



历史小说馆

总策划：白沙

② 巅峰对决

铁血战国



陈峻峰 著

一部全景式再现战国时代铁血风云
性情人物的历史巨著！

中央广播电视大学出版社

铁血战国

② 巅峰对决

陈峻峰/著

中央广播电视大学出版社

·北京·

图书在版编目(CIP)数据

铁血战国. 2, 巅峰对决 / 陈峻峰著. —北京: 中央广播电视大学出版社, 2012.12
ISBN 978-7-304-05905-7

I. ①铁… II. ①陈… III. ①历史故事—作品集—中国—当代 IV. ①I247.8

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第303414号

版权所有, 翻印必究。

铁血战国②巅峰对决
陈峻峰 著

出版·发行: 中央广播电视大学出版社

电话: 营销中心 010-58840200

总编室 010-68182524

网址: <http://www.crtvup.com.cn>

地址: 北京市海淀区西四环中路 45 号

邮编: 100039

经销: 新华书店北京发行所

策划编辑: 贾君叶

版式设计: 徐小如

责任编辑: 刘媛媛

责任印制: 李 玲

印刷: 北京盛通印刷股份有限公司

印数: 1~5000 册

版本: 2012 年 12 月第 1 版

2013 年 1 月第 1 次印刷

开本: 787 × 1092 1/32

印张: 8

字数: 128 千字

书号: ISBN 978-7-304-05905-7

定价: 28.00 元

(如有缺页或倒装, 本社负责退换)

目
录

【卷四 锦绣口·纵横双雄】

- 003 第一章 苏秦，好一副铁石心肠
037 第二章 张仪，好一口铜牙铁齿

【卷五 铁与血·巅峰之决】

- 077 第一章 匪夷所思之人之事
099 第二章 作秀千古第一人
129 第三章 祸兮 福兮
181 第四章 风情万种半八子
195 第五章 历史巅峰的决战与不堪负重的赵括
243 第六章 卑微小吏和有钱主子

【卷四 锦绣口·纵横双雄】

第一章

苏秦，好一副铁石心肠

战国有七雄，历史成复线，人物交叉，事件重叠，我的叙述不得不经常让时间倒流，回头去说，譬如此卷我要说到的纵横家苏秦和张仪。之所以把苏秦和张仪单列一卷，是因为在我看来，他们两个一纵一横，穿梭在战国中期所有的历史进程和事件发展中，编织着秦、楚、燕、赵、韩、魏、齐的脉络、韧带和经纬，之后才有了那么多的聚散分合，此消彼长，直至天下一统。

战国七雄，秦国最强，这丝缕经纬便以秦为轴心，

八方辐辏，转动起广阔大地的恢宏和血肉性情的激越。所有有思想的人都在思考，所有有力量的人都在表现，世界就在雄辩的语言较量与雄霸的身体拼杀中两极分化；秦为一极，貌合神离的六国为一极，形成对峙抗衡的局面。而纵横家以天下为己任，以功名为动机，以智谋为利器，以唇舌为刀剑，从历史中独立地走出来；口吐锦绣，辩若悬河，策划东西，雄辩南北，于是我们看见了公孙衍、苏秦、苏代、苏厉、张仪等人不辞劳苦地穿梭于各诸侯国。

有人主张把六国联合起来抗击秦国，这叫“合纵”；有人主张六国必须与强秦联合，才能不受别国侵扰，取得战争胜利，这叫“连横”。韩非子一语中的：“纵者，合众弱以攻一强也；横者，事一强以攻众弱也。”而彼时，弱者六国皆在强秦之东，纵贯南北，联合六国就叫“纵”；六国与秦结成联盟，从东到西就叫“横”。苏秦是纵贯南北“合纵”的经线，张仪是从东到西“连横”的纬线，抽去了这经纬，如画卷般斑斓的战国就散开了。而要“连横”，就要拆散“合纵”，反之亦然。故这经纬、丝丝缕缕，从另外的意义上讲，战国成了苏秦和张仪两个人语言争锋和外交艺术的战场，所以我设计独立的一卷来讲述他们。

从哪儿说起呢？从鬼谷开始，从苏秦说起。

一、屈辱苏秦

那一日，苏秦、张仪别了恩师鬼谷子下了山，俩人那个高兴啊！天空湛蓝，大地辽阔，从死寂的空谷里走出，从幽闭的笼子里飞出，他们身上、心上如长了翅膀，轻盈而又清爽。张仪说，对不起了，我要飞去魏国了。苏秦说，我要先飞回洛阳老家看看。苏秦看谁？父母、弟弟苏代、苏厉和历史上与苏秦齐名的寡嫂，苏秦的哥哥前几年去世了。

苏秦突然回乡，又据说是学业有成，一家人欢天喜地。白天弟弟们跟在他的后面耀武扬威，晚上就缠着他，听他理论滔滔海阔天空唾沫星子乱飞地胡侃神聊。一肚子墨水，一肚子新潮，一肚子文韬武略，一肚子真知灼见，一肚子雄心壮志，一家人在苏秦光芒四射、火花四溅、口水四溢的语言中，看到了让人振奋的未来和希望。于是苏秦就向家人提出要去游说列国，大家满脸鲜花怒放；接着苏秦就向家人提出需要一笔路费，大家满脸的鲜花立即凋谢。

反对的是家里的那几个女人：母亲、妻子、寡嫂。反对的理由一：游说列国、建功立业是一个人的理想与现实的问题；而变卖家产充当资费是一家人的成本和效益的问题。这么多年你空手去又空手回，对家里一点儿贡献都没有，一点儿义务都没尽，竟也张得开口。反对的理由二：你不种地，读书人干不了那体力活，那你去做买卖啊，赚了钱，拿出其中的两成去做你的大事也行啊！反对的理由三：你现在凭空说大话，空手套白狼，妄想用一张嘴巴说来荣华富贵，放着眼前马上能赚钱的活儿不干，倒去找那些不着边际、不知盈亏、不晓成败的事情去做，太不切合实际了。怕是家产变卖了，盘缠花光了，口舌费尽了，啥事也没做成，就剩下后悔了，那我们可就亏了。

苏秦第一次不说话，一副铁石心肠！

动心的是家里的那几个男人：父亲、弟弟们。你不就是游说吗，你去找咱洛阳的周天子说不也行吗，成名不在于本地还是他乡。苏秦无奈，就去周显王那里游说去了。据说周显王对他的游说还是很感兴趣的，安排他在“星级宾馆”住下，招待的标准也不低，但是他手下的人知道苏秦一家是生意人，算不得“大寡头”，只是小奸商。商人

的话掐头去尾、兑水掺假、缺斤少两、唯利是图，谁敢相信，硬是让苏秦在宾馆里闲了一年多，没有任何成就。直到有人来把宾馆的账结了撵他滚蛋，苏秦才灰溜溜地离开了。回到家里，他不管三七二十一，装疯卖傻，装神弄鬼，家人终于忍受不了他了，变卖了家产以满足他的无理要求。苏秦拿了银子就去定做了一身黑裘皮衣，打造了一驾品牌车马，雇了几个随身仆从，在一个风和日丽的清早，踏上了他周游列国的道路。

苏秦研究各国政体，体察风土人情，熟悉环境地理，欣赏名山大川，思考天下利害，丰富人生阅历。糟糕的是，苏秦命运多舛，时运不佳，许多年过去了，竟没人起用他，他连个一官半职也没混到。后来他听说秦国曾大胆任用商鞅，封他为商君，这是一个信号，他毅然去了秦国，他要见见这个有真水平的秦孝公。他好不容易到了秦都咸阳西，一个惊天动地的坏消息传来：秦孝公死了，商鞅也死了。

苏秦第二次不说话，一副铁石心肠！

苏秦一方面觉得自己倒霉透顶，一方面又想，新上来的这个秦惠文王也不见得不好啊！苏秦永远都不会放弃任

何机会。秦惠文王接见了 他，说，真辛苦你了，不远千里地跑来，有什么要和我说的吗？

苏秦说，大王你东有关（函谷关）河（黄河），西有汉中，南有巴（郡）蜀（郡），北有代（郡）马（郡），背靠华山，渭水环绕其间，拥有一个四面都有天然屏障的国家，沃野千里，军队百万，百姓众多，大王又有威望，用人不拘一格，我看你并诸侯、吞周室、称帝王而一统天下易如反掌。

秦惠文王听完笑了起来，说，你很会说话，但你也 会很会瞎说乱说胡说，统不统一得了天下，我还能不知道？鸟的羽毛未长丰满，就不能高飞；国家的政治体制不够完善，统一谁去？

苏秦在秦惠文王面前不失体面地碰了一鼻子灰，觉得再说下去就有点儿不识相了，商鞅是怎么死的，自己难道还不吸取教训吗？经过一夜的深入思考，第二天他把自己编撰的历史上关于三王五霸打天下的书献给了秦惠文王，想以此对秦惠文王有所启发。谁知秦惠文王把他的书留下了，回去后却一眼都没看，而苏秦还在那里等着，希望有个天开云散的回执呢！

左等右等，一年多又过去了，可怜苏秦的钱也花光

了，黑裘皮衣风吹日晒，也没条件洗刷上油保养，早就破旧不堪了，最后他把车马以及仆从都卖了，换了回家的盘缠，挑着行李徒步而归。半路上他还让歹人劫持，被揍了一顿，进门的时候，家里人满眼惊恐，都认不出他是谁了。父母对他一顿臭骂，妻子正在织布，也不停下机来，厌恶得都不回头看他一眼；苏秦求嫂子弄一点儿饭食给他吃，嫂子脸一扭说，没柴火！

苏秦第三次不说话，一副铁石心肠！

人混到这种地步，还有什么话说。他洗了把脸，钻到屋子里，肚子饿得咕咕叫，只能强忍着，没头苍蝇一样地乱翻那些破旧的竹简，抖起一片灰尘。苏秦发现了一捆竹简，眼睛突然一亮，待仔细看时，原来是姜太公的《阴符经》（世传版本有二，其一为黄帝撰，有姜太公、范蠡、鬼谷子、张良、诸葛亮、李筌等六家注；其二乃李筌作疏的《阴符经》）。恍惚间他想起老师鬼谷子先生的谆谆教导：若游说失意，只需熟玩此书，必有所悟，自有奥妙。苏秦下了狠心，毅然一副铁石心肠，闭门研读，日夜不息，穷尽其本、其真、其旨、其趣。夜里熬不过，他想了一个实在不可效仿更不可推广的办法，我们都知道的“锥

刺股”，苏秦因而成了后世仰慕的勤奋、刻苦的榜样，成了一代代家长用以教育孩子的楷模。据说他在夜间常常刺得自己鲜血从腿上流到地上，而他这样做竟长达一年，后来真的就从书中悟到了真理、真相，以至天下大势如在掌中。

苏秦如此完成了他东山再起、矗立天地、光耀历史的知识储备，但他还是没路费，于是他把两个弟弟找来，言之凿凿，又耐着性子，把《阴符经》一书一条一条地向两个弟弟苏代、苏厉讲解，两个弟弟听了激动不已，当场表态，倾其所能，凑足盘缠，以资其行！

去哪儿？苏秦已不再盲目。策略？苏秦也自有考虑。按说，当今七国之中，秦国最强，大可助其成就一番帝王大业，这对于任何欲做一番大事的男人来说，都具有强烈的诱惑力和吸引力，秦当是首选。但是秦国的门槛太高，太难掌控，人才太多，竞争太强了，他是有惨痛教训的。还是现实一点儿，先到弱小的国家去，把连横的战略改为合纵，使列国齐心协力攥成一个拳头，共同抗秦！

关于这一点，我想苏秦也一定考虑过了，合纵抗秦即使灭掉秦国，那么胜利之后，这六国怎么办？怎么分权？怎么分位？怎么分地？怎么分钱？其结果怕是七分八分最

终就剩下分裂了。但眼前苏秦还管不了那么多，可怜那一点儿路费还是从弟弟那连哄带唬骗来的。有钱才是爷，经济基础决定上层建筑，思想、才学、雄心、壮志喂不饱肚皮，苏秦的当务之急是面对现实，认真解决好远大理想与权宜之计的关系，再不能像丧家犬一样向嫂子讨饭吃了。

二、魅力苏秦

苏秦注定会成为先秦历史上最为关键的人物之一，他现在开始说话了。

苏秦对燕文王说——

燕国东有朝鲜、辽东，北有林胡、楼烦，西有云中、九原，南有滹沱、易水，大地辽阔，阡陌纵横。我查了你们的资料，燕土地两千多里，武装部队几十万，战车六百辆，战马六千匹，粮食的储备能够维持好几年；另外，你们南边的山区物产丰饶，北边盛产枣子和栗子，老百姓完全可以摆脱对土地的依赖，我因此常常感叹，燕国真是难得的好地方。人民安乐，国家太平，国防稳固，将领忠诚，独特的区位优势谁比得过！但我要说的是，大王你分

析过这其中的原因吗？燕国之所以有目前的局面，是因为你南边有一个赵国做你的坚固防线和屏障。

秦国和赵国有过五次战争，秦胜了两次，赵胜了三次，不管谁胜谁负，都是两败俱伤；而燕国藏在背后，稳坐钓鱼台，保持和平环境，抢抓有利时机，大力发展生产。你得赵国之利，用赵国之兵，享赵国之福，但你对赵国没有从根本上重视起来，这既是愚蠢，也是战略上的重大失误。秦攻燕，要越云中、九原，过代郡、上谷，行程几千里，到了燕国，如何立足？战胜燕国，如何镇守？我觉得秦国暂且不足为患，严重的是你对赵国竟是如此忽略和轻视。赵要攻燕，号令一出，不出十天，几十万军队就能进驻东垣了；然后渡滹沱，涉易水，也就四五天时间，便可直达燕都，兵临城下。

总而言之，秦攻燕，是千里之外作战；赵攻燕，乃百里之内进逼。但一直以来，你轻赵而重秦，虑远而弃近，这一决策极其愚蠢和错误。故我以为，你现在就应该与赵国修缮关系，联合起来，团结一致，这样燕国才能真正地长治久安，家国太平，人民幸福。

燕王听后，如醍醐灌顶，茅塞顿开，捶胸顿足，说，

我好愚蠢，好糊涂！当即拜苏秦为相，并予以车马、金银、布帛和一千个信士，让他游说赵国去了。

苏秦对赵肃侯说——

许久以来，天下布衣贤达，都仰望贤君而能担当道义，都希望受你教诲而能坦陈直言。但奉阳君李兑这个人嫉贤妒能，极不厚道，你又听之任之，放任自流，我们这些游说之士没人敢盲目地到你的面前说三道四，更不敢指手画脚。如今奉阳君去世了，你才从一种精神桎梏中解放出来，才能和游说之士、普通百姓亲密接触，所以我也才敢到你面前说出我的心里话。

国家无事，则百姓无事；百姓无事，则民不生事。我认为治国安邦的根本在于选择邦交和友好睦邻，用一句经典的话表述就是：保国莫如安民，安民莫如择交。那么选择谁呢？与谁结好呢？在这里，我要和你一起分析一下目前赵国的国内局势和外部忧患。

齐、秦两国与赵为敌，你不能安定吧；倚仗秦去攻齐，你不能安定吧；倚仗齐去打秦，你不能安定吧。这些其实不用我在这里大费口舌，黑白分明，阴阳殊异，明眼人一看便知，只是不知你能不能听从我的建议；若能听