

《建国大业》《建党伟业》编剧董哲倾情奉献

赵 虎 正 能 量

董哲
魏虹
黄勃 著



九州出版社
JIUZHOU PRESS

《建国大业》《建党伟业》编剧董哲倾情奉献

赵
虎
正
能
量

董哲
魏虹
黄勃
著



九州出版社
JIUZHOU PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

赵虎正能量 / 董哲, 魏虹, 黄勃著. -- 北京 : 九州出版社, 2013. 6

ISBN 978-7-5108-2165-3

I. ①赵… II. ①董… ②魏… ③黄… III. ①赵虎—传记 IV. ①K825.38

中国版本图书馆CIP数据核字(2013)第120482号

赵虎正能量

作 者 董 哲 魏 虹 黄 勃 著
出版发行 九州出版社
出 版 人 黄宪华
地 址 北京市西城区阜外大街甲 35 号 (100037)
发行电话 (010)68992190/2/3/5/6
网 址 www.jiuzhoupress.com
电子信箱 jiuzhou@jiuzhoupress.com
印 刷 北京毅峰迅捷印刷有限公司
开 本 787 毫米 × 1092 毫米 16 开
印 张 15.5
字 数 185 千字
版 次 2013 年 6 月第 1 版
印 次 2013 年 6 月第 1 次印刷
书 号 ISBN 978-7-5108-2165-3
定 价 38.00 元

★版权所有 侵权必究★

序

接到好友的委托，我拜读了赵虎自述的素材，虽然认识赵虎的时间并不长，但他带给我的震撼和影响却是前所未有的。同样一穷二白，为生活打拼，我读完研究生，进了大公司，衣着光鲜，出入写字楼，而立之年仍过着付完房租所剩无几的“月光族”生活，而他大专毕业，到民企工作，25岁已经有房有车，无贷无债，成功跻身“精英阶层”。

是的。“这是最好的时代，这是最坏的时代；这是智慧的时代，这是愚蠢的时代；这是希望之春，这是失望之冬……”成功的人感谢这个时代，失意的人抱怨这个时代，人们面对生活、社会、工作流露的表情，恰恰映照出自我的虚弱或强大。过去一流学生考研，二流学生出国，三流学生就业，现在一流学生就业，二流学生出国，三流学生考研。学历只是往昔留下的一堆纸片，跻身社会时间越长越不重要。你能否在社会上站稳脚跟，你能否过自己想要的生活，你能否赢得别人的信任和尊重，这些都与学历无关。

2003年全国普通高校毕业生人数为212万人，2005年增长到338万人，2007年跃升到495万人，今年，教育部在北京召开的全国普通高校毕业生就业工作视频会议上公布，2012年全国普通高校毕业生人数再创新高，

已达到 680 万人。短短十年时间，翻了三倍。面对这组数据，“天之骄子”四个字显然已不适用于大学生。

现在，重要的不是你来自哪所大学，而是你在大学做了什么？就像周立波调侃的，国外是小学玩，中学玩，大学拼，中国是小学拼，中学拼，大学混。不得不承认，抽烟、喝酒、打游戏，逛街、购物、谈恋爱，毕业同时失业，确实是很多大学生的真实写照。但与此同时，认真读书，考试高分，仍摆脱不了面对用人单位赤手空拳、乏善可陈命运的大学生也不在少数。看看为了提升就业率想尽办法的学校，看看使尽浑身解数创造就业机会的各地政府，看看人头攒动、拥挤不堪的人才市场，看看一摞摞被用人单位丢弃的简历，越来越多的事实已经表明时代变了，得到好的教育和好的成绩不再能确保成功了。

大学因为肩负着培养社会所需人才的重任，而格外引人注目。“在大学期间到底该做什么？”成为无数莘莘学子脑海中徘徊不去的困惑。

在南通职业大学就读半年后，赵虎也陷入同样的困惑，他说，六个月过去了，自己没有任何长进，学到的知识非常空泛，令他开始感觉自己的努力只是在犯傻，在浪费时间，毕业后还是无法改变自己的命运。他感觉自己被骗了，被学校骗了！

他开始频繁出入图书馆，拼命阅读各类资讯，竭尽全力为自己寻找出路和发展。一定要改变现状，一定要有所作为！最终他把目标锁定在英语上，他说：“虽然当时我英语不太好，但一本书我看一百遍，一盒磁带我听一千遍，总会有些提高吧。”2005 年接触到疯狂英语后，更坚定了他学好英语的信念。

他开始不再上课，把所有的时间都用到自学英语上。宿舍秉烛夜谈只有他从不参与；午休时热辣辣的太阳下是他瘦小的身影在操场上大声朗读

英文；大年三十其他人围着电视看春晚，他独自躲在屋里背单词；甚至吃饭、洗衣服、走路时，他都神游在英语世界，不时自言自语念叨两句英文……很多不知情的学生私下里指指点点，嘲笑他脑子有问题，不过这些嘲讽的眼神在毕业时迅速变成了欣羡，甚至是敬仰。

后来每到灰色的毕业季，老师们就会举出赵虎的例子，安慰大家前途并非一片黑暗，虽然不是名牌学校毕业，但一样可以收入丰厚、事业有成。2007年进入江苏铁锚电动工具公司后，赵虎迎难而上，在公司毫无海外业务的背景下，创建起海外事业部，带领团队开拓国际市场，仅用了短短三年，令企业销售额翻了三番，成为全国名列前茅的电动工具公司。以前名不见经传的铁锚，现在也已成为广交会的热点，不时有老外指着场地示意图询问铁锚在哪个展区。

总听到赵虎的同事或朋友感慨，“如果早几年认识他就好了！”正是抱着同样的心情，加上好友的委托，我决定动笔写下他的故事，让更多人认识这个人，认识赵虎。当然，和马云、王石、张朝阳相比，他现在取得的成就微不足道，但他让我看到成功人士的2.0版本，看到一位在路上的企业家，他和你我一样来自平凡的家庭，怀揣梦想，渴望成功，不同的是，他的理念和执行力令他比同龄人提前十年，甚至二十年摆脱生存压力，享受到收获的喜悦。

我不是要劝说每个人都把攻克英语作为奋斗目标，虽然英语已经是国际普通话，但正如赵虎所说，英语只是沟通工具，帮助人们发现更多机遇。重要的是正视自己的优点和缺点，仔仔细细想清楚自己想要什么样的生活，然后了解获得这样生活所需的能力，一项一项将其攻克。

科技日新月异，社会上大多数行业的壁垒都没有人们想象得那么森严，数学专业毕业生可以成为记者，历史专业毕业生可以在互联网行业叱咤风

云，学经济的做了行政，学管理的做了会计，这样的例子随处可见。熟练掌握一门实用的技能，可以迅速为你打通驶向目标海岸的航路。因此，如果碰巧擅长做某些事，那恭喜你，显然你比别人少去寻找目标的烦恼，抓紧闭关修炼吧。如果没有任何一技之长，那就找个通过自己努力可以做得不赖的技能，踏踏实实学下去，至少它能大大减少你行走江湖时头破血流的几率，并保护你脆弱的自信心不被打击得体无完肤。

希望这本书有助于大学生和在社会徘徊多年仍毫无方向的人们开启财富宝藏。当然，最终所有的知识还需要化作切实的努力和日复一日的坚持，没有人可以代替你改变命运。相信别人不如相信自己，相信自己不如相信专业的自己。

魏虹

2013年5月

赵虎的话

得知本书即将出版，我很兴奋，这半年多来，我一直在想书出来后对我会有什么影响，好的？坏的？或平平淡淡，依然如此？我心里忐忑不安，我不知道也无法预测。后来在一次钓鱼过程中，鱼钩被一条大鱼拉直，鱼跑了，我看着那被拉直的鱼钩，心有所悟，是啊，在被倒钩钩住的情况下，在忍受无比疼痛的情况下，它依然没有放弃，而是选择拼尽力气挣脱鱼钩，虽然它嘴角的钩伤可能无法再愈合，但却因此而幸运地活了下来，没有因此而成为我的口中之食。它的不放弃不正是帮我解惑了吗？我无法预测结局，但是我后天努力的一切决定我会本能地选择尽可能好的结果，就像那条鱼一样，它并不知道自己是否能够逃脱鱼钩，但是本能却让它选择拼尽全力。无论书出来以后结果是怎样，我依然可以选择努力不放弃，努力去沿着我之前行进的方向一直走下去。

在本书即将付梓之际，我想真诚地说声谢谢。感谢瑞书文化的王丛雷、魏虹、黄勃、陈婷婷等，感谢你们为本书所作出的努力，没有你们就不会有本书的顺利出版。也感谢出版社相关人员，谢谢你们，你们为本书严格把关，使之顺利与广大读者见面。最后再一次感谢董哲先生。谢谢你们！

赵虎

2013年5月于南通

目 录

一、印度客户	/ 001
二、酒鬼父亲	/ 008
三、离家出走	/ 016
四、向高考冲刺	/ 024
五、再会帕罗里	/ 030
六、成交	/ 036
七、步入大学	/ 044
八、新年就要“新”	/ 052
九、逃离课堂	/ 058
十、我疯狂我成功	/ 064
十一、幽默的 Jack	/ 070
十二、学费从哪儿来	/ 076
十三、健康最重要	/ 082
十四、大一暑假	/ 086

十五、初识伯乐 /	091
十六、德国之行 /	096
十七、初次面试 /	103
十八、论文风波 /	112
十九、广交会（上） /	119
二十、广交会（中） /	124
二十一、广交会（下） /	130
二十二、客户的抱怨 /	134
二十三、请个讲师 /	139
二十四、销售法则（上） /	144
二十五、销售法则（下） /	150
二十六、我的团队 /	155
二十七、中秋佳节 /	160
二十八、睡在上铺的兄弟 /	165
二十九、李勇回来了 /	170
三十、想说爱不容易 /	176
三十一、撞人啦 /	186
三十二、给毕业生的讲演 /	191
三十三、神秘的赞助 /	198
三十四、借钱风波 /	203
三十五、每天进步一点点 /	208
三十六、进修 /	213
后记：真实赵虎 /	217

一、印度客户

二零零八年的广交会……

十月份的广州，闷热、繁忙。琶洲展馆像一个巨大的迷宫，超过两万家企业、五万多个展位簇拥在这里。世界各地数以百万计的商人们聚集到琶洲展馆，参加这个迄今为止全球最大的超级地摊集会。只有参加广交会在琶洲展馆里忙碌奔波的销售人员才能亲身体会到“新闻联播”里从未关注的东西，炽热而含氧量不足的空气、无数违反规定摆放在过道中的物品、像战场一样的午餐餐厅、拒载的出租车与永远看不到尾巴的候车队伍……对于赵虎而言，这些众生相只是一种存在，他所有的注意力都集中在从自家摊位面前川流不息的商人身上，努力地、毫不停歇地与数千名和自己出身一样的年轻人一样重复着相同的事情——招揽外商。

中国的五金行业正处于井喷时期，无数此前还是家庭作坊级别的江浙地区小五金企业一夜之间加入了国际纵队，廉价但质量相对不错的仿制品正在有条不紊、毫不留情地吞噬着全球五金产品的市场份额。为了实现征服全球的梦想，这些还土得掉渣的小企业招揽来大批廉价的大学毕业生充当翻译和外贸销售。年轻人是外贸订单的实际指导者，他们要想尽办法找

到外商，说服他们，然后把外商的意图不失真地传达给工厂；同时，他们还要把工厂的情况及时反馈给外商，因为工厂在大部分时间里总是很难达到订单实际的要求，这就需要他们从中平衡。没有这些廉价大学生“白领”，中国制造的航母将立刻抛锚。赵虎就是他们中的一员，拿着微薄的薪水，挤着公交车，合租在蜗居中，从事着征服世界的宏伟事业。

铁锚公司并不是大公司，即使在五金行业里也只是中等规模，公司的袖珍展位勉强能码放下展品，如果不是位于主干道旁边，恐怕无人问津。没有地方坐着，赵虎大部分时间里不得不站在展位前兜售。现在，赵虎在忙于完成最初的，也是最困难的任务——找到并说服外商。

困难无所不在，尤其对于那些菜鸟和眼高手低的年轻人来说。广交会是他们招揽外商的绝佳机会，但这个机会并非人人都能把握。学校并不负责教授和人打交道的技能，即便是广交会最重要的沟通工具——英语，大学课堂上的教育质量也难说合格。广交会上通用的英语是外贸英语，充斥着专业词汇和数字。对菜鸟而言这并不是最大的困难，事实上只有少数欧美外商能说出一口标准的英语，绝大多数亚非拉第三世界的弟兄们都在说方言，英语方言。菜鸟们试图听明白各种稀奇古怪的鸟语，尽管他们甚至分不清B和P的坑爹发

音，可这无法阻挡菜鸟们人模狗样地穿着笔挺的西装，胃里面塞满了方便面，睁大黑眼圈，彬彬有礼满脸堆笑，绝望地用各种办法与对方沟通。赵虎的下属，刚



从学校毕业的小师弟小吉就是其中一员。广交会处女行，连续接受几百位亚非拉兄弟蹂躏后，如果没有赵虎在一旁打气，小吉的自信心早就崩溃了。

一个印裔模样的外商出现在赵虎视野里，穿着气派举止优雅。那位老兄距离铁锚的展位还有一段距离，赵虎一边与身旁的外商交谈一边用眼角的余光留意他。事实上其他摊位的销售人员同样注意到此君，不断有勇敢的弟兄们上前搭讪。赵虎并不担心此君会被“半路打劫”，他像一只快活的非洲鬃狗耐心地等候着猎物的到来。

印裔客户是广交会公认最难交流的客户，语速超快、语音短促的印度式英语是大家第二恐惧的东西。能排在前面的只有广州的“非典”，但那玩意只在二零零三年出来闲逛过一次。事实证明赵虎的判断完全正确，印裔外商最终走到他的面前。此君身后的通道里，几个刚被印式英语蹂躏过的西装汉子们面部扭曲，正在品位受虐后的余味。

赵虎直觉此君是个大客户，他毫不犹豫地上前寒暄，递上名片，自我介绍。印式英语并未令赵虎溃败，从大一开始就自觉自愿接受“疯狂英语”嚎叫式训练，赵虎已经能心如铁石地与各种英语交锋。从一开始的鸡同鸭讲逐渐发展成老乡叙话，赵虎始终保持着坚定热情的神态。

赵虎要来了名片。帕罗里，头衔是 Director。赵虎不是菜鸟，尽管这只是他第二次参加广交会，赵虎明白 Director 意味着什么，这样的客户不会来展会张罗一两个货柜的商品。

“我们铁锚是大公司，完全能满足你的任何要求！”

赵虎目光坚毅地用笃定的语气介绍自己。

是的，我们是大公司！

一旁的小吉很用力地点点头，小心地挪开位置免得自己单薄的身躯将公司的展位彻底遮挡住。

关于铁锚是不是大公司的问题小吉已经和赵虎进行过深度沟通。赵虎认为铁锚的工人数量已经多达百人，比自己老家村子里的劳动力还要多，所以铁锚就是大公司。

任何要求！

赵虎用“夏伯阳”式的坚定目光重复自己的决心。

帕罗里摇摇头。

印度人同意了赵虎的看法，一旁围观的小吉松了口气。

帕罗里前几天在谈另外一笔生意的时候恰好需要附带采购一批电动工具，金额嘛，不大，也就一两千万！

一两千万！乖乖，如果能拿下这笔订单可了不得。当时整个铁锚的营业额也不过五千多万，这可相当于公司半年的进账啊！

一旁的小吉居然听明白帕罗里的话，他的脖子顿时伸长了许多，用看展会模特一样的炙热眼神盯着帕罗里。

帕罗里没有浮现出任何接纳或者拒绝的表情。

赵虎继续用尽可能简略清晰的语言向帕罗里介绍了公司相关产品的技术优势、可靠品质和低廉价格。

帕罗里一边礼貌地听着介绍一边用眼角余光测量铁锚公司展位的面积。

应该是自己家餐桌面积的四分之一，或许更小……

帕罗里匆忙离开，没有回头张望，也没有挥手告别，但他留下一张名片。

“那个帕罗里，是个大客户！”

在餐厅拥挤的人流中赵虎再次向小吉强调。

“咱们公司能攀得上这种客户？”

小吉揪心地用眼光追逐着从身边飘过的鸡腿。

“不是攀上，是合作。咱们是大公司……”

赵虎还在低头盘算，不断有敏捷的身影插到他前面。

鸡腿没了！啥都没了！

小吉一声惨叫唤醒了刚踱到窗口前的赵虎，眼前几个硕大而空荡的食盆，还有卖菜师傅无辜的眼神……

铁锚老总周海春喜出望外。即便没有捞住帕罗里这样的大鱼，赵虎依然斩获颇丰。零零碎碎加起来上千万的订单，对于铁锚这样的公司来说已经心满意足，秋天的收获足以帮助公司过一个丰年。

欢快热烈的庆祝宴直到晚上十点才宣告结束。微醺的周海春拉着赵虎坐进一辆出租车。

干啥去？

周总没有回答赵虎，一脸神秘兮兮。

出租车驶入海门灯红酒绿的繁华街道。

“周总……，这么晚，还是早点休息吧。”

赵虎看着道路两旁摩肩接踵的歌厅迪厅洗浴中心，顿时有些不知所措。

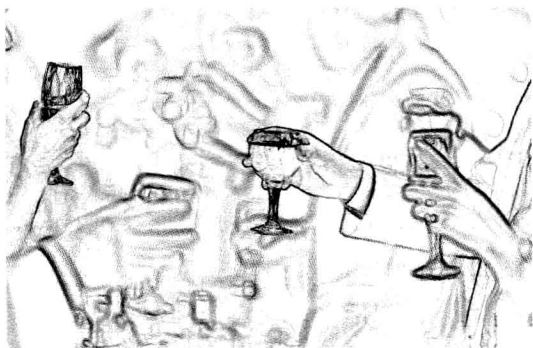
看着平素镇定自若挥斥方遒的销售大将像个迷路的蚂蚁，周海春哧哧笑了起来。

“赵虎，到公司有多久了？”

周海春突然没头没尾地问了一句。

赵虎愣了片刻答道：“一年零四个月。”

“是一年四个月零二十



天。”

周海春纠正赵虎。

顿了片刻后周海春自言自语道：“你在公司集体宿舍里住了六个月零九天。”

赵虎有些愕然。

出租车在大众汽车营销店门口停下。

周海春招呼一头雾水的赵虎下车进店。

店家马上打烊了，前台小姐上前招呼，打算劝走迟来的不速之客。

买车！

周海春一句话让前台小姐顿时笑颜如花健步如飞神清气爽。

销售经理瞬间出现在原本空无一人的大厅里。

“就这辆帕萨特。”

周海春掏出钱包。

“您的身份证。”

销售经理虔诚地伸出双手。

“他买……”

周海春指指赵虎。

赵虎长大了嘴巴。

“老板真年轻……”

销售经理表示很震惊。

接下来发生的一切赵虎浑然不觉，直到周海春拍拍帕萨特将钥匙塞进赵虎手中。

“给你放两天假，好好放



松一下。”

周海春很满意自己给部下带来的震撼，吹着口哨消失在夜幕中……

赵虎在帕萨特旁边一直傻站着，汽车店前台小姐研究半天后判断这位年轻老板不像精神失常，放心地关灯收摊。

良久之后赵虎像个截瘫病号一样挣扎着坐进驾驶室，车内温暖浓郁的真皮味道一点点将赵虎的魂魄从太虚之中拉扯回来。

曾经幻想过无数遍拥有第一辆轿车时的各种庆祝动作，真的坐进属于自己的车，赵虎却有些空落落，感觉眼前的一切是梦，是虚幻。赵虎懵懵懂懂地点火起步，顺着熙熙攘攘的大街行驶……

不知不觉中，赵虎发现自己居然把车开进了铁锚。自己刚到铁锚时居住的集体宿舍在不远处，大部分工人已经就寝，只有寥寥几个窗户透出光亮。

赵虎找到了自己曾经居住过的那个房间，窗口黑着，里面的人已经睡去。

难以言喻的幸福感一点一滴地涌上心头，那种感觉似曾相识。赵虎努力回忆，但始终找不到。

一个人的时候可以想家了么？

妈妈、外婆、舅舅、舅妈……外婆家的大池塘……还有那位酒鬼父亲……

赵虎终于想起来了，上一次因为买东西而激动不已的情景。