



成熟男士的读者文摘

特别关注

SPECIAL FOCUS

成长比薪水更重要

男人的事



十周年栏目珍藏

《特别关注》编辑部◎编



山西出版集团
山西教育出版社

成熟男士的读者文摘

特别关注

SPECIAL FOCUS

成长比薪水更重要

经·典·珍·藏

《特别关注》编辑部◎编



山西出版集团
山西教育出版社


图书在版编目 (CIP) 数据

成长比薪水更重要 / 《特别关注》编辑部编. -- 太原 : 山西教育出版社, 2010.6
(《特别关注》栏目精选丛书. 第 1 辑)
ISBN 978-7-5440-4444-8

I. ①成… II. ①特… III. ①杂文 - 作品集 - 中国 - 当代 IV. ①I267.1

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 112460 号

成长比薪水更重要

策 划: 牵手传媒 

责任编辑: 薛海斌

复 审: 邓吉忠

终 审: 刘立平

装帧设计: 刘 艳 尚国昌

出版发行: 山西出版集团 山西教育出版社

(太原市水西门街馒头巷 7 号 电话:0351-4035711 邮编:030001)

印 刷: 北京金特印刷有限公司

开 本: 710 × 1020mm 1/16

印 张: 18

字 数: 210 千字

版 次: 2010 年 6 月第 1 版 2010 年 8 月第 1 次印刷

印 数: 1-5000

书 号: ISBN 978-7-5440-4444-8

定 价: 19.80 元

第一章 好马敢吃回头草

目

录

Contents



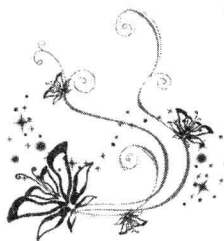
- 首长家里要饭吃 王建中/2
- 中年男人可以打败年轻人 晓峰/4
- 你是鸭子还是老鹰 徐娜/7
- 斗胆教训年轻人 陈村/10
- 人生最难是中年 李兴建 口述 海风 整理/12
- 40岁男人别跳槽 司马雪/14
- 打架的风度 邹瑞华/17
- 谁都不满意 陈彤/20
- 让人感激的讨债人 贝心/22
- 老来不做这种事 乔纳森·斯威夫特/24
- 老总开车代价高 李维明/25
- 恰同学暴富 布丁/26
- 机遇未必是好事 杨保军/28
- 错过机会之后 云弓/29
- 学会用聪明 谁谁谁/30
- 乘警斗“笨贼” 李中国/31
- 关心才有关系 杨九星 编/33
- 应变高手 云弓译/35
- 底层的尊严 魏剑美/36
- 整人如整己 李代金/38
- 为何不能成富翁 叶航/39
- 好马敢吃回头草 黄梅香/41
- 一个半朋友 邓皓/42

第二章 让财富升值 4000 倍

目

录

Contents



- 鹅卵石卖出鸡蛋价 艺 琼/44
- 一角钱生意让他奔小康 阿 平/46
- 大哥卖鸭怪招多 李文奇/50
- 善于分析生意火 龙丽萍/52
- 神奇毛巾挣下.80 万元 峰 仔/53
- 小本生财 金 羊/57
- 成功没有常规 徐 电/59
- 空瓶装好生意 徐 文/60
- 做大小店铺 宋 芸/63
- 替人寄信赚三万元 张虎林/66
- 烤鸡蛋传奇 清 水 蔡文典 韩润明/68
- 财富滚滚有门道 萨姆·巴绍浦 文章小铎 译/72
- 一店两开 杨卫红/77
- 的士司机的职业素养 中 径/78
- 倒货生财 骆礼玉/81
- 五厘米的商机 朱胜喜/82
- 净赚俄军 1000 万元 张立军/83
- 敢于冒险赢商机 蔡建文/85
- 注定过上好日子 王 斌/87
- 商人送礼 于海游/89
- 小到极致是艺术 横 刀/90
- 空手炒来一座大厦 木 每/92
- 让财富升值 4000 倍 王 超/94

第三章 从老美手中抢回1亿美元

目

录

Contents



- 儿子的先见之明 纪康保/96
神奇的数字财富 曹康林/97
向自己偷窃的人 覃卓颖/99
大处着想成富翁 闻力/100
从老美手中抢回1亿美元 采写组/101
变与不变 感动/104
农夫逛车行 张辰/105
谈判专家建泳池 武之铸/106
卖西红柿的男人 付业兴/107

第四章 错误也能赚大钱

- 做到极致 胡守文/110
一颗螺丝的价值 王晓红/112
商人的精神 流沙/113
妙施“无本连环计” 金鸣/115
最后一块砧板 许申高/117
困境生智 杨建华/119
洛克菲勒的眼光 蔡建文/120
“顺手牵羊”的买卖 高歌/123
剩下的都是利润 欧阳俊山/124
两位富翁同一秘诀 高兴宇/126
牺牲商法 陈明杰/129
选择最佳路径 刘燕敏/130
换个方式去催款 石溪河/131



目

录

Contents

买鸡蛋推销用电 徐端海/133

最大的生意诀窍 高兴宇/134

分卖的智慧 王志康/135

胡佛上当 蒋光宇/136

25分钟谈成大生意 刘金燕/137

苦难成就老字号 张建安/140

小蛇拖垮大象 万智编/142

第五章 铮铮男儿有柔情

儒者豪迈 徐百柯/144

品味大将小事 吴东峰/146

荆头阿六 凌鼎年/148

骑三轮车的老王 杨绛/150

赠人玫瑰 王虹莲/153

英雄村的败类 成成/155

铮铮男儿有柔情 赵婕/157

英雄无悔 张错/159

借钱 萧祖石/160

侯宝林笑闹批斗会 王中逊/162

男人优雅看细节 流沙/163

灾难见证男子汉 蒋平/164

代友受刑 王一夫/165

问心无愧做商人 冷夏/166

半个朋友 杨汉光/167

谁能看懂他的珍惜 孙新法/169

铁嘴将军孔庆德 吴东峰/172

践诺一辈子 吕麦/174

瞧这大义贩子 许峰/176

第六章 当年盖茨不如我

目

录

Contents



留神老板的试金石 肖宝根/180

坏老板独白 志 川/182

永不嫌多的员工 茅 笛/185

升职迹象 徐葳葳/186

让员工幸福起来 陈雷频/190

老板心思不复杂 九 州/194

贼精与憨傻 王志康/197

老板践诺 李 孟/198

总裁暗示妙法 陈明聪/199

金子总会发光 陆 凡/200

负完责任再走 唐 俑/201

特殊照顾 思 想/202

找答案不如提问题 长 河/203

上司赏识什么人 张知渔 徐娟/205

职场讨巧门道多 大 海/208

麻烦就是机会 程玉珍/210

丢小失大 徐秀功/211

你能管理多少人 博 雅/212

扩大个人影响圈 钟 强译/214

开会老板最后说 高建华/215

好钉子能拔出来 王康远/217

酒场无小事 马 艳/218

哪个岗位都重要 陈凯元/220

更好生意是赚人 诵 诗/221

与工作狂上司为伴 莫子然/223

心腹等于心患 姜钦峰/225
把冷板凳坐热 崔金生/227
懂得藏私才够专业 吴若权/229
奖励跳槽员工 刘 巍/230



第七章 并非红颜都薄命

录

Contents



男人最让人心动的46种表现 唐若水/232
好男人不好找 美狄亚/234
万幸 王 汶/236
情人好在哪 车厘子/237
左右为难交朋友 贾平凹/239
呵护那一束烛光 流 冰/242
我经营的幸福生活 慕 风/244
男人的恐惧 西北平原/248
幸亏 流 沙/249
一生的三个等待 喻 强/250
差一点犯了错误 李 平/252
初恋情人的圈套 喜 幻/254
我不想做坏男人 韦 浩 口述 林洁菁 整理/256
和迷情老板“斗智” 艾 娃 /261
真想做个好男人 曹振强/264
黑白之恋 崔建平/267
诱惑是朵妩媚花 西 西/269
“抢手货”的日子 董 洁/271
已婚男人不容易 陈 彤/275
并非红颜都薄命 叶倾城/277
幕后英雄 保罗·哈佛文 王启国 译/278
老房子着火 李无名/279

成长比薪水
更重
要



第一章 好马敢吃回头草

首长家里要饭吃

○王建中

我有一个朋友，拉赞助是一把好手，更是一个善于与人打交道、与人沟通的高手。

有一次，他要去一个大“衙门”见高官，拉一笔大大的“赞助”，然而，他根本不认识这个领导，于是，决定从高官的夫人那里打开缺口。

他进行了“打探”，运用很多“侦察”技巧，知道了高官的家庭住址、门牌号码。

怎么进门呢？送礼。俗话说，礼多人不怪，然而，送礼也是充满技巧和学问的。送什么呢？这样的高官，家里什么也不缺，太值钱的东西送不起，一般的东西又拿不出手。于是，他想到两点：一是要土特产，二是要数量多。

我这个老兄，当时是代表某某市政府的名义，找某高官批一笔资金，由于毫无“计划”一说，实际就是拉赞助。他想到的土特产是那个市出的一种酒，3元一瓶，来5箱。按我这个老兄的观点，土豆多了，成箱成麻袋的，也值钱。找一辆三轮车拉上，老兄坐着出租车跟着，离首长家还有几十米就下了车，给出租车和三轮车付了钱，赶紧打发走，生怕给首长家人看见“露馅儿”。

摁响首长家的门铃，正巧，首长夫人在院中散步。

“谁呀？”夫人问。

“是我，小金啊。”这个老兄热情而响亮地答道。

要知道，什么小金、小银、小王、小李的，首长夫人哪里搞得清楚？门打开了。

这个老兄满脸堆笑，装出十二分熟悉的样子：“阿姨，两年不见了，你倒是越来越年轻了，身体好多了。”

阿姨哪里记得眼前这个自称“小金”的人是何许人也。要知道，这样的人家，门庭若市，谁知是哪次见过的小金呢。

这么高贵的夫人自然不会失礼和失态，连忙说：“快请进，小金。哎哟，你还带



这么多东西。”光看一大堆,也不知箱子里面是什么,反正有东西总是高兴的事。

“阿姨,这可不是我送的,是七百万家乡人民对首长对阿姨的心意啊。”

“警卫员,把这几个箱子搬到储藏室去。”反客为主,这个老兄吩咐起来。

“小金啊,你现在——”阿姨拖了个长音。

“阿姨,我在××市政府当××长。”这是此次他来拉赞助的临时性合法头衔。

“好,好,你们年轻人又进步了。”阿姨和小金边说边往客厅走。到了客厅刚坐下,水还没倒上来,这个老兄突然来了最绝妙的一手:

“阿姨家里有没有方便面?我到现在还没吃饭呢。”

“好,好,阿姨我亲自给你做,你看你们这些孩子,忙起来,饭也不知道按顿吃,要注意身体啊。”阿姨拉着小金直接去了厨房。

据我这个老兄说,其实,他早就吃过了,正是利用这种逆向心理法,一下子拉近他和首长夫人的距离。他知道,一旦坐下来,就没什么好说的,那种局面是比较尴尬的。

要知道,一般人到了首长家,站也不是,坐也不是,说一句话也怕出错,战战兢兢的,有时,首长家人已经把客人送到门口,嘴上还说:“要不,在这儿吃个便饭吧。”你已经受宠若惊了,哪里还敢应承,一边走,一边说:“首长,你们忙,我走了。”这种心态、这种表现,几乎在上门来的人中占了绝大多数,首长及家人早已司空见惯。

突然来个主动要饭吃的,反而让人高看你三分。一是,感到小伙子实在;二是,家庭出身非普通人家,进入豪门,没有那种胆怯、自卑的心态;三是,瞧那“阿姨”叫得那么自然,说话那么自如,就知道是经常出入豪门之人。

这个老兄就是靠这种心态,赢得了“阿姨”的信任。当他说明来意,有一件事要见首长,老是见不着时,阿姨说:“他今天晚上出差回来,明天上午,你直接去他的办公室,我让老头子在办公室等你。”

第二天上午,这个老兄在办公室得以顺利地见到这位首长,而且是在“阿姨”的安排下。

说到这儿,就要打住了,因为我说的只是一个心态的问题。这个真实的故事后边更精彩,这个老兄最终完成了拉赞助的任务,为某市成功地拉回一大笔钱。

中年男人可以打败年轻人

○晓 峰

你自信、体面、温和、镇定，但是那帮 20 岁刚出头的家伙开始背地里把你叫“老男人”了。某天你对着浴室的墙镜仔细地刮着胡须，更仔细地端详着被岁月打磨的脸，最后悠游地微笑：小子，连老都不怕，我还怕你？

当然，盲目自信不是唯物主义，要“干掉”身边的年轻人，有 5 条铁律不可忘记。

穿好你的衣服

现在连艺术家也穿戴考究了，不修边幅差不多已经成了乞丐的专利。虽然，你没有必要像女士们那样精细到一件衣服配一个手袋、一双鞋、一件首饰，但最起码要穿好你的衣服。年轻人注重衣服的款式和色彩，怎么炫怎么来，而你就更应该注重质地和做工。那些低价位的服装，毛头小子穿了越发衬得青春逼人，但咱们穿着，质地让人处处不舒服不说，更觉得那形象是快要向政府伸手求援一样，不遵守自然法则肯定是不科学的。

当那个 22 岁的小伙儿穿着翠绿的衬衣，橘红色的裤子，头发烫成金黄色，还戴着宝蓝色的蝙蝠形眼镜，像个精力旺盛的孔雀一样从你身边走过时，千万不要自卑和气短。你只选择深色系列的服装，这或许有些无奈，但你可以这么想：你并不是一生下来就老的，小屁孩儿们现在折腾的都是你玩腻了的，只不过从前没有这么多的选择。

所以，你可以面带微笑地赞美他：很酷啊。不知道可不可以养宠物牛？

不精辟的话不要讲

24 岁的 MIKE 刚刚从美国读完 MBA 回国，碰巧和你在一个公司供职。你



是公司的资深元老，他是公司的未来栋梁。你们有很多交流的机会，他一张嘴便口若悬河。其实你年轻的时候也很能说，走到哪都能顺利脱颖而出。不过，现在如果你还有这样的野心，估计有些不合适了。

尽管你知道美国的哪条大街上第几个拐角处可以买到烤白薯，但是 MIKE 也可以细数唐人街上有几只红灯笼。所以，此刻你可以做的唯有倾听，千万不要说：华尔街，我以前天天去那里。当 MIKE 们中场休息喝水准备继续开讲的时候，记得跟一句：等咱有了钱，就把白宫买下来，想挂红灯笼挂红灯笼，想卖烤白薯卖烤白薯。

如果某天轮到你首先发言，那么，说话要优雅中带些情色，情色里要带点忧伤，忧伤里还要带点自恋。现在的年轻人都很自恋，你要表现得比他们好，毕竟你恋的时间比他们长。

照顾好你的健康

你衣着得体，面色红润，但是当你在运动场上遇到那些年轻的家伙，总是最先气喘。这样不好，所以你要照顾好自己的健康。

第一，你要保证有持续的锻炼，时间和强度根据实际情况确定。第二，你要改掉一些妨碍健康的饮食习惯：不要吃肥肠猪脑之类胆固醇过高的东西，要多吃水果蔬菜，喝绿茶和清汤。第三，千万不要熬夜，上帝不会给一个人太多，你用睡觉的时间来干别的，他就会拿头昏眼花给你以回报。至于你年轻时曾经连续多少夜通宵不眠，建议彻底忘记，相信自己从一生下来就是一个作息时间非常有规律的人。第四，记住服用一些维生素片。许多广告都是假的，但是你需要补充一些人造的维生素和微量元素却是千真万确的。

把流行从身边赶走

现在的孩子们基本上是偶像与品牌的奴隶。你一把年纪了再追随周杰伦固然没什么问题，但是，想和你身边那些毛头小孩一样把歌越唱越乱，字越吐越模糊，还是有些难度。所以，你千万不要受流行左右。当有人问起你不知道 F4 的时候，你要真诚地反问：“F4 是什么？是新型的战斗机吗？”

但是,你不能没有追求,你得有你自己的品位,你可以选择怀旧。当然,这怀旧并不彻底,太远的过去与未来同样是难以驾驭的,你不过徘徊在几十年前的道听途说和猜测之间,假装自己是那个时代的代言人,能糊弄几个算几个。

小子们如果提议去蹦迪,你千万不要同意。在那些镁光灯和高分贝音乐的折磨下,你很容易就会看起来很老,比熬夜还要过分。

管住你的“那个”

小青年们现在已经越来越不受道德约束,越来越追求“真我”,认识一个小时后就可以上床。对此,你可以不发表意见,但是,千万不要随波逐流。你的年纪可能使你经历过许多过于苛刻的东西,但是到了今天,能坚持的就要坚持下来。

很多人确实通过流连于年轻貌美的姑娘堆中,不断积累风流韵事来显示自己还可以抓住青春的尾巴。但是,成熟和经历过多少女人没有必然的联系。在你这个年纪,你应该有孩子了,没有孩子也该有妻子了,如果一不留神遇到什么意外,容易使自己陷入不义。

你倒不如让小青年们羡慕你有温馨的后院,感觉自己是一条发情的流浪狗。



你是鸭子还是老鹰

○徐娜

如果只看表面的话,鸭子和老鹰的确有着很多相似的地方。实际上,它们是两种截然不同的动物。如果你知道从何处观察,很快就能认出鸭子。

两种动物都会飞,但是,老鹰在高空盘旋,鸭子只能紧贴在水面。鸭子有一个明显的特征,就是“嘎嘎”的叫声,整天都会发出这种叫声。早上醒来时“嘎嘎”叫,喂食前“嘎嘎”叫;别的鸭偷它的饲料时,它也“嘎嘎”叫;要是有一件事没有做到,它还是在那里“嘎嘎”叫。

只有高叫,没有行动,这是鸭子永远不能展翅高飞的重要原因。

现在,让我们通过一个住店的故事,了解人类中“鸭子”和“老鹰”的区别。

住酒店,你迟到15分钟,没有赶上早餐,这时,如果遇到一只“鸭子”,他一定会说:“很抱歉,您来晚了。您没有看见外面标示牌的时间吗?早餐时间截止到10时。嘎嘎嘎……”反之,“老鹰”一定会说:“很可惜,自助式的餐点已经收了,但是,我可以请厨房赶快做,您需要什么呢?”

几个月前,我到一个大酒店住宿,预先订了房间,手上还有酒店的订房卡。

到达的时候,接待处的小姐告诉我,订房是无效的,因为酒店已经客满。我要求维护自己的权利。那个小姐有些不耐烦了:“客满了就是客满了,我也没办法变出一个房间,嘎嘎嘎……”接下来,她不再理我。

“喔。”我想,自己遇到了一只鸭子。于是,我要求见她的上司。她不高兴地说:“他也不会说不同的话。”她边说,边要消失在门后(一定是鸭子池塘,她会跟另一只鸭子出来)。

我赶紧说,请带一只“老鹰”出来。

“一只什么?”她感到有些莫名其妙。

我跟她解释:“请你带个能解决问题的人来?”

后来,经理出面,真的是“老鹰”。他抱歉地说:“这里真的客满了,一定是我们的工作有所疏忽,为此,我得向您道歉,尽快想办法解决这个问题。我打电话找个适合的旅馆,来回的交通费,理所当然由我们负责。在此之前,我可以先请您用晚餐吗?”

你认得出老鹰吗?

老鹰会做事,鸭子只会嘎嘎嘎。鸭子嘎嘎嘎的内容,不外乎是理由、借口、没有意义的话和抱怨。总有一天,鸭子会被解雇。如果公司有问题,他们一定是第一批被开刀的。他们会说:“真不公平,我想,老板对我有成见。”

反之,老鹰会得到重用。重要的一点是,我们不应该像鸭子一样,也要尽量避免在公司内部、部门内部及小组内部有一些鸭子。

有些人认为,我们也可以给鸭子一点动力,但你知道,结果是什么吗?顶多是一只被赶着走的鸭子。

我列出一些鸭子和老鹰的不同之处:

鸭子说:“这,我可做不到。”老鹰会问:“我怎样才能做到呢?”

鸭子是悲观主义者,老鹰是乐观主义者。

鸭子们互相叙说负面结果,甚至为了同样的事由,召开无数次鸭子大会;老鹰大多只看设定的目标,不会去闲聊,而是努力提高自己的办事能力,扩大活动的范围。

鸭子不到必要时,绝对不会做事,多数是连一次都不做;老鹰会多飞几里,付出的比得到的多。

鸭子工作缓慢,理由十足:“我是来工作的,又不是逃难的。”老鹰则是尽快完成所有的事情。

鸭子光是一张嘴很会说,找借口不做事;老鹰时时练飞,志在高远。

鸭子不敢冒险,老鹰也会恐惧,但有勇气去做。

鸭子从早上 10 时工作到下午 6 时,老鹰从早上 6 时到晚上 10 时,都在工作。

鸭子在每个机会里找问题;老鹰在每个问题里看见机会。

鸭子在人前人后总是嘎嘎叫,觉得这样做才快乐;老鹰只谈该做的事,否