

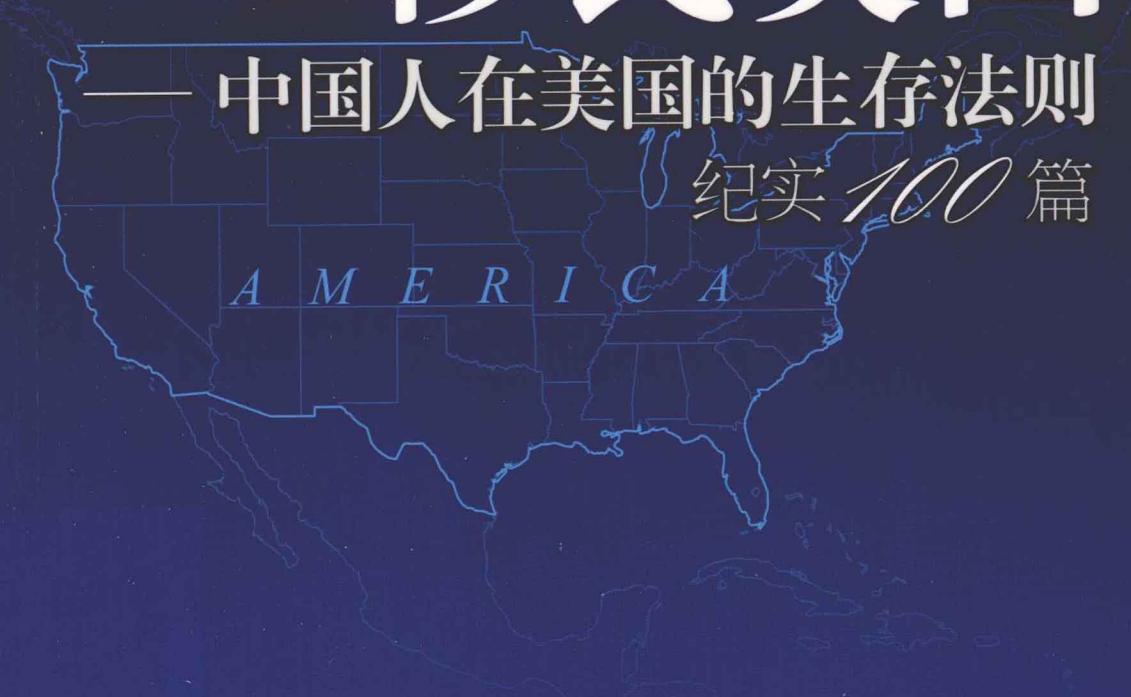


[美] 曾戈著

移民美国

——中国人在美国的生存法则

纪实 100 篇



A M E R I C A

100 个真实的小故事让你大长见识

20 余年美国创业生存的宝贵经验教训谈

一本新老移民在美国立足生活最有用的教科书

[美] 曾戈 著

移民美国

—— 中国人在美国的生存法则
纪实 100 篇

作家出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

移民美国：中国人在美国的生存法则纪实 100 篇 /

曾戈 著. -- 北京 : 作家出版社, 2013.5

ISBN 978-7-5063-6932-9

I. ①移… II. ①曾… III. ①纪实文学 - 中国 - 当代
IV. ①I25

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 114705 号

移民美国 —— 中国人在美国的生存法则纪实 100 篇

作 者: 曾 戈

责任编辑: 王宝生

装帧设计: 刘 璐

出版发行: 作家出版社

社 址: 北京农展馆南里 10 号 邮 编: 100125

电话传真: 86-10-65930756 (出版发行部)

86-10-65004079 (总编室)

86-10-65015116 (邮购部)

E-mail: zuojia@zuojia.net.cn

<http://www.haozuojia.com> (作家在线)

印刷: 三河市华业印装厂

成品尺寸: 152 × 230

字数: 210 千

印张: 17.5

版次: 2013 年 6 月第 1 版

印次: 2013 年 6 月第 1 次印刷

ISBN 978-7-5063-6932-9

定价: 29.00 元

作家版图书, 版权所有, 侵权必究。

作家版图书, 印装错误可随时退换。

自序 ······	001	26. 帮派小旋 ······	071
1. 登陆美利坚 ······	002	27. 彩云的美国梦 ······	074
2. 入籍美国 ······	004	28. 投诉警察 ······	076
3. 安妮的姻缘 ······	007	29. 智避陪审团 ······	078
4. 美国创业 ······	009	30. 枪，抢，强 ······	081
5. 租房风波 ······	012	31. 琳达的“杯具” ······	083
6. 伊万·顿 ······	016	32. 狗吠扰邻 ······	086
7. 难忘昨夜 ······	018	33. 拉斯韦加斯的妓女 ···	088
8. 尼克和我 ······	020	34. 痛斥移民官 ······	091
9. 珍妮弗一家 ······	023	35. 空头支票 ······	093
10. 一字千金 ······	026	36. 继子的烦恼 ······	095
11. 赫伍德“夫妇” ···	029	37. 老张的艳遇 ······	098
12. 只亮一盏灯 ······	031	38. 老胡发财 ······	102
13. 告律师 ······	034	39. 约翰的脱衣舞厅 ···	104
14. 买车记 ······	038	40. 盗用信用卡 ······	107
15. 冯瑶的遗憾 ······	041	41. 竖子难教 ······	110
16. 李铭的苦闷 ······	044	42. 豆蔻年华 ······	113
17. 空姐三嫁 ······	047	43. 雨中“闲”情 ······	117
18. 买房记 ······	050	44. 必知的秘密 ······	120
19. 偷闯好莱坞 ······	054	45. 海钓初记 ······	122
20. 出庭记 ······	056	46. 不判的判决 ······	126
21. 出租子宫 ······	058	47. 丽丽的婚事 ······	128
22. 又做被告 ······	061	48. 冬冬留学 ······	130
23. 大麻医生 ······	064	49. 外汇买卖 ······	133
24. 汝能持否? ······	066	50. 小陈回国 ······	135
25. 小姐的无奈 ······	068	51. 总经理的女秘书 ···	138

目录

contents

52. 新编范进中举 ······	141	77. 娶个富女好过年 ······	209
53. 柯先生其人 ······	143	78. 海外我为王 ······	211
54. 江山美人 ······	146	79. 秘书黎安娜 ······	213
55. 老马和三个女人 ······	149	80. 女强人郎颜玉 ······	215
56. 追捕胖子 ······	152	81. 小本生意亦难为 ······	217
57. 医生打洋工 ······	155	82. 小吕和模特儿 ······	220
58. 院长和小蜜 ······	158	83. 赵明之死 ······	222
59. 老刘的遭遇 ······	161	84. 挚友晓帆 ······	224
60. 市长访美记 ······	163	85. 命值多少钱? ······	231
61. 为了绿卡 ······	165	86. 孩子生到美国去 ······	233
62. 燕燕西飞 ······	169	87. “工运领袖” ······	235
63. 留美女博士 ······	171	88. 少女的麻烦 ······	237
64. 红杏出墙 ······	173	89. 为了儿子 ······	239
65. 海归之妻 ······	176	90. 护身符 ······	241
66. 秘书、老婆 ······	179	91. 医生的杂货店 ······	244
67. 回国娶妻 ······	181	92. 网购记 ······	246
68. 孟姐传奇 ······	183	93. 陈鹏小子 ······	249
69. 一对冤家 ······	187	94. 三日夫妻 ······	251
70. 高材生自裁 ······	190	95. 又做陪审员 ······	255
71. 汪先生追梦 ······	192	96. 帅哥陪舞 ······	259
72. 难忘的初恋情人 ······	195	97. 排球教练 ······	262
73. 肖先生轶事 ······	198	98. “红辣椒”的美国梦	264
74. 局长看病 ······	201	99. 车祸幸事 ······	268
75. 有钱为大 ······	203	100. 香消玉殒 ······	271
76. 你死不怨我 ······	206		

自序

本书原名《美国博客》，2012年在美国出版。它实实在在地记录了作者移民美国二十多年的生活经历与见闻，既不夸张，亦无文学修饰，像本人的性格一样，朴实无华。并展示了作者二十多年在美国拼搏，由客人逐步变为主人，在这块土地上生存、扎根的历程。

书中每一个小故事虽然篇幅不长，但内容丰富。每一个故事都像一面镜子，折射出移民美国的方方面面，会给人一种启发，使人悟得一个道理。

移民的故事就像一个五味瓶，甜酸苦辣尽在其中。这本书值得你去慢慢地品味。

本书在美国出版后颇受海内外华人欢迎。此次在大陆出版，做了少量修改，增加了对国内读者更实用的内容。

登陆美利坚

1989年3月17日是我一生中难忘的一天，这一天我被五金矿产进出口总公司派驻洛杉矶分公司。这一天，我乘坐中国民航CA983，那时的民航买票是要单位介绍信的，出国的人大多与外贸有关。

飞机上不足100人甚至可以躺下睡觉，一觉醒来，已快到洛杉矶。飞机逐渐下降飞行高度，城市似乎一望无际，随着飞行高度的降低，可见汽车多如蚂蚁。但听说洛杉矶很大，是以车代步的城市，无车则寸步难行。经过十几个小时的飞行，飞机终于平安地降落在洛杉矶国际机场。出关很顺利，来机场接我的是公司的专用司机腾增华和会计黄惠敏，小腾今年刚三十出头，头发却已经没有几根，看上去比他的实际年龄要大。小黄一身素色连衣裙，人虽不出众，但是猛一看却几分像某港台明星，小腾把车停到路边，我们迅速装上行李——我的两个大包，车很快出了机场，向我们的“家”驶去。

家坐落在一个安静的小区，房子外面远一看像是一栋大仓库，白墙红瓦，进去后才发现里面的结构很美，一楼会客的地方有很大的大理石壁炉，厨房很宽敞，足够十几个人一起做饭。楼梯是旋转式的，直通二楼，卧室分两部分，一个是公司的总裁任梦钦夫妇住，很大。有进入式衣橱，浴室是带旋转的泡泡浴，淋浴和澡盆是分开的。另一个主卧在楼上的另一端。正像一个L形各把两头。楼上卧室五间，我住其中一间，初来乍到，真是惊讶美国房间的气派和豪华。

晚餐后，我像国内以往的习惯一样自己静下来，坐在书桌前写日记。真不知从何处下笔，长这么大，这是第一次出门这么远，而

且是那么多人仰慕的美国。想起在国内的遭遇，想起老母亲依依不舍的眼神，想起年轻的妻子和幼小的儿子……一时忍不住掉下了眼泪，也许可以说是痛哭吧，反正尽量压抑着不让别人听见！

我虽然是学外语专业的，但是来美国纯属偶然，那么多学外语专业的人削尖了脑袋想出国，特别是像来美国这样的NO.1的所谓第一世界的国家。我的邻居又是我的同学——燕子，为了来美国，做出的牺牲太多太多了……某名牌大学申请了29次才批了。我真佩服她的韧劲儿，她是我30多年的邻居，大眼睛，长得活泼可爱，和我从小一起长大，又一起上了同一所大学。可惜缘分不够，未能牵手。有人说如果是我上了大学，她没上，那倒是还有可能，可是命运就是这样使我们又都来到了美国。我来得是如此的容易，她来得是如此的艰难。

入籍美国

来美国20多年，有朋友问：什么是真正的美国人？这个问题不好用一句话来回答。真正的美国人，或者说美国这块地的主人应该是印第安人。1620年英国的异教徒为了躲避宗教迫害，乘五月花号轮船到达了美国的东海岸，后来欧洲移民大量涌入。一次世界大战，二次世界大战都造成了移民潮，人口大量涌入美国。

在新中国的历史上最近的三次移民潮：第一次是发生在改革开放以后，即1989年以后，约有8万人因中国发生了“六四风波”，而获得所谓“六四绿卡”。美国老布什颁发规定：凡在1991年4月11日以前以合法的方式在美国居留，且无犯罪记录，来自中国大陆的人，可以获得美国永久居住权。

本人正是在这个范围中的人，因此，不费吹灰之力取得了绿卡。

来自中国大陆的第二次移民潮是1995年至2005年，全美可统计的数字约有30万人。

2010年以后形成了第三次移民潮，人数超过50万人。

第一次移民潮以留学人员为主。

第二次移民潮涉及各行各业的人。

第三次移民潮主要是富人为主。

绿卡像一块巨大的磁铁，吸引着世界各地的人移民美国。取得绿卡的途径可谓八仙过海，各显神通，合法的、非法的一齐来。

手段一：跨国公司经理及专业技术人员。现已被用滥，难获绿卡。

手段二：假结婚。也已被用滥。美国有人专做这门生意，花费5万至7万美元。

手段三：政治庇护，宗教迫害，花费5000美元左右。

手段四：一胎化。因中国大陆多年推行一对夫妻只准生一胎。这在美国人认为是不仁道的，在美国，可以想生多少生多少。

一般人拿了绿卡满5年才可以申请加入美国籍。我从未想到过要移民美国，更没想到过有一天会获得绿卡，进而入籍美国。我是生在中国，长在红旗下，我来美国纯属偶然。虽然我的父母亲在文化大革命中受尽了冤屈，受够了折磨，在我年幼的心中留下了难以磨灭的印象，但我从懂事的那天起，就积极向上，从18岁起，申请入党申请书不知交了多少份，但党考验我，拒绝我，因为我头戴了一顶永远摘不下去的“黑五类”的帽子，即使付出比别人多几倍的努力，党还是不要我。若不是邓大人（小平）三起三落，重掌大权，提出了著名的“猫”论（不管白猫黑猫，能捉耗子就是好猫），我是永无出头之日的。

命运眷顾我的是：让我通过了1979年全国统一高考，赶上了恢复高考制度的最后一班车。因为学的是英语专业，所以很吃香。

1999年的夏天，那是一个烈日炎炎的早晨。我一大早开车赶到波莫纳大会堂，万人入籍仪式将在这里举行。

9点整，洛杉矶市大法官主持入籍仪式正式开始。准入籍人士来自世界各地，黑人、白人、拉丁裔人、亚洲人齐聚一堂。主持人一声令下，全体起立，高唱美国国歌。每位入籍者都表情激动，我也是眼含泪水。舞台上大屏幕正播放着美国的壮丽山河及海陆空三军的壮丽画面，这画面永远地定格在我脑海。

法官讲了许多语重心长的话，我只记得使我激动地流泪的几句：“从今日起，不管你来自何方，不管你是什么种族，大家互敬互爱，团结在星条旗下，为美国的繁荣强盛而努力奋斗！”

我当时真是百感交集，泪水湿了我的脸。我从来未想过来美国，更没想过有一天会加入美国籍。这像是“逼良为娼”。我不入

美国籍我就难以“回国”，我有80多岁的老爸和70多岁的老妈要探望。他们都好几年没见我了，为了看老爸老妈我也必须入籍。虽然今后回国需要签证，但不再看领事馆那些官员的白眼儿，不再受他们刁难，因为是美国护照，他们会对你刮目相看，至少要比拿中国护照要客气得多。

我常问我自己，我是美国人吗？法律上讲，毋庸置疑。内心深处，仍认定我是中国人。我希望中国强大、繁荣、人民幸福、安居乐业，不希望中美交恶、变成敌人。

美国是一个种族熔炉。我至少已部分地被熔化在里面了。

安妮的姻缘

安妮是我来美国后最早认识的上海女孩。她有一张典型的中国上海女孩的脸庞，清秀、细致，一双有神的眼睛人见人爱。安妮20岁随父母亲移民来美，可以讲一口流利纯正的英文。

安妮任职于一家著名的中国在美国设立的大银行，职位是总经理秘书。每逢银行有酒会，安妮都是酒会上的亮点，给总经理挣足了面子。但安妮并不是花瓶，她是有知识、有文化的新一代上海女性，中国男人想要娶她，还真是不容易。

眼看银行里的年轻姑娘们，一个个都嫁了早期台湾移民的前辈或后代。安妮对她们嗤之以鼻。因为这些姑娘的丈夫，不是很老，就很穷，大多其貌不扬，缺点不少，优点不多，就是为了一张绿卡，才出嫁的。

安妮认为，既然人在美国，又没有语言上的障碍，何不交一个美国男朋友呢。安妮的想法没什么不对，可是安妮的父母坚决反对她交美国的男朋友。起初，安妮还很顾忌父母的感受和意见，可是渐渐地她对一位美国小伙子有了不一般的好感。

这位小伙子叫丹尼，身高一米八以上，皮肤白里透红，鼻子、嘴、整个五官线条十分分明，集英俊、挺拔、帅气于一身，任某大公司的工程师，相信每一位姑娘见了都会心动的，自然安妮也不例外。

丹尼对安妮可谓一见钟情。从认识她那天起就发起猛烈的攻势。安妮告诉我，丹尼每天都要手捧一束玫瑰站在安妮家公寓的楼梯下，风雨无阻一连三个月，安妮被感动得涕泪横流，最后终于答应嫁给丹尼。

安妮从未见过浪漫的中国男人。20多年前的年轻人，远不及现在的年轻人开放，彼此爱慕但说出来都很难，更别提什么送玫瑰了。

尽管安妮的父母极力反对，甚至以断绝母女关系相要挟都拦不住安妮要嫁给丹尼的决心。

婚礼是浪漫又甜蜜的，誓言是坚定而动人的。如用两支小蜡烛点燃另一支大蜡烛以示合二为一，新娘戴上婚戒表示我的心已归属于你。安妮的婚礼有约200位宾客出席，唯独少了安妮的父母和兄弟。安妮为此十分伤心，悲伤地抱怨：“我家连条狗都没出来！”

婚后的安妮比以前更美丽了，多了几分少妇的韵味儿和成熟，少了几分年轻姑娘的青涩，让同事们好生羡慕。

几个月后，安妮怀孕了，身体反应剧烈，常常恶心，呕吐。为了照顾她，总经理安排她做了电话总机接线员。

一天安妮拖着疲惫的身子回到家，打开房门后惊呆了。她的丈夫丹尼和一个金发女人赤裸裸地在床上，惊慌失措，十分尴尬。

安妮气昏了，大骂丈夫是畜生，骗子。丈夫丹尼竟毫不示弱，一边骂一边掐住安妮的脖子，使她差点儿断气。

那时安妮已怀孕5个月了，堕胎就是谋杀罪，安妮只好把孩子生了下来，和丈夫离了婚，带着孩子回了娘家。

由于怀孕期间受了太大的刺激，安妮人变得有点儿不正常了。她对认识的人都要重复地讲自己的故事，以至于后来人们背后称她为“祥林嫂”。

祥林嫂是鲁迅笔下的悲剧人物，见人总说，“我的阿毛死了。”闹到最后没人同情她，成了一出悲剧。

美国创业

在美国要想自行创业建立一个公司，是一件非常容易的事情，远比你所能想象的要简单得多。

首先，你要确定你要做什么生意，然后想一想你要投入多少资金。俗话说，有多少水，和多少泥，讲的就是这番道理。一般说来，自行创业的风险比购买一个现成生意的风险要高出许多。

许多大陆来美创建公司的人，由于对美国市场不了解或不够了解，导致损失了大把的银子、血本无归的大有人在，其中不乏在大陆经营得不错的公司。

笔者有一位在大陆某著名的国营旅行社工作的朋友，用了100万美元以上来此开分社。先买了房子又买了车，经营了半年没啥生意好做。本来设想得不错，美国这么大，有3亿多人口，每年就是有万分之一的人去中国旅游，也是一个不小的数目。

结果没料到，半年过去了，生意没做成一笔，钱却快花光了。只好关闭了公司，卖了房子卖了车子回国去了。

笔者考察了若干行业，发现在洛杉矶开中餐馆为中国人的特长，加油站为印度人把持，开烈酒店韩国人居多，越南人擅长枪店，阿拉伯人多开出租车。

经过若干年的拼搏，笔者挣了十几万美元。看当时遍布美国的7和11便利店生意不错，于是向总店呈交了申请，想购买一家这种商店的经营权。要经营这种店首先要经过总店有关人员的面试。

记得面试是在旧金山的一个办公室。由于当时孩子还不满12岁，按美国法律不可以单独待在家里，所以只好带着他，谁知这大大地得罪了面试官，他说这是件非常严肃的事，就凭这一点被否决了。当时心中非常不快，认定年轻的面试官（不过30岁）一定没孩

子，才不会理解父母的苦衷，心中痛恨这个家伙轻易地断了我们的财路，咒他今后断子绝孙。

世上的事有时就是这样，福兮祸所依，祸兮福所倚，如不是他的否决，也不会有后来投资开旅行社。

在一位朋友的引导下，我决定重操旧业——开旅行社。朋友建议我把旅行社开在佛罗里达，因为佛罗里达是个旅游业非常发达的城市。可是我们的客源主要是中国人，为此，我买了张机票去佛州做了一番考察。下飞机后租了一辆汽车，首先开往奥兰多，发现奥兰多弹丸之地竟有6家华人开的旅行社。“太平洋旅行社”雇了3名洋雇员，主要做美国人生意。“美而廉旅行社”连办公室也租不起，在家里办公。“创新旅行社”已人去楼空。“精华旅行社”费了很大气力才找到（十多年前又没有卫星定位系统），可是大门紧闭。“天马”“铁翼”不知“飞”到哪里去了。

驱车前往迈阿密，迈阿密的华人旅行社的情况似乎也好不了多少。但我实在不喜欢迈阿密的环境，比洛杉矶还要恶劣，家家户户都安着铁窗及防盗门，说明这个地方治安恶劣。

“天霸”这地方，是富人逃税的天堂。港湾里停满了私人游艇，没见到一家旅行社。3天考察，行程1000多英里。

经再三考虑，认为洛杉矶还是大有可为的。第一，洛杉矶华人人口众多；第二，洛杉矶的现有旅行社虽多，但90%以上是港台人士开的，主要客源为港台人士。俗话说，哪方来的人做哪方生意，这话一点儿不假。

为了给旅行社取一个好的名字，我煞费苦心地想了两周的时间。最后终于想到了一个中英文都上口的名字。当然，首先是英文名字“CALSunshine Travel”因为我很热爱旅游这一行，记得第一次带的一个旅行团是由美国加利福尼亚州来的。我的老师，强先生的开场白赢得了美国客人的一片喝彩。他说：“今天北京天气很

好，阳光明媚，是因为各位带来了加州的阳光。”

来美国后定居在加州，才领略加州阳光的灿烂明亮，于是“加州阳光”就这样诞生了。

公司名称有了，接下来就是找办公室。既然把客源定位在华人，因此就把办公室设在华人居住密集的城市：蒙特利公园市，又名“小台北”。

租金倒算便宜，300英尺的小办公室，一尺一美元。然后是和房东签约。华人房东不调查租户信用，次日就把房钥匙交给我了，然后去蒙市市政厅申请营业执照。

两三天后市政厅寄来两份文件。一个是临时营业执照，另一个是一份房屋检查清单。过几天后，由市消防部门做消防检查，如合格，在相关条目上签字通过。然后是建筑部门来检查，建筑结构是否合格。再过几天，正式营业执照便可收到了。

我知道，在中国要想办旅行社，首先没有100万元的保证金，连想都别想。然后是公文旅行，申请文件经过十几个部门的审批，盖章，所花时间没有半年至一年别想领到营业执照。这其中还不知要花上多少钱去拉关系，打通关节，让你再破费个万儿八千的。

在美国办个人公司几十美金就轻松搞定。如办股份公司，花费也不超过1000美元。但关键问题是：开公司易，成功难。据美国有关部门统计，大多数公司会在头三年内倒闭，能坚持7年就不会倒闭，或倒闭的风险就不大了。

租房风波

租房可不是件简单的事，尽管你翻开报纸都是房屋出租广告，但要是找一个各方面都符合你要求的住房真是难。因为要考虑的因素太多，一是价位，贵的住不起，便宜的又太差；二是学区的优劣；三是上班的远近。

笔者两次租房，都留下了不愉快的印象。

第一次租房，翻遍了报纸的分类广告，看到在喜瑞都市有房子分租，于是打电话给房东，领我们看房子。房子真是漂亮，四房三浴，院子很大，林木扶疏，绿草如茵，在气候十分干燥的洛杉矶真是赏心悦目。但我们小家庭三个人租不了这么大。台湾来的房东说他可把主卧室租给我们，其他房间租给别人。说好就签约，租金每月500美元外加一个月押金及所谓清洁费，一共付1050美元，租约暂定为6个月。

谁知自我们搬进后，就麻烦不断，先是热水锅炉坏了，房东不及时修理，害得我们一周没有热水洗澡。紧接着是寒流来了，房间“Heater”不工作，十分寒冷，妻儿全患了感冒。然后是不分白天还是黑夜，平日还是假日，都有人来看房，因为房东在门口插了个牌子“*For Sale*”出售。在不堪骚扰之下，我向房东提出口头抗议，并表示应该尊重我们的“Privacy”隐私权，谁知这位自称来美多年的老侨却满不在乎地说，“你有什么Privacy呀！”言语之中，满含着对我们的轻蔑，我不由得心头火起，说：“好，从今天起，你如再不通知我而敢踏进我房间一步，小心吃枪子儿！你听说过日本留学生在万圣节误入人家而被打死的事儿吗，杀人者被判无罪。”

事情已闹到这般地步了，我才明白，他在和我签约后，迟迟不