

# 赚钱高手 2

商  
战  
小  
说

高手赚钱, 不仅仅是一门技术活

他的人生道路就是高屋建瓴的商业投资战略规划  
与现代商业经营管理的完美结合

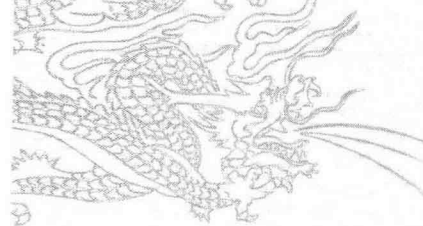
宋晓宇◎著

国内首部深度解析财富精英投资赚钱的商道实战小说

赚钱之道就是谋略之道  
赚钱之道就是用人之道

赚钱之道就是投资之道  
赚钱之道就是制胜之道

中国文联出版社



# 赚钱高手 2

商战小说

高手赚钱不仅仅是一门技术活

他的人生道路就是高屋建瓴的商业投资战略规划  
与现代商业经营管理的完美结合

宋晓宇◎著

藏书

首部深度解析财富精英投资赚钱的商道实战小说

中国文联出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

赚钱高手. 2 / 宋晓宇著. —北京: 中国戏剧出版社, 2013. 7

ISBN 978 - 7 - 104 - 04029 - 3

I. ①赚… II. ①宋… III. ①长篇小说—中国—当代

IV. ①I247. 5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 151385 号

---

## 赚钱高手. 2

责任编辑: 吴淑苓

美术编辑: 彭路军

责任印制: 冯志强

---

出版发行: 中国戏剧出版社

出版人: 樊国宾

社址: 北京市海淀区紫竹院 116 号嘉豪国际中心 A 座 10 层

网 址: [www.theatrebook.cn](http://www.theatrebook.cn)

电 话: 010 - 58930221 58930237 58930238

58930239 58930240 58930241 (发行部)

传 真: 010 - 58930242 (发行部)

---

读者服务: 010 - 58930221

邮购地址: 北京市海淀区紫竹院路 116 号嘉豪国际中心 A 座 10 层  
(100097)

---

印 刷: 北京建泰印刷有限公司

开 本: 787mm × 1092mm 1/16

印 张: 25

字 数: 300 千字

版 次: 2013 年 9 月 北京第 1 版第 1 次印刷

书 号: ISBN 978 - 7 - 104 - 04029 - 3

定 价: 39.80 元

---

版权专有, 违者必究; 如有质量问题, 请与出版社联系调换。

# 目 录

## 第一章

### 神奇八秒广告，寥寥数语，财富唾手可得 / 1

飞扬完成了后勤生产基地的产业布局，无公害蔬菜和笨猪肉已经可以源源不断地供应，这个时候轮到销售团队头疼了，如何提升飞扬农业产品的知名度，进一步拓宽市场，成了当务之急。肖扬阳在省电视台上做了广告，一段八秒钟的广告，寥寥数句广告语，引领了健康消费的潮流。就是这样一条广告，让省城店面的蔬菜和鲜肉卖到脱销，销量比平时增加了一倍！所有人都不禁感叹，广告的力量，真是太强大了！

## 第二章

### 会员积分制闪亮登场，商业天才引爆新一轮抢购狂潮 / 38

夏曙光创立了“大正”品牌，也在江城市开了无公害蔬菜专卖店，高薪挖走了飞扬的一些营业员，再加上较低的价格，刚开始着实吸引了一部分顾客。飞扬公司人心一度有些浮躁，关键时刻，肖扬阳顶住压力，硬是不降价，而是开创先河地推出了会员制度，顾客购买飞扬的产品积累到一定金额之后，凭购物发票可以领取一张会员卡，再消费可凭卡享受优惠，还有针对会员的特价商品。如此超前的营销手段，立刻受到顾客的热烈追捧，夏曙光被飞扬的一系列反击打得晕头转向……

## 第三章

### 赚钱之道也是取舍之道，杀鸡取卵是极为短视的自杀行为 / 67

无公害蔬菜的火爆，让所有看到这个行业暴利的人蠢蠢欲动，无数经销商从全国各地纷纷涌来，要求加盟飞扬连锁店。飞扬却一概拒绝，理由很简单，加盟店是别人

经营的，不在公司控制范围之内，对公司的信誉是个极大的隐患。飞扬农业目前根本还不能大批量产出，此时盲目招商只会让自己陷入被动。而夏曙光则是典型的投机取巧钻空子，他来者不拒，一个店加盟费三万，来的经销商没有一百也有八十，这得多少钱啊？而这种行为等同于杀鸡取卵，飞扬农业不屑为之……

## 第四章

### 人生能有几回搏，商机就是黄金，岂能拱手相让 / 96

肖扬阳在大庆的舅舅张奎提供的市场信息，让肖扬阳脑海中犹如划过了一道闪电。大庆人不缺钱，这里的菜价是其他城市的五倍，还是不新鲜的，这还是夏天的价格。换句话说，大庆普通的蔬菜都和飞扬冬天的无公害蔬菜差不多价钱了！飞扬如果在这边开店，岂不是连普通民众的市场都能给抢过来了？肖扬阳敏锐地把握了这个商机，当机立断，马上安排人员考察，选择合适的店面，争取尽快夺取大庆这块市场。这块黄金宝地要是让别人抢占，他可是哭都来不及……

## 第五章

### 销路决定财路，打造战略性武器，带领全县人民脱贫致富 / 127

大庆三家专卖店每个月的销售几乎不比省城差，而无公害蔬菜也已经从东三省一路杀出来，在北京二环路几家商场跟前开了两家专营店。如果说蔬菜专卖店是飞扬农业的常规武器，那么果汁厂的建立，则让飞扬农业拥有了战略性武器。这是一个大项目，一旦成功，不但可以将飞扬农业的产品进行深加工，把资源进一步开发利用，更可以通过收购乡亲们种的水果，让整个雪原县甩掉贫穷县的帽子。可以说这一步迈出去，飞扬农业的格局又上了一个新的台阶……

## 第六章

### 王侯将相宁有种乎？冲出国门，赚世界人民的钱 / 162

在凤凰山庄，肖扬阳认识了山庄年轻貌美的老板，豪门韩氏家族的继承人韩梦茹。她对肖扬阳以及他一手创立的飞扬农业印象深刻，对于飞扬农业的前景非常看好，有心代理飞扬的产品出口日韩的代理权。这句话说到了肖扬阳的心坎上，别看飞扬农业蒸蒸日上，却始终只是窝在山沟沟里的小麻雀，难登大雅之堂。把产品销到全世界去，

这不仅仅是飞扬农业的宏伟目标，也是肖扬阳的野心，但是一直缺少一个蜕变的契机，如今，这个契机出现了。韩梦茹背景强大，财力雄厚，飞扬只需提供优质的产品，渠道可以完全交给对方操作，这是双赢，一旦飞扬产品冲出国门走向世界，就会成为一只翱翔九天的金凤凰……

## 第七章

### 天才商人点石成金，融资五亿，飞扬旗舰乘风破浪 / 194

短短两年，肖扬阳白手起家建立了一个价值上亿的农业集团，发小方志浩和许波也难免心动，跑上门来让肖扬阳指点发财之道。肖扬阳建议他们买下二手游戏机搞个游戏厅，不过小半年时间，两个人果真赚了十五万。这一手点石成金的本领，让两个发小对肖扬阳佩服得五体投地。与此同时，飞扬农业也迎来了大喜事，由他们提出的行业准则，正式获得了国家有关部门通过，这可是比任何广告都有效果的宣传！韩梦茹也与飞扬集团达成协议，由她注资五亿，控股飞扬集团百分之三十的股份，韩梦茹成为了飞扬的第二大股东，全面负责飞扬农业海外市场开发事宜。有了这五亿资金的注入，飞扬集团将彻底甩掉负担和包袱，乘风破浪飞速前进。

## 第八章

### 跑马圈地，投资高档别墅小区，该出手时就出手 / 227

果汁厂的建成投产，完善了飞扬农业的产业布局，而此时肖扬阳却又将目光瞄准了大连的海滩。这里荒无人烟，是一块真正的处女地，如果开发成高档小区和别墅，需要几个亿的资金。当然，这其中也有风险，但肖扬阳却很有信心，土地在未来是稀缺资源，翻个十几二十倍都很正常，此时下手，将来一套别墅可卖上百万甚至上千万，那可就是一个黄金宝库了。韩梦茹完全信赖肖扬阳的预见，大笔一挥，将旗下一家大型建筑公司并入了飞扬集团。肖扬阳求之不得，有了这家建筑公司的加入，在未来的房地产领域，他将更加如鱼得水……

## 第九章

### 扩展渠道链条，搬迁集团总部，展现商业帝国吞天气魄 / 259

随着韩国大茂百货公司正式跟飞扬集团签约，飞扬农业的产品正式登陆韩国市场。

飞扬集团越来越庞大，肖扬阳却没有采取守势，而是打算继续加大投入，把幸福村的总部搬迁到交通便利的江城市。他要在江城市建设飞扬集团总部，还要建立一座大型现代化冷库和一条流水加工线，这样可以更好地进行物流调配，同时能大批量储存和加工蔬菜和鲜肉。肖扬阳完成了集团下一阶段发展的布局，一个庞大的商业帝国即将成形。

## 第十章

### 人弃我取，真正的赚钱高手，能把烫手山芋变成聚宝盆 / 296

唐晓天紧急召见肖扬阳，原来江城市饮料厂出大事了，这家建厂十多年的明星企业忽然垮台，一千多员工三个月没有领到工资，唐晓天想让肖扬阳接手这家饮料厂。但是肖扬阳明白，饮料厂的问题怕是很不简单，不但要白白垫付所欠工资，而且贸然接手，一旦处理不好，会让自己深陷泥潭。但是烫手山芋也是聚宝盆，饮料厂的进口设备很新很先进，厂里的工人技术娴熟，如果能与果汁厂合并，飞扬立即就能与国内任何一家大型饮料企业比肩，这又将是一笔巨大的财富。人弃我取，肖扬阳思忖良久，一咬牙，这个饮料厂飞扬集团接了……

## 第十一章

### 十多万库存倾销一空，赚钱要诀八个字：胆子要大，眼光要远 / 324

注入资金，安抚员工，饮料厂终于被飞扬平稳收购。但是重新开工之后的饮料厂面临着如何处理十多万瓶饮料库存的大难题。肖扬果断出手，他一方面给所有员工上调工资，让他们加班加点生产饮料，另一方面放出风声，最后一批“顶呱呱”饮料大降价，而且进十瓶送一瓶，一周以后就没有了！公司上下都觉得肖扬阳纯粹是瞎折腾，饮料出厂价下降，产量却上去了，这意味着成本加大，利润降低，简直就是自寻死路。但是没想到，这一番降价促销，居然形成了一股抢购狂潮，原先积压的饮料库存一下子就清空了。肖扬阳笑了，库存倾销，表面上看似乎亏了，但是薄利多销，还是能赚钱的，最重要的是，通过这一番运作，饮料厂萌发了勃勃生机，赢得了市场的再次关注，这为饮料厂下一步推出全新品牌产品打下了良好的基础……

## 第十二章

### 改革创新神来之笔，新品饮料杀进千家万户，又一棵摇钱树破土而出 / 354

饮料厂之所以如此重要，是因为它是一个全自主的企业，从瓶子、瓶盖，到商标，再到箱子，物流运输……所有的环节，全都是由饮料厂的各个部门完成的，这对于完善飞扬农业的产业布局，有着极为重大的战略意义。肖扬阳对饮料厂进行的改革深入各个环节，新品牌、全新流线型饮料瓶包装、多种新口味汽水、新容量、新价格等等，飞扬饮业发生了翻天覆地的变化。如果说，飞扬系列无公害蔬菜、笨猪肉打开了江城市高端消费市场的话，那么飞扬集团新品牌汽水饮料，则带着不可抵挡的气势，横冲直撞地杀进了千家万户！飞扬集团旗下的又一棵摇钱树破土而出，茁壮成长……



## 第一章 神奇八秒广告，寥寥数语，财富唾手可得

飞扬完成了后勤生产基地的产业布局，无公害蔬菜和笨猪肉已经可以源源不断地供应，这个时候轮到销售团队头疼了，如何提升飞扬农业产品的知名度，进一步拓宽市场，成了当务之急。肖扬阳在省电视台上做了广告，一段八秒钟的广告，寥寥数句广告语，引领了健康消费的潮流。就是这样一条广告，让省城店面的蔬菜和鲜肉卖到脱销，销量比平时增加了一倍！所有人都不禁感叹，广告的力量，真是太强大了！

肖扬阳要规避风险，为飞扬集团寻找一块新的战略空间，虎林是十分适合的。用三大爷的话说就是——穷山恶水出刁民。

这里太穷了，在这儿种一百亩地，收入还不及老家那边五十亩地。政府在变着法地谋求发展。

如果这时候肖扬阳带着将近一千万元资金过来投资，凭借飞扬农业在省里的名声和足够的诚意，相信这里的市领导只要不傻，一定会做出最高的姿态来欢迎。所以，肖扬阳心里还是对这次投资很有底的。

“三大爷，这些事倒用不着担心，我既然想在这边干，自然有足够的把握和信心。”肖扬阳轻笑着说，“只是有一点，三大爷你可得帮我张罗着，公司以后可离不开你。”

“我哪行，就我这两下子，怕是耽误事，张罗张罗那是必须的，都是自己家人，到了我这门口，我不帮着你帮谁去。但要说让我管大事，我可不行，还有，”肖国志沉声说道，“这管钱的活儿，我是坚决不干的！”

“爸，你不就是干会计的？”肖强有些不解地问道。

“儿子，你不懂，爸虽然是干会计的，可这越是亲戚，就越要避嫌！”肖国志叹息一声道，“你也要记住，亲兄弟，明算账，将来不找麻烦。”

“哦。”肖强应了一声，但心里却颇有些不以为然，觉得还是自己家人管钱放心。

肖扬阳原本还真想让三大爷管钱的，见他这么说，想想也是，这没事的时候怎么都说好，一旦出现问题，到时候最先撕破脸的就是亲戚了。

“也行。不过，三大爷，你怎么也得给我管点事，这样吧，到时候公司的后勤就由你跟三娘负责吧。还有，如果需要从本地招聘人手的话，你得帮着联络。”肖扬阳笑着说，“这个可没啥好推脱的了吧。”

“那中！”肖国志也笑着说，“这些不用你说，我自然会帮忙！”

第二天一大早，肖扬阳早早就起来，穿好衣服洗漱之后，跟着三大爷和肖强出发了。

三大爷还背着一支枪，说是如果能碰到野兔山鸡啥的，还能弄点野味回来。肖强则有些不以为然地说：“草甸子里下套的无数，咱们去溜几只野鸡回来就是了。”

肖国志白了儿子一眼，说：“那都是别人下的，不过……要是碰巧遇到，捡回来也不犯病。”

肖强心中暗自鄙视了父亲一番，三个人沿着一条挺宽的路朝安怀乡的北面走去，路上的雪早就被来来往往打猎下套的人给踏平了，倒也不难走。

看着北面一座大山好像离得也不远，却让三个人足足走了两个多小时。

“八公里！”肖国志微微有些喘息地说，“夏天有自行车还好，冬天走起来，可是挺累的！”

“就那里，看见没？”肖国志一指前方一个背风的山谷，“那个地方，三面挡风，山里还有一个挺大的湖，供水不会有问题，而且山不算高，采光也很好，那里就算种大田也是好地方。现在不开垦的话，恐怕用不了多久，也会有人占上了。”

“那个地方，我还在那泡子里钓过大鲫鱼呢！有半斤多重！”肖强龇牙笑道。

“嗯，就那里了，咱们用不用立马找人把山场割出来，别让人占去了。”肖扬阳也一眼就看好这个地方了，想着如果在这里建一个蔬菜基地的话，肯

定要比幸福村那边的总部强不少，至少费用就减少了很多。

“那这样，明天开始，我就天天来干点，只要把一圈先清出来，基本上就没问题了。”肖国志自信地说道。

“我跟你一起来干！”肖强笑着说，“干活我现在也行的！”

“别啊，三大爷，你雇人干吧，明天我给你留一千块钱，就用这些钱雇人干。你们要做的事情还有很多呢。”肖扬阳笑着说，“别心疼这点钱，咱们花的大钱在后头呢。”

“自己家人能干，雇什么人？这会儿能有啥事，钱你自己留着，这活儿三大爷给你干了！”肖国志有些不满肖扬阳什么都要花钱的作风。

“呵呵，你们真有别的事，就说一旦在这里建蔬菜种植基地的话，咱们首先得买材料吧？这材料总不能让政府提供是不？咱们自己去买，我有固定厂家给发货，但总要有人在这边接应是不？”肖扬阳笑眯眯地看着三大爷，接着说：“还有，建大棚是需要人手的，这些人手从哪儿来？总不能让我从老家拉来一批人，然后坐上一天一宿的火车来干吧？不还得你们帮着找？”

看着有些沮丧的肖国志，肖扬阳一脸笑容：“蔬菜基地这边慢慢壮大，水田这块，我想先弄十万亩！”

“啊?!”肖国志和肖强父子俩同时惊呼出声。

“多少?”肖强夸张地看着弟弟，昨天他觉得肖扬阳能把那一千亩荒草甸子开起来都是本事，没想到这小子胃口居然这么大!

“十万亩?你是说大亩?”肖国志惊讶地看着这个带给自己太多意外的侄子，“那可是一万公顷啊!”东北大部分地方都把一公顷化为十亩地计算，一亩地一千平方米。

“咱们安怀这跟前，不是没有十万亩草甸子可以供我开垦吧?”肖扬阳笑着问道。

“安怀乡周围空旷得很，坐车都得走老半天才能遇到一个村子，嘿，别说十万亩，就是一百万亩荒草甸子也有啊!”肖国志叹息道，“可是，扬阳，你弄那么多地，得投入多少啊?现在的大米行情并不贵，而且看天吃饭的，万一赔了……你等等，让我算算，一亩水田的成本最低也得三四百块，这是按照人工算的，如果机械化可能少一点，那也不会低于三百块。一亩三百，十亩三千，一百亩三万……十万亩，天，三千万……扬阳，这可不是闹着玩儿

的事啊!”

“哈哈，我都没算出来十万亩需要多少投资呢，三大爷，您这脑瓜子快啊!”肖扬阳大笑着说，“而且你对农业这块也相当熟悉啊。”

“废话，老子在农村待了半辈子，要是连种植成本都不知道，还好意思说自个儿是农村人?”肖国志笑骂道，然后一脸担忧地看着肖扬阳：“扬阳，三大爷现在也不知道你这脑袋精明到了什么程度，但种地这事，真的不能马虎大意，发展是好事，但不能冒进啊!”

“三大爷，你放心吧。”肖扬阳有些感动，三大爷还是为自己好的：“我要弄十万亩，可没说今年就种，我只是想买下十万亩草甸子，也未必都是种植水稻，没准儿一高兴弄个水库养鱼呢。”

“养啥鱼呀!”肖强嗤之以鼻地看着肖扬阳，“虎林这地方有水的地方就有鱼，还用养?”

肖国志却多少明白了侄子的野心，赞许地点点头道：“现在土地看似不值钱，很多人也看不到那么远，要是真能圈下来一大块土地，倒真是好事，十年后估计倒手一卖，价格都能翻番的!”

“呵呵，三大爷高明啊。蔬菜种植基地那片山场子，我也想那么干，反正现在土地不值钱，多圈点是点!”肖扬阳一脸奸商模样地笑着。

肖国志满脸欣慰地看着肖扬阳，然后笑道：“这人现在要是都有你这脑瓜，怕是早都富了。”

“千万别，要都像我这样，咱们的居住环境怕是早就给糟蹋得不成样子了。”肖扬阳摇头笑着说，“实际上我圈大片的土地，可未必是要开垦，把树砍了种地，在我看来，是最愚蠢的赚钱方式了。”

肖扬阳又在虎林待了两天，跟肖强逛遍了安怀乡周围的草甸子，每天都能拎几只野鸡或者野兔回去，同时他已经对这周围可开垦的草甸子做到了心里大致有数。

剩下的问题，就是找虎林市的领导们好好唠唠了。

这边的事情一定，肖扬阳和林雨晴乘车前往虎林市，到了当地的时候已经是下午三点多，两个人找到一家看起来挺大的宾馆。开房间的时候，服务员满脸狐疑地盯着肖扬阳看了半天，最后确定了身份证上那个面容稚气的小

孩就是眼前这个少年，心里还想着，这个十八岁的年轻人居然长了一副娃娃脸。

明艳动人的林雨晴倒是让很多人为之侧目，两个人照例开了两间房，这时候宾馆的生意并不十分好，而且还是国营的，服务自然也差了许多，好在因为长时间没人住，房间里还算干净，只是多少有些腐气。

打开窗子通了一阵子风之后，屋子里清爽了许多，这年头煤便宜得很，所以供暖还是很好的，开着窗户也不担心会冻着。

林雨晴面色微红地坐在床上，心里有些忐忑：“扬扬，你真的不嫉恨他们当年的所作所为么？”林雨晴纯净的眸子看着他，带着些迷离的眼神。

“呵呵，你说呢？”肖扬扬牵动嘴角笑了笑，“要说心里一点疙瘩都没有，那是不可能的事情，当年他们是怎么对待我爸妈的，我这当儿子的，就算爸妈不说，也不是一点不知道。就连去年秋天咱们买拖拉机的时候，那几个亲戚不也都缩起脑袋不敢吱声么，说是远亲不如近邻，很多时候，其实近亲也不如近邻的。刘有才那人虽然心眼小，却肯把钱借给我爸爸，你知道这是因为什么？”

“因为什么？”林雨晴温柔地看着肖扬扬。她发现这个小男人在说起这些的时候，远远不如在面对肖国志的时候表现得那般平静和无所谓。

“因为刘有才是外人，不是有句话叫：旁观者清。明白不？他站在一个外人的角度看，知道把钱借给咱家瞎不了，以后肯定是能还他的，还欠他一个人情。这也就是他敢借钱给我爸的道理了。”肖扬扬嘴角挂着淡淡的嘲讽，“而那些亲戚，实际上他们家里哪个没有几万块钱的存款啊。但就因为有这么层亲情连着，生怕我爸借钱不还，到时候都是亲戚，总不能把我爸爸告上法庭吧，他们虽然极度不要脸，却都认为自己是世界上最要脸的人！”

“好了，别一说他们你就激动，”林雨晴从背后搂住肖扬扬，把头贴在他的背上，然后柔声说：“我见你对三大爷一家，可没有你说的那么恨哦。你这个人啊！典型的刀子嘴，豆腐心。”

“宝贝，你不懂的，你可能觉得我这么做是在施舍，嘿，实际上可能在他们看来也是这样吧。”肖扬扬满脸自嘲地笑笑，“其实，对我来说，这是无所谓的事情。我用他们，并非因为他们是我的亲戚，而是因为他们有价值。而且总比我在虎林这当地找一个外人强，是不？”

“那倒也是，我看三大爷一家人倒也不怎么可恶。”林雨晴闭起眼睛，闻着这个小男人身上的味道，多少有些迷醉。

“呵呵，都是过自家的日子，谈不上怎么可恶，他们算是有自知之明的，没有傻到认为我有钱了，就应该分给他们的地步。”肖扬阳笑了笑，“所以我给他们一个机会，跟我公司的其他员工共同竞争的机会，干得好了，我可以无视学历、经验，直接提拔他们上去，这也算是对他们的一种优待了吧。”

“好了，不说他们了。”肖扬阳笑吟吟地转过身，刚要拥抱一下林雨晴，他包里的大哥大这时候忽然响起来，电话是唐晓天打来的。听着电话那头很安静，肖扬阳知道唐晓天副市长没事不会给他打电话的。

“扬阳，听你公司员工说，你去了虎林市？”唐晓天的话语里听不出不高兴的意思，反而笑道：“小子，闻见那边的腥味，也想去捞一把了？”

“唐伯伯，您就别取笑我了，我只是听说这边的土地便宜，想过来看看而已。”肖扬阳知道这件事情早晚要被唐晓天知道，一直瞒着反而落了下乘。

“嗯，以你小子的野心，咱们江城还真没有太适合的地方，不过话可说好了，总部必须就在江城市，不许你给我挪走了！”唐晓天半开玩笑地威胁道，“否则我可跟你小子没完！”

“唐伯伯，您放心，有您在江城市一天，飞扬农业集团的总部就在江城市一天！”肖扬阳不着痕迹地表了一下忠心。

唐晓天听了果然很高兴：“虎林那边现在未开发的地方很多，在那儿买几块地也好，要不要我跟虎林市长打个招呼？我们可是党校的同学。”

“那敢情好，不过，我岁数有点太小了吧，我出面合适吗？”肖扬阳问道。

“行啦，你就别装嫩了，现在全省的上层还有几个不知道异军突起的飞扬农业的决策人是个少年？”唐晓天笑着说，“估计你要投资虎林的消息能让我那老同学乐得跳起来。嘿嘿……”说着电话挂了。

肖扬阳搂着怀里的林雨晴面面相觑，这时，大哥大又响了起来。

“哎呀，这电话还挺忙。”肖扬阳按了接听键。

“你好，是飞扬公司的肖总吧？”对方是一个中年人的口音，很直接地说：“我是虎林市市长张文和，听江城市的唐副市长说，你现在就在虎林市？方不方便过来谈谈，我派车过去接你。”

“啊，现在啊……”肖扬阳皱了一下眉头。

“怎么？你现在不方便？”那边的声音有些低沉。

“啊，这样吧，一个小时之后你再派车到祥泰宾馆来。”

“那好，那好，肖总来虎林市，应该我们招待才是，这样，那咱们见面聊！”电话那头的张文和声音很激动。

“张市长别这么客气，我就是个孩子，叫我肖扬阳就好！”肖扬阳说道。

“嗯。好的，那咱们一会儿见！”那边的张市长可能被这个消息振奋得兴奋起来了。

一个小时后，两个人出了宾馆。林雨晴脸上的娇艳如同雨后的百合般，明艳得无法遮掩。前来迎接他们的是市委秘书处的一个秘书长，姓黄，见到林雨晴的时候也被这少女明艳的外表给惊得呆了一呆，然后双眼满含深意地看了肖扬阳一眼，作出了一个男人都心领神会的笑容。

车子很快开到了虎林市委办公楼前，一个四十多岁的中年人满面春风地走下台阶，然后把手伸向刚刚走下车的肖扬阳：“要不是听唐市长说，差点错过跟你见面的机会，如果不是见到真人，真不敢相信飞扬的幕后决策人这么年轻。呵呵，我是张文和，欢迎你来虎林！”

张文和说着看了一眼肖扬阳身边的林雨晴，也被这少女美艳的容貌晃得呆了一呆，立刻回过神来，心说年少风流，只是这般极品的女孩子，可是打着灯笼都难找的。

虎林市是一个县级市，行政上是归江城市管理的，但也只是行政上而已，虎林地域宽广，只是开发程度不够，人口稀少。

虎林这会儿还贫穷得很，江城市那边也不怎么待见这个穷兄弟，平时很少关心。以至于到现在，很多虎林本地的人都不愿意承认他们是江城市的辖区，倒是总想着并入产煤的鸡西市。

到了张市长的办公室，立刻有秘书送来茶水，林雨晴很安静地坐在沙发上，对这里既不好奇，也不多话，平和地打量着办公室里的摆设，倒是书架上那些厚厚的大部头感兴趣的样子。

“小姑娘，喜欢就自己抽出来看，这些书，一直束之高阁了。哈哈，我平时没时间看。”张文和市长嘴上虽然说得客气，但肖扬阳和林雨晴都能看出来，那些书随便哪本都被翻得有些旧了。

这让肖扬阳想起了同样姓张的张副省长，两个人在这方面倒是有共同的爱好，唐晓天那个年富力强的副市长就很少见他看书。

林雨晴有些不好意思地笑笑，然后拿出一本《经济学基础》，张市长眼睛一亮，心说这漂亮丫头倒不是个花瓶。

然后他看着肖扬阳笑道：“我这人直肠子，不会拐弯抹角，这不，一听唐副市长说你有意到虎林投资，立刻就坐不住了，生怕你给跑掉了，如果早知道，我们一定会派人陪你们下去的。”

“呵呵，我在东方红那边有一个亲戚，这次只想着先过来看看。”肖扬阳含蓄地笑笑，“张市长就那么欢迎我们来？”

“欢迎，我们举双手欢迎啊！”张市长的声音有些走音，吓得林雨晴的手一抖，那部《经济学基础》掉在了地板上。

张文和冲林雨晴温和地笑笑，然后颇为感慨地说：“看我这个市长当的，都是贫穷惹的祸啊！”

林雨晴捡起地上的书，歉意地笑笑，没有说话。

肖扬阳笑着说：“虎林其实是个好地方呀，生态环境保护得相当好！大兴安岭那头我没去过，但想来，论起野生资源，这里是不输给那边的！”

“嗯，你这话我同意。”说起自家的好来，张文和一脸骄傲：“咱别的不敢说，这野生资源，在整个黑龙江省，咱们虎林都是排得上名次的！”

然后他笑着说：“肖扬阳，这样吧，晚上我安排个饭局，然后叫上几个相关领导，咱们好好讨论一下你们飞扬农业在虎林投资建厂的事情，你看怎么样？”

“哈哈，张市长这么急切，难道就不怕我趁机敲你竹杠吗？”肖扬阳爽朗地笑着说。

“不怕，不怕，咱家穷人丑的，巴不得多点你这样的投资者，市里唯一能拿得出手的，也就是各种优厚的待遇了。你放心，我可以把话给你放在这儿，只要能优待的，我绝对不藏着掖着！”

“那真的谢谢您了，您的心情我理解了。哈哈，张市长，您这也是为求发展不顾一切呀！”肖扬阳有些感慨地说道。

不管怎么说，张文和市长的态度让肖扬阳感觉十分舒服，从这一点也看得出，张市长是个真心想做点事业的人，如果说单纯为了政绩，倒没必要表



现得如此激动。县级市的市长，那也是正处级的干部，人家其实不必跟自己表现得这么随和的。

其实张文和确实是一心为了虎林市的发展，才做出如此低的姿态，唐晓天电话里跟他说得明明白白的。

飞扬公司仅仅用了一年的时间，就从一个投资不到百万的小厂子，变成一个当年利润千万左右，总投资额超过三千万的大型农业公司。而且有无数的证据表明飞扬背后那个神奇的少年野心之大，让唐晓天都极为震惊。

几千万根本不是那少年的胃口，他想做的，应该是辐射全国的大型综合性农业集团！实际上连唐晓天都猜错了，肖扬阳要做的，是想把飞扬农业变成全球知名的超级农业集团！

唐晓天最后告诉张文和：“如果不是看在老同学的面子上，我才不管你，还恨不得你不搭理那小子，把他给我逼回来呢。今天你放低一点姿态，明天就等着收货吧。”

张文和也不是傻瓜，能坐到这个位置的人怎么可能会是傻瓜，平时没事的时候，他也曾研究过飞扬农业的资料。他发现这个企业仿佛被幸运之神眷顾一般，每一步都如神来之笔。而且那看似荒诞不经的经营理念，居然也能获得巨大的成功。而且，这种成功还是不可复制的，就算有人想要模仿，也根本不可能成功。因为很多事情往往只是那么一瞬间的机遇，抓住了，就胜利了。没抓住的，永远都不会成功。

张文和笑了笑，尽管心里震惊于这个少年的年龄，但脸上却丝毫没有表露出来，笑着说道：“你是年少有为，体会不到我这父母官的难处啊。”

下午四点，张文和市长亲自陪同肖扬阳和林雨晴前往虎林市政府招待所，看着有些破旧的门脸，张文和有些不好意思地说：“政府没钱修，不过这里的东西做得很好吃，很多野味也不是那些大饭店里能有的。”

席间果然如张文和市长所说，有很多野味菜，很难得有这种机会，肖扬阳当然不吃白不吃。林雨晴则有些娇羞，有些放不开，她很少跟这么高级别的领导在一个桌子上吃饭，如果不是肖扬阳给她夹菜照顾着她，恐怕林雨晴这一餐都吃不上几口饭。

张文和也是个妙人，看出林雨晴的局促，同时也觉得有这么一个小姑娘在场，很多话都说不出口。于是他打电话让市委办公室现找了几个能说