

首部以IT创业、风险投资为题材的创业小说

商战家

马云说：“梦想总是要有的，万一实现了呢？”

互联网的致富神话其实离我们的生活很近

风来子◎著

赢家

风柰子◎著



九州出版社
JIUZHOU PPRESS

图书在版编目（CIP）数据

赢家 / 风柰子著. — 北京 : 九州出版社, 2015.6

ISBN 978-7-5108-3794-4

I. ①赢… II. ①风… III. ①长篇小说—中国—当代

IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字（2015）第151139号

赢家

作 者 风柰子 著
出版发行 九州出版社
出版人 黄宪华
地 址 北京市西城区阜外大街甲35号（100037）
发行电话 （010）68992190/3/5/6
网 址 www.jiuzhoupress.com
电子信箱 jiuzhou@jiuzhoupress.com
印 刷 三河市中晟雅豪印务有限公司
开 本 870毫米×1280毫米 16开
印 张 21
字 数 350千字
版 次 2015年8月第1版
印 次 2015年8月第1次印刷
书 号 ISBN 978-7-5108-3794-4
定 价 36.00元

★ 版权所有 侵权必究 ★

楔 子

2014 年，是中国电商乃至整个互联网历史上最值得铭记的一年。中国电子商务经历了 15 年的发展，终于迎来了收获硕果的时期。聚美优品的上市是一群敢于为自己代言的 80 后年轻人梦想实现的仪式；京东的上市和中关村数码城的倒闭是互联网颠覆传统行业的鲜活诠释；而阿里巴巴的上市对全球有着意味深远的影响，不仅仅在于它是历史上规模最大的 IPO（首次公开募股），而且它宣示了一个崭新时代的到来。

马云说：“梦想总是要有的，万一实现了呢？”这句话从另一个侧面诠释了这个新时代的精神。互联网的致富神话其实离我们的生活很近很近，甚至我们都是其中的参与者和缔造者。我们的生活、思维方式、互动方式等都被互联网的产品所改变，而每一个人也在改变自己的同时无形中成就了无数互联网创业者走上梦想的神坛。

有一次在金茂大厦的景观台俯瞰整个夜上海，朋友开了个玩笑说：“你知道是什么成就了上海的繁华吗？”

我首先想到的是人，数千万的人。在上海任何地方每时每刻都有人潮涌动，每一个人都是一股力量，每一个企业都是很多力量的合力，也正是这无数个人的力量推动了上海的繁华。

朋友摇了摇头，说：“只有梦想和钱才能带来繁华。梦想会让人有无限改变的欲望，而钱能够帮助这些欲望得以实现。每一栋拔地而起的高楼都是一座欲望之塔，金钱是这座塔的根基。”

梦想，这个曾经略显陈旧和沉重的词语，在新互联网时代又一次散发出诱人的光芒。借助资本有力的翅膀，它闯进了无数创业者的内心，生根发芽，催生出无限生机。

只要有梦，就能找到钱，而只要有钱就能实现梦想。似乎这是个最适合创业的时代，似乎这是个最适合做梦的时代。梦想与资本前所未有地结伴而行，互相信动，如同恋人，于是也会有争吵和分歧，甚至相互毁灭。

2015，又将有多少梦想被资本催熟？你的梦想呢？

目 录

| | | |
|------|-----|-----|
| 第一章 | 挑 战 | 001 |
| 第二章 | 梦 想 | 027 |
| 第三章 | 猎 杀 | 046 |
| 第四章 | 潜 伏 | 064 |
| 第五章 | 预 谋 | 088 |
| 第六章 | 信 任 | 110 |
| 第七章 | 布 局 | 136 |
| 第八章 | 误 会 | 153 |
| 第九章 | 决 裂 | 172 |
| 第十章 | 表 白 | 194 |
| 第十一章 | 内 鬼 | 215 |
| 第十二章 | 弥 补 | 242 |
| 第十三章 | 清 退 | 263 |
| 第十四章 | 封 杀 | 285 |
| 第十五章 | 重 生 | 309 |

第一章 挑 战

野牛发了疯似的逃命，身后扬起绝望的尘烟。尘烟冲出数个凌厉的黑影，是一群草原狼。两只狼一左一右紧随野牛身后，其余的往两翼散开。右边较大的狼在野牛变换方向速度减缓的一刹那纵身一跃，两个利爪狠狠扑住野牛的屁股。野牛感受到疼痛，边跑边用后腿乱蹬，把那个黑影甩在身侧，屁股上已经留下几道深深的血口。还没来得及喘口气，尾巴上又一口，被左边的狼趁机追上咬住了，无赖地死活不肯松口。野牛的速度被拖慢了，斜前方杀出包抄过来的几匹狼，风驰电掣地咬向野牛的脖颈、后背和腹部。野牛重重地摔倒在地上，眼睁睁地看着几张血盆大口撕咬自己，它已经精疲力尽，临死之前痛苦地长长哀鸣了一声。

电视里狼群把野牛分而食之，那头名叫斯特鲁的领头狼前脚踩在野牛的尸体上仰头长号，胸前尖锐的鬃毛闪着金光，它神情狂妄，双眼微紧，射出

两道冰刀似的目光。隔着电视屏幕我都不由得打了个冷颤。

手机铃声翩然响起，是“男人婆”Aline 打来的。

“Sean，有敌情。Piers 下周一从华尔街空降到上海。人现在在美国，但好像抓住了你什么把柄，已经提前用精确导弹锁住你了。”

Aline，中文名林艾，办公室主任，年近 35，熟妇一枚。“男人婆”只能描述她的性格，因为她的外表目前还找不到适合的绰号：白骨精还不够她妖，白素贞还不够她作，伊丽莎白还不足以描述她的美丽。就是这么个集美艳、妖娆于一身的女人却义无反顾地当上了伪军事迷，开口闭口就是导弹、战机。随着最近军事化语言越来越专业，伪字已经逐渐被大伙取消，在我们这家掰着手指都能数得过人头的创业投资公司，Aline 现在算得上是正儿八经、根正苗红的军事专家。

“依你看这个 Piers 是动真格还是仅仅放出个诱弹？”

“恐怕不是诱弹，我刚刚和 Piers 通完电话，他要求暂停家乐乐家具网项目的投资进度，说是财务预测和估价模型上有漏洞，将在下周一找你和 Boss 重新进行投资评估。这是要打回原形的架势啊。”

“还有什么我应该注意的消息？”听到跟家乐乐项目有关，我不得不慎之又慎。

“从人事的介绍邮件和目前的局势来看，Piers 就任投资副总的概率很高，有可能你得被他的正规军收编。据小道消息，他可能是某个基金出资人的皇亲国戚，也算半个 Boss。保重、保重啊，保重。”

Aline 挂了电话，但那一连三个保重，依然敲打着我的脑门，吓得我心

惊肉跳。赶忙拿过沙发上的 iPad 翻出人事的邮件。

Piers，盛大川，31岁，中国湖北人，美国长大，宾夕法尼亚大学沃顿商学院金融硕士，C 开头的金融资历证书一堆，在华尔街某投行卖命 3 年，功名渐成。

人事邮件里面，Piers 个人简历字数不多，含量却是百分百的千足金。拿我的简历跟他相比，简直就是小米加步枪的八路军碰上了黄埔嫡系的精锐装甲师。以他这份简历，足以在华尔街任何一栋大楼里面过上资本主义优越腐朽的上流生活，至于为什么要驾着五彩祥云空降到红林创投这座小庙，或许唯一靠谱的解释恰恰是 Aline 听来的小道消息：他是最大出资人的嫡系，将来会替代 Cole 成为公司的主管合伙人。当然还有一个不靠谱的解释，就是他当假洋人这么多年不痛快，故而怀念中国乡土终于找到机会投向祖国母亲的怀抱……

Piers 这厮未闻其人先闻其声，而且还是声势夺人。我俩之间既无冤又无仇，压根就没见着活人，他就隔着太平洋向我发射威力不明的导弹？难不成是去年在美国公差旅游的时候，在芝加哥大桥上撒下那泡满是啤酒的尿，正好淋到桥下他脑门上？似乎不可能，桥下是汹涌的圣克罗伊河，除非这厮当时正跳河自杀。一山还比一山高，或许他真的有火眼金睛的本事，看穿了我自认为完美的布局？这次幸好有 Aline 的及时提醒，如果不能事先摸清 Piers 的真正意图，下周一的评估会议上我只能是砧板上的鱼肉——任人宰割了。养兵千日用兵一时，这些年对 Aline 的感情投资总算是有了回报。

Aline 在公司位居要职，项目投资后跟进、人员管理、财务、与法律打

交道等各个环节都由她一手掌管。既可以作为我的大后方，也能在需要的时候发挥情报站的作用，因此成为我当年重点笼络的核心人物。

Aline 天性爽朗，家里经济宽裕，要收买她的人心不能用常规方式。作为顶级的投资经理，必须能游刃有余地洞穿对手的心理弱点，在磕磕碰碰交手了几个月之后，我从她办公桌的装饰中推断出她的致命弱点，就是她 6 岁的宝贝儿子。在她办公桌壁，五分之二的面积被她儿子的照片覆盖，自己臭美的照片只占到五分之一。简单的算术可算出儿子比她自己还重要两倍。

在我祭出撒手锏以后，她终于愿意加入我的秘密利益圈，从此为我“效劳”。这撒手锏，就是通过客户的朋友的朋友，花了一笔不大不小的费用，帮助她儿子考进了一所炙手可热的重点小学。

我关了电视，坐在沙发上整理头绪，200 平方米的敞开式公寓变得异常安静。这套公寓，是从一个客户手中“掠”来的。我对他的公司进行投资的前提，是以个人的名义和他签署了秘密的对赌协议。在他获得投资运营公司一年之后，业绩远远达不到对赌要求而不得不赔付我大笔钱，最后以房产做抵押。这种秘密的交易会用几个皮包公司在各环节做托，和明面上正常的投资协议没有任何关联，所以创业投资公司不会发现我利用职务之便，大肆牟取私利。

业内流行一句话，三流的投资经理赚年薪，二流的投资经理赚佣金，一流的投資经理搭快车，顶级的投资经理赚现金。偶然的机会跟着中国投资界传奇人物沈南鹏投项目，我顺利地从他那里偷师学到了赚现金的套路。而且我对狼的崇拜也起源于那时候。

沈老每收官一个成功项目，他都会在 80 层高的楼顶，像一匹不可一世

的黑狼般仰天长号。他把狼的文化和创业投资融会贯通，狼的追踪、潜伏、猎杀和投资项目的过程如出一辙。在他心里，投资经理和创业者以及其他 VC（Venture Capital，风险投资）之间应该是猎杀与被猎杀的关系。我第一次听到“猎杀”这个词时，脖子后面的汗毛竟然不争气地竖起来了。

为了模仿狼的眼神和气势，本是白脸书生校园暖男的我去海南把自己晒成了鱼干，每天对着镜子龇牙咧嘴，面目狰狞。只有学其形，而后才能神形贯通。当 BBC 电视台的纪录片《狼的家族》播映以后，我把电视节目录制下来，在周末夜晚一遍一遍地陪伴名叫斯特鲁的头狼为保护领地而战，在潜意识里，我已经化身成一匹头狼。

5 年之后，经历了无数次钩心斗角的谈判，我已经把自己修炼成外表阳光明媚、内心刀锋森森的顶级“猎杀者”，对于顶级投资经理的各种手段完全游刃有余。如果说沈老是一匹强大无比、只靠单枪作战的黑狼，我则是一匹善于群狼作战的草原头狼。这些年被我猎杀的创业者和投资机构数不胜数，在公司的战绩长廊上，我的名下至今还没挂出过“墓碑”，全是完胜的荣誉。

我冷静了下来，这么多年的经验让我对自己在投资项目时候布的私局有足够的自信。Piers 可能模糊地意识到了什么问题，但他那颗塞满汉堡和牛肉的脑袋不可能识破我的“暗度陈仓”之计。他故意打草惊蛇，无非是想看我会在哪个环节做出反应，只要我做出反应，就必然在他的监视下露出破绽。那么，我此刻应该做的是以不变应万变。

Piers 拦下的项目，是我花了半年时间布的局，已经得到基金合伙人 Cole 的投资许可，下个星期投资协议一签，白花花的银子就会注入这家公司，其

中一部分则将秘密流向我持股的广告公司和网络营销公司。眼看到嘴的肥鸭就要飞走，我恨得直咬牙。职场上第一拉仇恨的行为就是挡人财路，不知道这是明知故犯，还是秉公办事不小心踩了雷区？他越过我直接向 Cole 要求暂停我的投资项目，这种傲慢的行为表明他故意不把我放在眼里，以表示我没资格和他分庭抗礼。

我又细细地回顾在家乐乐家具网这个项目上使用的暗度陈仓之计，确保没有致命的漏洞。暗度陈仓是利用敌人被我“示之以动”的迷惑手段所蒙蔽，而我即乘虚而入，以达到军事上的出奇制胜。

当然商场不是真正的战场，三十六计的智慧也无须一一从字面上去解读。我借用了新浪模式的套路，让家乐乐的广告业务通过合同跟我指定的广告公司绑定，然后在投资协议中要求家乐乐必须支出高额的广告费用。由于我和狼家族的其他成员都是家乐乐绑定的广告公司的股东，广告收益自然落入我们的腰包。电商业务本来就是靠广告费砸市场份额，在投资协议要求广告费支出占比不足为奇。

为了制造完美的假象，我在对家乐乐的尽职调查中故意把广告投入和销售数据进行了强关联，从报表上看起来，这个项目收益率很高，只是缺钱打广告。总而言之，我是用公司的钱在投资家乐乐的同时，把一部分投资款项转移到自己私人的公司。

家乐乐家具网创始人对自己公司的估值是 1200 万元，我通过调整财务预测模型，给他翻了近一倍，估值 2300 万。红林创投投资 450 万元，占股 20%。他作为创始人占股 37%，我这上帝之手，只是在财务曲线上微微那么

一抬，他的身价就多了 200 多万元。在自送的巨款面前，经营上捉襟见肘的创业者，永远说不出一个“不”字！而我的猎杀行动，也总是皆大欢喜的结局。

在我看来，真正的猎杀，不是致对方于死地，而是掠取自己的利益的同时，还让被掠夺者感恩戴德。来自华尔街的 Piers，是更强大的狼还是披着狼皮的羊，下周一就能揭晓。

我的助理 Avril 在收拾办公桌，见到我走过赶忙抬头打招呼。但和以往有些不一样。

“Sean，人事的邮件要求我今天搬到 Piers 那边的办公室，Piers 已经到了，我要赶紧过去。”

人事的邮件中在后半部分提到要调一些人员给 Piers，Avril 做我助理多年，对国内业务经验最丰富，和 Piers 搭档再合适不过。我点点头，想说些安慰的话语，但看到 Avril 的状态不像是需要安慰的样子。她心情好得很，迫不及待地想要把桌上的东西一股脑儿推进箱子搬走。看来 Piers 只是一露脸就让 Avril 神魂颠倒了，果然是个不简单的人物。

“Crystal 今天会来报到，接替我的工作，就是上周你面试的那个穿黄衣服的女孩。” Avril 可能意识到自己离开的心情过于露骨，反倒试图安慰我。

“没问题，你照顾好你自己。” 我并不在意，径直走向自己的办公室。职场本就人来人往，何况 Avril 这种级别的员工，我觉得实用就行，叫什么名字都没区别。

我手刚碰到门把，从另一侧走来一个西装革履的男人，个子比我高，长

着一张混血儿的脸。再定睛一看，全身上下穿戴的都是阿玛尼，金光闪闪的。就差胸口别个牌子，写上：我是精英。不可否认，连沉稳自信的我都在他出现的一刹那被晃了眼睛。他身上散发着一种天然的优越感，无论是表情、举止还是穿着都精致得无懈可击，走到哪里光彩照到哪里。办公室那几个雌性生物已经完全被陡然增高的荷尔蒙迷得七荤八素。此刻我突然原谅了 Avril 刚才的行为。

“你好，我是 Piers，你一定是 Sean，大家都说你做的还不错。”洋鬼子夸人只是一种习惯，跟中国人见面问“吃了吗”一样随便。

“你好，我是 Sean，你很有眼光，刚来就看懂了这里最大的秘密。”我们两人都皮笑肉不笑。

“你很幽默，大家都说你很随和，确实如此。”他说“随和”两个字的时候，故意上下打量了一番我这一身 Nike 休闲服。大家都是职场老妖精，玲珑剔透心，来往的每句话都暗含内功，高手过招化于无形。

“没错，希望你也和大家尽快熟悉起来。大家喜欢随和的人，不要太紧张。”我说“紧张”两个字的时候，也故意上下扫描了他一番。

“好，记得 10 点开评估会议。”他转过头望向 Avril，提高了声音：“Avril，如果 Sean 助理还没到，你先帮 Sean 整理一下会议资料再来找我。”他在向整个公司宣示 Avril 已经是他的人了。在 Avril 欢愉的答应声中，我抑制住脸上的尴尬，走进自己的办公室。

我的办公桌上有 4 四栩栩如生的狼摆件，均由陶瓷制成。这是我于 2010 年在西安的一个古玩交易市场淘到的，5 年来一直摆在那里没移动过位置。

它们永远目露凶光，面对这个世界不屈不挠地张牙舞爪。我胸中的杀气也油然而生。Piers 这一亮面，已经把他的野心显露无遗。他想迅速取代我成为这里新的领头狼，一山不容二虎，我们之间不可避免要展开一场领地之争。10 点的投资评估会议就是他的第一次正面进攻。他的确是一名值得认真对待的对手，但他太心急、太骄傲了，所以并不可怕。

有轻轻的敲门声，进来一个气喘吁吁的陌生女孩子。晕黄的长发，穿着黄色衬衫和牛仔裤，一张不设防的纯真面孔。

“您好，萧总，我是 Crystal。路上出了一点事迟到了，不好意思。”对上班第一天就迟到的员工，以我一贯的性格都会客气地请她离开公司。

“今天是你第一天上班？”

“是的。”

“一分钟内给我一个理由，证明你值得我不在意你第一天就迟到这件事。”

“因为你需要我。”

我以为她会编一些路上堵车、闹钟坏了、有急病之类的理由，而我就可以毫不留情地请她转身出去。不料到她回答得这么直截了当。

“不，我不需要你，我只需要一个踏实做事的人，明白？”我试探着加重语气。

“我明白，不过从投资回报的角度来看，你接受我比重新招聘、面试一个新人更加划算。”她很自信地说。

“一个不守约的人，就跟项目中潜在的危险因素一样，投资项目不允许不可控的风险存在。”我跟她较上劲了。

她也一本正经地回复我：“高风险意味着高回报，可不可控不在于风险本身，而在于投资人的智慧和眼光。我只是个初出茅庐的女孩，在大名鼎鼎的您这里算不上风险吧。”

“没错，风险你还不够资格，但你可能是个麻烦。我讨厌麻烦。”对于投资人来说，判断一个项目值不值得投资，也就几分钟的时间。我愿意花时间跟她瞎扯，说明我不仅接纳了她，还有点欣赏她。

她感觉很灵敏，听出了我语调中的变化，变得嬉皮笑脸的。

“您放心，我是为您解决麻烦，而不是制造麻烦的。我可以开始第一天的工作了吗？”她的自信和钝感力让我惊叹后生可畏。比起 Avril，她更自信和具备攻击力。她是一头有野心的幼狼，只要有心培养，一定能成为我的左膀右臂。

“我现在就有一个麻烦，如果你能解决掉，我欢迎你加入。如果不，不好意思，请你自己离开。”我想到待会儿的会议上可以用她来搅局，心生一计。

“这是一份尽职报告和投资分析，有人说财务预测和估价模型有漏洞，你有 30 分钟的时间来研究，10 点钟开会的时候你来堵住他们的嘴。”我知道短短 30 分钟，一个新手不可能看透一份几十页报告里面的数字游戏，所以只是言语上激将一下，目的还是让她尽快熟悉家乐乐这个项目。

Crystal 并不觉得这是件苦差事，反倒乐不可支地连声道谢，拿了报告回座位研究。

会议室里，基金主管合伙人 Cole 坐在高位，左边是 Piers 带头的人马，除了刚刚背叛我的 Avril，还有其他 5 名各部门同事。我这边只有新来的 Crystal 和老搭档 Aline，一共 3 个人。两边势力差距一目了然。

办公室政治最容易曝光的地方就是会议室，从大家座位的选择就能推断出人心所向。眼前的情势让我有点始料不及，看来大家都相信 Piers 是“皇亲国戚”的小道消息，自然而然地远离我而亲近他。现在不是感慨人性势利的时候，这场面对面的遭遇战如果输了，我的江湖地位不得不拱手相让。

“Sean，你和 Piers 已经见过了，晚上我请大家喝一杯，在座的都一起去，好好放松一下。” Cole 似乎感受得到会议室空气里的张力，故意让气氛缓和些。

“Piers 刚来中国，某些方面还不是太熟悉，今天刚好借家乐乐这个项目一起探讨一下，帮助 Piers 更快地学习。”

Cole 果然是老狐狸，说话两头照顾。重新评估项目是对一个投资经理非常不信任的做法，但他以帮助 Piers 学习为借口，明面上反而是抬捧了我，暗地里又赞同了 Piers 对我的质疑。

“谢谢 Sean，请 Sean 给大家讲解一下这个项目。” Piers 顺竿爬。这个项目他应该熟透于心，却装作不甚了解的样子，这一招用心险恶。项目基础介绍工作原本是助理来做的，现在 Avril 坐在对面，如果是我自己来给 Piers 讲述，意味着自贬身位，低他一等了。可身旁的 Crystal 第一天入职，估计也指望不上。我正犹豫着是否要硬着头皮让 Avril 来讲，Crystal 向我使了个眼神，自告奋勇来讲述。

“大家好，我是 Crystal，今天刚入职。虽然只花了半个小时了解这个项目，