

经商要防的 15种人

人无打虎心，虎有伤人意

JINGSHANGYAOFANGDE
15ZHONGREN

碧冷 编著

奉告所有在商海搏击的人，睁大自己的眼睛，戒除自己的贪欲，
否则，一旦上当受骗就有可能丧失万贯家财，欲哭无泪。

大众文艺出版社

经商要防的 15种人

人无打虎心，虎有伤人意

碧冷 编著

大众文艺出版社

图书在版编目(CIP)数据

经商要防的 15 种人/碧冷编著. —北京: 大众文艺出版社, 2009.5
ISBN 978-7-80094-523-6

I. 经… II. 碧… III. 商业经营—人间交往—通俗读物
IV. F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 076561 号

责任编辑: 宿一歌

封面设计: 后浪文化

出版发行: 大众文艺出版社

(北京市东城区交道口菊儿胡同 7 号)

邮 编: 100009

印 刷: 广东昊盛彩印有限公司

地 址: 广州市白云区良沙路台头街 6 号

电 话: 020-37409175

开 本: 850mm×1160mm 1/32

印 张: 12

字 数: 260 千字

版 次: 2009 年 7 月第 1 版第 1 次印刷

定 价: 28.00 元

版权所有, 翻版必究。

注: 如有印、装质量问题, 请与印刷厂联系。

目 录

MULU

MULU

◎第1种人:面具人

有些人拉大旗做虎皮,或是以名人出现,或是自称是名人、要人的亲属、朋友,或是利用宣传媒介的吹嘘,等等,给自己贴上金字招牌,坑蒙拐骗,大行不义道。这种人就是“面具人”,在他们的面具下隐藏着居心叵测之心。

抬出名人作幌子之人	21
“拉大旗,作虎皮”之人	23
打着融资的幌子招摇撞骗的人	25
打着明星旗号行事之人	27
开空头支票的“有钱人”	28
有身份的人不一定可信	30
有名气的企业不一定有信誉	31
信用良好的人也可能是骗子	32

005

 经
商
要
防
的
15
种
人


不要被公司华丽的招牌唬住	36
识别“皮包公司”	38
把每次的生意都看成是第一次合作	41
不见真佛不烧香	43
当心“货到地头死”	45
打着高科技幌子的人	48
不要盲目信任对方的身份	51
“关系”业务不可轻信	54

◎第2种人:财神

这里所说的“财神”，并不是我们中国人很早就信仰的“财神爷”，而是那些你自以为能给你带来财运的人。他们抓住人们急于求富的心理，口口声声为你的利益着想，帮你发家致富为名，引诱你上他们的钩，一旦达到目的，他们就会逃之夭夭。与这种人接触，有时会弄得你倾家荡产。

租借高档写字楼的骗子公司	57
骗吃骗喝、索要好处的人	59
打着政府名义行事之人	61
给你设连环套的人	63
以购买专利为名骗你没商量	66
允诺免费供种 高价回收之人	68

与你搞联营加工产品之人	71
简单的技术高昂的学费	74
许诺高额回报集资之人	76
让你加盟连锁创业之人	78
看清那些无故借款给你的人	81
以低价格引诱你的人	84
互联网上的财神	85
披着羊皮的虚假投资者	87
“代销商”卷货	89
做“无本生意”的人	92
警惕:所谓的香港或美国公司	94
谨防“供销连环”	97
索要好处费的人	100
利用“海外关系”骗取保证金的人	102
网上做生意最好实地调查	104

◎第3种人:支票机

有种人喜欢开支票,任何事情他都可以答应,不只是如此,他还可以主动承诺为你做任何事,可是每一张支票都无法兑现。对这种人,你的态度要有所保留,免得大失所望。



满口应承的好好先生	107
随意承诺的人	108
轻诺而食言的人	111
承诺是一种感觉	114
熟知说谎者常用的方式	116
遭遇满口假话者	118
从不承诺的“支票机”	121
对于吹牛造谎的人	124
揭开说谎者的面纱	126
说话不算数的人	128
背信弃义的“牛皮王”	130

◎第4种人:吹鼓手

有些人似乎天生是你的跟班,对你的一切,都大张旗鼓地宣扬、捧吹,好像是把你吹到了天上,让你不禁飘飘然。其实,这是一种别有目的的欺骗,他们虚伪的礼貌是一种欺诈,过分的殷勤并非尊敬而是一种依赖。对这些人,千万不要受他迷惑。

防止他人的“捧杀”	134
三思而后行,不给小人可乘之机	135
吹出来的“骗子公司”	136

◎第5种人：自吹狂

这种人很喜欢夸赞自己的能力,如果你愿意听,他可能就会成为万能的人。事实上,这种人的能力是有问题的,因为他心虚,所以靠吹嘘来壮声势,好比胆小鬼走夜路要吹口哨那般。所以对“自吹狂”,一切的一切,先打完折再说。

号称关系通天的“侃爷”	140
说得天花乱坠的人不信	141
故意揭发别人恶处的人	143
自夸亲戚的人	145
吹嘘有靠山的人	147
在公共场合耍派头的人	150
猛吹海螺的吹牛大王	152
自我炫耀的人	155
梦想一攫千金的人	157
眼高手低的人	159

◎第6种人：赖皮鬼

泼皮无赖,本是小混混行径,但是现在亦有些人却不顾自己的身份,把他使将出来,欠账不还不说,还大耍赖招,



反脸不认人，让你有苦难言。面对这些赖皮鬼只能痛下杀手，毫不含糊。

不温不火的“钉子户”	162
突然短路的欠债人	164
面对亲戚的无期借款	166
对赖账人的讨债4法	168
对付赖皮要有硬招	170
一拖再拖的“欠债人”	172
拿着合同借钱的朋友	174
尽量不要跟熟人做生意	176

◎第7种人：自家人

俗话说，“亲不亲，一家人。”但是在这个“利”字浸泡的社会，许多亲情、友情都随之而去。在这里，我们并不是否定所有的亲戚、朋友，但是却有些人打着亲朋的幌子，骗你没商量。

喜欢“杀熟”的人	180
亲兄弟，明算账	182
朋友间也要树一堵墙	184
友情突然升温要小心	186

对朋友做事的能力,心里要有数	189
变了味的战友关系	191
提防拆台子的朋友	194
不可过分依赖别人	197
小心出卖朋友的人	200
被朋友拖下水	202
千万别踏上朋友的“贼船”	205
朋友之间最好不要合作	208
不要乱选合伙人	211
挂羊头卖狗肉的经销商	214
从合作到分手	216
亲属骗你没商量	219
喜欢牵线搭桥的朋友	222
血缘亲政	223
兄弟合伙明算账	225

◎第8种人:陌生人

生意场上总会遇到一些生面孔,似乎巧合般地总是接近于你,寻找机会与你搭讪,侃侃吹吹,不拘小节,对这种人要留个心眼,多旁敲侧击、刨根问底,才不会临大难。否则,一不小心,你就会中了圈套。



戒跟不熟知的人合作	231
来历不明的人	232
不要与陌生人走得太近	234
主动帮你忙的人	235
撒谎设局之人	238
一见如故的人	240

◎第9种人：自来熟

有些人好像生来“自来熟”，一见面就亲热异常，无拘无束，好像是认识已久的朋友般。如果你实在记不起在哪里有这样的一个朋友，那么他就有可能是怀着企图之心的人。记住，过于异常的亲热，往往隐藏着陷阱。

警惕商场“鸿门宴”	244
卖主过于热情得提防	248
和你亲热异常的人	250
忽悠你的“自来熟”	252
初次见面就给你好处的人	254
主动和你打招呼的人	257

◎第 10 种人：间谍

在竞争激烈的商业社会中，间谍是一个让经商者头疼的问题。谁获取的有效信息多，谁就可能取胜。因此，商场间谍越来越多，反间谍也越来越重要。作为想在商场搏击的人，不能不重视这一点，防范好商场间谍。

一顿饭泄露的秘密	261
礼品中的秘密	263
可口可乐的秘方	265
对造假的人一追到底	267
攻防均有效	269
以参观拜访名义盗取情报之人	271
将计就计反间谍	274
一双皮鞋破解合金的秘密	276
谨防生意中的内奸	278
当心招进商业间谍	281
加强机密防范	284
重金收买，情报扭转乾坤	286
IBM 的反间计	288



◎第11种人：小心眼

小心眼的人好嫉妒，看不得别人比自己强，而且越是好朋友，接触最多的同事，他越不希望你混得好、干得出色。心眼儿小的人喜欢斤斤计较，要么什么事都跟你争个是非长短，要么动不动自己生闷气、生闲气。心眼儿小的人好像玻璃人，一碰就碎。防范这样的人只有一招好用：保持距离。

以笑对骂	292
从共生中获益	293
不要成为他人的“眼中钉”	296
小心对待嫉妒	299
不要招同行妒嫉	301
心胸狭窄的人	303
生意红火防小人设陷阱	305
避开嫉妒的暗箭	308
直面嫉妒者的诽谤	310
给别人留条路	313

◎第 12 种人：白眼狼

“白眼狼”说白了就是狼心狗肺的人，他们往往失去道义和良知，没有人情味，只有经济上的成败得失。在他们的心目中，“正义”丢了无所谓，“钱财”丢了受不了：他们不管钱是怎么抓来的，抓到了就死不撒手。这种人诡计多端，为达目的不择手段。对这种人要处处防范。

- 过河拆桥之人 316
- 见利忘义翻脸不认的人 318
- 昧心人无法挣到钱财 320
- 忘恩负义的人 324

◎第 13 种人：好色鬼

好色鬼见了美女便拔不动腿，忘了自己是谁。年轻时好色还可以理解，结了婚上了年纪仍然好色，这种人必然无法专心于事业，也会经常因色误事。对这种人，你要和他保持适当的距离，以免受到不必要的牵连。

- 感情生活复杂的人 328
- 中美人计 330



防备“咸猪手”式的人	333
贪恋美色的人	335
340 万公款“买”情妇一笑	337
小心美女蛇	340
小心美色的陷阱	342

◎第 14 种人：赌棍

赌棍就是喜欢上牌桌，牌一打就昏天黑地，不知下桌的人。玩牌有时是消遣，沉迷其中就会耽误正事。对有赌棍之称的人，你的态度要有所保留，否则，有一天他会向你借赌本，会误了你的大事。

还赌债不爽利的人	348
沉迷于赌博的人	350
中“天仙局”	353
赌博输掉了钱又输掉了朋友	355
赌徒的结局	357
不入赌局	359

◎第 15 种人：天天醉

“天天醉”每天都离不开酒，顿顿都离不开酒，而且每

饮必醉，甚至每醉必发酒疯。他们视喝酒为维持良好人际关系的手段，视酒为社会交往和拓展事业的灵丹妙药，这种人有个性上的缺陷，有无法控制的情结，常常误事。这种人，能力再好，终有一天会因饮酒害死你。

酒肉朋友不要交	362
贪杯误事	365
酒是害人之物	368
远离酒桌	371
酒要少喝而事要多办	372
不喝酒也能成为百万富翁	375



经商要防的 15种人

人无打虎心，虎有伤人意

碧冷 编著

大众文艺出版社