲。哦，有好长时间没给老人家打电话了，汤姆想到这里，觉得应当给父亲去个电话，就起身走到屋里去拨通了父亲的电话。

父亲在电话那头听完汤姆的诉说后，问汤姆，你还记得我在你刚念大学时特别交代你的一句话吗？

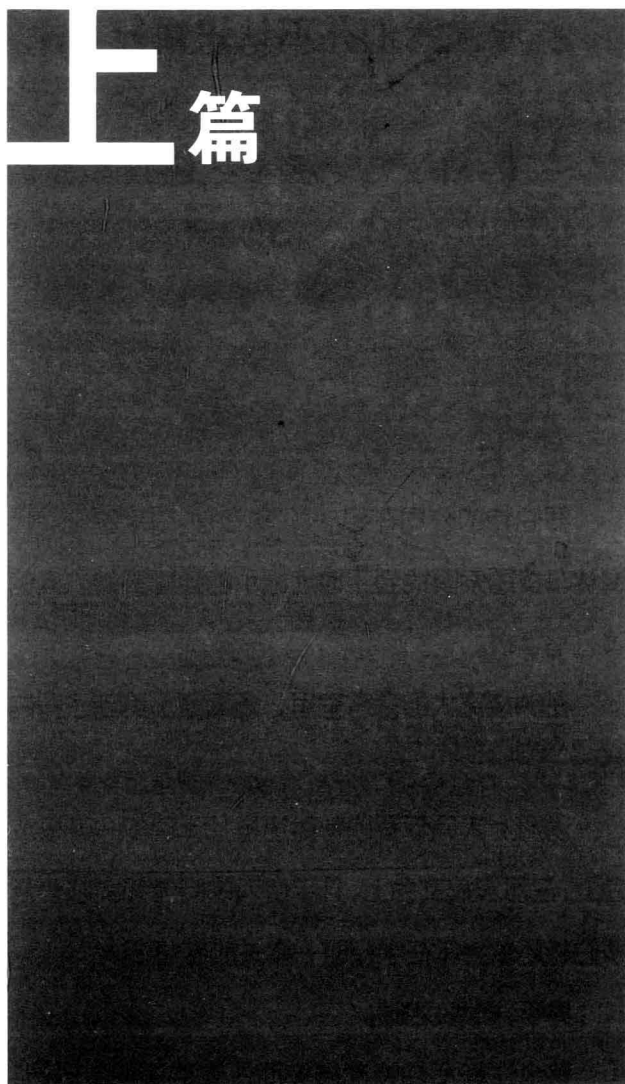
记得，汤姆说，你说在大学的任务“和学习同等重要的是与所有的同学成为朋友”。

父亲笑了，现在你知道应当怎样做了？父亲问。

汤姆心里一下子豁然开朗，感觉到了这句话的巨大分量！在挂断电话之后他立即翻开了同学录。

得到罗伯特的关心是这次翻开同学录打电话的唯一成果，其他的昔日同窗或者说“曾经的朋友”要么联系不上，要么应付性地安慰几句，并没有想为汤姆做点什么意思。

好在总算是联系上了一个对他比较关切的人，这就是罗伯特。汤姆在沮丧之余调整了一下心态，决定去拜会一下罗伯特。



原来我们并不认识自己

罗伯特的公司在另一座城市的中央商务区，汤姆驾车按图索骥找到了地址标示的那幢高耸入云的著名写字楼。

在66楼宽大的会客室里，汤姆终于见到了罗伯特。

汤姆上次见到罗伯特时还是几年前的一次校友会上，在那次校友会上，几乎所有的同学都能感受到罗伯特还像当年在学校时一样关心着每个人。

握手，拥抱，寒暄。

整个过程罗伯特都微笑而认真地注视着汤姆，

当汤姆说完这些年的经历和最近的遭遇后，罗伯特站起来满面笑容地向汤姆伸出了手。

罗伯特的反应让汤姆很是意外。看到罗伯特朝自己伸手过来，汤姆才迟疑地伸出手去。

“恭喜，恭喜！”罗伯特紧紧地握住汤姆的手对他说，“你现在有了一个全新开始的机会了！”

是，我是有了一次全新开始的机会，可是，汤姆皱着眉沮丧地说，“我这么多年就白干了？！况且——我有几个十五年啊！”

“你说得很对，可是人的一生到了某一阶段，总是需要一点‘空杯心态’的嘛！”罗伯特指着手边喝完了水的杯子对汤姆说。

汤姆苦着脸说，“‘空杯心态’我也懂啊，不是什么都可以‘倒空’的啊！其他的都好说，我接下来的房贷、车贷、保险以及维持目前生活水准的必要支出，这些每个月的固定开销，如何叫我倒成‘空杯’呢？”

从汤姆担忧的重心来看，很在乎未来的收入来源。罗伯特意味深长地看了一眼汤姆，轻松地说：

“在人生的道路上，钱，从来就不是最大的问题。只要认清自己，找准方向，坚定不移地走下去，最大的收获应当是快乐与幸福，而钱只是这其中的额外奖赏。”

汤姆没有回答，双手抱胸靠在沙发里，心想，道理谁都明白，可是……

罗伯特看了一眼汤姆，欠身给汤姆的杯子续了水，接着说：“你的心事我理解，几年前我还不是跟你一样——房贷、车贷、保险、教育支出……一大堆，每天我都觉得我是在被动地活着。后来，一个偶然的机会，我发现，我们一直以为是负担的‘消费’，其实是我们的财富甚至是事业。”

“消费”是“事业”？！

汤姆大吃一惊地看着罗伯特说：“你不会有钱到这种地步吧！”

看着汤姆瞪圆的眼睛，罗伯特哈哈一乐。你能理解错了，罗伯特一边说着，一边站起来推开了会客室边上的一扇门，把汤姆请了进去。

关于比萨店的讨论

汤姆和罗伯特进的另外一个房间是一个小型会议培训室，里面各种视频音频灯光设备一应俱全。

罗伯特请汤姆坐下，自己径直走到讲台上，在白板上写下了两个字：消费。

“你是如何理解‘消费’的？”罗伯特问汤姆。

“消费？消费——不就是花钱吗？”汤姆回答。

罗伯特在白板上“消费”后面写上了“花钱”，并在两者间划上一个=号。接着又问：“还有别的吗？”

汤姆看着白板上的等式，想了一会儿，摇了摇头