

一套让你做人、做事无懈可击的完美法则

# SANFENZUOREN QIFENZUOSILU

想拥有一个华丽的转身吗？

那么，翻开这本书，你的褪变由此开始！



# 三分做人 七分做思路

林然◎编著

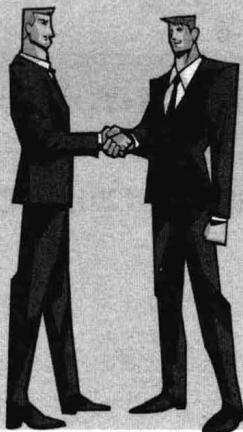
你的人品决定了你做事的高度，你的思路决定了你做事的方式

好的人品可以让你左右逢源  
好的思路可以让你事半功倍

 金城出版社  
GOLD WALL PRESS

一套让你做人、做事无懈可击的完美法则

INFENZUOR  
E N Z U O S I L U



# 三分做人 七分做思路

林然○编著



金城出版社  
GOLD WALL PRESS

## **图书在版编目（C I P）数据**

三分做人，七分做思路 / 林然编著. —北京：金城出版社，  
2012.8

ISBN 978-7-5155-0546-6

I . ①三… II . ①林… III . ①成功心理－通俗读物  
IV . ①B848.4—49

中国版本图书馆CIP数据核字（2012）第169333号

## **三分做人，七分做思路**

---

**作    者** 林然

**责任编辑** 梁一红 丁洪涛

**开    本** 710毫米×1000毫米 1/16

**印    张** 16

**字    数** 180千字

**版    次** 2012年9月第1版 2012年9月第1次印刷

**印    刷** 北京紫瑞利印刷有限公司

**书    号** ISBN 978-7-5155-0546-6

**定    价** 32.00元

---

**出版发行** 金城出版社 北京市朝阳区和平街11区37号楼 邮编：100013

**发 行 部** (010)84254364

**编 辑 部** (010)64210080

**总 编 室** (010)64228516

**网    址** <http://www.jccb.com.cn>

**电子邮箱** jinchengchuban@163.com

**法律顾问** 陈鹰律师事务所 (010)64970501

# PREFACE 序言

每一个人生活在现实社会中，都渴望着成功，而且很多有志之士为了心中的梦想，付出了很多，然而得到的却很少，这个问题不能不引起人们的深思：你不能说他们不够努力，不够勤劳，可为什么偏偏落得个一事无成的结局呢？这值得我们每一个人去认真思考。

一个人的人生态度，决定一个人的做人走势和走向，也反映了一个人的道德品质。一个人做事的方法，决定了一个人做事的优劣和做事的成败。要想在人生这个大舞台上安身立命，扬名立万，就需要在做人和做事上有独到的技巧和方法，这些诀窍总结起来就是“用心”和“用脑”。人生的成功看似艰难神秘，其实本质上都大可归纳为：用心+用脑+些许运气=成功。

所以说，要想做好一件事，首先要做好自己。

但是，在做好自己的同时，做事的思路也特别重要。如果完成一件事情按十分来算的话，里面三分靠的是做人，剩下的七分靠的就是做事的思路。人们常说“思路决定命运”，“有什么样的思路，就有什么样的命运。”面对同一件事情，因为思路的不同，看问题的角度便不同，导致问题的结果也会截然不同。因此，人的命运也就发生了翻天覆地的变化。

在现如今这个经济大发展的浪潮下，更体现出了思路决定着命运。对于一个平常人来说，没有好的正确的思路，就没有适合创业的精明头脑，那么命运也就无法改变，只能做一个平庸的人；对于一个员工来说，没有好的正确的思路，便拿不出切实可行的良好措

# 序言 PREFACE

施，那么领导就不会重用你，你的命运又从何而改变呢？对于一个企业领导来说，如果没有好的正确的思路，便看不清公司前进发展的方向，把握不住商界时机，那么这个企业何以立足，这个领导的命运又何以改变呢？所以，一个人思路的好与坏、正确与否将决定着这个人一生的命运。

盘活思路，其实并不是一件很难的事情。很多时候，我们只不过是不想改变罢了。因为我们担心改变后会损失很多东西。其实如果我们不改变，我们损失的将更多。而改变只会损失掉不适合自己的东西。

作为生存在这个世界上的人，我们必须适应时代的发展，根据时代的变化来盘活自己做人和做事的思路，这样我们才能做好自己的事情，逐渐接近不远的成功！

# 目/录

## CONTENTS

### 第一分 做人要成功，诚信独占鳌头

俗话说：人无信不立，欲做事先做人。而做人的根本在于诚信，不管做什么事情，人们都喜欢和诚实守信的人合作，只有这样，双方才能共同把事情做好，只有这样，双方最终才能共赢。

- 
- 01 撞了一次南墙的人不会再回来 / 002
  - 02 诚信永远是道德的“排头兵” / 006
  - 03 言不信者行不果，言出就要必行 / 009
  - 04 三十年河东，三十年河西 / 011
  - 05 活在别人的世界里永远不是自己 / 013
  - 06 要做“泰山顶上一青松” / 016

### 第二分 “长风破浪会有时”，做人当自信

如果说言而有信是做人的根本的话，那么长风破浪就是做人的核心。有句古诗中说“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海”，长风破浪，是一种自强不息的气概，是一种舍我其谁的胸怀，只有对自己有信心的人才拥有这样的气概，只有不断进取的人才拥有这样的胸怀。

- 
- 01 每一个成功者的另一面都是自信 / 020

- 
- 02 最美丽的人是有自信的人 / 023
  - 03 每一个人都是一颗光明的火种 / 026
  - 04 追求卓越，提高自己的优势 / 029
  - 05 先找好“雕”，才好弯弓搭箭 / 032
  - 06 成功的秘诀，就是热爱生活 / 039

### 第三分 做人当低调，因势而立倒

成大事者的关键一条处世原则就是“在小处忍让，在大处求胜”。这就要求处世时，不是一受到别人的冷眼就眼红着急，而是根本不把它当回事，控制自己的情绪，把头低下来，等待下一次时机的到来。

- 
- 01 看开而不看破，烦恼就会少一点 / 044
  - 02 善谋略，把鸡蛋放在不同的篮子里 / 047
  - 03 以退为进，低头无妨做大事 / 049
  - 04 得饶人处且饶人，进退有道 / 051
  - 05 圆通会办事，圆滑会碍事 / 054
  - 06 做一个海纳百川的“弥勒佛” / 056
  - 07 心田似海，纳百川方见容人 / 058
  - 08 学会豁达，站在最光明的角落 / 061
  - 09 刚柔并济，进退中享受尊严 / 064
  - 10 退身可安身，进身可危身 / 066
  - 11 成大事者要分清主次 / 068
  - 12 登高必自卑，行远必自迩 / 070

### 第四分 做事想给力，思路来决定

做事时思路很重要，一个好的思路能够让自己节省很多时间

和精力，要不怎么会有事半功倍一说呢。同样的事情，不同的人做，其效果和效率是截然不同的。

- 
- 01 学会横着切苹果 / 074
  - 02 要想出彩，先得会动脑 / 076
  - 03 没有调查，发言权从何而来 / 078
  - 04 教条化是你事业失败的“墓志铭” / 080
  - 05 “狼群效应”的结果，你是受益者 / 082
  - 06 当断不断，反受其乱 / 085
  - 07 没有什么比空想更浪费时间 / 087
  - 08 亡羊补牢，永远都为时不晚 / 089
  - 09 常常转一转脑子，让思维跳跃 / 091
  - 10 敢做白日梦的人其实是天才 / 093
  - 11 故步自封，一日不如一日 / 095
  - 12 永远要比别人早一点 / 097

## 第五分 敢于借势，一切困难都是“纸老虎”

一个人生于世上，不是每一件事都是你想做就能做成的，有时你越想做成反而越做不成。原因之一是你还没有足以控制它的能力，还没摸清它的特点。

聪明人能够在“借”字上下工夫，积极主动地去寻找“跳板”力图凭此跃起，达到自己想要的高度。古往今来，一个善于借势的人，总能付出最小而回报最大。

- 
- 01 借势发挥，善借者方善得 / 100
  - 02 用我的真情换来你的真心 / 103
  - 03 山外青山楼外楼，强中自有强中手 / 105
  - 04 君子性非异也，善假于物也 / 107

- 
- 05 慧眼识人，天才大部分都是偏才 / 109
  - 06 “借”是一张牌，看你会不会用 / 112
  - 07 只有站在巨人的肩膀上才能看得更远 / 114
  - 08 冲动是魔鬼，需从长计议 / 116
  - 09 赢得一时，输掉一世 / 118
  - 10 要学着看清形势，伺机而动 / 120
  - 11 马虎一点，全盘皆输 / 123
  - 12 沉得住气，欲速则不达 / 125

## 第六分 做事思路四要诀——自动、自发、管理、热忱

当代社会，信息和通信的快速发展需要你的工作更有条理，生产力的提高要求我们在更短时间里处理更多任务。所以，作为一个精明人，适应社会发展的需要，自动自发地提升组织能力、优化效率管理，让生活事业保持上升曲线，成为在现代社会立足的关键。

---

- 01 一切行为，都以完成任务为前提 / 128
- 02 每天都提高一点点，积少成多 / 131
- 03 失败不必抱怨，不要因此而错过成功 / 135
- 04 做一个时间管理的“先行者” / 138
- 05 做一个主动消费时间的人 / 142
- 06 将时间的价值发挥到极致 / 145
- 07 做大事如烹小鲜，一步一步来 / 147
- 08 零碎的时间，往往价值是无穷的 / 149
- 09 让自己每天阅读十五分钟 / 153
- 10 做事的计划需要以可行为前提 / 156
- 11 用自己的热忱来享受工作 / 159
- 12 正确做事与做正确的事 / 163

## 第七分 错落有致，对细节要“例例”在目

“泰山不拒细壤，故能成其高；江海不择细流，故能就其深。”所以，大礼不辞小让，细节决定成败。在中国，想做大事的人很多，但愿意把小事做细的人很少；我们不缺少雄韬伟略的战略家，缺少的是精益求精的执行者；决不缺少各类管理规章制度，缺少的是规章条款不折不扣的执行。我们必须改变心浮气躁、浅尝辄止的毛病，提倡注重细节、把小事做细。

- 
- 01 长幼有序，办事也如此 / 168
  - 02 冷眼旁观，巧妙应对 / 171
  - 03 做生活中的“福尔摩斯” / 173
  - 04 让对方的举止都在你的预料之中 / 175
  - 05 细枝末节才是成败的胜负手 / 177
  - 06 用自己的心来看清一个人 / 180
  - 07 万物有理，做事也有“理” / 183

## 第八分 “调转船头”和雷厉风行，你选哪个

无法接近你真正的人生目标。但对大多数人来说，行动的死敌是犹豫不决，即碰到问题，总是不能当机立断，思前想后，从而失去最佳的机遇。这是我们在追求事业的途中必须努力战胜的缺点。

- 
- 01 想要成功，先要行动起来 / 188
  - 02 心有多大，舞台就有多大 / 190
  - 03 芝麻西瓜一把抓，只会事倍功半 / 192
  - 04 把自己的目标跟行动“双剑合璧” / 194
  - 05 行动是通往成功彼岸的唯一的船 / 197

- 
- 06 将计划“肢解”，各个击破它 / 199
  - 07 墨守成规，失败就会找上门 / 201
  - 08 为了梦想，请立即行动 / 203
  - 09 步骤安排的“万能法则” / 205

### 第九分 “财神”来了，财才来了

人脉，对于事业而言很重要，我们一定要注意培养自己的人脉。人脉的积累就是事业的进步。

---

- 01 “忠言逆耳”的朋友，你有几个？ / 208
- 02 眼见不一定都为实 / 210
- 03 你的事业需要人脉来承载 / 212
- 04 用春天般的温暖来感动人 / 214
- 05 适时幽一默，彼此都开怀 / 216
- 06 想要成功，需要认同彼此的价值观 / 218
- 07 让对手来为自己服务 / 220
- 08 想要人缘好，热情不能少 / 222
- 09 不想两败俱伤，就不能窝里斗 / 224

### 第十分 在正确的时间用正确的头脑把握正确的机会

有时候，许多机会里蕴藏着让人一败涂地的危机，而许多危机中却酝酿着置之死地而后生的绝佳机会。的确，现实生活中的机遇是富有神奇色彩的，有时候是化作另外一种形式呈现在你的面前，你若用能谋善断的智慧识别它、把握它，必能创造辉煌的人生，成就伟大的事业。

---

- 01 深谋善断，绝不坐失良机 / 228

- 02 对症下药，在变局中求生存 / 230
- 03 主动出击，抢前一步抓机会 / 233
- 04 当机立断，早做决定 / 235
- 05 控制情绪，从容不迫是高手 / 237
- 06 跌倒了不要空手爬起来 / 240
- 07 祸兮，福之所倚；福兮，祸之所伏 / 243

## 第一分

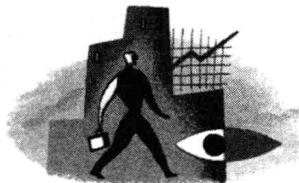
### 做人要成功，诚信独占鳌头

俗话说：人无信不立，欲做事先做人。而做人的根本在于诚信，不管做什么事情，人们都喜欢和诚实守信的人合作，只有这样，双方才能共同把事情做好，只有这样，双方最终才能共赢。

---

撞了一次南墙的人不会再采第二下  
诚信永远是道德的“排头兵”  
言不信者行不果，言出就要必行  
三十年河东，三十年河西  
活在别人的世界里永远不是自己  
要做“泰山顶上一青松”

---



# 01



## 撞了一次南墙的人不会再来第二下

做人无信不立，别人也许不小心吃了你一次亏，却不表示他会继续吃一百次亏。

果菜外销一向是中国庞大的外汇收入来源，大市场一天的成交量可达上亿人民币，在国际经济中占据重要的地位。

几年前，流行起养生风，人们开始喜欢吃绿色蔬菜，由于中国的气候环境特别适合培育山野菜，因而所种出的山野菜十分新鲜甘甜，利润丰厚且供不应求，是农民的重要生财之道。

麻烦的是，山野菜的最佳收成时间只有十天左右，采收完毕之后，还要摊在阴凉处晾晒一天，隔天翻面再晒一天，把水分充分蒸发。如此一来，主妇们买回去之后，只需要再用冷水浸泡一下，就可以吃到又鲜嫩又清脆的山野菜了。

但是种山野菜的土地有限，步骤又繁琐，一些农民于是开始想办法增加山野菜的收成，不管三七二十一，只要长到了适当的大小就采集下来。而且，为了省去晾晒的时间，干脆直接放在炉子上烘烤，不到两个小时便干透了。

这些赶工出来的山野菜，外表看起来并没有什么不同，只是食用时，不管在水里浸泡多久，还是一样又老又硬，难以下咽。

经销商纷纷提出抗议，可是这些农民还是屡劝不听，商人只好对山野菜进行全面封杀。

最后，这些农民投机取巧的行为不但没有增加收益，反而换来了一堆卖不出去、又食不下咽的山野菜。

当你认为自己很聪明的时候，请记得别人也不会是笨蛋。

对人诚信也就等于让自己好过，投机取巧或许能得到眼前的小利，却将失去更重要的信誉和大利。

人活在世上不只一天，而是一生，该担心的也不只是明天，还有往后的许多年，与其今天好过，不如将来日日都好过。

三国时代，征战连年。有一回，蜀、魏两军于祁山对峙，诸葛亮所率领的蜀军只有十多万，而魏国的司马懿却率有精兵三十余万。

两军交锋时，蜀军原本就势单力薄，偏偏在这紧急关头，军中又有万人因兵期将到，必须退役还乡，一下子少了许多兵力，对蜀军来说无疑是雪上加霜。

然而，服役期满的老兵都归心似箭，忧心大战将即，可能有家归不得。两相权衡之下，将士们向诸葛亮建议，让老兵延长服役一个月，待大战结束后再还乡。

这似乎是最好的办法了，但是诸葛亮却断然地否决道：“治国治军必须以信为本，老兵们已为国鞠躬尽瘁，家中父母妻儿望眼欲穿，我怎能因为一时的需要而失信于军、失信于民呢？”于是下令所有服役期满的老兵速速返乡。

老兵们接获消息，感动不已，个个热泪盈眶，想到如果自己就这么走了，岂不是弃同胞和家国于不顾？

丞相有恩，军民也当有义，此时正是用人之际，于是，老兵们决定上下一心，打赢最后一场战争再走。

老兵的拔刀相助，大大振奋了其他在役的士兵，大家奋勇杀敌，士气高昂，抱着必胜的决心，在诸葛亮的领导下势如破竹，赢得了这场战争的胜利。

与其说诸葛亮神机妙算，不如说他以诚待人，贯彻始终，因此深得军

心，是为一代名帅。

越在紧急的时刻，越能看出一个人的品德。最大的考验往往不是来自外界，而是取决于自己；最重要的评价也不是别人怎么说，而是如何面对自己的良心。

处困厄而不改其志者，他的志向不会朝楚暮秦、随风转舵，他的成就自然也非一时一刻，而是细水长流、源源不绝。

有一天早上，曾子的老婆到市集买东西，带在身边的儿子要妈妈买熏猪肉吃，为此哭闹不休。

街上的人很多，大家都好奇地看着这对母子，曾子的老婆觉得难为情，为了安抚儿子的情绪，便哄着他说：“别哭了，你先回去，等会儿我回到家里，再杀猪给你吃。”

孩子听到有肉可吃，便止住了哭声，乖乖地回家去了。

当曾子的老婆从市集回来，一踏进家门时，便听见猪的号叫声，没想到曾子正准备动手杀猪。

曾妻连忙制止他说：“相公，你为何要杀猪？”

曾子说：“你不是答应儿子要杀猪吗？”

曾妻连忙挥挥手说：“哎呀，我只不过是哄哄他。”

曾子听了老婆的话，满脸严肃地说：“你怎么可以如此？孩子是无知的，他们只会模仿父母的一举一动，听从父母的教导，这么欺骗他，不是教他学会说谎吗？一旦你欺骗了儿子，咱们的孩子以后便不会再相信我们，这样的教育方式，怎么能教出好孩子呢？”

于是，曾子毫不迟疑地立即动手，将那头猪杀了，让儿子开心地吃了一顿丰盛的大餐。

的确，我们不应该亵渎我们所说的每一个承诺。因为，我们的承诺将会影响我们周围的亲朋好友。甚至极端一点，我们的承诺也许会改变他们的人生，那么我们又怎么能够不认真对待我们的承诺呢？尤其是当我们有一天成为父母教育我们的孩子的时候，更应当成为信守承诺的榜样。

从前，有一个贤明且受人爱戴的老国王，由于他没有孩子，以至于王位没有继承人。有一天，他宣告天下：“我要亲自在国内挑选一个诚实的

孩子做我的义子。”

他拿出许多花的种子，分发给每个孩子，说：“谁用这些种子培育成最美丽的花朵，那个孩子就是我的继承人。”

于是，所有的孩子都在大人的帮助下，播种、浇水、施肥、松土，照顾得非常尽心。

其中，有一个男孩，整天用心培育花种。但是，十天过去了，半个月过去了，一个月过去了……花盆里的种子依然如故，不见发芽。

男孩有些纳闷，就去问母亲。

母亲说：“你把花盆里的土壤换一换，看看行不行？”

男孩换了新的土壤，又播下了那些种子，仍然不见发芽。

国王规定献花的日子到了，其他孩子都捧着盛开鲜花的花盆涌上街头，等待国王的欣赏。只有这个男孩站在店铺的旁边，手捧空空的花盆，在那里流着眼泪。

国王见了，便把他叫到跟前，问道：“你为什么端着空花盆呢？”

男孩如实地把他如何用心培育，而种子却都不发芽的经过，仔细地告诉给了国王。

国王听完，欢喜地拉着男孩的双手，大声叫道：“这就是我忠实的儿子。因为我发给大家的种子，都是煮熟了的。”

后来，这个男孩继承了国王的王位。

有一句德国俗谚说：“一两重的真诚，其值等于一吨重的聪明。”

其他的孩子也一定和这个男孩遇到了同样的事情，发现种子始终不发芽，他们也一定和这个男孩一样，去求教于自己的父母，但只有这个男孩的母亲，以身作则教导了自己的孩子，告诉了他诚实所带来的价值。

国王发布公告的前提就是要找寻诚实的人，但家长们却为了让孩子能中选而不惜施用欺瞒的手段。

以谎言堆砌而来的赞赏一点也不值得骄傲，成人，往往知道得太多，也因此狭隘了心灵，投机取巧的结果，却给孩子树立了最坏的榜样。