

米  
歌  
著

# 我本 善良

WOBEN SHANLIANG

反映都市生活的情感小说

故事扣人心弦，引人入胜，可读性较强。

情节的发展，淋漓尽致地展现出陈旺水等几个原本善良的小人物为了追求到心上人、过上安逸生活而演绎的悲喜人生，在一定程度上反映了当今社会一些底层人物的生存现状。

ARTIME  
时代出版

时代出版传媒股份有限公司  
安徽文艺出版社

# 我本善良

米歌/著

WO BEN SHANLIANG



ARTIME  
时代出版

时代出版传媒股份有限公司  
安徽文艺出版社

图书在版编目(CIP)数据

我本善良/米歌著. —合肥:安徽文艺出版社,2015.5

ISBN 978-7-5396-5303-7

I. ①我… II. ①米… III. ①长篇小说-中国-当代  
IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2015)第 001993 号

出 版 人:朱寒冬

责任编辑:汪爱武

装帧设计:徐 睿

---

出版发行:时代出版传媒股份有限公司 [www.press-mart.com](http://www.press-mart.com)

安徽文艺出版社 [www.awpub.com](http://www.awpub.com)

地 址:合肥市翡翠路1118号 邮政编码:230071

营 销 部:(0551)63533889

印 制:合肥星光印务有限责任公司 (0551)64235059

---

开本:710×1010 1/16 印张:20.75 字数:415千字

版次:2015年5月第1版 2015年5月第1次印刷

定价:35.00元

---

(如发现印装质量问题,影响阅读,请与出版社联系调换)

版权所有,侵权必究

# 目 录

引子 001

1 吴总和他的生活秘书被警方带走 002

2 山寨瑶池宫 009

3 他们相约在情侣楼 018

4 带有手铐的服务生 025

5 别墅里发生离奇凶案 029

6 大嘴熊说那是他爹 037

7 给小保姆画像 044

8 小城故事多 050

9 大使是真正的护花使者 056

10 陆萍和大使在他乡成了座上宾 062

11 苗寨的节日 069

12 锁定张春翠 077

- 13 张家四个女儿像套娃 082
- 14 刘副大队长卖萌 088
- 15 白云飘白酒让人心儿跟着浮云飘 095
- 16 高手也有失手的时候 104
- 17 外面世界很精彩很无奈 112
- 18 陆萍简直成了明星 117
- 19 区里为他们组织新闻发布会 124
- 20 暗访陶士枫故里 131
- 21 知道大人物的爹 136
- 22 嫌疑人在深夜神秘失踪 141
- 23 她们在执行特殊使命 146
- 24 迷雾渐渐褪去了 152
- 25 发出红色通缉令 157
- 26 大嘴熊有些地方不行 163

- 27 美术学院的清洁大妈比教授们能说真话 169
- 28 丰门有个陈旺水 175
- 29 情窦初开的时候 181
- 30 古汉得老师的恋爱 187
- 31 陈旺水进城 198
- 32 跟着袁宝刀学艺 200
- 33 幸福总是像指缝间的一缕阳光 206
- 34 是是非非全有缘 212
- 35 大洋彼岸的悲情 220
- 36 点石成金 227
- 37 在美术学院当太学生 233
- 38 醉在春风里 238
- 39 陈旺水的新烦恼 244
- 40 该出手时就出手 249

- 41 下榻广州白天鹅宾馆 255
- 42 美子姑娘的智慧 260
- 43 扛着百万现金回来 267
- 44 单刀赴会拜见大嘴熊 273
- 45 发现季茵茵的手稿 279
- 46 再接神秘电话 285
- 47 会见陌生女人 291
- 48 老魔头不怎么经打 296
- 49 享受到了高科技成果 302
- 50 游遍东西南北中 308
- 51 总是吃香的喝辣的 313
- 52 刑场、女人和红地毯 318

## 引 子

王充《论衡·言毒》语：“妖气生美好，故美好之人多邪恶。”

“女人是祸水”的传说，自古有之。一些著书立说的男人们习惯于将朝代的灭亡也嫁祸到女人身上：西周灭亡，因为有了有一个不爱笑的褒姒；吴国灭亡，吴王夫差败于越王勾践手上，因为有个西施；董卓被吕布所杀，是因为貂蝉；唐朝的衰败，又是因为杨玉环。

甚至有人说，当今百分之九十五的贪官出事，都与女人脱不了干系；河北第一贪官李真的马失前蹄，也正是因为身边有太多的女人。

男人爱女人，为女人付出很多，甚至生命。这种爱，却又导致女人被视为祸水，背上千古骂名。

到底是谁犯的错，是谁惹的祸，谁之非，谁之过……问题背后的问题，令人深思！



## 1 吴总和他的生活秘书被警方带走

午夜时分。西南边陲宝石县县城。大街上没有了白天的热闹与嘈杂，显得有些空落。

几个袒胸露背、浓妆艳抹的，刚刚由酒吧，或歌厅，或澡堂，上完班往住处赶的美女，传播着客人们为逗她们开心而编的笑话，以及刚刚亲身经历过的发生在各自与客人之间的笑话，嘻嘻哈哈地从眼前走过。

一群头发漂着彩，或手背，或胳膊，或前胸，或别的什么更加隐秘的部位，文着那样图案的帅哥，刚从路边大排档上饮了酒，红着脸，深一脚浅一脚，摇摇晃晃地迈着步，大声喧哗着，向这边过来。

风尘仆仆地赶到了这里，守候在瑶池宫洗浴中心周围的，丰源市丰江区公安局刑警特警大队玫瑰组合一行，对身旁的这些并没有引起太大的兴趣。他们千里迢迢为着缉拿在逃的凶杀案重大嫌疑人而来——近两年的时间过去了，警方是该让别墅凶杀案的真相大白于天下，给丰源乃至全国人民一个满意的交代了。

他们守候的两条“鱼儿”，一个是大不列颠吴家皇氏集团亚细亚区域总经理吴逸欧，另一个就是吴总经理的助理兼生活秘书季茵茵。颇有来头的吴总不远万里地跑到我国的边陲小县，不是为了旅游，也不是为了体验边疆的风土人情，而是奔着所谓的“给力”边疆经济和边疆人民而来。

宝石县毗邻缅甸，因盛产各类玉石而得名。大不列颠吴家皇氏集团亚细亚投资有限公司就是要帮助宝石人民将潜在的优势变为现实的优势，让自然优势成为经济优势，然后使宝石的经济腾飞，使所有的宝石人民都过上富裕而幸福的美好日子。

到京城参加过边疆经济发展研讨会的头头脑脑们，早就将吴逸欧三个字刻在了各自的心里。

那次研讨会的举办方虽然算不上什么官方机构，多多少少给人一种“趋利”之嫌。但一心一意为了带动家乡人民发展致富的金宝石集团公司的董事长李宝舟，还是指派

公司的总经理伍浩,带着公司各个部门的头头脑脑,代表着全公司 12000 多名员工,十二分虔诚地参加了研讨会的所有活动。

末了,伍总经理还带着那些赴京参会的头头脑脑,选择了档次和规格在京城也算得上首屈一指的一家洗浴中心——瑶池宫洗浴中心,请了吴逸欧和季茵茵等的客。

他们就是通过那次研讨会会有幸认识吴总经理和季茵茵助理的——在伍总经理的心目中,他们可是至高无上的财神爷,认识了他们,方才让伍总经理感觉到,带着那么个浩浩荡荡的队伍,参加那么个边疆经济发展研讨会颇有些不虚此行,值! 宝石石集团公司是宝石县宝石加工领域龙头企业,正在积极筹划上市,能与吴逸欧所代表的跨国公司攀上亲,不但能加快宝石石集团公司的上市步伐,甚至还可以借舟出海,开拓国际市场呢!

伍总经理觉得,会上那么些教授呀、学者啦,所做的报告,所发的言,简直什么也不是,甚至于狗屁不如! 他们尽管讲的是摇头晃脑,唾沫星子飞扬,让人听起来却是云里雾里,压根儿摸不着头脑,跟基层的实际情况根本就是风马牛不相及,沾不上一点儿边儿。

他想要是让这么些“老夫子”去管理企业里那些最基层的员工,那肯定是一天都混不下去。

唯有吴总经理的讲话能够给人耳目一新,叫人精神倍增。

大不列颠吴家皇氏集团亚细亚区域总经理吴逸欧,是在具有相当专业水平的会议主持人对之进行了一番浓墨重彩的宣扬之后,在台下一阵经久不息的热烈掌声之后,迈着异常稳健的步伐缓缓登上讲台的——一点也不像某些学者、教授那般显得那么迫不及待,甚至于有些慌不择路。

缓缓步上讲台之后的吴总经理,不慌不忙地转过身来,更加显出他的气度不凡之处:卷头发,鹰钩鼻,络腮胡子。颇有点像阿拉伯王子。高高的鹰钩鼻之上架着一副镶着黄灿灿边框的金丝眼镜。一身洁白的西服,内衬一件水蓝色的衬衣。一双浅棕色的大头皮鞋,不经意间与胸前的棕色提花领带上下呼应,整个一阿拉伯石油王子的打扮。

转过身后的吴总经理还是没有急着发言,他嘴角带着甜甜的微笑,十分亲切地将全场来回扫视了两遍,然后才用慢条斯理的语气开了口,他说:“女士们,先生们,啊,我们吴家皇氏集团,不远万里到中国来,到中国的边疆去,做什么呢?”

他的讲话开门见山,单刀切题,一针见血,这就是他吴总经理与那些习惯于绕弯子的酸溜溜的学者、教授们的不同之处。

“啊，说穿了，当然就是为了赚钱！赚钱，这能回避吗？啊——”他有意顿了顿，台下所有的人都瞪大了眼睛。

“可是，光为了赚钱，我们用得着不远万里地跑到中国来吗？”他话锋一转，“世界之大，凭我们吴家的实力，凭我们皇氏的信誉，哪里的钱不好赚？当然喽，这话又得说回来，吴家皇氏集团的掌门人毕竟是源自中国的旅欧华侨呀，我们的吴家皇氏集团的员工基本上都是炎黄子孙，龙的传人嘛。因此吴家皇氏集团回到中国，除了赚钱，还有着更多的、更大的，也是更重要的目的，那就是要报效祖国，回馈故里，报答我们的父老乡亲呀！”

收获了一阵异常热烈的掌声之后，他紧接着往下说：“啊，我们不单单要让自己一个吴家皇氏集团赚到钱，而要让其他一些张家皇氏、李家皇氏、王家皇氏等更多的集团公司也都能赚到钱。啊，一句话，我们就是要带领所有的炎黄子孙、龙的传人，一起赚钱，共同致富！再说了，我们吴家皇氏集团要那么多钱做什么？我们吴家皇氏集团的资产再扩大，说穿了也只不过是在一串串的阿拉伯数字后面再添上那么一些零嘛，有太多的实际意义吗？啊！就吴姓家族在皇氏集团里头的那么个百十号人能花得了多少？钱多了，最终也还是要回馈社会嘛，啊！”

吴总经理一番肺腑之言，博得与会者阵阵雷鸣般的掌声，在一些像伍总经理般来自基层的与会者还深感意犹未尽的时候，吴总经理的演讲戛然而止，留给了人们颇多的遐想。

会休期间，伍总经理几次凑到吴总经理面前去套近乎，把随身带去的一些“招商项目书”一次次递到他和茵茵助理的手中。擅长外交的伍总经理甚至还抓住机会与吴总经理认起本家，用十分权威的口吻说着“吴”与“伍”在远古本没多少区别的话。吴总经理还真的对他这位来自中国西南边陲的本家总经理，及本家总经理所推荐的宝石开采加工项目，表现出极其浓厚的兴趣。

在家守着摊子的金宝石集团董事长李宝舟获悉了伍浩总经理从数千里之外传过来的这一振奋人心的消息，顿时精神为之大振，对大不列颠吴家皇氏集团，及其亚细亚区域总经理吴逸欧和总经理助理兼生活秘书季茵茵，表现出了更为浓厚的兴趣，他连夜赶飞京城与吴总经理和茵茵助理就项目合作问题进行了比伍总经理更为深入的紧急洽谈。然后他就觉得期待已久的金宝石集团上市腾飞的日子很快就要到来了，而能够让金宝石集团加快上市腾飞步伐的金钥匙就掌握在大不列颠吴家皇氏集团亚细亚

区域总经理吴逸欧及其助理季茵茵的手上。

洽谈期间,看着风情万种的茵茵助理,李董事长甚至几次走了神,他颇有些神思恍惚,仿佛觉得眼前的季茵茵就是昔日自己大学时的初恋情人……

一会儿,眼前的茵茵助理又不是吴总经理的助理了,很快就变成了他李董事长的助理,相伴在他的左右,与之形影不离……

“啊呀,李董事长,你干吗这样子看人家呀,叫人怪不好意思的……”茵茵助理显摆着姿态娇滴滴地说。

李董事长哎呀着回过神来,他又明显地感觉到了茵茵助理颇有些躲躲闪闪地在回避着他的眼神,他想类似于总经理助理这般身份的女人,应该是聪明绝顶,又是见过世面的,她肯定能够看得透天底下所有男人的那点儿花花肠子。想到这里,他不由得脸儿就有那么点儿发烫,于是他找个借口拨通了在京的宝石老板的手机,交代他怎样安排好晚上的活动。

那天晚上,李宝舟董事长让在京的宝石老板预备了三套活动方案:蹦迪、练歌和洗澡。他们没有考虑请吴总经理和他的助理吃饭,觉得请吃饭未免太俗,再说哪怕是在宝石那样的贫困县,当上个某方面的头头脑脑的也都早就将赴约饭局视作一种负担了,更何况类似于吴家皇氏集团亚细亚区域总经理及其助理如此这般的大人物乎!他们应该早就到了讲生活品质的时候了。只是李董事长和伍总经理都还不知道这吴总和他的茵茵助理到底喜欢玩些什么,只好多备一些方案任由他们选择。

这北京的迪吧、歌厅和浴池,李董事长可都是亲身体验过的。那是他刚刚当上金宝石集团的头儿不久到北京接受企业高管业务培训期间,在京经营宝石生意的一些宝石老板表现出极度的热情,将自己家乡来的贵宾的课余时间安排得满满当当的,搞得他比在集团公司里的应酬还要费劲——但他还是很开心,到了那些场所,他的心里可以有在宝石时从不曾有过的放松。

短短的那么些日子里,京城稍有名气的一些休闲娱乐场所,他似乎统统体验过了一遍,什么天上人间、五洲风情啦,夜巴黎、大世界呀,贵妃池、瑶池宫啊什么的,全给他留下十分深刻的印象。

李董事长觉得,京城的这些个休闲娱乐场所,每一家多多少少都有着一些匠心独运的创意,让人比较难忘。

就譬如迪吧,在宝石那是清一色的小年轻们的世界,像他这般年纪、这般身份的爷

们儿去玩蹦迪,非得让人笑掉了牙不可。在京城就大不一样了,他是在得知与自己一道接受培训的其他一些学员去玩了,而且玩过之后都说好,又经不住在京宝石老板的再三邀请,方才勉强答应“去看看”的。到了那里才发现内中的乾坤可大了。

首先,他发现在京城泡迪吧似乎是没有年龄上的限制的,连老大娘老大爷都不鲜见。其次,迪吧里头有半敞开的包间和U字形的沙发,不爱蹦迪的客人可以坐在那里品品啤酒,看着人家蹦着乐。同时,同去的朋友还可以坐在那里玩一些自娱自乐的游戏。

有一种游戏最让他记忆深刻。李董事长清楚地记得,玩那小游戏是一位小美女首先提议的,她说:“要不咱们来玩一个好玩的游戏吧!”然后就自告奋勇地当起教练,给坐在她左右的两个帅哥传授着该游戏的玩法,给其他人做着示范。

这小美女是在京的宝石老板带过来的,据说还是大学生,在某IT公司上着班。由于京城的消费水平高,有些项目是走出校门不久的年轻上班族消费不起的,于是少数自然资源不错的年轻女孩便傍大款,业余时间陪着一些有钱的老板出入高档消费场所。这种女孩跟“三陪小姐”不是一码事,她们只是跟着他人共同提高生活品质,一般不要他人的小费,只陪玩陪乐而不献身,与人保持着恰到好处的距离。

小美女说的游戏名为“爱的传递”。一起参与的人相围而坐,必须男女等数且相间,这样方能确保每个人的左右两旁都是异性。所谓的传递“爱”,其实也就是不用手而只用嘴传递着沾着人家口水的纸条。

起头者取小半张面巾纸,然后折几折,呈条状,自己咬着纸条的一头,把另一头往下一位的嘴边送。用嘴接了纸条的第二位又把脸转向另一边,将纸条的另一头往第三位的嘴边送。如此按着顺时针或逆时针的方向一一相传。纸条一截截在减短,待到短得让你无法用嘴巴接过来的时候,你就得认罚喝酒——为使这样的机会出现得更快一些、更频一些,选用的面巾纸得足够的薄而遇上口水容易化。还有一点,就是要想着法子令纸条更多地留在自己的嘴巴里。

李董事长是在几位宝石老板的推推拉拉下,加入到这种“爱的传递”游戏的。起初就李董事长的酒喝得多,传到他嘴边的纸条,在他人眼里那是还有着足够的长度的,可他硬是不去接,宁愿选择饮酒。当然不是因为贪酒,主要还是心理有障碍。到了后来,肚子就有些胀了,继续饮酒就有些困难,他只好消除了心理障碍,接传纸条也就变得主动起来,不再继续担心自己的鼻子会不会与人家的鼻子相碰,自己的嘴唇会不会沾着人家的嘴唇。几圈过去之后,他反而变得比其他人兴趣更浓,更为投入而主动了。

离开迪吧，坐在宝石老板送他回培训点的豪华轿车上，伴着轻轻柔柔的车载情歌，他迷迷糊糊地闭着眼，悠然回想着游戏当中的诸多有趣细节——总觉得坐在他左边的那个自称是毕业于中国海洋大学的小美人不止一次捉弄过他，当他把嘴巴伸向她衔着纸头的嘴巴的时候，她似乎总是有意地将那纸头往她自己的嘴里头缩，使得彼此的嘴唇有了更多与更近的接触。然而临分手，他悄悄向她要联系方式的时候，她又硬是装聋作哑没有给。

再说京城的歌厅，初看起来硬件设施上并不比宝石县城的一些歌厅好到哪里去，只是从软件上看、服务上比，那可是一个在天上，一个在地上。人家京城的陪唱小姐可是要高度有高度，要风度有风度，那些个形象，那些个气质，边隅之地的宝石县，真的是无法与之相提并论。再从数量上来说，更是够让人挑花眼的了，包厢一开，那极具修养与耐心的领班小姐就会不厌其烦地将一拨又一拨的美女带进来让客人们过眼，一直到了包厢里头的最后一位尊贵的客人都挑到满意的为止。

练歌的过程倒也就是碰碰杯、喝喝酒、吼吼嗓子、伴伴舞，没什么太特别之处，可是有两个小插曲就显得颇为匠心独具了，能给人们的视觉、听觉带来足够强烈的冲击。

一支支舒舒缓缓、缠缠绵绵的情歌播过之后，暴风疾雨般的迪斯科开始了，顶灯刺得人目眩眼花。仿佛谁忽然间下了道无声的命令似的，包厢内所有的陪唱小姐瞬间霍地站起来，然后不约而同并异常迅速地把各自身上的外套、内衣，包括短裤全脱了，毫无保留，彻彻底底，一丝不挂。

紧接着又面对客人一字儿排开，把前裆抬得高高的，伸着手扭动着身子，向客人做着这样那样的性邀请动作。

客人们或主动，或被动，推着、拉着、嚷着、闹着，加入到了舞动的旋律当中，跟着扭动起来，有伸手去拧一把臀或抓一把乳的，有用自己的身子紧贴着小姐的背或胸扭动的，还有力气稍大的则死抱着中意的美女不停地转着圈儿……

李董事长没见过这样的场面，显得有些不适应。平日里有业务往来的单位来了特别重要的客人，他偶尔也会相陪着到歌厅去吊吊嗓子，但彼歌厅完全不同于此歌厅，那只是在亮堂堂的大厅里，在众目睽睽之下，吼几句红歌，或者唱几句革命样板戏罢了。抑或有个对唱、合唱，或附和着唱的伴儿，也只是一些来自文化教育卫生战线，或者民族剧团等单位的“资深美女”罢了。

看到专业化的陪唱小姐如此举动，李董事长深感惊诧，起初有些不知所措，但很快

就有了应对办法：明明没人给他打电话，他却急急火火地掏出手机，然后一面拨弄着，一面大步流星地往门口方向冲……

待到疯狂般的音乐骤然停下，灯光不再那么闪耀刺眼，小姐们都整了装，包厢内跟着恢复了秩序，李董事长方才接好了电话，走进包厢，回到原位上。

其实游戏并没有就此结束，一位左腋下掖着本大讲义夹，右手持着根大教鞭，小巧的鼻梁上架着一副过于夸张的黑框大眼镜的身材娇小的美女“教授”，干咳两声走进包厢，径直到了大屏幕前站定了，然后又是干咳两声开始她的“讲课”：

“各位帅哥，各位靓妹，男同学们，女同学们：不知不觉的呢，又到了大家伙都极其期待的生理卫生课的时间了，请同学们打开课本，翻到第 520520 页……”

她神情亲切又有几分庄重，语音标准，语速却故意显出一些慢条斯理。

这颇有几分卡通化打扮的美女教授在包厢门口一出现，陪唱小姐中就有人带头发起掌声，她还只是几句简短的开场语，“讲课”远没有到达正题，场内已经是掌声雷动了，有人甚至夸张地发出尖叫。

美女教授放下教鞭，打开讲义，又摆摆手示意全场安静，然后故意用夹杂着“之乎者也”的半古半白的文字切入她的授课正题。

她讲课的内容归纳起来就两大部分：一是女性的生殖器大约分几种类型，二是女性的乳头与性生活之间有什么关系。

讲演的时候，她还会比比画画借助一些肢体语言来提高所要表达的效果，甚至还能通过用左手捏着右手，然后稍作移动，让右手心模仿出各种类型的女性生殖器来。

美女教授在授课的时候，包厢内安静极了，男男女女们屏声静气的，人人都变成了守纪的小学生。

## 2 山寨瑶池宫

看到一脸庄重的李董事长与他的司机从瑶池宫出来，潜伏在大门周围的行动小组的干警们顿时兴奋起来，寒江雪习惯性地举起右食指贴着嘴唇发出一声“嘘——”，让大伙儿沉住气。

“姐，我恨不得把这老糊涂一并给铐了！”陆萍显得异常愤慨，她语气很重但声音很轻地说。

牌照为“河D·H0888”的奥迪A8屁股冒着烟，载着金宝石集团公司的老总李宝舟渐渐消失在她们的视线里，陆萍一直朝着它远去的方向瞪眼睛。

寒江雪扭了她一把，然后贴着她的耳朵说：“妞，鱼儿漏了网，我唯你是问！”

寒江雪只是故意逗她玩儿，她知道今天的鱼儿即便是长上一百对翅膀也飞不了，里里外外设起了三道防线：20多名交通警察和治安民警，分五个组把持着连接不同州县的五个出城路口，构成了最外围的一道防线。第二道防线由丰源市丰江区公安局刑特警大队与宝石县公安局刑特警大队的刑特警组成，20多人守候在瑶池宫的前门、后门、边门、侧门，与几个窗口周围，围绕洗浴中心大楼形成严密的包围圈。最核心层的防线则由玫瑰组合的几个成员和宝石县公安局基层队所的一些年轻民警组成，他们大多打扮成洗浴中心方方面面的服务生，服务在吴总经理与他的茵茵助理周围。玫瑰组合中的大使章尚初和美女谢丹娜两人最为幸运，他们扮演的是回乡探亲的在京宝石老板章总和谢总，又是陪吃又是陪玩儿，享受着与吴总经理和茵茵助理同等的待遇。蒋恩铭和刘秀秀扮演的是普通服务生，她们由于各自长着一副娃娃脸，穿上洗浴中心的粉红色工作装显得相当生嫩，像极了因家庭贫困而辍学的出道不久的打工妹，被安排在茵茵助理休息的豪华包间里，专门为之做一些递烟、点烟、倒水、续茶之类的工作。到了不惑之年的技侦专家王慎为，却只能被安排在豪华厕所那里，做一些清洁卫生和为客人捏肩敲背之类的活儿——不过收入还算不菲。客人如厕之后就要洗手，趁客人洗手之机，他就得十二分热情地凑上前去为之捏捏肩、捶捶背，然后客人就会大方地给



小费。

这活儿看似简单,其实做好了也是挺不容易,“上岗”之前领班还专门对之进行过精心的辅导,手把手传授他一套观言察色对付客人的经验,告诉他客人面露悦容的,就说明他们是喜欢这种服务的,让他的手上就加大一点力度,捏呀敲的时间也要适当放长一些。这样客人就可能更加高兴,给的小费自然就会更多。当然小费还是次要的,主要还是要把客人给伺候开心了。否则呢,轻描淡写地玩弄一下手法,走一走过场也就得了。不过,小费还是会照样给。到这些地方消费的大多是一些阔老板,或者阔老板请来消费的朋友。

这个洗浴中心是李董事长亲自促成的一个招商引资项目,私底下有人不无讽刺意味地将之称作李董事长到京学习培训获取的“成绩报告单”。

“宝石瑶池宫洗浴中心”,是北京瑶池宫洗浴中心在县一级城市发展的第一家连锁机构,其内在的功能布局,墙体、吊顶及楼地面,包括柱啦、门呀、窗的,还有凳子、椅子、灯饰、布艺,可移动的,和不可移动的,所有的设计与装修,统统都是由北京总部负责实施的。服务员的培训与管理也是北京总部的事,整个宝石瑶池宫就是北京瑶池宫一个地道的翻版。

为了让瑶池宫落户宝石,金宝石集团的李董事长可真是没少费心血。

为响应县里的号召:先富带后富,带领宝石县全体人民共同致富迈大步!李董事长一直在苦苦探索宝石经济的腾飞之路。

昔日在培训时,课堂内教授们的讲授给了他不少的理论启示,课堂外在京的宝石老板为之安排的课余生活,又为之增添了更多的切身感受。李董事长明白,宝石的根本出路在于发展经济,而发展经济的关键就是要进行招商引资抓项目,这才是牛鼻子所在。招商引资凭什么,靠什么去真正打动老板们的心,使之不但来得了,而且留得下,“既来之,则安之”,这是关键中之关键。

用教授们文绉绉的话说,这关键之中的关键就是要改善投资环境,而且要硬环境与软环境一起改善。

用在京的宝石老板们土一点的话说,就是要能让投资的人在一个地方赚到钱,而且要高兴赚钱,开心消费,吃好玩好。

教授们的话是没有错,可李董事长琢磨着,这“环境”两个字还是让人有些摸不着头脑,它包罗万象,能把一个地方的工作全都装到里头去,难以让人搞清哪里重要、哪