

Mobile Book 成功
随身·读 激励

王泽坤 / 编著

借力



全世界成功人士都在使用的做事方法

鳳凰網 讀書
book.ifeng.com

提升自我的必读之书 / 成就事业的必修秘笈

是否善于借力，是成功人士与非成功人士的最大区别！

敢借，别人的实力就是你的实力！会借，别人的成功就是你的成功！你借，或者不借力，成功就在那里，走近你，或者远离你。

華夏出版社

常州大学图书馆
藏书章

借力

王泽坤◎编著

华夏出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

借力 / 王泽坤编著. —北京: 华夏出版社,
2013.9

(MBook随身读)

ISBN 978-7-5080-7692-8

I. ①借… II. ①王… III. ①成功心理—通俗读物
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2013) 第142425号

出品策划:  华夏书轩

网 址: <http://www.huaxiabooks.com>

借力

编 著 王泽坤

责任编辑 曾 华 陈文龙

封面设计 思想工社

排版制作 思想工社

出版发行 华夏出版社

(北京东直门外香河园北里4号 邮编: 100028)

总 经 销 新华文轩出版传媒股份有限公司

印 刷 三河市华业印装厂

开 本 720mm × 1020mm 1/32

印 张 8

字 数 112千字

版 次 2013年9月第1版 2013年9月第1次印刷

定 价 18.00元

书 号 ISBN 978-7-5080-7692-8

本版图书凡印刷、装订错误, 可及时向我社发行部调换

握持借力宝剑，主宰人生命运

- ◆ 巴菲特、比尔·盖茨为何能富冠全球？
- ◆ 李开复、杨澜为何总能保持超人气影响力？
- ◆ 马云、李彦宏为何能成为创业派领军人物？
- ◆ 姚明、韩寒为何能成为一代中国年轻人的偶像？

……

因为他们都明白一点——“借力”，这点你不难从他们的故事中看出来！

借力是一种常见的社会现象，大千世界，无“借”不有。蒲公英“借”风的力量把种子撒向四方，牡丹“借”阳光雨露求得生存和繁茂，原始人类“借”山洞以躲避风雨雷电，人类加工制作的风筝更

是“好风凭借力，送我上青云”。可以说，“借”是所有生物具有的一种本能，而善“借”则是人类特有的谋略和智慧。

一个人仅靠自己的力量成就大事是远远不够的，常常需要外来力量的帮助。默多克说：没有能力买鞋子时，可以借别人的，这样比赤脚走得快。

创业没有钱，怎么办？没关系，你可以向亲朋好友借，可以向银行、老板借。

没有技术，没有人才，没有经验，怎么办？没关系，你可以向科研机构、大专院校借，可以借别人的脑袋和智慧来为你所用，可以跟他们搞联盟、搞合作。

你开始创业，名不见经传，没有名气怎么办？没关系，你可以借品牌之名、借他人之名气，来扬你之美名。

你还可以借劳力、借地盘、借设备等为己所用。总之，一个“借”字，天地广阔，大有所为。

人既没有虎狼之速，也没有熊豹之力，之所以能在自然界中繁荣昌盛，取得了主导地位，就在于人能

借他力而生存、发展和壮大。所以“借力”的哲学深融于人类的每一次前进的步伐之中。而每个人要想事业有成，更离不开一个“借”字。凡成大事者，都是借力的高手。谁敢说，他的成功不需要借力？谁敢说，他的成功中没有借力？只有敢借、能借、会借、善借，才能借出一片新天地！

虽然一切都靠别人不大现实，但一切都靠自己的思想也并不可取。要成就一件大事，必定要拥有巨大的力量，这种力量无疑是超出个人的，它可以来自各方面的合力。凡是能对自己的成功有所助益的力量都可以借用。它可以是别人的脑力、财力，可以是任何物质力量，可以是任何一种机运力量。

“借力”是一个成大事者必须具备的能力，自食其力的人固然很值得尊敬，但如果你同时懂得借助他人的力量，就可以无所不能、无往不胜了。事实上，古今中外的大多数成功者都是靠“借”来成就自己的。

不仅个人需要“借”，一个集体乃至一个国家都需要“借”，因为只有善“借”才能推动自身的尽快

发展。如今，国际间的融资借贷、强强联手，企业间的兼并重组、品牌竞争，无不把“借力”运用得出神入化。“借力”的谋略如今已渗透到政治斗争、治国方略、领导艺术、商业经营、公关策划、求知创业等各个方面。

本书阐述了各种形式的“借力”智慧。您也许可以花10年、20年、30年的时间在黑暗中渐渐摸索，但如果站在巨人的肩膀上登高望远，用最短的时间学习顶尖高手的成功经验，看懂了这些高手们“迷踪拳”里的一招一式，您就可以在创业的过程中触类旁通，无往而不胜了。

领悟借力的思想，学习借力的方法，掌握借力的技巧，从此您便与成功结缘，与幸福相伴！

第一章

借水行舟

——20几岁要借力，30几岁需借势

- 借力使力不费力 002
- 里根借势登上总统宝座 007
- 借蛋孵鸡的智慧 013
- 出示第三方的有力证明 018
- 多向名人靠拢 023
- 借助权威成交 027
- 朱元璋巧借上级权威 031
- 借助关键人物，一天净赚2000万美元 036
- 默多克对政治人物的投资智慧 040

第二章

借花献佛

——快速让你的人脉圈扩大10倍

- 用自己的顾客赚别人的钱 046
- 1.4万张贺卡的推销大师 051
- “船王”是怎样炼成的 056
- 借对手名气成功上位 062
- 巧妙满足消费者的贪心 067
- 在互惠共赢中借力 072
- 尤伯罗斯的借力谋略 076
- 法官巧借关系化解邻里矛盾 081
- “借”出来的成功 084
- 白手起家成为千万富翁 089

第三章

借题发挥

——成功者的气场是这样炼成的

- 将劣势化为优势 094

- 让火灾变成商机 099
- 画商烧画抬画价 103
- 趣闻之中赢商机 107
- 澳大利亚售房有高招 111
- 一个借机谋财的高手 117
- 借手机游戏玩出2700万 122
- “包装滚动”的生财之道 128
- 克林顿嫁女引出的商机 132
- 赚取生意中的第二利润 138

第四章

借镜观形

——把别人的实力“借”为已有

- 幸运的人是懂得求助请教的人 142
- 最大的智慧就是善用他人的智慧 146
- 借他山之石攻自己美玉 150
- 成功可以复制，但要有新意 155
- 借他人成功经验做独门生意 162
- 画家靠商家身价陡增百倍 169
- 寻找成功的“阶梯” 175

- 让富人帮你创造财富 181
- 联合就是力量 186
- 如何成功“傍”上巴菲特 192

第五章

借篷使风

——依靠他人之力成就自己的事业

- 借天下可借之力 198
- 霍英东借此客户钱做彼客户生意 202
- 胡雪岩巧做太平军生意 206
- 艾布杜的“世界名人册” 211
- 让自己成为被告 216
- 与声名显著者“联姻” 220
- 借“贵人”打个背景光 225
- 乾坤转移“大手笔” 228
- 借炒作获取高利 232

借水行舟

——20几岁要借力，30几岁需借势





借力使力不费力

自从造物主创造了人类以来，极富智慧的中华民族祖先在确定“人”字怎么写的时候就形象地表达了人与人相处的一种本能需要和生存哲学，一撇一捺，相互支撑，这就是“人”。“一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮”，任何个人的成长、任何企业的成功都是别人帮助的结果。懂得借力的人总是更容易走向自己想要的成功，借力使力的确是追求成功过程中不可小看的一个重要观念。

现在，我们生活在一个资讯高度发达的社会，离开了别人谁都没法过。任何一个人的高品质生活都是别人帮助的结果，任何一个人的成功都是别人帮助的结果，所以，我们必须要学会借力使力。有了借力使力的观念，我们会拥有更好的人际关系，它是确保我

们能够不断成功的基础。

鹬蚌相争，渔翁得利。这是一种比较典型的借力使力方法。古今中外善于权谋艺术的领导者，无不精通此道。

战国时候，秦国最强。它常常仗着自己的优势去侵略别的弱国。

弱国之间，也常常互有摩擦。有一次，赵国声称要攻打燕国。当时，著名的游说之士苏秦有个弟弟叫苏代，也很善于游说。苏代受燕王的委托，到赵国去劝阻赵王出兵。

到了邯郸，苏代见到了赵惠文王。赵惠文王知道苏代是为燕国当说客来了，但明知故问：“苏代，你从燕国到我们赵国做什么来了？”

“尊敬的大王，我给你讲故事来了。”讲故事？他要讲什么故事呢？赵惠文王心中不禁一愣。

接下来，苏代开始讲他的故事了：苏代说他这次到赵国来，经过易水的时候，看见一只蚌，正张开双壳，在河边晒太阳。忽然飞来一只水鸟，伸出长嘴去

啄蚌的肉。蚌立刻用力合拢它的壳，把水鸟的嘴夹住了。这时候，水鸟对蚌说：“不要紧，只要今天不下雨，明天不下雨，你就会晒死的。等你死了我再吃你的肉。”

蚌也不服气，它回敬水鸟说：“不要紧，只要你的嘴今天拔不出来，明天拔不出来，你也会活不成的。咱俩谁吃谁的肉，还说不定呢！”它俩争吵不休，谁也不肯相让。正在它俩争吵的时候，有一个打渔的人走了过来。那打渔的人毫不费力地伸手把它俩一起捉走了。

苏代讲完了上边的故事，然后严肃地对赵惠文王说：“尊敬的大王，听说贵国要发兵攻打燕国。如果真的发兵，那么，两国相争的结果，恐怕是要让秦国做渔人了。”赵惠文王觉得苏代的话有道理，便放弃了攻打燕国的打算。

鹬蚌相争，渔翁得利，这也是一个深刻的教训，千百年来已为大家所熟知。这个故事告诉人们：同志之间、朋友之间，应当团结互助，而不应勾心斗角，

要看清和对付彼此共同的敌人；否则，就必然会造成可乘之机，让敌人钻了空子，彼此都遭受灾难。

这样的事例还有好多。

从前有一个水平很一般的棋手，却因为能够同时战胜两位象棋大师而获得了“棋王”的称号。为什么呢？因为他先跟第一位象棋大师下棋，从而把这位象棋大师的招法记在了心中；随后他又与第二位象棋大师下棋，把他的招法也记在了心中；最后，他用双方的棋法来分别与对方下棋，这样就等于他同时拥有了两位大师的高招，他与两位大师下棋，如同两位大师相互下棋。如此，那两位大师怎能不败给他呢？

有一个聪明的小裁缝，他被国王派去对付森林里的两个无恶不作的巨人。小裁缝凭力气是打不过两个巨人的，但又不能违抗王命。看起来，去也是死，不去也是死，这可怎么办呢？

小裁缝自有妙招。他进入森林之后，发现两个巨人躺在一棵大树下睡觉，就捡了很多石头爬到那棵

树上。小裁缝从大树上向一个巨人的胸膛上扔石头。那个巨人被惊醒后，推了同伴一把说：“你为什么打我？”“你在做梦吧？”同伴回答后两人接着又睡。过了一会儿，小裁缝又向第二个巨人的身上扔石头，如此反反复复。两个巨人都以为是对方在干扰自己的美梦，非常愤怒，随后便动手厮打起来，直到打得精疲力尽，双双倒地而亡。

小裁缝借巨人之力杀了巨人，不仅使自己绝处逢生，也为百姓除了两大祸害。

这些借力使力的方法，都是在自己力量不足时帮助自己取胜的高招。

智慧提示

我们必须学会借力使力，有了借力使力的观念，我们会拥有更好的人际关系，它是确保我们能够不断成功的基础。