

全面剖析乔布斯纵横商场 35 年的创业心得！  
给中国创业者最有价值的 35 个创业忠告！

# Steve Jobs Entrepreneurial Heart Sutra

你不应该为了当老板而开公司，你必须真心喜欢  
某样东西。我做的最难的事情就是创业开公司，  
但也是最有趣的事情。

——乔布斯

一部了解乔布斯创业过程内心自白的经典珍藏本！

郭亚军  
编著

## 史蒂夫·乔布斯 创业心经

史蒂夫·乔布斯给创业者的 35 个忠告

Steve Jobs

广东省出版集团  
广东经济出版社

BSteve Jobs  
Entrepreneurial Heart Sutra

# 史蒂夫·乔布斯 创业心经

---

史蒂夫·乔布斯给创业者的**35**个忠告

---

郭亚军◎编著

廣重為出版集團  
广东经济出版社

## 图书在版编目 (CIP) 数据

史蒂夫·乔布斯创业心经：史蒂夫·乔布斯给创业者的 35 个忠告 / 郭亚军编著. —广州：广东经济出版社，2013. 7

ISBN 978-7-5454-2036-4

I. ①史… II. ①郭… III. ①企业管理—经验 IV. ①F270

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 154654 号

出版发行	广东经济出版社 (广州市环市东路水荫路 11 号 11~12 楼)
经销	全国新华书店
印刷	佛山市浩文彩色印刷有限公司 (南海狮山科技工业园 A 区)
开本	730 毫米×1020 毫米 1/16
印张	15.5
字数	229 000 字
版次	2013 年 7 月第 1 版
印次	2013 年 7 月第 1 次
印数	1~5 000 册
书号	ISBN 978-7-5454-2036-4
定价	30.00 元

如发现印装质量问题，影响阅读，请与承印厂联系调换。

发行部地址：广州市环市东路水荫路 11 号 11 楼

电话：(020) 38306055 38306107 邮政编码：510075

邮购地址：广州市环市东路水荫路 11 号 11 楼

电话：(020) 37601950 营销网址：<http://www.gebook.com>

广东经济出版社新浪官方微博：<http://e.weibo.com/gebook>

广东经济出版社常年法律顾问：何剑桥律师

· 版权所有 翻印必究 ·

# 前 言

他是完美主义者，渴望掌控所有。

他是时代弄潮儿，一生颠覆世界。

他是技术与艺术的结合体。

他是计算机与娱乐界的领跑人。

他的人生跌宕起伏，他的脾性褒贬不一，但他却是“创造”与“奇迹”的代名词。

他就是著名的美国苹果公司创始人——史蒂夫·乔布斯。

由于他的伟大创新，人们把他与爱迪生与福特比肩。他的人生就好像苹果公司的标志，简单而充满想象，缺憾而蕴含完美。

史蒂夫·乔布斯在他数十年的苹果公司生涯中先后推出了麦金塔计算机、iMac、iPod、iPhone 等风靡全球亿万人的电子产品，深刻地改变了现代通讯、娱乐乃至生活的方式。就像是美国总统奥巴马说的那样“他改变了我们的生活、重新定义了整个行业，并铸就了人类历史上最罕见的一个奇迹：他改变了我们每个人看待世界的方式。而对史蒂夫·乔布斯成功最高的致敬莫过于，世界很多人是通过他发明的一个产品得知他辞世的消息的”。

史蒂夫·乔布斯在他的短暂一生中创造出个人电脑、动画电影、音乐、手机、平板电脑以及数字出版等 6 大产业的颠覆性变革。史蒂夫·乔布斯是改变世界的天才，他凭敏锐的触觉和过人的智慧，勇于变革，不断创新，引领全球资讯科技和电子产品的潮流，把电脑和电子产品不断变得简约化、平民化，让曾经是昂贵稀罕的电子产品变为现代人生活的一部分。

而他并不是计算机领域的专家，也不是投资领域的舵手，更不是经验丰富的管理人员，却靠自己激越的性格、完美的脾性和敏锐的眼光创造奇迹。

史蒂夫·乔布斯拥有超凡的魅力，他追求完美和誓不罢休的激情感染着身边每一个人，他的“海盗团队”在他的管理模式下，展现出了惊人的效率。

史蒂夫·乔布斯也是一个由养父母抚养大的孤儿，一个中途退学的大学生，一个吸毒文化的幸存者。他虽鼓舞千人共事，却让同事对他畏如蛇蝎，他无理的个性也经常让周围的人愤怒和绝望，以至于最终被赶出自己创办的苹果公司。

但就是这样一个从不妥协人物，在十多年后再回苹果时却与自己的竞争宿敌微软公司进行合作，并且还很乐观的说“我发现了一个好事，我发现苹果+微软等于100%，所以他们是我们的唯一伙伴，我们推行什么都可以叫做标准”。

美国作家斯科特说过：在美国人的生活中，不会有第二次创业的经历。但在史蒂夫·乔布斯回归后的短短十年，苹果就从一个濒临破产的公司成为了一个庞大的帝国。史蒂夫·乔布斯是这个帝国的绝对君主，他无所不在的阴影早已超越了个人电脑范畴，从而成了横跨IT、手机和多媒体三大业务的领袖偶像。

史蒂夫·乔布斯说：你的时间是有限的，所以不要把它浪费在走别人的人生道路上面。不要受教条羁绊，那是在用别人的思考成果活着。不要让他人意见的噪音淹没你内心深处的声音。最重要的是，要有勇气听从内心和直觉的召唤。

难道史蒂夫·乔布斯的一生都在跟着内心与直觉行走？难道他的创业人生就是一部心灵的召唤？不同的创业阶段到底给了他多少体味？跌宕的创业历程最终赋予他多少感悟？就让我们跟随他的内心与直觉，体会他不一样的创业传奇……

最后要说明的是，在本书的策划与成稿过程中，本书作者参阅了大量关于乔布斯的传记以及相关文献资料，对这些文献作者表示崇高的敬意和深深的感谢。此外，本书还得到很多人的帮助，王勇泽、于健、苏皓、职珂珂、户兴沙等为协助本书的编著付出了辛勤的劳动，在此一并致谢。也希望大家的共同努力，能为读者朋友们提供有意义的价值！

# 目 录



## 第一章 热爱你所做的工作 ——史蒂夫·乔布斯谈创业激情

你不应该为了当老板而开公司，你必须真心喜欢某样东西。你必须热爱自己的想法并愿意为它冒险，开公司很难，如果没有热情，你早晚会放弃。我做的最难的事情就是创业开公司，但也是最有意思的事情。

- 忠告 1** 热爱你所做的工作 · 2
- 忠告 2** 把卓越转变成你身上的一个特质，最大限度地发挥你的天赋 · 8
- 忠告 3** 充满激情地去创业，使事业成为喜悦 · 14
- 忠告 4** 被炒是我这辈子发生的最棒的事情 · 21
- 忠告 5** 你必须要有勇气，并愿意为创业去冒险 · 29
- 忠告 6** 这是我创业的一个秘诀——聚焦和简化 · 34
- 忠告 7** 不为创业没做好找理由 · 42



## 第二章 商业上杰出的东西不是由一个人来完成的 ——史蒂夫·乔布斯谈团队合作

在招到人才后，你要创造一种团队氛围，让人们都感到他们周围都围绕着跟他一样有才能的人，而且工作是第一的。这就要他们知道，他们的工作成绩代表了一切，这是一个深刻的明白的认识。

- 忠告 8** 一旦有了好主意，把这个主意拿给别人看 · 48

*Steve Jobs*

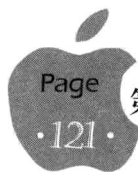
- 忠告 9** 年轻创业者最好找到有经验并想投资的人 · 54
- 忠告 10** 苹果在整体上是一个单独的团队 · 61
- 忠告 11** 商业上杰出的东西是一个团队努力的结果 · 68
- 忠告 12** 他们不是失败者，他们缺少的只是一个好的教练团队 · 75



### 第三章 我工作的一部分就是保持员工的高水平 ——史蒂夫·乔布斯谈人员管理

我的工作不是对人表现得和蔼可亲。我的工作就是把我們手下这些“牛人”们召集起来然后督促他们，让他们做得好上加好。对付“牛人”有什么招数呢？那就是采取更为极端的思路 and 手段。

- 忠告 13** 最先录用的十个人将决定着公司的成败 · 84
- 忠告 14** 激发创业者的最大潜能 · 90
- 忠告 15** 新生企业的凋亡，深层原因是他们丧失了信念 · 96
- 忠告 16** 创业过程中，如果你总是回头，你就会被灭掉 · 107
- 忠告 17** 我工作的一部分就是保持组织之间员工的高水平 · 112



### 第四章 领袖和跟风者的区别在于创新 ——史蒂夫·乔布斯谈创新思维

向那些疯狂、特立独行、想法与众不同的家伙们致敬。或许他们在某些人看来是疯子，但却是我们眼中的天才。

- 忠告 18** 苹果的药方是要用创新走出当前的困境 · 122
- 忠告 19** 我们可不愿意去做那些你也做我也做的事情 · 129
- 忠告 20** 创新就是对 1000 件事说不，来确保我们不会误入歧途或者做得过度 · 135
- 忠告 21** 创造力，就是把已有的经验联系在一起 · 141

- 忠告 22** 创业时，时刻都要做好创新的准备 · 148
- 忠告 23** 使用人类的已有经验和知识来进行发明创造 · 153



## 第五章 只做我们能够做到的最好的产品 ——史蒂夫·乔布斯谈创业产品设计

---

很多公司选择缩减，那可能对于他们来说是对的。我们选择了另外一条道路。我们的信仰是：如果我们继续把伟大的产品推广到他们眼前，他们会继续打开他们的钱包。

---

- 忠告 24** 我们为自己而设计产品 · 162
- 忠告 25** 设计需要在你上面花费大量时间和精力 · 168
- 忠告 26** 你的生死存亡掌握在消费者的手中 · 173
- 忠告 27** 告诉客户什么才是潮流 · 179
- 忠告 28** 质量和外观必须贯穿整个过程的始终 · 187
- 忠告 29** 流程可以让你的产品生产更加有效率 · 193



## 第六章 活着就是为了改变世界 ——史蒂夫·乔布斯谈人生理想

---

我决定要退学，我觉得这是个正确的决定。不能否认，我当时确实非常的害怕，但是现在回头看看，那的确是我这一生中最棒的一个决定。

---

- 忠告 30** 活着就是为了改变世界，难道还有其他原因吗？ · 200
- 忠告 31** 你必须相信一些东西——勇气、命运、生命、缘分，随便什么 · 206
- 忠告 32** 你要坚信，你现在所经历的一切都将与你的未来产生关联 · 215
- 忠告 33** 永远要有勇气去跟随你的心与直觉 · 221
- 忠告 34** 永远保持初学者的心态 · 227
- 忠告 35** 每一件都要做到精彩绝伦，创业也是如此 · 235



# Chapter 1

## 第一章

### 热爱你所做的工作

#### ——史蒂夫·乔布斯谈创业激情

你不应该为了当老板而开公司，你必须真心喜欢某样东西。你必须热爱自己的想法并愿意为它冒险，开公司很难，如果没有热情，你早晚会放弃。我做的最困难的事情就是创业开公司，但也是最有趣的事情。

——史蒂夫·乔布斯

*Jobs*



忠告  
Advice 1

★ 热爱你所做的工作 ★

你的工作将会是你生活中很大一部分，唯一能使自己得到真正满足的是，做你认为伟大的工作。做一份伟大工作的唯一方法是：热爱你所做的工作。如果你还没有找到这样的伟大工作，那就继续寻找吧，不要妥协。

——史蒂夫·乔布斯



用热情点燃创业的激情

史蒂夫·乔布斯（Steve Jobs，1955—2011），美国苹果公司创始人，伟大的创业家、企业家。1976年，21岁的史蒂夫·乔布斯和朋友在史蒂夫·乔布斯家的车库里成立了苹果电脑公司，他陪伴了苹果公司数十年的起落与复兴，先后领导和推出了麦金塔计算机、iMac、iPod、iPhone等风靡全球亿万人的电子产品，深刻地改变了现代通信、娱乐乃至生活的方式，让曾经是昂贵稀罕的电子产品变为现代人生活的一部分。2011年10月5日史蒂夫·乔布斯因病逝世，终年56岁。苹果官方给出了这样的评价：“苹果公司失去了一位富有远见和创造力的天才，人类失去了一位不可思议之人。有幸与史蒂夫·乔布斯相识和并肩工作的我们，失去了挚友和导师。史蒂夫·乔布斯留下了一个

只有他才能创建的公司，他的精神将永远是苹果公司的基石。”

史蒂夫·乔布斯从小就很迷恋电子学。一个惠普的工程师看他如此痴迷，就推荐他参加惠普公司的“发现者俱乐部”。这是个专门为年轻工程师举办的聚会，每星期二晚上在公司的餐厅中举行。就在一次聚会中，史蒂夫·乔布斯第一次见到了电脑，他开始对计算机有了一种特殊的感情。在上初中时，史蒂夫·乔布斯在一次同学聚会上，与比他年长5岁的斯蒂夫·沃兹尼亚克（Steve Wozniak）见面。沃兹是学校电子俱乐部的会长，对电子学同样有着很大的兴趣。两个人一见如故，8年后他们创办了苹果电脑公司。

苹果公司的成功在于史蒂夫·乔布斯对电子学具有浓厚的热情，他找到自己钟爱的东西，并为之奋斗。正如后来史蒂夫·乔布斯在斯坦福大学的毕业典礼上所说的那样：“我非常幸运，因为我在很早的时候就找到了我钟爱的东西。沃兹和我在二十岁的时候就在父母的车库里面开创了苹果公司。我们工作得很努力，十年之后，这个公司从那两个在车库中创业的穷小子发展到了超过四千名的雇员、价值超过二十亿的大公司。”

史蒂夫·乔布斯曾说过，“你的工作将占据你生命中的相当大一部分，从事你认为具有非凡意义的工作，才能给你带来真正的满足感。”不要抱怨你的工作没有意义，任何一项工作都有它的实际意义，你需要做的就是敞开心扉，学会与“工作”相处，慢慢从其中找到乐趣，喜欢它，甚至于爱上它。

与其说创业成功取决于人的智慧，不如说是取决于人的热情。这个世界为那些具有真正的使命感和信心的人大开绿灯，到生命终结的时候，他们依然热情不减当年。无论出现什么样的困难，无论前途看起来是多么暗淡，他们总是相信能够把心目中的理想图景变成现实。

在人类活动的每一个领域，都在呼唤着满怀热情的工作者。发明家、艺术家、音乐家、诗人、作家、英雄、人类文明的先行者、大企业的创造者——无论他们来自什么种族、什么地区、什么时代——那些引导着人类从野蛮走向文明的人们，无不是充满热情的人。一个人如果不能从每天的工作中找到乐趣，仅仅是为了当老板而去创业，仅仅是因为要生存才不得不从事工作，仅仅是为了生存才不得不完成职责，那么他注定是要失败的。热情是



战胜所有困难的强大力量，它使你保持清醒，使全身所有的神经都处于兴奋状态，投入百分之百的精力去做你内心渴望的事。

著名音乐家海顿尔幼年时，家人不准他去碰乐器，不让他学习一个音符。但这一切又有什么用呢？他在半夜里悄悄地跑到秘密的阁楼里去弹钢琴；莫扎特孩提时，成天要做大量的苦工，但是到了晚上他就偷偷地去教堂聆听风琴演奏，将全部身心都融化在音乐之中；反对的皮鞭和责骂反而使在儿童时代就充满热忱的奥利·布尔更专注地投入到他的小提琴曲中。

缺少热情，音乐就不会如此优美，雕塑也不会栩栩如生，军队就不能打胜仗，人类就没有驾驭自然的力量，给人们留下深刻印象的雄伟建筑就不会拔地而起，诗歌就不能打动人的心灵，这个世界上也就不会有慷慨无私的爱。热情使人们拔剑而出，为自由而战；热情使大胆的樵夫举起斧头，开拓出人类文明的道路；热情使弥尔顿和莎士比亚拿起了笔，记下他们燃烧着的思想。

诺伊尔说：“伟大的创造，离开了热情是无法做出的。这也正是一切伟大事物激励人心之处。离开了热情，任何人都算不了什么；而有了热情，任何人都不可小觑。”

热情，是所有伟大成就的取得过程中最具有活力的因素。它融入于每一项发明、每一幅书画、每一尊雕塑、每一首伟大的诗、每一部让世人惊叹著作当中。它是一种精神的力量。它只有在更高级的力量中才会生发出来。在那些被个人的感官享受所支配的人身上，你是不会发现这种热情的。它的本质就是一种积极向上的力量。热情，使我们的决心更坚定；热情，使我们的意志更坚强！它给思想以力量，促使我们主动行动、立刻行动，直到把可能变成现实。热情可以借由分享来复制，而不影响原有的程度，它是一项分给别人之后反而会增加的资产。你付出的越多，得到的也会越多。当你兴致勃勃地创业，并努力使自己的员工和顾客满意时，你所获得的利益就会增加。在你的言行中加入热情，热情是一种神奇的要素，吸引具有影响力的人，同时也是创业成功的基石。如果有人愿意把你称为狂热分子，那么就让他这么说吧。如果一件事情在你看来值得为它付出，如果那是对你的努力的一种挑战，那么，就把你能够发挥的全部热情都投入其中吧，至于那些指手画脚的

议论，则大可不必理会。笑到最后的人，才笑得最好。

热情是一种有力的、持久的、稳定而深厚的情绪状态。热情有巨大的持续性，它不是今天表现出来了而明天就消失的，热情往往历久不衰。热情是意志的行动，它是一种具有巨大推动力的情绪。热情控制人的整个身心，并且决定人全部思想和行动的基本方向，它强有力地鼓舞人去从事自己喜欢的活动。热情能够使人长久地、坚持不懈地去完成艰巨的任务。

朋友们，如果你想创业，那么趁着年轻赶快去创业吧。但是在创业之前你必须像史蒂夫·乔布斯说的那样找到你所钟爱的东西，并且充满热情地去为了你所钟爱的东西奋斗，相信你一定会成功的。



## 做你所爱，爱你所做

“做一项伟大工作的唯一方法是：热爱你所做的工作。”史蒂夫·乔布斯曾这样说，史蒂夫·乔布斯一直是苹果的灵魂人物，苹果的每一次创新和进步，不能不说和史蒂夫·乔布斯的性格有很大关系：大胆、创新、永不放弃、不怕困难、影响力大于金钱……这一切，塑造了苹果过硬的品牌价值，从一个只有两个人起步的小公司到全球知名品牌，正是史蒂夫·乔布斯不断追求的梦想，那是他最钟爱的事业，即使遇到再多困难他也从没停下脚步。

在苹果公司创业伊始，他虽然也碰到过很多坎坷，甚至一度被勒令辞职，但是想到自己追求的事业，他还是选择回到这里；当很多人质疑他的要求和发明时，他仍然坚持自己的想法，并用事实证明了自己的坚持。因为对自己事业的热爱，本身就是支撑自己前进的动力和加速剂。

罗素说过，他的人生目标就是使“我所爱为我天职”。也就是说，他要把生活中最感兴趣的事作为其终身职业，这的确是个值得效仿的好方法。要确定你的创业目标，首先要问问你自己的兴趣究竟在哪里。

所谓兴趣，是指一个人力求认识某种事物或爱好某种活动的心理倾向。



这种心理倾向是和一定的情感联系着的。“我喜欢做什么？”“我最擅长什么？”一个人如果能根据自己的兴趣去设定创业的目标，他的积极性将会得到充分发挥，即使在创业过程中尝尽了艰辛，也总是兴致勃勃、心情愉快；即使困难重重也绝不灰心丧气，而是想尽一切办法，百折不挠地去克服它，甚至废寝忘食，如痴如醉。

兴趣是你最好的导师，做你感兴趣的事、想做的事，你才更有可能成功；做你想成为的人，你才可能享受到人生的美好。当你不知所措的时候，静下心来听一听你内心的声音，成功之神必在不远处等着你的到来。

我们所处的这个时代是进步的时代，是喧嚣的时代，也是一个浮躁的时代。浮躁的内心在全球经济一体化的大潮中，有些无所适从。很多人不能听从自己内心的呼唤，盲目地选择或者被动地选择创业和就业。当被裹挟着进入某一行业后，才知道日复一日的枯燥生活是多么难耐，于是开始抱怨着自己不喜欢的职业。

你可以想象，在这样的心态下，结局基本上都不会是圆满的。要么压抑自己，慢慢地挨到退休，但要为此付出惨重的代价，那就是一辈子做自己不喜欢的东西；要么浑浑噩噩，不怎么投入，由于业绩太差而首批被淘汰出局，然后慨叹惋惜。

让我们先来看看你的兴趣究竟在哪里？创自己感兴趣的业，加入自己的创意，如果总是处于被动等待的状态就会感到很难受。

我们不仅需要选择符合兴趣的创业方向，而且更要能够承受工作中自己不喜欢的地方，学会与工作相处。毕竟，工作在我们以后的人生中占据了很大一部分，从追求人生幸福的角度讲，我们也应学会与工作和谐相处。

创业者的主要快乐源泉之一是有自己的兴趣，为了自己的兴趣而创业就意味着真正地生活。个人兴趣来自内心的呼唤，它是你生存的本质和理由。每个人都能发现自己生活的最初目标，而你的个人兴趣却很可能体现在你的创业中，虽然它不一定非得和你的事业联系在一起。你可以在做义工中、在消遣与爱好以及休闲活动中体现你的个人兴趣。你发自内心的呼唤可以通过生活的各个方面得以传达，它们包括你的兴趣、你的事业和休闲活动。

只有听从自己内心的呼唤，做自己喜欢的事情，才能全力以赴，也才能做得更好。



“热情是另一个主人。”我们需要创业，需要一个成功的事业，没有什么东西比激情和热爱更能让你实现自己的创业梦想。你要有足够的勇气为你所选择的事业而付出，这样你就离成功不远了。



忠告  
Advice 2

把卓越转变成你身上的一个特质，  
最大限度地发挥你的天赋

成为卓越的代名词，很多人并不能适应需要杰出素质的环境。成功没有捷径，你必须把卓越转变成你身上的一个特质，最大限度地发挥你的天赋、才能、技巧，把其他所有人甩在你后面。

——史蒂夫·乔布斯



开发潜能，成就卓越

史蒂夫·乔布斯所管理的团队，并不是一开始就干劲十足，要求完美，他们也曾经度过了一段抱怨甚至排斥史蒂夫·乔布斯时光。那时史蒂夫·乔布斯不仅对产品内核技术要求甚高，还把产品的外壳当做艺术品来打造，这就需要员工们比平常多出很多倍的工作时间，结果招致很多员工的不满甚至嫉恨。

但是这些情绪在随着苹果品牌的确立和成名后慢慢消散，人们最终发现了史蒂夫·乔布斯近乎疯狂的完美主义所带来的价值。大多数人想要改造这个世界，但却很少有人想要改造自己。财富的确立是末枝，人格的完善才是根本。如果你不想像很多人一样过着舍本逐末的生活，那么就鼓起勇气尽最



大限度地发挥出自己的潜能吧。在创业的过程中，不断地完善自己。

每个人的潜能都是无法估量的，关键在于你是否有坚持到爆发那一刻的毅力。也许我们现在还没有显示出某方面过人的能力，但坚持不懈的努力，在创业的道路上不断摸索和探寻，最大限度地发挥出你的潜能，总有一天，你的步伐会越来越快，甚至将所有的人都甩在后边。

大自然赐给我们每一个人一座有待开发利用的具有巨大潜能的金矿。无论我们在人生道路上有多少艰难险阻，只要把我们内在和外在的潜能开发利用得当，充分释放各种能量，我们一定就会有所成就，实现人生价值。

因此，我们必须学会开发自己的潜能。潜能开发是培养、训练我们终生潜在的成功能力和能量的有效方法。成功潜能开发能够有效地挖掘我们的心态力、认识力、自信力、适应力、生存力、发展力、创业力、创造力、观察力、感化力、领导力、决策力、开拓力、行动力、控制力、风险力、援助力、交际力等 186 种智力、潜力、能力、能量；成功潜能开发能够提高人们生存、生活、学习、工作、事业等各方面的整体综合素质；成功潜能开发能够激励人们谋求发展，获得成就，奔向成功，跨入辉煌；成功潜能开发能够强化人们满足物质与精神的需求，实现人生自我价值，推动社会繁荣昌盛。

成功潜能开发是世界发达国家和地区经久不衰的成人终生激励教育。世界成功潜能教育家和导师戴尔·卡耐基、拿破仑·希尔、安东尼·罗宾等先后在美国、英国、法国、意大利、印度、日本、菲律宾等 40 多个国家和地区培训 8960 多万人，使受训者不断地获得成就，走向成功。导师们的著作被译成 26 种文字，畅销全世界，发行近 2 亿册。美国第 32 届总统威尔逊、菲律宾前总统桂桑尔、印度国父圣雄甘地、银行家约翰·摩根、电话大王贝尔、商界巨人李嘉诚、饲料巨子刘永好等数以千万计的政坛要员、商贾富豪都是成功潜能开发的受益者和验证者。

在知识经济社会里，知识、技能、智能等老化周期的加快，使任何想创业的人都无法形成能持续满足社会需求的综合素质。知识经济对人才素质高标准的要求，必将使人们形成终生成功潜能开发的激励机制。联合国教科文组织提出，唯有全面的终生教育培训，才能培养出完善的社会发展需要的人