

章妍○著



第一次創業

提昇你的創業成功率！

就成功

對於創業者來說，理解機會和創意之間的區別非常重要

許多企業創業失敗，並不是因為創業者沒有努力，而是因為沒有真正的機會去開始。因此，在因商業創意而激動興奮之前，創業者必須瞭解該創意是否能夠填補市場的某種需要，以及是否滿足了機會的標準。對於創業者來說，理解機會和創意之間的區別非常重要。

俗話說：物競天擇，適者生存。當遇到逆境的時候，人生的分水嶺就出現了，有的人成功了，從此優秀成為了他的習慣；有的人放棄了，於是碌碌一生，默默無聞。

無論是何種理由讓你創想創業，

在創業這條路上，成功者往往只有少數的人，

多數的人更是要面臨創業失敗。

因此在創業之前本書將能有效的提昇你，創業成功時所必須具備的條件。

章妍○著



第一次創業

提昇你的創業成功率！

就成功！

對於創業者來說，理解機會和創意之間的區別非常重要。

許多企業創業失敗，並不是因為創業者沒有洞悉，而僅僅因為沒有真正的機會去開始。因此，在因商業創意而激動興奮之前，創業者必須瞭解該創意是否能夠填補市場的種需要，以及是否滿足了機會的標準。對於創業者來說，理解機會和創意之間的區別非常重要。

俗話說：物競天擇，適者生存。當遇到逆境的時候，人生的分水嶺就出現了，有的人成功了，從此優秀成為了他的習慣；有的人放棄了，於是碌碌一生，默默無聞。

無論是何種理由讓你創業，

在創業這條路上，成功者往往只有少數的人，

多數的人更是要面臨創業失敗。

因此在創業之前本書將能有效的提昇你，創業成功時所必須具備的條件。

國家圖書館出版品預行編目資料

第一次創業就成功 / 章妍作；-- 臺北縣土城市：三意文化企業，2010.05
面；公分.-- (財富密碼；60)

ISBN 978-986-6268-14-4 (平裝)

1. 創業

494.1

99004250

本書如有缺頁、破損、裝訂錯誤，
請寄回本公司退換，版權所有，翻印必究。

第一次創業就成功

財富密碼 60

作 者 章妍
發行人 陳麗如
出版統籌 韓曉樺
執行編輯 高天
文字潤飾 朱學偉
內頁設計 陳麗
封面設計 陳麗

出版者 一言堂
登記證 台北縣土城市學成路34號3樓
電話：(02) 8665-6864
傳真：(02) 8665-6849
e-mail：sanyiwenhua@126.com

總經銷 創智文化有限公司
地址：台北縣中和市建一路136號5樓
電話：(02) 2228-9828
傳真：(02) 2228-7858

出版日期 2010年6月
定 價 280元

前言：

創業是偉大的選擇，但是我希望朋友們慎重，對於剛畢業的大學生，更要深思熟慮。因為成功的企業家需要的能力比應聘人員要求高得多，如果打算創業，就要下定決心，而不要抱有試試看的態度，因為只有在絕路上的時候，人的創造性才能夠被徹底的激發出來，如果沒有決心，請不要選擇創業。如果創業失敗，那絕不僅僅是經濟上的損失，更是精神上的摧殘。不過在經濟危機的環境下，也是創業的好機會，因為各方面成本普遍都降低了。朋友們如果對於自己的性格做過深刻剖析，覺得適合創業，而且目前手上有可行的項目時，這是一個絕佳的機會。奉勸那些想創業的朋友，首先要思考的是專案的贏利模式，然後組建好團隊，一個好漢三個幫，單打獨鬥創業成功的人太少了，最後一定要堅定決心，奮鬥到底，因為只有堅持不懈，才有可能成功。我接觸的企業家有很多，他們無一不是做最壞的打算，向最好方面努力。對於要

創業的朋友要能夠做好心理準備「能當老闆，能睡地板」。

許多企業創業失敗，並不是因為創業者沒有努力，而是因為沒有真正的機會去開始。因此，在因商業創意而激動興奮之前，創業者必須瞭解該創意是否能夠填補市場的某種需要，以及是否滿足了機會的標準。對於創業者來說，理解機會和創意之間的區別非常重要。

無論做什麼事情，都不可能一帆風順，創業也是一樣的；有時候，挫折和錯誤反而使我們更加深刻地理解我們從事的工作內容，使我們收穫反而更多。

而當我們創業處於逆境的時候，我們能逃避嗎？不能。挫折擺在前進的路上，是來讓我們運用智慧來克服的，我們只有在克服挫折的過程中得到成長。不要對迎面而來的困難表示厭惡和恐怖，相信逆境其實是上帝賜予自己的禮物，這份禮物只能接受並且需要細細去分析去琢磨，不要抱怨上天在故意整你，其實與困難同來的還有你的自信心和自尊心，你會發現當這個困難是你的囊中之物時，你獲得的遠比那些安逸的同伴要多很多。

曾有人作過這樣一個試驗，把一百個人分成A、B兩個組，A組的人所處環境舒適，可以打高爾夫球，有大轎車接送，打橋牌、吃西餐，總之，他們的一切需求和慾望都可以不費氣力地得到滿足。而B組卻無論幹什麼都遇到了重重障礙。這樣過了六個月，A組的人整天昏昏然，精神疲倦，而B組的人卻精神抖擻，提出了許多新的設想。

俗話說：物競天擇，適者生存。逆境不過是社會淘汰機制下的一個關卡而已，是否能夠挺過去就要看自己的努力了。倘若你能堅持住逆境的考驗，那麼你就是在優勝劣汰的競爭中生存下來的那個強者，是上帝在幫助你成為優秀的人。所以說，當遇到逆境的時候，人生的分水嶺就出現了，有的人成功了，從此優秀成為了他的習慣；有的人放棄了，於是碌碌一生，默默無聞。

從大多數成功的生意人的經歷中，我們可以發現，很多商機往往隱藏在了逆境中，關鍵是看你是否能夠透過逆境的遮蓋，看到它們。

創業王.....



目錄

前言	4
----	---

目錄	8
----	---

第一章 我想創業	15
----------	----

一．爲何要創業	16
---------	----

二．我適合創業嗎	21
----------	----

三．什麼行業適合我	25
-----------	----

第二章 如何創業	53
----------	----

一．創業前先調整心態思維	54
--------------	----

二・創業前的準備	85
三・創業的必經步驟	102
第三章 創業賺錢的種類	115
一・賺學生小孩的錢	116
二・賺年輕人的錢	119
三・賺女人的錢	121
四・賺男人的錢	126
五・賺宅男宅女的錢	130
六・賺老人的錢	133
七・賺往生者的錢	138
八・賺路人的錢	141



第四章 創業中必需的學習事情	153
一·學習如何不斷的創新	154
二·學習每天進步一點點	158
三·學習把自己及產品的身價抬高	161
四·學習壯志斷臂的放棄	166
五·學習分辨值得與不值得	171
六·學習謙虛讓人進步	176
七·學會外包	180
八·學習做好組織協調	183
第五章 創業中必須解決的問題	185
一·瑣事太多時間不夠	186
二·夢想變成幻想的問題	191

三· 結交有發展潛力的人·	232
二· 結識新人，貴在廣泛·	229
一· 判斷人脈的支持力·	225
第六章 創業中必須拓展的關係·	221
十· 進化的問題·	216
九· 緩解工作壓力的問題·	213
八· 突出優勢，規避劣勢·	209
七· 做出頭鳥還是跟隨者·	206
六· 如影隨形的小錯誤·	201
五· 團隊合作的問題·	198
四· 熱銷的假像問題·	195
三· 事必躬親的不信任·	193



四・制定人脈拓展目標	235
五・制定人脈拓展規劃	239
第七章 如何成功創業	243
一・比較中勝出	244
二・不要被老眼光束縛	247
三・讓競爭對手時刻提醒你	250
四・要做就做市場第一	254
五・效能的重要性遠遠大於效率	258
六・做事之前，要弄清其目的	260
七・做事用腦，不光用手	262
八・找到「焦點」，把複雜的事做簡單	264
九・事前準備，事情的成功才有保證	266

十・發現問題，馬上採取措施把損失降到最低點．．．	268
十一・不要單純解決問題，要找出不讓問題復發的方案．	270
第八章 學習最成功的商人．．．．．	273
一・世界酒店大王——康拉德·希爾頓．．．．．	274
二・領袖中的領袖——安迪·格魯夫．．．．．	283
三・歐洲經濟命脈的掌控者——羅斯柴爾德家族．．．	292
四・世界石油大王——洛克菲勒．．．．．	301
五・牛仔褲的創始人——李維·施特勞斯．．．．．	310
後記．．．．．	316



110 64





章妍○著



第一次創業

提昇你的創業成功率！

就成功

對於創業者來說，理解機會和創意之間的區別非常重要。

許多企業創業失敗，並不是因為創業者沒有看到機會，而是因為沒有真正的機會去開始。因此，在因商業創意而激動興奮之前，創業者必須瞭解該創意是否能夠填補市場的種需要，以及是否滿足了機會的標準。對於創業者來說，理解機會和創意之間的區別非常重要。

俗話說：物競天擇，適者生存。當遇到逆境的時候，人生的分水嶺就出現了，有的人成功了，從此優秀成為了他的習慣；有的人放棄了，於是碌碌一生，默默無聞。

無論是何種理由讓你創業，

在創業這條路上，成功者往往只有少數的人，

多數的人更是要面臨創業失敗。

因此在創業之前本書將能有效的提昇你，創業成功時所必須具備的條件。

前言：

創業是偉大的選擇，但是我希望朋友們慎重，對於剛畢業的大學生，更要深思熟慮。因為成功的企業家需要的能力比應聘人員要求高得多，如果打算創業，就要下定決心，而不要抱有試試看的態度，因為只有在絕路上的時候，人的創造性才能夠被徹底的激發出來，如果沒有決心，請不要選擇創業。如果創業失敗，那絕不僅僅是經濟上的損失，更是精神上的摧殘。不過在經濟危機的環境下，也是創業的好機會，因為各方面成本普遍都降低了。朋友們如果對於自己的性格做過深刻剖析，覺得適合創業，而且目前手上有可行的項目時，這是一個絕佳的機會。奉勸那些想創業的朋友，首先要思考的是專案的贏利模式，然後組建好團隊，一個好漢三個幫，單打獨鬥創業成功的人太少了，最後一定要堅定決心，奮鬥到底，因為只有堅持不懈，才有可能成功。我接觸的企業家有很多，他們無一不是做最壞的打算，向最好方面努力。對於要