

借 鉴 他 人 经 验 是 成 功 的 捷 径

# 学最好



# 的别人

# 做最好的自己

如果你想聪明，就要和聪明的人在一起；  
如果你想优秀，就要和优秀的人在一起。

学最好的别人，做最好的自己，  
就是借人之智，成就自己。

麦蜂◎编著

Xuezuihao de Bieren  
Zuozuihao de Ziji

借 鉴 他 人 经 验 是 成 功 的 捷 径

# 学最好 的别人

# 做最好的自己

如果你想聪明，就要和聪明的人在一起，  
如果你想优秀，就要和优秀的人在一起。

学最好的别人，做最好的自己，  
就是借人之智，成就自己。

麦蜂◎编著

Xuezuihao de Bieren  
Zuozuihao de Ziji

图书在版编目 (CIP) 数据

学最好的别人, 做最好的自己 / 麦蜂编著.  
—北京: 海潮出版社, 2012. 2  
ISBN 978 - 7 - 5157 - 0107 - 3

I. ①学… II. ①麦… III. ①成功心理—通俗读物  
IV. ①B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 001100 号

书 名: 学最好的别人, 做最好的自己

---

作 者: 麦 蜂

责任编辑: 罗 庆

封面设计: 点滴空间

责任校对: 徐云霞

出版发行: 海潮出版社

社 址: 北京市西三环中路 19 号

邮政编码: 100841

电 话: (010) 66969738 (发行) 66969736 (编辑) 66969746 (邮购)

经 销: 全国新华书店

印刷装订: 北京金秋豪印刷有限责任公司

开 本: 787mm × 1092mm 1/16

印 张: 18

字 数: 252 千字

版 次: 2012 年 2 月第 1 版

印 次: 2012 年 2 月第 1 次印刷

ISBN 978 - 7 - 5157 - 0107 - 3

定 价: 31.00 元

(如有印刷、装订错误, 请寄本社发行部调换)



## 前 言

人字好写不好做，一撇一捺学问大。细想起来，我们不论是选择何种方式做人，还是选择何种方式做事，其目的就是以最小的代价换取最大的成功。如何能够做到这一点，选择好你身边的人至关重要。

生活中最不幸的是：原本你很优秀，由于你身边缺乏积极进取的人，缺少远见卓识的人，使你缺乏向上的压力，丧失前进的动力而变得平庸一般。孟母三迁的故事，让我们明白一个道理：和谁在一起很重要！

孟子小的时候，父亲早早地死去了，母亲守节没有改嫁。一开始，他们住在墓地旁边。孟子就和邻居的小孩一起学着大人跪拜、哭嚎的样子，玩起办理丧事的游戏。

孟子的妈妈看到了，就皱起眉头：“不行！我不能让我的孩子住在这里了！”

孟子的妈妈就带着孟子搬到市集，靠近杀猪宰羊的地方去住。到了市集，孟子又和邻居的小孩，学起商人做生意和屠宰猪羊的事。孟子的妈妈知道了，又皱皱眉头：“这个地方也不适合我的孩子居住！”

于是，他们又搬家了。这一次，他们搬到了学校附近。孟子开始变得守秩序、懂礼貌、喜欢读书。孟子的妈妈很满意地点着头说：“这才是我儿子应该住的地方呀！”

孟子长大成人后，学成六艺，获得大儒的名望。可见，和什么人在一起，决定我们能够学到什么；悟到什么，决定了我们的前途与命运。



有人说，人生有三大幸运：上学时遇到好老师，工作时遇到一位好师傅，成家时遇到一个好伴侣。的确是这样，如果你想聪明，那你就要和聪明的人在一起，你才会更加睿智；如果你想优秀，那你就要和优秀的人在一起，你才会出类拔萃。你只有学最好的别人，才能做更好的自己。学最好的别人，做最好的自己，其实就是借人之智，成就自己的成功之道。

学最好的别人，是基于美好愿景而采取的积极主动的人生选择。学最好的别人，你的人生会就此改变，你会少走弯路，提高成功的几率。学最好的别人，做最好的自己，让你能够一展所长，犹如游鱼入海、飞鸟入林，大展身手。

本书阐述了学最好的别人，做最好的自己的奥秘，整合前沿观点，语言清新时尚，是适合当代年轻人阅读的成功励志读本。

我们要在年轻时就规划好人生前进的方向，掌握好做人处世的本领，搬开人生道路上的绊脚石，熟练运用本书的技巧，幸福、成功的人生就离我们不远了。



# 目 录

## 第一章 学最好的别人，才能成就自己

- 学最好的别人，一定要选准方向 / 2
  - 学最好的别人，是成功的第一步 / 2
  - 30 岁前靠能力做事，30 岁后靠人脉做事 / 3
  - 交往的人越多，人脉资源越丰富 / 5
  - 选对池塘，才能钓到大鱼 / 6
  - 正确的规划，能够让我们走在正确的路上 / 9
  - 机会具有选择性，它只垂青能够捕捉它的人 / 10
  - 将成功的希望变成一种巨大的渴望 / 14
- 学习就是积累资本，提升身价的过程 / 16
  - 不要因为一无所有而埋怨，多做才能多学 / 16
  - 理想是一种坚持，放弃则意味失败 / 19
  - 文凭不代表实力，要有平和谦虚的心态 / 21
  - 选择要考虑当下利益，更要考虑长远发展 / 23
  - 没有梦想和追求，就会失去人生的方向 / 24
  - 有挑战性的工作，才能充分激发潜力 / 27
  - 工作不仅是赚薪水，更是赚未来的资本 / 29
  - 学最好的别人，就是为了做最好的自己 / 31

## 第二章 学最好的别人，让你收获更多

- 想改变命运，就要和帮助你的人在一起 / 36
  - 人生不可无贵人，他可以帮助你改变命运 / 36
  - 好的人脉让你的财脉四通八达 / 37
  - 做事情离不开人，决定事业的是人 / 39



良师决定命运，选对良师可以改变一生 / 41

想成为什么样的人，就要和什么样的人在一起 / 43

想改变自己的命运，就必须有足够的人际资源 / 44

贵人慧眼识才，我们也要慧眼识贵人 / 46

#### 攀上成功人士 / 47

要让别人接受你，喜欢你 / 47

真心善待每一个人 / 48

要为理想改变现实，而不是让现实改变理想 / 50

提高素养，素养本身就是一种财富 / 52

把一件事情做精，成功贵在一种坚持 / 54

#### 眼光决定你的未来 / 57

不要为了眼前的利益，而放弃长远的未来 / 57

设定更高的标准，告诉自己可以做得更好 / 58

把机会拉到眼前，要和有实力的人在一起 / 61

发展人脉要有取舍，发展需要的放弃不需要的 / 63

人脉是事业高升的台阶 / 65

### 第三章 学最好的别人，先要看对人

#### 学最好的别人，需要掌握识人的智慧 / 70

人心可察，通过细节可以解读别人的心理 / 70

没有伯乐的点拨，英才很容易变成庸才 / 71

以细节入手，能准确洞察内心世界 / 74

#### 从各种角度掌握识人的技巧 / 76

品性是一个人内在性格的真实反映 / 76

一个人的沉浮静躁，能够看出他做事的沉稳程度 / 78

眼睛是心灵的窗口，它会透露内心的秘密 / 79

从上级的领导方式，可知上级意图 / 82

从工作习惯判断他能力的大小 / 85

有什么样的性格，就有什么样的行为 / 86

办公桌上的性格映象 / 89



## 第四章 学最好的别人，也要让别人发现你

### 让别人发现，可以加速成功 / 92

贵人的力量很强大，它可以缩短你与成功的距离 / 92

营造吸引力，把你的价值提供给需要的人 / 93

持续才能发展，要让别人时刻感觉到你的关注 / 95

没有人是不能认识的，信心决定你与别人的远近 / 96

### 主动出击，撬开机遇之门 / 99

主动靠近他人，等待是一种浪费 / 99

尽到责任，演好人生的每一个角色 / 101

要多结识社交专家，他们是人脉的关键节点 / 103

采用恰当的交往方式 / 105

### 人脉越广，被发现的机会才越多 / 107

积累人脉，每个人都可能是对你施予援手的贵人 / 107

心态会影响别人对你的看法 / 109

善于表现自我，才不会受到埋没 / 111

工作需要专业技能，更需要专业素质 / 112

想成为什么样的人，就要以什么样的标准要求自己 / 114

## 第五章 学最好的别人，就是善于与他人合作

### 单打独斗不如善用他人之力 / 118

真正的智者，善于借助别人的力量 / 118

不能把机遇寄托于命运，其实它是由人脉决定的 / 119

想成为富人，就要先站在富人堆里 / 120

远离轻视你的人，靠近帮助你的人 / 122

找到职业生涯中的关键人物，这是成功速成法则 / 124

### 选择握手，把对手拉过来 / 127

不要忽视帮助别人的机会，付出越多收获也就越多 / 127

学会成全别人，会让别人更喜欢你 / 129

不要憎恨对手，应该感谢对手 / 131

让别人喜欢你，善用人际吸引增减原则 / 132

不与人对立，设法谋求双赢 / 136





多看别人的长处，心宽路才宽 / 138

不激化矛盾，理性化解对手攻势 / 138

宽容处世，协调好各种关系 / 140

包容别人，提升自己的修养与境界 / 141

适应是一种能力，变通是一种智慧 / 143

## 第六章 做最好的自己，心态决定命运

心态是决定成败的重要因素 / 146

在失败中学习，失败就能变成成功的经验 / 146

自信是对自我的一种肯定，源于充分信任自己的能力 / 148

保持进取的激情，有欲望的人才会成功 / 150

如果你总是在说能，就没有不可能的事情 / 152

坚持内心的理想，让人生富有意义与价值 / 155

眼光的明暗，决定世界的色彩 / 157

强者自强，不扮演悲观怯懦的角色 / 159

成功始于觉醒，心态决定命运 / 160

与命运抗争，只取积极不看消极 / 160

勇于改正自己的错误，也是自信的一种表现 / 163

人生总会有输赢，关键要树立不服输的精神 / 165

不断激励自我，激励是成长的一种力量 / 167

你就是你，别人无法取代 / 170

有多大的自信，成就多大的事业 / 173

## 第七章 做最好的自己，把功夫下到点子上

帮助他人，也是帮助自己 / 178

只有关心别人，才会赢得好感与支持 / 178

满足别人渴望尊重的心理，你就不会被忽视 / 179

最受人喜欢的人，懂得满足他人的欢心 / 181

真心帮助他人的人，结果也会帮到自己 / 184

只有得到他人的认同，才能得到帮助与支持 / 186



### 把小事做好，就是最大的成功 / 189

形象不仅是视觉效果，也是展现自信与能力的一个窗口 / 189

越是有魅力，越能得到优先选择 / 193

必须要抓住今天，最重要的时候就是现在 / 194

不断提升自己的使用价值，才能赢得更多 / 196

工作无小事，细节见真章 / 197

尽职尽责，把本职工作做好也是一种进步 / 200

没有最好只有更好，保持进取的心态做事 / 202

每天进步一点点，人生才会实现质的跨越 / 204

## 第八章 做最好的自己，把问题变成机会

### 工作就是发现问题和解决问题的过程 / 208

只有面对问题，才能激发我们的智慧与潜能 / 208

解决问题的能力越大，越能体现我们的价值 / 209

有问题是正常的，没有问题才是不正常的 / 211

问题不会因为逃避而消失 / 213

什么都不做才是最大的风险 / 214

### 方法总比问题多 / 215

找到合适的方法，是解决问题的关键 / 215

凡事都会有方法解决，而且总有更好的方法 / 218

只为成功找方法，不为失败找借口 / 222

负起责任来，把问题扛在自己身上 / 224

推脱责任会断送一个人的前途，并注定平庸的结局 / 226

做得越多，成长得越快 / 228

### 态度决定解决问题的结果 / 230

活在责任和义务里，责任感是一种创造奇迹的信念 / 230

全力以赴来自于对理想的执著，对美好的追求 / 232

我们不缺少智慧，但可能缺少执著 / 234

主动才可能让你变得优秀，成为不可替代的角色 / 236

追求完美，就走在了追求卓越的路上 / 238

你能解决多大问题，你的价值就有多大 / 239



## 第九章 做最好的自己，把握策略理顺关系

讲究策略，做人不可太直接 / 244

难得糊涂，高人一筹 / 244

主动交流，使目标和计划得到他人的协助 / 245

赞美是人际交往的助推器，可以事半功倍 / 246

说话要留有余地，讲究语言的艺术 / 248

做人要有分寸，能方能圆 / 249

培养洞察力，看清事物背后的真相 / 251

## 第十章 做最好的自己，努力争取升职加薪

修身养性，作好充分准备 / 254

决定升职的因素很多 / 254

要想让船靠岸，就要修建码头 / 256

让领导从心里接受你 / 257

没有人不需要上司的信任 / 259

工作越出色，地位才越牢靠 / 260

积累资本，创造升职加薪的条件 / 262

职业的发展机会，比追求薪酬更重要 / 262

谋求高薪，需要不断提升自己的含金量 / 265

寻找工作中的快乐，把工作当作是一种创造 / 268

专业加上人脉，个人竞争力才能得到最大强化 / 269

维护领导的威信 / 271

摆正自己的位置 / 273

好人脉是不可多得的无形资产 / 276

## 第一章

# 学最好的别人， 才能成就自己

成功的几率，很大程度上取决于你周围的人。假如你每天都跟成功人士在一起，他们就好比太阳，也使你灿烂、辉煌。





## 学最好的别人，一定要选准方向



### 学最好的别人，是成功的第一步

有个年轻人请教一位德高望重的智者：“我怎样才能像李嘉诚那样成功呢？”智者告诉他：“有三个秘诀：第一个是帮成功者做事；第二个是与成功者共事；第三个是请成功者为你做事。”

很显然，对我们大多数人来说，这三个秘诀里最现实的还是第一个——帮成功者做事。也就是说，学最好的别人是成功的第一步。

从冰箱中取出一块冻肉，放在室温状态下，大概要过两三个小时才能解冻；放在微波炉里，可能只需要几分钟；假如我们把这块冻肉抛到太阳上去，多长时间会解冻呢？这个实验没人做过，但根据常识，连一眨眼的工夫都用不了。

一个人改变的速度有多快，要看他处在什么样的环境里。**你成功的速度，很大程度上取决于你周围的人。**假如你每天都跟成功人士在一起，他们就好比太阳，那么改变就在一瞬间。

李嘉诚投资地产有三条铁律：第一是地段，第二是地段，第三还是地段。这就是告诉我们——选择大于努力。

我们要选择有优良资产，自身有强大力量的合作伙伴。换言之，就是要学最好的别人。学最好的别人，能让你用最短的时间，获得最大的信任与成就。

学对人，才能做对事。

## 第一章 学最好的别人，才能成就自己



如果你想像雄鹰一样翱翔蓝天，那就要和雄鹰一起飞翔，而不能与雁雀为伍；如果你想像野狼一样驰骋大地，那就要和狼群一起奔跑，而不可以与鹿羊同行。正所谓“画眉麻雀不同嗓，金鸡乌鸦不同窝”。

和什么样的人在一起，就会有什么样的人生。和勤奋的人在一起学习，你就不会懒惰；和积极的人在一起学习，你就不会消沉；与智者同行，你就会不同凡响；与高人为伍，你就能登上巅峰。

和成功的人在一起学习，想不成功都难。

有句话说得好：**你是谁不重要，重要的是你和谁在一起**。雄鹰在鸡窝里长大，就会失去飞翔的本领，怎能搏击长空、翱翔蓝天？野狼在羊群里长大，自然会丧失狼性，怎能叱咤风云、驰骋大地？这就是人们说的“和狼在一起就吃肉，和狗在一起只能啃骨头”。这是潜移默化的力量和耳濡目染的作用。

如果你想聪明，那就要和聪明的人在一起，这样你才会更加睿智；如果你想优秀，那就要和优秀的人在一起，这样你才会出类拔萃。**学最好的别人，做最好的自己；借人之智，成就自己——这是成功的不二法则。**



### 30 岁前靠能力做事，30 岁后靠人脉做事

张爱玲曾经说：“出名要趁早，来得太晚的话，快乐也不那么痛快。”我们就此可以说，成功也要趁早。但我们凭什么收获成功？建立良好的人际关系是成功的一条捷径。

有一句话说：“人在 30 岁以前是靠能力做事，30 岁以后则是靠人脉做事。”在 30 岁之后，人们应该善于运用人际关系，这样事业才能做得轻松。但我们必须看到，罗马城不是一天建造的，良好的人际关系也不是一日之间可以建立起来的。**如果到了 30 岁，你才认识到人际关系的重要，不免就有些晚了。**



“20岁时积累下的人际关系网是人一生中的珍贵财富”这句话一点儿也不为过。为什么人际管理要从20岁开始？20岁时建立起来的人际关系网与30~40岁时建立起了的人际关系网有着明显的差异。那就是交往的真实性。

一般来说，20多岁的年轻人都处于即将或刚刚步入社会的阶段。所以在这个年龄段的人一般不会太计较名利和利害所得。而30~40岁的人们，在这个社会里摸爬滚打10多年后，不知不觉地便被磨平了棱角，开始学会向社会妥协，与此同时，这个时期的人们在人际交往中开始变得斤斤计较，在乎名利，交往圈子呈逐渐变窄的趋势。

如上所说，人际管理应该从20岁开始是因为这时的人际交往排除了利害关系，形成的人际关系真实可信。不仅如此，这时形成的人际关系结实牢固，可以维持很长时间，因为它能够勾起你记忆深处最纯情也最不愿被破坏的那段记忆，让你的心也变得真实温存起来。

近些年，“理财”在20岁年轻一代人群中已成为热门话题。谈及如何投资这个问题，大家都会不约而同地把注意力集中在股市投资以及其他各种具体的方法上。在年轻时候学会理财，为30~40岁时甚至是老年时代打下基础固然是一件好事。但是在20岁时期学会理财之前真正要做的一件事便是人际管理：20岁时期广交朋友，巩固人际关系，并凭此来获得帮助和激励。

**20岁时的人生目标不是金钱上的富有，而是“人缘”上的富有。**

20岁时人脉管理的焦点应该是广结朋友，扩大人际圈儿，互享人生经历。结交很多朋友不仅可以获得必要的信息，更重要的是，可以帮助20岁时期的年轻人形成正确的人生观、世界观。这样的人际关系网才是对20岁时最有价值的。

“与他人交往的方式可以决定一个人的未来”，这句话一点儿也不假。在与对方接触的过程中，需要有“取其精华”的精神，不断地以“原来还有这样的方法”，“这点儿应该改正一下”这样的方式反问自己，以便扬长避短，更快地提高自己。

我们必须建立一种经得起考验的人际关系，而不是速成的人际关系，

## 第一章 学最好的别人，才能成就自己



而要有好的、经得起考验的人际关系，就要有一种“播种”的观念，就像农民在田里播种那样！

你的用心是人际关系的必要条件，虽然不一定会有好的回应，但没有用心，你就无法与别人建立并发展一种良好的人际关系。即使有人主动来和你建立关系，你也要“用心”回应，这种关系才会持续下去，你若冷淡以对，所有的人都会远离你。

播的种子越多，发的芽也越多，一段时间之后，你会获得一片森林，那时收获的果实将令你感到欣慰。回头看看到现在为止有没有被自己疏忽的朋友，若有，给他们打个电话或发封邮件吧。不要推到明天，现在就实施！先播下种子！



### 交往的人越多，人脉资源越丰富

初入社会的人，人脉资源还很贫乏。没有一定的人脉关系，在社会上很难成功。当然，什么东西都不是与生俱来的，人脉关系还要靠自己去发展。

物以类聚，人以群分。多数人都习惯和那些与自己合得来、性格相近的人相处，对于那些合不来或者是差异大甚至格格不入的人，一般都不会交往。这种做法也没有什么不对，不过，要想事业发展得好，就得扩大自己的交际圈，善于与各式各样的人打交道。

**生存离不开与人打交道，成功的大小取决于人际关系网的大小，我们的圈子越大，认识的人越多，机会就越多，也就越容易成功。**

我们大多数年轻人都出生于普通家庭，没有什么关系背景，就要依靠自己去拓展关系网。关系网越大，可利用的资源就越多，收获也就越大。

在人际关系这张网中，人是最重要的因素。这张网中网罗的人越是五彩缤纷，对于我们来说可利用的价值就越大。





人与人之间的差异很大，家庭背景、成长环境和受教育程度不同，做人原则、为人处世的态度与方式也各有不同。要想扩大自己的关系网，就得接纳不同人的不同特质，不能因为彼此间的差异而有所排斥。

我们结识的每一个人，都是我们这张网中的目标对象。我们认识的人越多，这张网就越大，人气也就越旺。对待不同类型的人，一样友好和善待，即使成为不了朋友，也不能让他站在我们的对立面。

在人生这条路要想走得顺、走得好，就得学会跟不同类型的人打交道，即使是自己不喜欢、甚至是很反感的人，也要和平相处。每个人都有不同的资源可以利用，无论是他的经验还是人脉关系，对我们来说都不可缺少。

他们当中的某些人，也许做人做事的层次并不高，使人反感与讨厌。不过，我们要知道，跟他们在一起，不是与他们为伍，而是为我们自身的发展考虑。有些人并不是一无是处，只要能从他们身上学习到自己需要的东西，也就达到我们的目的了。

我们的生存环境复杂多变，什么样的人都有，与形形色色的人打交道，更有利于我的成长。我们可以不为利益而战，但得知道如何保护自己。

在人与人之间的利害关系中，如果我们能清楚认识别人的本质面目，就能知道如何与人相处，就能够掌握好交往的分寸与尺度，在争取利益的同时，不会受到伤害。

这个世界很复杂，也很精彩；好人坏人同在，君子和小人共存。社会上有我们喜欢的人，也有我们不喜欢的人，学习别人的长处，与什么样的人都能和谐相处，水乳交融，我们才能在社会上生存得更好，发展得更快。



### 选对池塘，才能钓到大鱼

有时，选择比努力更重要。只有选对，人生的坎坷才会被踏平；只有选对，人生才能奏出生命的华彩乐章。正确的选择不仅伴随着我们的