

成就一生智慧全书

人生不可不知的

经济学

轩辕楚◎编著

书中论述深入浅出，用通俗易懂的语言将经济学内在的深刻原理与奥妙之处娓娓道来，使读者在快乐与享受中迅速了解了经济学的基本原貌。

2009

最新版

中国戏剧出版社

成就一生智慧全书

人生不可不知的
经济学

轩辕楚◎编著

书中论述深入浅出，用通俗易懂的语言将经济学内在的深刻原理与奥妙之处娓娓道来，使读者在快乐与享受中迅速了解了经济学的基本原貌。



中国戏剧出版社

图书在版编目(CIP)数据

人生不可不知的经济学/轩辕楚 主编. —北京:中国戏剧出版社,2007.5

ISBN 978 - 7 - 104 - 02585 - 6

I. 人… II. 轩… III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 055825 号

人生不可不知的经济学

责任编辑: 万晓咏

责任出版: 冯志强

出版发行: 中国戏剧出版社

社 址: 北京市海淀区紫竹院路 116 号嘉豪国际中心 A 座 10 层

邮政编码: 100097

电 话: 010 - 58930221 58930237 58930238

58930239 58930240 58930241 (发行部)

传 真: 010 - 58930242(发行部)

经 销: 全国新华书店

印 刷: 北京晨旭印刷厂

开 本: 710mm × 1000mm 1/16

印 张: 132

字 数: 2039 千字

版 次: 2007 年 6 月北京第 1 版第 1 次印刷 2009 年 4 月第 2 次印刷

书 号: ISBN 978 - 7 - 104 - 02585 - 6

定 价: 228.00 元(全 6 册)

版权所有 违者必究

前 言

人生难得，谁不想成就一生？

如何成就你的一生？

《成就一生智慧全书》，将会帮你获取更多的成功机会。

决定一个人是否能有所成就取决于他的价值观。这个价值观决定了他做人做事的基本原则，这个基本原则决定了他面对变化的世界所采取的各种行为，这个行为决定了他的一生成就。

《成就一生智慧全书》揭示了什么是真正的成功和财富。它帮你绕开成功道路的虚假表象，直击实现成功的本质规律，使成功过程简单化。

如何在一生中持续地成功？解决了这个问题，生命才最有意义。

本套丛书用化繁为简、举重若轻的文字将大道理撕碎了揉进生活里，通俗易懂、深入浅出，让读者在品位生活、回眸人生的时候体会生活的智慧、汲取规律的力量。

目 录

第一章 创 业 篇

胸襟开阔 立志高远	3
量力而行 将勤补拙	3
人无我有 抢制机器	5
审时度势 创业艰难百战多	6
事必躬亲 率先垂范	6
面对挫折 诚实化解	7
兵来将挡 将计就计	9
顺应时势 毅然创业	10
居安思危 放眼全球	11

第二章 口袋装钱,脑袋赚钱

茅台,让老百姓喝得起	15
好吃又方便的金华火腿	15
天安门的地砖也值钱	16
火爆一时的文化衫	16
希尔顿酒店的发迹史	17
把坦克改成压路机	18
聪明反被聪明误	19
众人皆热唯我独冷	19





金点子值千金	20
卖报纸的营销学问	21
捉假贼,吓真贼	22
靠眼光成功的银行家	23
从退伍军人到“挣钱机器”	24
卖得多、卖得快还卖得贵	25
从到处借钱到开办银行	26
装聋作哑的兄弟俩	26
坐在家里等钱的妙法	27
快乐的伤口	28
利用国籍避税	29
独辟蹊径,高价销售	29
中华商祖陶朱公的传统	30

第三章 思路决定出路

靠一只老鼠赚 20 万枚铜币	35
味精厂瞒天过海	36
棺材酒吧	37
将铅笔与橡皮连起来	38
豆子有多少种卖法	38
隔壁确实好,这里也不差	39
婚礼的钱真好赚	40
坦克耕田	41
给鸡戴眼镜,还是隐形的	41
葬礼的钱更好赚	42
年轻人穿起了破牛仔服	43
把顾客心理摸透的汽车大王	44
动物来当服务员	45
让顾客吃出文化	45
金利来“反向调价”	46



一怒之下发明了保健牙刷	46
百年不变的酒店	47
生死关头也不忘做一把广告	48
不必当真,记住我就行了	48
心细如发的神父	49
贷款贷出了信誉	49
把商场的衣服再加工一下	50

第四章 小钱是大钱的祖宗

一张尿布起家的大公司	55
稀饭中捞出百万财富	56
锅巴之父李照森	57
一道普通菜炒出亿万家业	57
“做小生意赚大钱”的义乌商人	58
常销不败的青春宝	59
薄利不要紧,多销就赚钱	59
“破烂厂长”小中见大	60
鸡蛋虽小,也是生意	61
小生意赚大家的钱	62
水果摊也能上规模	62
“白手起家”的小生意	63
小鬼当家也赚钱	64
路边的小水果摊月营业额 17 万元	64
垃圾变黄金	65
马铃薯构筑成的商业帝国	66
从卖米起步的“经营之神”	67





第五章 不要让成功溜走

他靠麻将发财	71
“怪难吃”其实挺好吃	72
不可能完成的任务	72
火候到,钱就来	73
骆驼背上的商店	74
“老干妈”的成功秘籍	75
因祸得福,老农致富	76
拱手送人的富贵	77
QQ 市场里的无限商机	77
泥瓦工赚思路的钱	78
动乱年代的经商之道	79
沈万三的“聚宝盆”	80
从国事中嗅到商机	81
犹太豪门罗斯柴尔德家族	82
敲诈白宫的银行家摩根	83
从穷小子到股票巨人	84
为美国人操心的日本人	85
点石成金,变废为宝	85

第六章 股市篇

逢低回购 百亿救市	89
投资债券 兑换股票	91
股市高手 纵横驰骋创佳绩	92
骑牛上市 搏击股海	93
发行新股 发展物业	94
低进高出 人弃我取	96



淡出股市 退市借熊	97
投资投机 人算天算	98
回购股票 积极救市	98
遏制迁册 稳定香港	99

第七章 老实人终究不吃亏

价值千万的诚信品牌	103
诚实是促销的好手段	103
好心有好报	104
1800 元买一瓶牛奶	105
李嘉诚立业靠诚信	105
诚信的“暴君”	106
包玉刚凭信誉立大业	107
君子爱财,取之有道	107
老实人做成大生意	109
每个月存 1000 美元	110
“超过 3 天不卖”的面包大王	110
信用家族,良心为本	111
曹大把发家记	112
为履行合同包机运货	113
现代版的愚公移山	113
放长线才能钓大鱼	114
胡庆余堂的戒欺匾额	115
大虎打火机卖遍全球	116
疑人不用,用人不疑	117
肉刀斩鞋底	117





第八章 人脉就是财脉

顾客就是“我的太阳”	121
一定要让“上帝”满意	122
麦当劳不仅仅是一家餐厅	122
一定要住东方饭店	123
“景泰蓝大王”的关系网	124
徽商的人缘经	125
进贡也是买卖	126
不靠钱缘,靠情缘	127
宝元通“让顾客称好”的生意经	127
内联升的杀手锏	128
瑞蚨祥笑脸开店	129
一夜成名的“都一处”	130
不怕股东小,就怕股东少	131
善靠“大树”的东来顺	132
胡雪岩诚待顾客	133
人缘会带来肥水	133

第九章 买卖不成仁义在

大粮商任氏的发迹史	137
刀间信任奴隶得厚报	138
祭羊起家的月盛斋	139
富可敌国的冶铁家族	140
皇家看故宫,民宅看乔家	141
只赚贵人钱	142
日升昌乱世显诚信	142
无盐氏趁火打劫	143



做生意一定要有“技术含量”	145
麻子传奇	146
孔子门生亦富商	147
吆喝出来的老字号	148
胡雪岩的种田经	149
唐朝时期的商业信息网	150

第十章 收 购 篇

吞并外资 首开先河	155
兵不血刃 蛇吞大象	155
扩张战术 以退为进	158
精算暗吸 九仓股票	160
顺水推舟 一石三鸟	162
兵不血刃 蛇吞大象第一人	164
以逸代劳 欲擒故纵	164
退让有术 大利不放	166
看重潜质 全资收购	167
合战置地 知难而退	167
善意收购 有口皆碑	169
收放进出 皆为利来	170

第十一章 另一半天空的财富

“阔太太”创业	175
为婴儿服务,赚父母的钱	176
香水熏出的财富	177
老公寄存处	177
“四个千万”的雄厚资本	178
看电视挣钱	179





下岗孕妇创造千万财富	180
拿时间换金钱	181
女厂长的“半糖主义”	182
比男人还能吃苦的女人	182
先赔后赚大智慧	183
一次性报价有奇效	183
信息带来财源	184
找零钱,赚大钱	185
凤翔改改的故事	186
野菜成就财富梦	187
立志做大事的女富豪	188
永不满足的女报王	189

第十二章 推 销 篇

订下目标 自加压力	193
迂回包抄 善作变通	193
推销有术 奇才过人身手健	194
处处留心 开辟直销	195
抓住弱点 坦诚请教	196
迎接挑战 无信不立	196
一要勤勉 二要动脑	197
分析归纳 以销促产	198
重情重义 以德报德	199
推销自己 广交朋友	200
知恩图报 开发铁锁	200
看好前景 毅然跳槽	201
铁脚厚茧 将勤补拙	202
事业之花 鲜血浇灌	203
争取时间 决不拖沓	204



第十三章 看准了就干,别犹豫

金利来以快为本	207
样样都争第一个	207
世界上最成功的肯德基店	208
“康师傅”的快鱼吃慢鱼	209
赚钱要快,行动第一	210
快人半拍的小姑娘	211
大大泡泡糖吹出财富泡泡	212
物以稀为贵	212
干吧,别等了	213
先下手为强,跟风者瞎忙	214
李嘉诚的股市杰作	215
温州人赚钱,“抢”字当先	216
胡雪岩“偷听”得巨富	216
要想动作快,先要耳朵灵	217
时间能值多少钱	218

第十四章 科 技 篇

未来趋向 高新科技显身手	223
巨额集资 伺机出击	223
成本高昂 切忌投资	225
千亿交易 身家暴涨	226
投资风格 高人一等	228
网络经济 三思而行	230
试射火箭 经济腾飞	231
创新科技 重心转移	232
闪避腾挪 身手敏捷	233





网络概念 领跑潮流	234
善于学习 敢于尝试	238

第十五章 天生就想做老板

人弃我取发大财	243
“捡”钱的千万富翁	243
打一枪换一个地方	244
“英雄”餐馆	245
大陆首富黄光裕发“恒财”	246
五星级酒店烤山芋	247
“七星北斗阵”的创业史	247
泥土能卖钱	249
玩具棺材	249
1 元钱大亨	250
电脑指路胜似仙人指路	251
不当主角当配角	252
不吹牛的牛皮大王	252
开业涨价酬宾	253
三起三落不言弃	254
买西服还是喝咖啡	257
挂羊头,卖狗肉	258



第一章

创业篇



第一章

创业篇



胸襟开阔 立志高远

李嘉诚的创业资本仅5万港元。他打工的薪水并不高，较大的一笔是他几年推销产品的提成。

李嘉诚所赚的钱都全部交付母亲。这5万港元是母亲替他积攒，加上七拼八凑筹借而来的。

当时年纪轻轻的李嘉诚已经树立了良好的人品和信誉，又兼他的经商天赋已初露端倪，因此，许多人乐意资助他创业。

李嘉诚将自己的塑胶厂取名叫“长江”，取其寓义为“长江不择细流，故能浩荡万里”。

由此，我们不难看出李嘉诚的开阔胸襟和远大抱负。

古话云：“取法乎上，得乎其中；取法乎中，得乎其下；取法乎下，得乎其下下。”

李嘉诚的辉煌成就可以说是以其志当存高远的博大理想为基础的。

要想成为一个大富豪，就必须目标高蹈，目光远大，而不斤斤计较于蝇头之利。一远大的理想可以激励我们，可以培养我们的气魄，可以让我们经受得住挫折，输得起也赢得起。

量力而行 将勤补拙

创业的首要问题是要找到一个立足点。

李嘉诚从港岛到九龙，跑了一个多月，才在偏僻的筲箕湾找到一座差强人意的厂房。

当时，数十万内地人涌至香港，使香港的房产一下子洛阳纸贵，闹起房荒，房租高得离谱。李嘉诚资金紧张，只能量体裁衣，到远离市中心的地方，找到廉价一点的厂房。

李嘉诚并非不知办工厂应在交通便利的地方，只是资金有限，应该尽量

