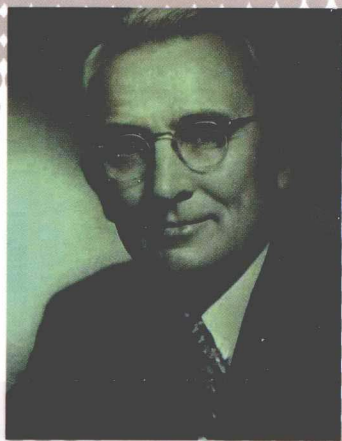


财商是男人在社会中独立生存不可或缺的能力
财商高低是男人证明自己优秀与否的标准



KAN



NLIC2970844122

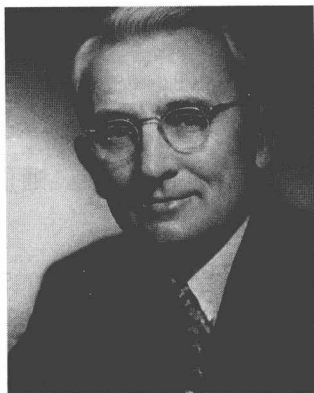
XIEGEI NANREN DE 12 TANG CAISHANG KE

卡耐基写给男人 的12堂财商课

张笑恒◎编著

美国总统肯尼迪曾如此评价卡耐基，“由卡耐基开创并倡导的个人成功学，已经成为这个时代有志青年迈向成功的阶梯，通过他的传播和教导，无数人明白了积极生活的意义，并由此改变了他们的命运。卡耐基留给我们的不仅仅是几本书和一所学校，其真正的价值是：他把个人成功的技巧传授给了每一个想出人头地的年轻人。”

北京工业大学出版社



KANAIJI

XIEGEI NANREN DE 12 TANG CAISHANG KE

卡耐基写给男人的 12堂财商课

张笑恒◎编著



NLIC2970844122

北京工业大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

卡耐基写给男人的 12 堂财商课 / 张笑恒编著. — 北京 : 北京工业大学出版社, 2013. 5
ISBN 978-7-5639-3513-0

I. ①卡… II. ①张… III. ①财务管理—通俗读物
IV. ①TS976. 15-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2013)第 089957 号

卡耐基写给男人的 12 堂财商课

编 著: 张笑恒

责任编辑: 韩 东

封面设计: 李尘工作室

出版发行: 北京工业大学出版社

(北京市朝阳区平乐园 100 号 100124)

010-67391722(传真) bgdcbs@sina.com

出 版 人: 郝 勇

经销单位: 全国各地新华书店

承印单位: 大厂回族自治县正兴印务有限公司

开 本: 700 mm×1000 mm 1/16

印 张: 16.25

字 数: 235 千字

版 次: 2013 年 6 月第 1 版

印 次: 2013 年 6 月第 1 次印刷

标准书号: ISBN 978-7-5639-3513-0

定 价: 28.00 元

版权所有 翻印必究

(如发现印装质量问题, 请寄回本社发行部调换 010-67391106)

第一堂课 财商第一步:立下成为富人的目标

1. 远大的志向是男人成就财富人生的起点 / 3
2. 如果你想在 35 岁前做富翁,就在 25 至 30 岁之间确立财富目标 / 6
3. 选对致富的方向和道路,你就成功了一半 / 9
4. 贾金斯式的男人永远不会成功 / 12
5. 目标要明确,盲目跟风没出息 / 15
6. 起跑领先一小步,人生领先一大步 / 18
7. 每日、每月、每年都要问自己:我是否达到了自己定下的目标 / 21

第二堂课 用积极的心态为财富助跑

1. 你有赚更多钱的欲望吗 / 27
2. 不满现状的男人才能成为富翁 / 30
3. 当你浑身充满赚钱的热情,财富自会找上门来 / 33
4. 男人贫穷不可怕,可怕的是他没有改变贫穷的决心 / 36
5. 财富不属于悲观的男人 / 40
6. 忧虑——男人成功的最大敌人 / 43
7. 做积极的思维者,常给自己积极的心理暗示 / 46
8. 用积极的心态去寻找机遇 / 48
9. 假装对自己的工作特别有兴趣 / 51

第三堂课 人脉比黄金值钱,高财商者最钟情于“人脉”

1. 成功=85%的人脉关系+15%的专业知识 / 57
2. 要想知道你今天究竟值多少钱,就找出你身边最要好的3个朋友 / 60
3. 建立人脉最重要的因素——主动出击 / 63
4. 克服社交恐惧,打造黄金人脉 / 66
5. 没有什么比他人的信任更重要 / 69
6. 四大法则扩大你的交际圈 / 72
7. 学会雪中送炭,而不是锦上添花 / 74
8. 少数人才懂的“投资”智慧——投其所好 / 77

第四堂课 善用自身专长,致富不再是梦

1. 相信自己是独一无二的 / 83
2. 自身优势影响着男人的一生 / 86
3. 扬长避短才能一帆风顺 / 89
4. 化劣势为优势 / 92

第五堂课 缺什么借什么,赤手空拳也能聚敛天下财富

1. 没有资本的男人难道会终生受穷吗 / 97
2. 用借贷来投资,让财富迅速积累 / 100
3. “搭便车”,男人必须掌握的赚钱窍门 / 103
4. 如何让别人主动与你合作谋富 / 106
5. 坚持互利互享的双赢原则 / 109
6. 激励别人走向致富路,你也会成为富人 / 113
7. 助人者,人恒助之——古老哲学的财富应用 / 116

第六堂课 沟通力——男人赢得友谊和财富的方式

1. 赞誉,是男人最赚钱的本事 / 121
2. 想让别人替你赚钱,先练就关照他人而不造作的功夫 / 124
3. 真心诚意地对别人感兴趣,才能赢得对方的好感 / 127

4. 你给人面子,别人给你赚钱的机会 / 130
5. 借助高尚的动机说服他人为你赚钱 133

第七堂课 高财商者的杀手锏:有效管理时间

1. 赚不回来的是时间 / 137
2. 你的时间在哪里,你的成就就在哪里 / 140
3. 把一小时看成 60 分钟的人,比把 60 分钟看作一小时的人时间多 60 倍 / 143
4. 让每天清醒的时间增加一小时 / 146
5. 做事分清轻重缓急 / 148
6. 别为失眠而担忧 / 151

第八堂课 管理好你的财务,用财商守住你的钱

1. 节俭未必会富裕,但不节俭肯定富裕不了 / 157
2. 要节俭,但不要吝啬 / 160
3. 无意义的负债会将你置于狼口 / 163
4. 量入为出,做好预算 / 165
5. 男人学会克制自己才能驾驭金钱 / 167
6. 未雨绸缪,为你的明天而储蓄 / 169
7. 定期检查你的财务状况是否健康 / 172

第九堂课 让财富倍增的秘诀:让金钱流动起来

1. 不要为钱而工作,而让钱为你工作 / 177
2. 理财就是要让钱更“值钱” / 180
3. 静止的财富价值会逐渐减少 / 183
4. 投资要趁早 / 186
5. 投资安全第一,在心中种下风险意识 / 189
6. 一点儿险不敢冒的男人注定发不了财 / 192

第十堂课 知识能给你的财商充电

1. 学习力是提高财商的重要力量 / 197
2. 35岁以前学会你行业中必要的一切知识 / 199
3. 每天淘汰你自己 / 202
4. 太相信书的人,只能成为打工仔 / 205
5. 学习力训练:将向富人学习当作一生的功课 / 207
6. 养成终身学习的习惯 / 209

第十一堂课 付诸努力和行动,没有人能随随便便获取金钱

1. 把事情当成事业来做 / 213
2. 想发财就别给自己找借口 / 216
3. 咬紧一处,一鼓作气蓄势而待发 / 219
4. 别把发财的梦想寄予别人,要靠自己努力去获得 / 222
5. 成功者不过是爬起来比倒下去多一次 / 225
6. 男人要有将逆境变成一种幸福的能力 / 228

第十二堂课 钱不是用来产生烦恼的,做金钱的主人而不是奴隶

1. 克服因金钱而产生的烦恼 / 233
2. 面对金钱,要保持头脑清醒 / 236
3. 学会自我放松 / 239
4. 失去金钱的人损失甚少,失去健康的人损失极多 / 242
5. 满足你已经得到的恩惠 / 245
6. 成功并非总是用“赢”来代表 / 248

→ 第一堂课

财商第一步： 立下成为富人的目标

1. 远大的志向是男人成就财富人生的起点

卡耐基认为,远大志向是对幸福的憧憬、向往和追求,而幸福则是远大志向的实现。朝着一定目标走去是“志”,一鼓作气中途不停止是“气”,两者合起来就是志气。一切事业的成败及财富的积累都取决于此。

俗话说得好:“大丈夫必有四方之志。”作为一个男人,首先要有远大的志向,这样才会有自己的奋斗目标,知道自己的努力是为了什么。而且通常有远大志向的人,都不会丧失远大的使命感,他们会一鼓作气地朝着既定目标前进,最后往往都能收获绚烂多姿的人生。

卡耐基还只是一名普通的汽车销售员的时候,曾接待过一位前来买车的老人,这位老人对卡耐基讲述了自己年轻时的愿望,引起卡耐基莫大的兴趣,于是两人相谈甚欢。在这位陌生老人面前,卡耐基坦然地讲出了自己的成长经历、漂泊不定的生活和近段时间的忧郁。

卡耐基坦言现实的残酷和自己目前对于工作的不满,而且还曾想当一名作家,并且询问老人的意见。老人听完卡耐基的话后,非常高兴地说道:“好孩子,非常棒!既然你已经有了这样一个目标,可你为什么还要为一个目前你既不关心又不能付你高薪的公司卖命呢?你是不是想赚大钱?写作,在今天也是门好职业啊!”

可是卡耐基似乎有点缺乏自信,因此连连否认自己有赚大钱的梦想。老人看着卡耐基说道:“你的职业应该是能使你感兴趣,并发挥才能的。既然写作很适合你,为什么不试一试?”卡耐基听了之后似乎有点动容了。

其实早在大学时代,卡耐基就对写作有着一番狂热的追求和爱好,而且还曾经梦想过有一天,自己能够将生活中面对的不同的人和他們发生的事情,写成一部著作。这种写作的激情一直深埋在卡耐基的内心深处。想到这些,刚刚还心里满是愁云的卡耐基似乎已经忘记了身边的世界,忘记了货车、汽车以及如何在纽约生活等放置在身边的問題。最后,卡耐基终于重新审视自己的能力和理想,并且给自己制定了一个远大而精彩的目标,一鼓作气走到了精彩的今天。

志远即志存高远,亦即树立远大的理想。理想是人们奋斗的目标。人的一生无论从事什么职业,都需要有远高的志向来牵引。正如贸易巨子 J. C. 宾尼说:“一个心中有目标的普通职员,会成为创造历史的人;一个心中没有目标的人,只能是一个平凡的职员。”如此看来,理想是远航的标灯,有了它才有了前进的航向。

面对如今社会上日益严峻的竞争方式和自己的未来发展,每个男人都有必要按照未来人生的生涯规划理论加强对自身的认识与了解,找出自己感兴趣的领域及优势所在,确定自己能有一番作为的事业。这样才能明确自己的人生目标,即给自我人生定位。

乔治·萧伯纳曾有过这样一段名言:“征服世界的将是这样一些人:开始的时候,他们试图找到梦想中的乐园,最终,当他们无法找到时,就亲自创造了它。”由此看来,一个好的定位是生活的重要组成部分。但是,“定位”既不像家庭那样成为人们出生后固有的独特的社会结构,也不像货架上的商品,可以供人们随意挑选,它更需要自我的设计和自我的奋斗。每个男人都应该给自己创造一个高标准的定位,这样才能享有幸福人生。

在美国高尔夫球名人赛上完成历史性的六满贯后,美国高尔夫名将老虎伍兹已经成为了众多国际性大公司竞相追逐的目标。因为要真正完成

大满贯的概率是八千万分之一，也就是说几乎是不可能的，但是伍兹是确实实地做到了。

当众多记者开始围着伍兹进行询问的时候，伍兹的恩师——78岁的著名教练安塞尔莫，向媒体讲述了伍兹童年的故事：一切都是从1986年开始的，安塞尔莫的同行奥克斯突然打电话给他说，小伍兹的父亲伊尔·伍兹正在为找不到一个能使伍兹更上一层楼的教练而发愁，问他是否愿意试一试。

两周后，10岁的小伍兹和安塞尔莫见面了。让安塞尔莫感到吃惊的是，这位在少年组中屡创佳绩的男孩是如此的害羞腼腆，在和陌生人见面时，如果不是别人逗他说话，他绝不会从牙缝里蹦出一个字。但接下来发生的事更让他惊讶，当安塞尔莫问小伍兹的目标时，这个文静软弱的小孩子的回答竟然是：“使自己的击球动作从不变形，掌握各种各样的击球技巧，然后成为世界上最伟大的球员。”

从此，安塞尔莫和伍兹开始了长达10年的师徒交往。伍兹的聪明与勤奋深深地震撼了安塞尔莫。而且当初伍兹的一番“豪情壮志”的宣言也成了伍兹积极向上的动力和终极目标，终于在一系列的比赛中，伍兹造就了一个又一个的辉煌。

对于任何一个男人来说，志向的伟大是难以评估的。有明确志向的男人，生活必然充实有劲，绝不会因无所事事而无聊。目标能使人不沉湎于现状，激励人不断进取。而处于这样状态的男人，必定会成就自己一生的事业。

当然，选好人生航向之后，还需要持之以恒，不畏艰险。正所谓人生的精彩来自于目标的精彩，大丈夫当志存高远，当你孜孜不倦、运筹帷幄、蓄势待发之时，你的人生也即将演奏起最为华丽的乐章。

2. 如果你想在 35 岁前做富翁,就在 25 至 30 岁之间确立财富目标

卡耐基曾经说过:“如果你想在 35 岁以前成功,那么你一定要在 30 岁以前就确立好你的人生目标。尤其是对于创造期的男人来说,在 25 到 30 岁之间就确立财富目标,这样当你到了人生黄金时期时,才能更具创造性。”

目标其实是具体化的理想,只要有了明确的目标,从小做起,从早做起,要实现梦想是不难的。尤其是对于 30 多岁即将厚积薄发的男人来说,当他将早期积攒已久的力量朝着既定目标释放出来的那一刻,他必定能够被巨大的成就感包围。

卡耐基原先的目标,是想在学校里获得学位,毕业后回到家乡的学校里去教书。但在快毕业的那年里,他发现同班的一个同学在暑假为国际学校推销函授课,每周所得的钱比他父亲的辛勤所得要高出四倍。因此,他在 1908 年毕业后,便赶到国际函授学校总部所在地的丹佛市,受雇做了一名推销员;后来他又到南奥马哈,为阿摩尔公司贩卖火腿、肥皂和猪油。他的这个推销工作虽然很成功,但在 1911 年,他却到纽约美国戏剧艺术学院学习演戏。一年以后,他感到自己并不具备演戏的天分,于是又回到推销的行业里,在一家汽车公司当推销员。

事实上,这些工作都不合卡耐基的理想。卡耐基为自己没有实现在大学里的梦想、不能成就一番伟业而苦恼。他认为自己应该过有意义的生活,这比赚钱更重要。他决心白天写书,晚间去夜校教书,以赚取生活费。他想为夜校教公开演讲课,因为他认为,大学时代他在公开演说方面受过

训练,有所经验。这些训练和经验,扫除了他的怯懦和自卑,让他有勇气和信心跟人打交道,增长了为人处世的才能。于是卡耐基说服了纽约一个基督教教育年会的会长,同意他晚间为商业界人士开设一个公开演讲班。从此,他开始了为之奋斗一生的成人教育事业。

男人的25岁,正是生机勃勃,对未来充满幻想与希望的大好年纪,这个时候,应该根据自身能力、兴趣与爱好去给自己的未来人生下一个准确的定义了。人生一定得有目标,千万别浑浑噩噩、糊里糊涂,一个男人若连自己未来的打算都不清不楚,那么到头来只能一事无成。

温斯顿·丘吉尔曾经说过:“每个人的生命中都有一个特殊的时刻,他就是为此而生。这个特殊的机遇,如果他能够把握,将使他得以完成自己的使命——一个只有他才有能力完成的使命。此时,他将感受到荣耀与伟大,这是属于他的辉煌瞬间。”如果一个男人能够尽早地将自己人生的发展方向制定好,并且静待这一辉煌时刻的到来,那么他的命运将被自己刻上完美的记号。

有一位男孩的父亲是巴黎著名的花匠师傅,他从小就必须跟着父亲东奔西跑,一个花园接着一个花园地去修剪、栽种花草。经过长年累月的耳濡目染,男孩在父亲的感染下逐渐也对这些花花草草产生了莫大的兴趣。

23岁时,男孩在本地大学自修选读了园艺设计。两年之后的某个晚上,25岁的他突然心血来潮,洋洋洒洒地给自己做了一个人生计划,用了整整7张纸来描述了他的伟大志愿——拥有一座属于自己的园圃。他仔细画了一张200亩园圃的设计图,而且还在上面写满了种植瓜果蔬菜的设计构想和一些用花草来美化的小规划,然后在这一大片园圃中央,还要建造一栋占地面积巨大的豪宅。

当他第二天热血沸腾地带着自己的伟大梦想去找教授征求意见时,教授只扫了一眼他的规划讥讽道:“你年纪轻轻,不要老做白日梦。你没钱,

没家庭背景,什么都没有。盖座园圃可是个花钱的大工程,你要花钱买地、花钱买种子、花钱买马匹、花钱做好日常的管理与维护,这根本是不可能的。”但是男孩却什么也没说,依旧对自己的志向坚定不移。而其他的同学知道他的这个梦想后,也都暗地里嘲笑他,可他仍然不动摇自己的理想。

15年以后,当男孩40岁时,这位教授带领他的30个学生来到那个曾被自己指责的男孩的园圃参观。离开之前,这位教授对如今已是园圃主人的男孩说:“我对我曾经的话感到抱歉,我根本没有意识到理想的作用如此巨大,恭喜你15年前的目标坚定不移并且圆满地走到了今天。”

成功人士比你富一千倍,就能说明他们比你聪明一千倍吗?绝对不是。关键在于他们在创业初期就已经确立了人生目标,并且能够坚定不移地走下去。如果你想要在35岁前成功,你就在25岁选定目标,那么你会有 $10 \times 365 = 3650$ 天来实现它;如果你30岁选定目标,那么你只有 $5 \times 365 = 1825$ 天。因此,你一定要在自己创造力最强的这几年,抓紧每一天,制订自己的人生规划,并坚定不移地实现它。

男人在人生发展阶段要使自己的目标能够实现,就必须将目标分解量化为具体的行动计划,使自己知道现在应该为目标做什么,使目标有了现实的行动基础。通常情况下,25岁之前是求学探索阶段;25~30岁要了解你想做什么,进入相关行业开始创业;在30~35岁之间,是创业的关键时期;35~45岁才是大发展、大收获阶段。

30岁,可以说是人生的一个分界岭,是任何人都输不起的年龄。30岁之前,人们可能还在攀登之中,但是却不能没有一条属于自己的明确之路,不能再被动地四处游走。作为一个男人,你要想在渐入中年之时有足够的财富积累,那么请在30岁之前,给自己一个明确的未来定位。

3. 选对致富的方向和道路，你就成功了一半

“不能保持正确目标而奋斗的人，就有如玩耍得意志消沉的儿童一样，他们不知道自己所要的是什么，总是茫然地噘着嘴。设定明确的目标，是所有伟大成功的出发点。很多人之所以失败就是因为他们都没有明确的目标并且也从来没有踏出他们的第一步。”卡耐基曾经在《人性的弱点》中如是说。

俗话说：“男怕入错行，女怕嫁错郎。”好的选择，等于成功了一半。很多时候，天才摆错了位置就很可能成为庸才，由此可见选好人生目标的重要性。

曾经有一个年轻人因为职业发生问题跑来找卡耐基，这位年轻人大学毕业已经4年，却仍然没有一份固定的工作。卡耐基首先和这位年轻人聊了聊他目前的工作以及受过的教育等，直到卡耐基对这位年轻人有了大致的了解后，卡耐基才向他问道：“你让我帮你选工作，可是你究竟最喜欢哪一种工作呢？”

“喔！”年轻人回答道，“那就是我找你的目的，我真的不知道想要做什么。”于是，卡耐基凭直觉替他联系了几个企业老板，可是到头来这位年轻人依旧没有任何收获。最后，卡耐基决定让这个年轻人明白，无论是谁，在找一项职业以前，一定要有一个目标，并且要先深入了解那一行才行。卡耐基思考了一分钟，对他说道：“让我们从这个角度来看你的计划，10年以后你希望怎样呢？”

年轻人沉思了一下，最后说：“我希望我的工作和别人一样，待遇很优厚，并且买一栋好房子。当然，我还没深入考虑过这个问题。”卡耐基看了

看他，向他解释道这其实是一种很自然的现象。卡耐基说：“你现在的情形仿佛是跑到航空公司里说‘给我一张机票’一样。除非你说出你的目的地，找对你要到达的方向，否则人家无法卖给你。而事实上，除非我知道你的目标，否则无法帮你找工作。因为只有你自己才知道你的目的地。”

事实上，很多人在人生之路上奔波时，仅仅知道自己需要目标，却从来不去考虑自己究竟需要什么样的目标。他们往往关注和考虑的仅仅是自己所具备的条件，而不是对自己现在的路与未来的目标进行整体的设计和规划。甚至对于人生方向的正确与否，丝毫没有任何考虑。结果急着上路，糊里糊涂地扼杀了自己的未来。

人们常说，事业有成往往是正确目标方向的赠与。一个男人只有在人生路上确立了有价值的目标，才能分配好自己的时间和精力，较准确地寻觅突破口，找到聚光的“焦点”，专心致志地向既定方向前进。而一个男人如果总是浑浑噩噩地在人生路上摸索，那么自然也就与成功无缘。

比斯是美国纽约一所名牌大学的高才生，学的是计算机专业。毕业时，他被当地一家知名企业挽留，而且也有另外几家企业要接收他。但比斯认为，凭着他的文凭和学识，完全有能力在世界五百强的企业任职，于是他就断然拒绝了这些企业的聘请。

经过一番异常激烈的竞争，比斯终于在一家专门从事计算机研究的科研机构上班。在公司里，上司把他安排在大量数据的统计整理的工作中，这与他学的专业相距十万八千里。比斯最初的热情慢慢消退，逐渐变得心灰意冷起来。他的工作开始不断出现失误，而且由于出差时私自旅游而耽误了工作，受到主管领导的严厉批评。几年过去了，比斯原来的专业知识不但没有派上多大用场，反而慢慢忘得一干二净了。有些时候，比斯也想过要调动工作，但专业知识已经忘得难以补救回来了。又过几年，因为他