

给力的创业指导

全新的财富思维

Quannmin jieshang

全民皆

商

这样创业**财**轻松

或许，你看到了百度的成功。

或许，你见证过腾讯的辉煌。

或许，你正领略阿里的风采。

你知道吗？普通人也能创造财富奇迹。

凝聚众人的力量，蚂蚁也可以超越大象。

黄正凯◎著

做人要有野心，
是时代发展的必然趋势。“抱团打天下”成为草根创业者们的最佳选择。



北京燕山出版社
BEIJING YANSHAN PRESS

Quannmin jieshang

全民皆

这样创业 **财** 轻松



黄正凯◎著



北京燕山出版社
BEIJING YANSHAN PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

全民皆商: 这样创业财轻松 / 黄正凯著. -- 北京:
北京燕山出版社, 2013.7

ISBN 978-7-5402-3253-5

I . ①全… II . ①黄… III . ①企业管理 - 研究 IV .
① F270

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 110251 号

全民皆商：这样创业财轻松

作 者：黄正凯

责任编辑：王月佳 常思薇

封面设计：点击成金

出版发行：北京燕山出版社

社 址：北京市宣武区陶然亭路 53 号

邮 编：100054

电话传真：010-65240430（总编室）

印 刷：廊坊市海涛印刷有限公司

开 本：787×1092 1/32

字 数：10 千字

印 张：5.25

版 次：2013 年 7 月 第 1 版

印 次：2013 年 7 月 第 1 次印刷

定 价：28.00 元



首语

我之所以写这本书，是想把我们多年来从事系统建设和团队运作的经验心得，分享给更多有志追求梦想的朋友，希望能够对您探寻成功背后的规律有所帮助。

在现代社会里，普通人占大多数，富人占极少数，生活充满着压力。人们常常会问：穷人为什么贫穷？富人为什么富有？答案很简单：表面上缺资金，本质缺野心，脑子缺观念，骨子缺勇气，改变缺行动，创业缺毅力。

一位在不到 10 年的时间里跻身于法国财富榜的大富豪，在临终前留下遗嘱，将 100 万作为奖金，奖给猜对穷人之谜的人。他那锁在保险箱里的谜底就是：穷人最缺的是野心，成为富人的野心。无坚不摧的野心，开拓出金光灿烂的财富之路。锲而不舍的野心，创造出别人不敢想更不敢去做的奇迹。“自古雄才多磨难，从来纨绔少伟男。”古今中外，许多富豪都出身贫寒，白手起家，他们的起跑线和所有的穷人一样！他们也都毫不

掩饰地承认：野心是永恒的特效药，是所有奇迹的萌发点，是取得任何成功的基础。

在这个世界上，只有不敢想、不敢做的事，没有做不成的事！只要您有野心，有把野心付诸行动的智慧 and 毅力，那么从普通人摇身一变成为财富之主，并不遥远……

也许您是刚走出校园的“穷二代”，也许您是大城市漂泊的“蚁族”，也许您是满身债务的“房奴”，也许您是社会金字塔下最平凡的耕耘者。这都不要紧，只要您还有希望、还有梦想、还满怀着激情和斗志，只要您的人生还没有走到尽头，您就还有改变的机会！

很多人的梦想，都是由一本书点燃的！这本书是我们奉献给您的礼物，我们希望通过这本书来点燃那些不甘平凡的普通人心中的“野心”。本书中揭示了创造财富最本质的秘密，为您送去彻底改变命运的经典和法宝。希望本书能够帮助您创造幸福美满的人生，使您成为心想事成、美梦成真的命运宠儿！

罗伯特·清崎在富爸爸系列丛书《财务自由之路》一书中，根据人们收入来源的不同画出了“现金流象限图”，将人们划分为四个象限。而获取被动收入是唯一通向财富自由之路。可是具体怎么做，富爸爸却并没有告诉我们。

千百万人都为罗伯特·清崎所倡导的“经济自由”

的理念所打动，都在想方设法从“雇员”进入“投资者”的行列。当他们义无反顾地投身创业以后，结果却从此深陷痛苦的泥潭，不但事业未成，许多人还因此落得满身债务。摆在我们面前的是一组令人心惊肉跳的数据：全球范围的统计数字显示：90%的企业会在开业5年内倒闭，剩下的又会有90%在接下来的5年内倒闭，存活率仅仅只有1%。另一份政府调查报告指出，中国内地的企业平均存活年限是2.9年。

不创业是等死，创业是找死，创业成了很多人噩梦的开始。我最初开始创业时成立的公司，也只坚持了3年多就倒闭了，结果是从一无所有的穷人变成了负债近60万的“负人”。从此，开始了我长达十几年的负债之旅。非常感谢这段旅程，因为一直没有放弃自己的人生梦想，不愿意改变初衷，所以一直不断地在寻找适合像我这样普通人的创业之路。非常庆幸的是，最后我找到了。感谢那些曾经帮助过我的人，感谢那些教导和指引过我的前辈们，也感谢那些鞭策和折磨过我的人，是你们成就了我精彩的人生。

我出生于贫穷的农民家庭，小时候常常被人看不起，所以自小就梦想着要出人头地、光宗耀祖。打工3年以后，相信努力就可以成功的我开始自主创业。可是努力打拼10年的结果，却是负债近60万。沉重的债务压得我很多年都喘不过气来。这令我很迷茫，为什么我如此

努力，却是这样的结果？

值得庆幸的是，我选择了坚强的面对，没有向“命运”屈服。于是，我认真审视自己，检视自身的不足，开始抬起头来看世界，追寻成功的方法。跟很多人一样，我参加过不少大师的演讲和培训，也尝试过很多项目，结果却总是不理想，直到遇到 QSTR 在家创业系统以后。我用了 3 年的时间潜心学习、实践和研究 QSTR 在家创业系统，3 年的历练终于使我脱胎换骨，成为一个可以掌控自己命运的智者。

后来 QSTR 在家创业系统因为某些原因退出了中国内地市场，但是却成就了今天的我们，今天的蚁酷创业系统正是以 QSTR 在家创业系统的模式为基础发展而来的。感谢在家创业系统，感谢台湾的陈勇全先生把这个模式引入到中国内地市场来。

我结合自己多年来学习和实践的成果写了这本书，希望通过这本书，能够帮助追求成功的您初窥财富背后的秘密，帮助更多的人成功创业，体会成功的快乐。

在这本书里，引用了一些前辈大师们的研究成果，在这里要特别感谢陈勇全老师、刘克亚老师、王紫杰老师和毛俊程老师，本人的很多思维受他们的影响很大，是他们启发了我的蒙愚，蚁酷网发展壮大的理论基础很大程度上得益于他们。感谢他们！感谢所有启迪过我的人！谢谢你们！

我们经常遇到一些“半桶水”的人，这些人对于似懂非懂的东西，往往马上下结论，然后就否定，封闭了自己上升的阶梯。相反，那些秉持“空杯心态”、承认自己“不知道”的人，才能真正吐故纳新、持续进步。

古希腊伟大的哲学家苏格拉底对他的弟子说，他是一个“无知”的人。为了解释这句话，他分别画了一个大圆圈，一个小圆圈。他对弟子说，圆圈内代表我们已知的部分，圆圈外是我们未知的部分。那个大圆圈是我的知识，那个小圆圈是你们的知识。直观上看，我的知识比你的知识多。但是，圆圈越大，它的周长所接触到的外围未知部分也就越多。这个道理告诉我们：知识是无穷的，人类即使懂得再多，也仅仅是其中微不足道的一部分，而认为自己懂得很多的人，往往会更无知。

因而我真心建议您：对自己不熟悉的事物，请先抱着学习的心态对待，或者保持沉默，而不要直接否定。在阅读下面的内容之前，请保持平和的心态，把“接纳的大脑”打开。

目录

contents

卷首语 / 01

本书中揭示了创造财富最本质的秘密，为您送去彻底改变命运的经典和法宝。希望本书能够帮助您创造幸福美满的人生，使您成为心想事成、美梦成真的命运宠儿！

第一章 穷人和富人的距离到底有多远？ / 1

在全球化的趋势下，富人在数字世界中大赚全世界的钱，财富快速攀升；另一方面，随着资源的重新分配，中等收入阶层两极分化。整个社会的财富分配，在中间这块出现了一个很大的缺口。跟字母M一样，世界分成了三块，左边的穷人变多，右边的富人也变多，中间的部分出现“塌陷”。

第二章 拥有消费者就等于拥有财富 / 36

获取财富的关键是拥有消费者，是消费者的消费选择决定了财富的流向。谁能赢得消费者的青睐，谁就可以成为赢家，谁就可以成为王者。

第三章 免费，商业的未来 / 58

未来商业竞争是围绕吸引消费者来展开的，而免费是吸引消费者最有效的方法之一。获取财富的关键不在于您销售什么产品，也不在于您有多少钱，而在于您有没有办法拥有大量的用户。

第四章 消费返利，打造自动财富流 / 74

为了培养顾客忠诚度，很多企业开始直接给顾客发钱。顾客第一次同时拥有了两种身份，首先是消费者，同时又是能与企业直接分配利润的经营者，也就是企业的合作伙伴。

第五章 无销售成交模型 / 87

没有人喜欢做推销说服的事情，也没有人喜欢面对拒绝；人们都喜欢不用做“销”的动作就可以有很好的“售”的结果。刘克亚老师传授“无销售成交模型”的应用课程曾开出“3天50万人民币的天价”。

第六章 互联网及电子商务的发展和前景 / 97

下个10年，电子商务将取代信息娱乐成为带动互联网发展的最大动力，社交网络和移动互联网则是互联网的新趋势。展望今年的全球电子商务走势，这个新的高潮可以称为“社区化商务”的时代。

第七章 蚁酷网：社区化电子商务的代表 / 111

蚁酷网的使命是：“打造傻瓜式创业平台，帮助百万人在家创业。”

蚁酷网独创的“全民皆商”的商业模式正在帮助越来越多平凡人成就他们的梦想，掀起了一场“蚁族的革命”。

第八章 您需要一个系统 / 136

世界上一切组织和个人的成功，靠的都是系统。被誉为“品质管理之父”的美国人爱德华兹·戴明博士（Dr. W. Edwards Deming）曾经提出：一件事情成功与否，94%决定于系统，只有6%决定于人，这让我们清楚地意识到系统对于带动商业成功的重要性。如果您想快速成功，要么创造一个成功的系统，要么加入一个成功的系统。

结束语 / 147

一本书，一种态度，一种人生。希望那些为生计而苦苦奔波的人，那些不满足于现状的人，那些胸怀壮志而苦于没有平台的人，抽一点时间，给自己，在一个有阳光的午后，认真的阅读一下此书，定会受益匪浅。

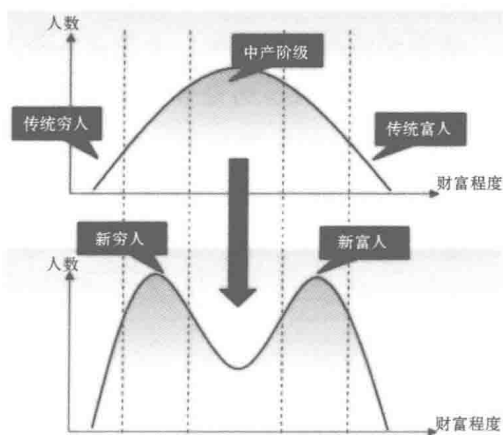
第一章

穷人和富人的距离到底有多远？

在全球化的趋势下，富人在数字世界中大赚全世界的钱，财富快速攀升；另一方面，随着资源的重新分配，中等收入阶层两极分化。整个社会的财富分配，在中间这块出现了一个很大的缺口。跟字母 M 一样，世界分成了三块，左边的穷人变多，右边的富人也变多，中间的部分出现“塌陷”。

一、M 形社会，穷者愈穷、富者愈富

日本趋势学研究者大前研一以日本近 20 年发展历程为研究对象，提出 M 形社会的概念。具体是指在全球化的趋势下，富人在数字世界中大赚全世界的钱，财富快速攀升；另一方面，随着资源的重新分配，原本人数最多的中等收入阶层，因失去竞争力，除了一小部分能往上挤入高收入阶层，大多数沦入中下阶层。整个社会的财富分配，在中间这块出现了一个很大的缺口。跟字母 M 一样，世界分成了三块，左边的穷人变多，右边的富人变多，中间的部分出现“塌陷”。如下图所示：



“穷者愈穷，富者愈富”已经成为一个时代的特征和写照。

根据统计，日本已有八成人口沦入中低收入阶层！而

在美国，最有钱的前 1% 家庭，只要拿出财富中仅 1% 的收入，就等同于社会底层两千万家庭的收入总和。有关数据显示：在美国，有 85% 以上的人开始沦为中下阶层。中国同样需要面对这种现象了。在中国：最高收入及最低收入的群体差异高达 10 倍。有 69% 的家庭年收入在 3 万 ~ 5 万人民币之间，贫富悬殊很大，原地踏步就会变成中低阶层。由此可见，日本“战略之父”大前研一关于 M 形社会的言论，绝不是危言耸听。“穷者愈穷，富者愈富”已经成为一个时代的特征和写照。

二、穷人和富人的奥秘

在 M 形社会的影响下，10% 的富人掌控着社会 90% 的财富，穷人若没有强烈的欲望和超常的能力，这辈子来往也就只能这样了。富者懂得钱生钱的道理，使自己越来越富有。而中产阶层呢，也就是在 M 形社会中塌陷的那一部分，这一部分人还是相当有潜力的。俗话说“机遇是留给有准备的人的”，能去主动寻找机遇再加上过人的勇气，离富人就不远了。另外，钱握在手中当然也不是绝对保险的，经济危机、通货膨胀等等，都会使钱贬值。古人云：“生于忧患而死于安乐。”这就是告诫我们要时刻有忧患意识，不然，钱流失了可能还浑然不觉。

三、强烈欲望，穷人成为富人的发动机

美国著名的心理学家罗森塔尔在 1966 年设计了一些实验。在其中一项引人注目的研究中，罗森塔尔及其同事要求老师们对他们所教的小学生进行智力测验。他们告诉老师们说，班上有些学生属于大器晚成者，这些学生的学习成绩可望得到改善，并把这些学生的名字念给老师听。事实上，所有大器晚成者的名单，是从一个班级的学生中随机挑选出来的，他们与班上其他学生没有显著不同。

可是当学期之末，再次对这些学生进行智力测验时，他们的成绩显著优于第一次测得的结果。这种结局是怎样造成的呢？罗森塔尔认为，这可能是因为老师们认为这些大器晚成的学生开始崭露头角，予以特别照顾和关怀，以使他们的成绩得以改善。这就是“期望定律”。

期望定律告诉我们，当我们怀着对某件事情非常强烈期望的时候，我们所期望的事物就会出现。只要你对某件事情抱着百分之一万的相信，它最后往往就会变成事实。期望定律说明了，穷人要变身为富人，必须要有对致富的渴望与对金钱的欲望。

有人曾对众多白手起家的百万富翁的早期心理进行深入调查分析，发现他们有一个共性，即对金钱拥有强烈的欲望。当然，这并不代表所有具有财富欲望的人都能白手

起家。欲望、信念是成功的主观因素。一个人如果具备了成功的主观条件，遇上适当的机会就会脱颖而出。如果没有强烈的欲望，那么即使机会摆在面前，即使具备一定的才能，也很难获得成功。

如果你没有得到自己想要的财富，那是因为在你的潜意识里并没有真的想要得到财富。让我们做更深一步的探究。所谓的“想要”实际有三个层次。

“想要”的第一个层次是：“我想成为富人。”单纯的想要是没有用的，并不能带来拥有。

“想要”的第二个层次是：“我选择成为富人。”这就使成为富人变成一种决定。选择的过程需要更大的能量，它使成为富人变成你的责任，成为你必须承担的义务。

“想要”的第三个层次是：“我致力于成为富人。”致力的定义是“无保留地奉献自己”。它意味着义无反顾；把你所拥有的全部投入达成创造财富这个目标上。它表明你愿意去做任何事情，只要需要，在所不惜。没有如果，没有但是，没有任何借口——根本不存在失败。结果很简单：“我将成为富人，不成功，便成仁。”

心理学家通过研究得出的结论是：致富的欲望是创造和拥有财富的源泉，是获得财富的源动力。因而一个人一旦滋生了这种欲望，就应当立即行动，通过自我暗示和对潜意识能量的激发，构思出一个超乎寻常的致富计划，然后凭借坚强的毅力、果断的决定，保证目标的最终实现。

纵观历史，无论哪个时代的杰出人物，都具有强烈的成功欲望。

在英国流传着一个“一壶水”的故事。有一年，一支英国探险队进入了撒哈拉沙漠的某个地区。在茫茫的沙海里负重跋涉，阳光下漫天飞舞的风沙像炒红的铁砂一般，扑打着探险队员的面孔，他们都口渴似炙——大家的水都没有了。这时，探险队长拿出一只水壶，说：“这里还有一壶水，但穿越沙漠前，谁也不能喝。”一壶水成了穿越沙漠的信念源泉，成了求生的寄托，队员们濒临绝望的脸上，又显露出坚定的神色。终于，探险队顽强地走出了沙漠，挣脱了死神之手。大家喜极而泣，用颤抖的手拧开了那壶支撑他们精神和信念的水——缓缓流出来的，却是满满的一壶沙子！

阿里巴巴的创办人马云，五年之间经历了两次创业失败，在什么都没有的前提下，开始人生第三次创业。1999年2月，在马云的家中，阿里巴巴创业成员神情肃穆地围绕着慷慨激昂的马云，马云发表激情洋溢的演讲：“黑暗中一起摸索、一起喊，当我喊叫着往前冲的时候，你们就都不会慌了。大家拿着大刀，十几个人一起往前冲，有什么好慌的？”在这次会议上，马云说：“我们要办的是一家电子商务公司，我们的目标有三个，第一，我们要建立一家生存102年的公司；第二，我们要建立一家为中国中小企业服务的电子商务公司；第三，我们要建立世界上最大