



人生最重要什么

在西藏，再努力也不能使水达到300℃。这说明环境很重要。

骑自行车，再努力也追不上「宝马」，这说明平台很重要。

团队、合作、心态、选择都很重要。



人生
最重要
什么



图书在版编目 (CIP) 数据

人生什么最重要 / 木木主编 . — 长春 : 吉林出版集团有限责任公司 , 2014.7

ISBN 978-7-5534-5028-5

I . ①人… II . ①木… III . ①人生哲学—通俗读物
IV . ① B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 158554 号

人生什么最重要

RENSHENG SHENME ZUI ZHONGYAO

木木 主编

出版策划 : 孙 祂

责任编辑 : 于媛媛

责任校对 : 侯 帅

装帧设计 : 蒋宏工作室

出 版 : 吉林出版集团有限责任公司 (www.jlpg.cn/yiwen)
(长春市人民大街 4646 号, 邮政编码 : 130021)

发 行 : 吉林出版集团译文图书经营有限公司

(<http://shop34896900.taobao.com>)

电 话 : 总编办 0431-85656961 营销部 0431-85671728

印 刷 : 北京中印联印务有限公司

开 本 : 787mm × 1092mm 1/16

印 张 : 15

字 数 : 235 千字

版 次 : 2014 年 9 月第 1 版

印 次 : 2014 年 9 月第 1 次印刷

书 号 : ISBN 978-7-5534-5028-5

定 价 : 29.80 元

Contents

目录

第一章 环境

在西藏，再努力也不能使水达到100℃，这说明环境很重要。
做事情能够有一个尽可能好的环境，这对我们成功做事很重要。所谓做事环境，也就是做事时周围世界与你所做事情相关的一切。

做事环境好坏对成功很重要	002
成功环境不需要借口	005
创业成功中的环境与坚持	008
学会在优胜劣汰的世界里活着	011
工作环境中的自我行为设计	015
面对现实，更好地适应环境	020
把生活的时代变为最好的时代	024
把订单分给对手	026

第二章 平台

我们知道，骑自行车，再努力也追不上“宝马”，这说明平台很重要。

无论处在什么行业，平台很重要，一个人单打独斗是很难成功的。简单说，一个人所处的平台与所创业的价值及取得的成就是密切联系的！

人生最大的价值是什么	032
打败狼的骆驼	035
观念的较量	038
罗胖和他的自媒体为什么能成功	041
发现属于自己的位置	044
“失败”给人的额外收益	047
用进取心来享受人生的甘美	051
你的形象价值百万	054
人生随时可以重新开始	057
一个“饭桶”的才智人生	060
用美好成全美好	063

目 录

第三章 合作

合作不是一般意义上的人际交往，而是为了一个共同的目标结成的互助互利的双赢关系。合作的力量总是大于每个部分的总和。

男女搭配，干活不累	068
分工合作出奇迹	071
众人划桨开大船	074
让别人因你而温暖	077
同行未必是冤家	079
F1赛场上的完美合作	083
善待他人才能与人合作	086
蝶与蚁的生死之交	089
行善是另一种双赢	092
你想跟什么样的人合作	095

第四章 团队

一个人，再有能力，也干不过一群人，这说明团队很重要。

“成人之美”不但是一种修养，更是一种美德。你会不会从心里给别人热烈的掌声？团队的荣誉就是个人的荣誉，不要因为个人的嫉妒毁了团队的成功。

众人拾柴火焰高	100
团队精神的体现	103
处好关系才能团结协作	105
团队的荣誉就是个人的荣誉	108
史玉柱的团队千锤百炼	112
狭路相逢请拥抱	116
“偷油的老鼠”背后隐藏的秘密	120

目 录

第五章 心态

想获得成就，唯有真正改变，从事上改，从理上改，从心上改，这说明心态很重要。

心态在任何情况下都是重要的，所以具有良好的心态特别重要。我们必须有接受失败的抗压能力，也要有迎接成功的承受能力。

好心态，好生活	124
心态既治病也致病	128
走自己的路，让别人去说吧	131
快乐来源于“简单的生活”	134
职场一族过招拼心态	136
保持一种品味幸福的人生态度	139
要理解不要伤害	143
人生跟着心态走	146
给予比接受更快乐	149
别让偏见影响你的视野	152
有一种人生没有为什么	153
要宽容不要抱怨	156
拥有富豪心态更容易成功	160
态度决定你的人生高度	163

第六章 选择

什么样的选择决定什么样的生活。今天的生活是由几年前我们的选择决定的，而今天我们的选择又将决定我们几年后的生活。

选对人生的钥匙	168
两位医生的幸福瞬间	171
人生的选择	174
选择离成功最近的位置	177
失之东隅，收之桑榆	180
充满人性光辉的选择	183
处在十字路口的抉择	186
来自鹰的自我蜕变	189
不必为错过了星星而哭泣	192
拒绝好种子的农夫	195
有时候，不选择也是财富	198
生活从来不是单选题	201
人生不过是选择的总和	203
艾尔森的问卷调查	206
人生没有回头路	209
正确的抉择能使你发挥无限潜能	212
多一点儿变通，少一点儿固执	214
千万别在最能吃苦的时候选择安逸	217
人生的高潮与低谷，该如何面对	222
两点之间，“曲线”最短	227

CHAPTER 1

第一章 环境

在西藏，再努力也不能使水达到100℃，这说明环境很重要。

做事情能够有一个尽可能好的环境，这对我们成功做事很重要。所谓做事环境，也就是做事时周围世界与你所做事情相关的一切。

◎ 做事环境好坏对成功很重要

成功大师陈安之曾说：“不管一个人上过什么样的培训班，学过什么样的技能，拥有什么样的成功秘诀，假如他原来不成功，那原因很可能是他缺少一个成功的环境。假如他没有办法进入一个成功的环境，他成功的概率是非常有限的。”所以说，成功的环境很重要。

的确，积极的环境可以激发人的内在潜能，使人发挥出超常水平，努力奋进；消极的环境会使人堕落腐化，在不知不觉中腐蚀人们善良的心，使人渐渐变得颓废，导致人生变得痛苦。

现实生活中，在怎样的环境中生存很重要，不同的环境甚至能改变人的成长轨迹，决定人生成败。人生中最不幸的是：人的执迷不悟，使人生变得平庸、不分是非、黯然失色。和勤奋的人在一起，就不会懒惰，不会消沉；与智者同行，就会不同凡响；与高人为伍，就能登上巅峰。

原本很好的人，由于受到周围那些消极环境因素的影响，缺乏向上的动力，丧失前进的方向而变得俗不可耐，最终变得庸俗、愚昧、无知。积极的人像太阳，照到哪里哪里亮；消极的人像乌云，走到哪里都是如此凄凉压抑。心态决定一切，有什么心态，就有什么样的未来；性格决定命运，有怎样的性格，就有怎样的人生。

不是有这样一句话吗，“大多数人带着未演奏的乐曲走进了坟墓”。

“你是谁并不重要，重要的是在什么样的环境和怎样的人在一起。”雄

鹰在鸡窝里长大，就会失去飞翔的本领，怎能搏击长空、翱翔蓝天？野狼在羊群里成长，也会“爱上羊”而丧失狼性，怎能驰骋大地？

人生就是这样：在好的环境中和进取的人在一起，自己将会变得聪明，善于发现别人的优点，并把它转化为自己的长处，成为聪明人；善于把握人生的机遇，并把它转化成自己的机遇，成为优秀者；对待他人的成功像对待自己的成功一样充满热情，成为成功者。学最好的别人，做最好的自己，此乃成功之道。

比如，现在有人研究超市，会问谁是“中国的沃尔玛”这样的问题。其实，因为环境和机遇的不同，即使有相同的基因和模式，也很难成为另一个沃尔玛。想当初，沃尔玛并不是照着西尔斯的模式成为沃尔玛的，所以你是否能照着沃尔玛的模式成为沃尔玛还是个谜。中国并不是一个封闭的市场，你在中国扩张，沃尔玛也在中国扩张。而且沃尔玛在全球的门店数比你多，规模比你大，管理系统也比你好，比你更有实力，如果你不是新商业模式、新业态，很难成为另一个沃尔玛。

马云也说：淘宝的目标是成为沃尔玛。也许你从新的业态替代旧的业态这个角度来思考这个问题，才是正确的。

再如可口可乐，《可口可乐帝国》一书的作者，在书的最后一段说他拿到了可口可乐的秘密配方，然后和可口可乐的发言人说，他将把它写进书的附录里。可口可乐的人问：“然后呢？”

“可能会有人决定操作此行当，与可口可乐公司竞争。”

“他们会起什么名字呢？”

“嗯，肯定不能叫可口可乐，不然会被你们起诉。可以起名为Yum-Yum，这有很强的暗示作用，还不会吃官司，而Yum-Yum就是按照可口可乐的最初配方配制的饮料。”

“很好，然后呢？他们的产品将会如何定价？采取何种方式销售？做什么样的广告？你知道我们的用意何在？我们花了100多年的时间，投入了不计其数的金钱，才有了今天的品牌价值。没有我们的规模经济和难以置信的市场体系，任何仿制我们产品的人都不会有前途。他们的产品成本更高，价格更贵。当随处都可以买到可口可乐的时候，人们为什么要专门去买仿制品Yum-Yum呢？它只是像可口可乐而已，而且价格更贵。”

所以，即使你掌握了可口可乐的秘方，了解了可口可乐成功的原理，你也不能复制可口可乐，因为环境和机遇不同。所以巴菲特说：“如果你送给我1000亿美元，让我打败可口可乐在软饮料市场的霸主地位，我会还给你，告诉你这是不可能的。”

人生感悟：

陈安之说：我发现在一个成功的环境之下，一个人的确会有巨大改变。假如我没有加入安东尼·罗宾（世界排名第一的潜能大师）的机构，我只是上了他的课程，是的，肯定有进步，可是没有这样的环境，事实上我很容易回到原来的状况。所以我觉得成功最重要的因素就是拥有一个成功的环境，这是先决条件。

◎ 成功环境不需要借口

每天给自己一个希望，就是给自己一个目标，给自己一点儿信心。希望是什么？是引爆生命潜能的导火索，是激发生命激情的催化剂。生命是有限的，但希望是无限的，只要我们不忘每天给自己一个希望，我们就一定能够拥有一个丰富多彩的人生。

有一个朋友遇事不顺，去拜访高僧。高僧带他进入一间黑暗的房间，点亮一盏灯后，整个房间都亮了起来。然后高僧手持灯盏，走到阳光下，同样的—盏灯，此时似乎感觉不到它的光亮。

高僧说：“越是黑暗时，越不能熄灭生命的灯盏，要让这光芒照亮人生。”

的确，这光芒就是理想、信念和希望。

成功环境不需要借口，只要我们心中存在希望的“种子”，相信自己会有一个无可限量的未来，心存希望，任何艰难都不会成为我们的阻碍。

在美国网球历史上，威廉姆斯姐妹足以载入史册。

实际上，妹妹塞雷娜·威廉姆斯（小威）在还不到18岁的时候就已得到了职业生涯首个大满贯冠军奖杯。随着比赛经验的丰富和技术水平的提高，小威已将四大满贯的奖杯全部收入囊中。

从2002年法网至2003年澳网，小威成功地拿下了“塞雷娜大满贯”，女子网坛从“辛吉斯时代”逐渐过渡到“威氏姐妹时代”，更确切地说，是从

技术独领风骚的时代切换到力量当道的时代，而小威功不可没。

虽然小威被“女金刚”纳芙拉蒂洛娃誉为“具有超人般潜力”的女选手，但她绝不是那种能够完全沉浸在网球事业上的人。挥霍自己的天赋，借膝伤的理由，小威理所当然地在各种社交场合“招摇过市”，流连忘返。小威似乎很满意这种“不思进取”的生活环境，一度称“每天都能睡到中午并且起床后也无所事事，这种感觉太棒了”。

或许是看到昔日老对手辛吉斯的成功复出自己手痒难耐，或许是迫于网坛前辈们对她的公开劝告带来的压力，抑或是真的怀念昔日站在中央球场感受万道目光聚焦、享受万人顶礼膜拜的八面威风，小威终于决定复出。

由于膝盖伤势还没有全好，小威于2006年8月选择了一场小型赛事作为复出首战。蛰伏了四个月之后，她终于在2007赛季身披亮丽的艳绿战袍在墨尔本闪亮登场，一句“我很渴望重返赛场，我是爱网球的”，让无数球迷为之感动的同时也充满期待。

谁也没想到她能以第81位世界排名的身份夺得澳网冠军，更没想到她会在决赛中以几乎完美的“黑色风暴”打蒙当时排名第一的莎拉波娃。在巡回赛迈阿密站决赛中，小威更是在第一盘0比6失利的情况下逆转战胜海宁。本赛季小威斩获两个单打冠军头衔，单打战绩是骄人的35胜9负，年终时世界排名已经升至第五，顺利地拿到WTA（国际女子网球协会）年终总决赛的入场券。

尽管在澳网接下来的三个大满贯中都被海宁阻挡在半决赛的门外，小威却再次燃起自己的斗志，在克里姆林杯赛前发布会上一席“我已经准备好回到世界第一的宝座上，我现在充满动力……”的话，俨然让大家再一次看到那个时刻都充满自信、随时都“口出狂言”的斗士小威。

也许正是她在场上场下我行我素的态度、率真而任性的可爱让更多的球迷喜爱她。不过永远都别低估她的实力，永远都别对她说出的话嗤之以鼻，因为她随时可能带给球迷巨大的希望和惊喜。正如小威自己所说的，也许时尚只不过是业余爱好，她对8个大满贯的数量还不够满足呢。

的确，在不断前进的人生中，凡是看得见未来的人，也一定能掌握现在，因为明天的行程他已经规划好了，知道自己人生将走向何方。

成功的环境是相当重要的，假如你想成功，请立刻找到一个适合你的成功环境；假如现在的环境不适合你，那请你立刻改变。

人生感悟：

当我们确立了目标，不管距离有多遥远，只要坚持到最后并相信自己的能力，那么我们就一定能“心想事成”。不管眼前的日子再怎么难过，每天早上醒来时，都要记得先对自己说“我一定会成功”。

◎ 创业成功中的环境与坚持

1999年，已经经历了数次创业挫折的马云，带领一批跟随自己多年的合作伙伴，从北京回到杭州，创立了阿里巴巴。虽然屡屡碰壁，但马云的“做中国最好的企业”的理想一直没有放弃。

随着中国电子商务的不断发展，7年后，阿里巴巴已经拥有500万中小企业会员。从2002年的最低谷时期盈利1元钱，到后来每天营业额达100万元，再到每天盈利100万元，现在阿里巴巴已经实现每天缴税100万元，成长速度可谓惊人。用马云自己的话讲：现在，阿里巴巴拿着望远镜都很难找到竞争对手。

马云为什么这么狂？真就没有竞争对手了？

其实不然。马云解释说：“并不是阿里巴巴有多么了不起，也不是马云有多么了不起。很长时间以来，很多人都不看好我，不相信B2B模式能赚钱，可我们一直看好这个行业，始终没有改变。2002年，网络经济泡沫破裂，许多做B2B贸易的网站相继倒下，最后只剩下阿里巴巴。无论是互联网的冬天也好、泡沫期也好，我们都始终坚定地一路走来。有些人是晚上想试多条路，早上起来走原路，这注定成功不了。”

马云还说：“每一个人都很平凡，我马云也没什么了不起，这几年被媒体到处吹捧，其实自己很难为情。我一点儿也不聪明，也没有先见之明，只是一步一步走来。刚开始创业时被4家公司骗得晕头转向，但是那些骗人的