



儿童财商教育绘本 7

· 消费 ·

杂货店的故事

[韩]边佑满 文 [韩]赵诚德 图 史倩 译



地震出版社
Seismological Press



杂货店的故事

[韩]边佑满 文 [韩]赵诚德 图 史倩 译



地震出版社
Seismological Press

图书在版编目 (CIP) 数据

儿童财商教育绘本. 消费. 杂货店的故事 / (韩) 边佑满文; (韩) 赵诚德图;
史倩译. — 北京: 地震出版社, 2015. 6
ISBN 978-7-5028-4587-2

I. ①儿… II. ①边… ②赵… ③史… III. ①财务管理—儿童读物 IV.
① TS976. 15-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 044267 号

Original title: 강쇠와 난이의 만물상

Copyright © 2007 Wonderland Publishing Co., Ltd

Published by arrangement with Wonderland Publishing Co., Ltd

All rights reserved.

Simple Chinese translation rights arranged with Wonderland Publishing Co., Ltd

Through Eric Yang Agency, Inc

中文译本由台湾格林国际图书股份有限公司授权使用

著作权合同登记 图字: 01-2015-1553

地震版 XM3447

杂货店的故事

[韩]边佑满 文 [韩]赵诚德 图 史倩 译

策 划 小萌宠书

责任编辑 赵月华

责任校对 孔景宽

版式设计 王 宇

出版发行 **地震出版社**

社 址 北京市海淀区民族大学南路9号 (100081)

发 行 部 68423031 68467993

门 市 部 68467991

总 编 室 68462709 68423029

市场图书事业部 68721982

经 销 全国各地新华书店

印 刷 北京利丰雅高长城印刷有限公司

版 (印) 次 2015年6月第一版

2015年6月第一次印刷

开 本 889×1194 1/16

字 数 70千字

印 张 11. 25

书 号 ISBN 978-7-5028-4587-2/TS (5279)

定 价 75. 00元 (全五册)

版权所有 侵权必究 (图书出现印装问题, 本社负责调换)



杂货店的故事

[韩]边佑满 文 [韩]赵诚德 图 史倩 译

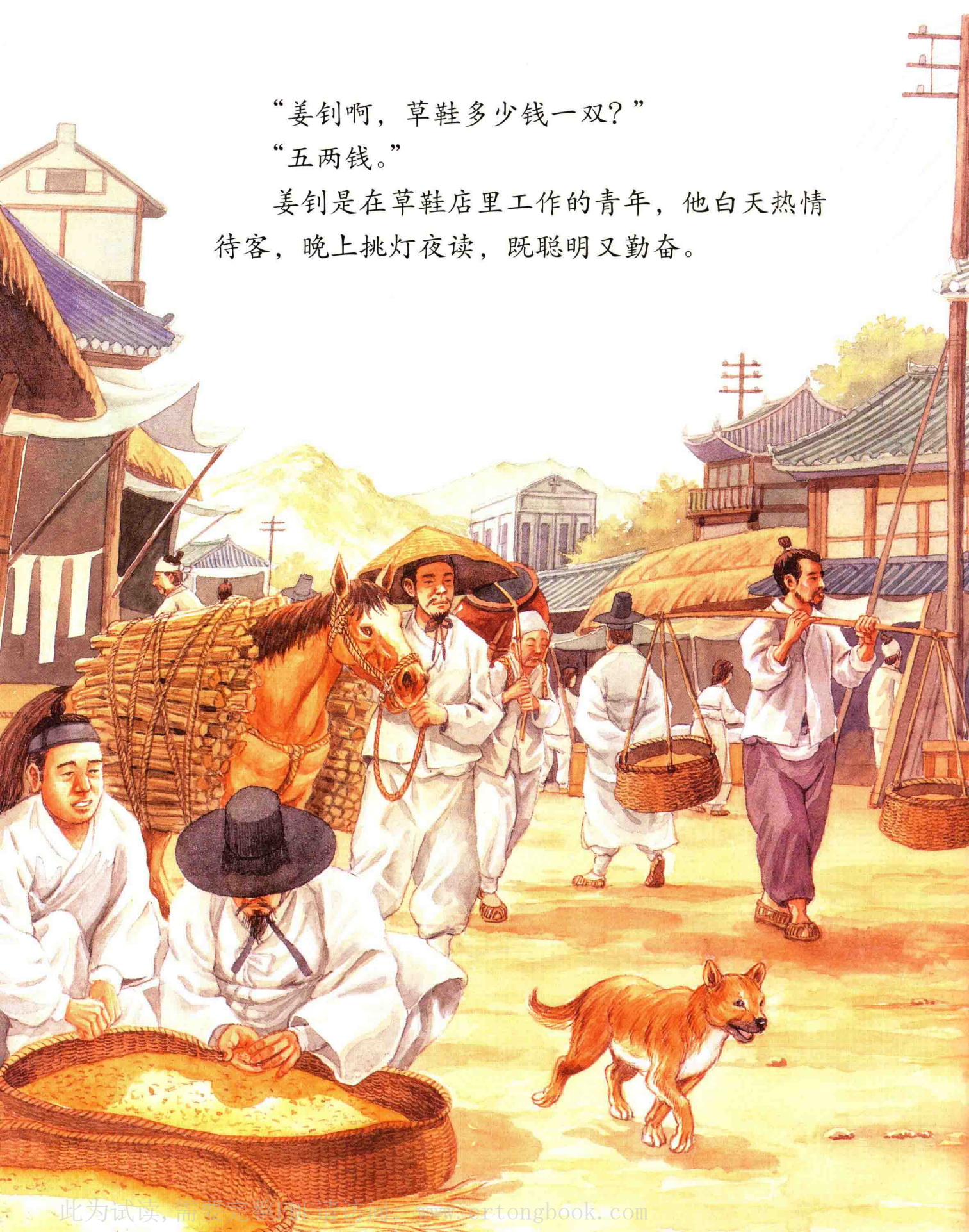


地震出版社
Seismological Press

“姜钊啊，草鞋多少钱一双？”

“五两钱。”

姜钊是在草鞋店里工作的青年，他白天热情待客，晚上挑灯夜读，既聪明又勤奋。





勤奋的姜钊偶尔也有讨厌做事的时候。

当他想念老板的女儿阿兰时，茶不思饭不想，更不愿意工作。

因为姜钊心里爱着阿兰。

事实上，阿兰也喜欢正直能干的姜钊。



立春大吉



姜钊鼓起勇气，来到阿兰的父亲面前。

“伯父，请您将阿兰嫁给我吧。”

阿兰的父亲却不想招贫穷的姜钊做女婿。

但是，若不同意他和阿兰的婚事，阿兰的父亲担心姜钊这个能干的小伙子会从店里离开。

这时，他心生一计。

阿兰的父亲许诺，如果姜钊能成为一家大商店的主人，变成富人，就将阿兰许配给他。





“阿兰，我要怎样做才能成为富人呢？
我真想立刻成为富人，然后和你成亲。”

“我心里想的和你一样，姜钊！”

于是，姜钊和阿兰合力，制订了开店计划。

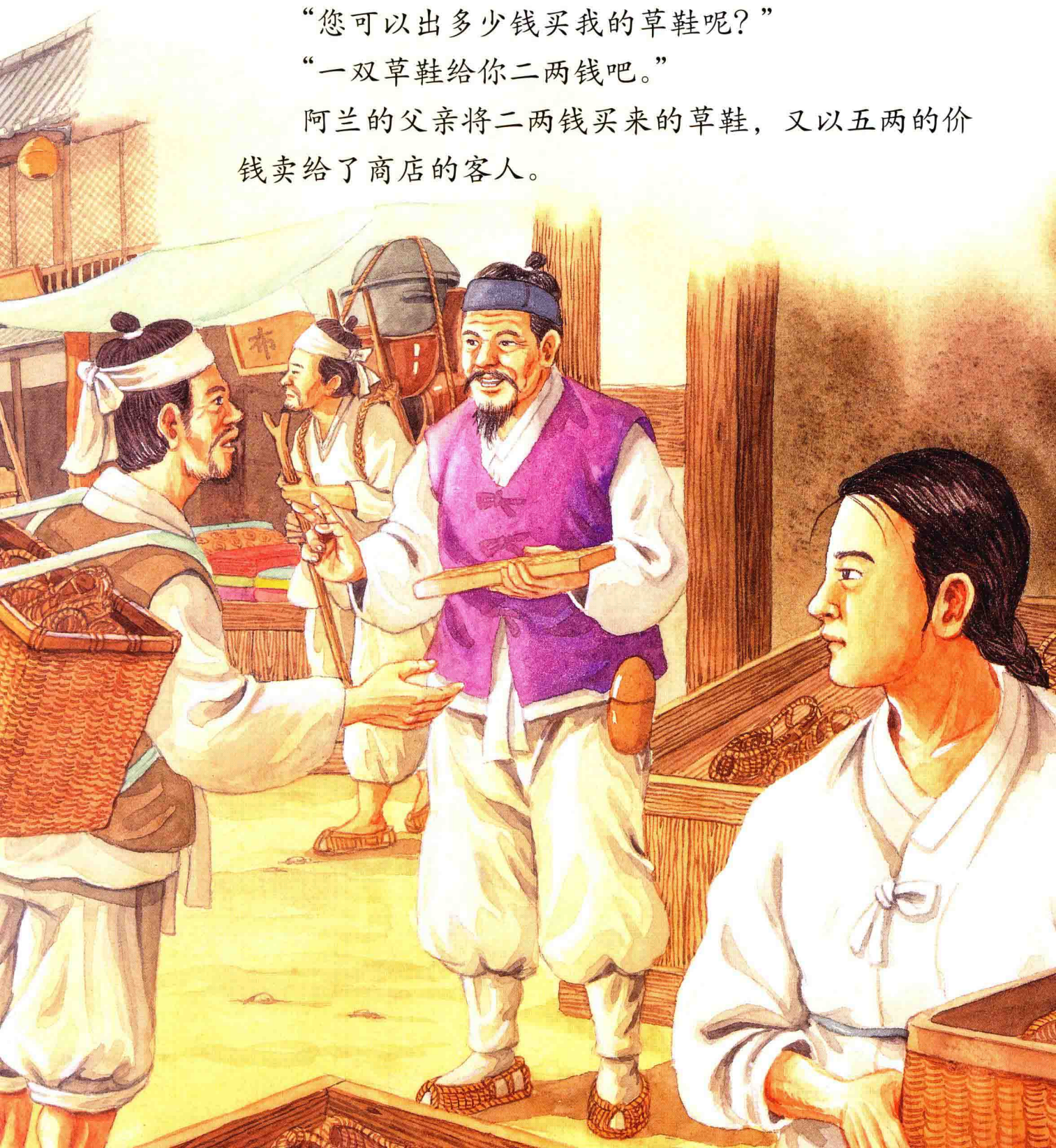
他们开始到市场各处去观察调研，寻找开店的好商机。



一天，草鞋匠朴师傅登门拜访阿兰的父亲。
姜钊就在一旁观察，看阿兰的父亲如何谈生意。
“您可以出多少钱买我的草鞋呢？”

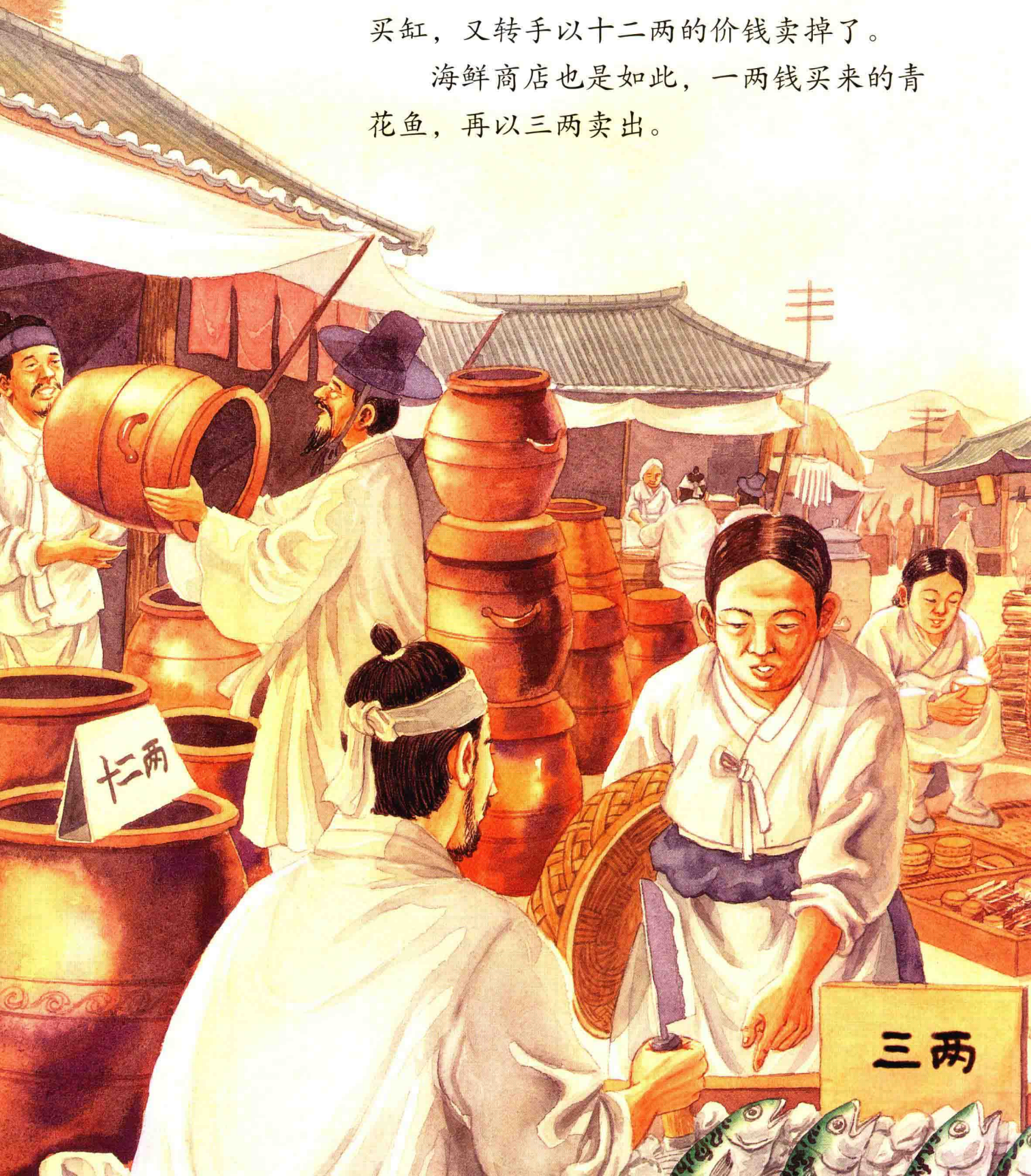
“一双草鞋给你二两钱吧。”

阿兰的父亲将二两钱买来的草鞋，又以五两的价钱卖给了商店的客人。



缸罐商店的老板花七两钱从陶工手中买缸，又转手以十二两的价钱卖掉了。

海鲜商店也是如此，一两钱买来的青花鱼，再以三两卖出。



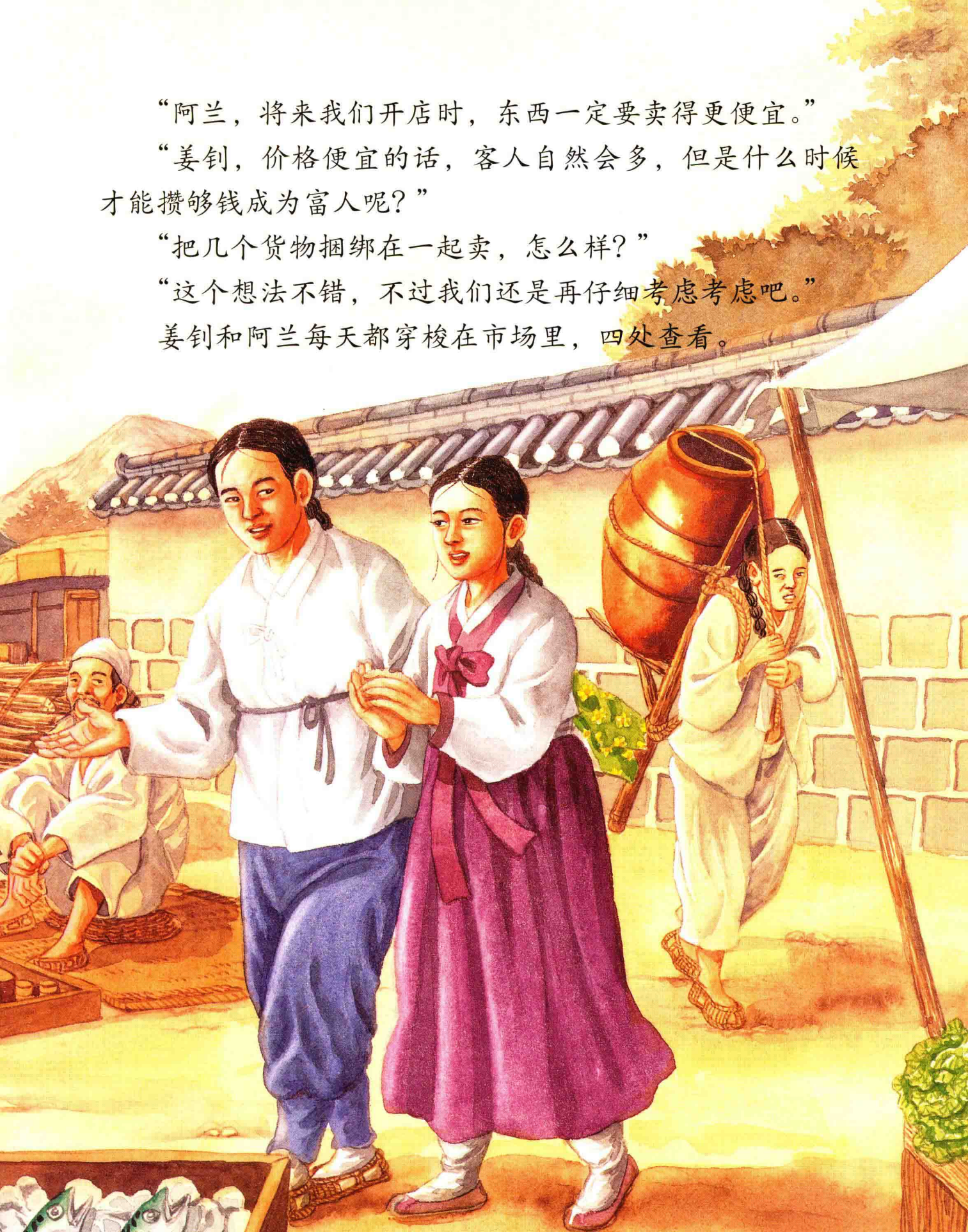
“阿兰，将来我们开店时，东西一定要卖得更便宜。”

“姜钊，价格便宜的话，客人自然会多，但是什么时候才能攒够钱成为富人呢？”

“把几个货物捆绑在一起卖，怎么样？”

“这个想法不错，不过我们还是再仔细考虑考虑吧。”

姜钊和阿兰每天都穿梭在市场里，四处查看。



一天，有位大娘蹲在草鞋店门外，两手握拳，不停地捶着双腿。

“哎呦，累坏我这双老腿了！要买齐上供的食材，就要转遍整个市场，腿这么疼，可如何是好？就没有一个地方卖所有的上供食物吗？”

姜钊恰好听到这番话，他灵机一动，想到一个主好办法。

“对啊！不让客人在市场上瞎转，将各种物品集中在一处卖吧！”





