

山东省高等学校教学改革立项项目
“信管专业应用型人才创新素质培养体系的研究与实践
——基于知识创新的SECI模型分析框架” (2012479)

刘树海 / 主编



国际贸易实务

山东大学出版社

山东省高等学校教学改革立项项目“信管专业应用型人才创新素质培养体系的
研究与实践——基于知识创新的 SECI 模型分析框架”(2012479)

内容简介

国际贸易实务

主 编 刘树海
副主编 李 丽 郭长友 丁 义
编 委 李洪亮 陈德山 胡 凯 范萌萌
李天志 沙焕滨 王洪丰 段文秀
王丽丽 王振岭 赵丽敏

山东大学出版社

T1740.4
357

定价 00.88 元

凡购书者均可获赠光盘一张，光盘内容为本书的电子教案，光盘封面印有本书的封面图案。

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易实务/刘树海主编. —济南:山东大学出版社, 2014. 8

ISBN 978-7-5607-5125-2

I. ①国… II. ①刘… III. ①国际贸易—贸易实务—高等学校—教材 IV. ①F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2014)第 202850 号

责任策划:陈一家

责任编辑:秦大忠

封面设计:牛 钧

出版发行:山东大学出版社

社 址 山东省济南市山大南路 20 号

邮 编 250100

电 话 市场部(0531)88364466

经 销:山东省新华书店

印 刷:济南铁路印刷厂

规 格:787 毫米×960 毫米 1/16

25.5 印张 457 千字

版 次:2014 年 8 月第 1 版

印 次:2014 年 8 月第 1 次印刷

定 价:38.00 元

版权所有,盗印必究

凡购本书,如有缺页、倒页、脱页,由本社营销部负责调换

内容简介

本书是山东省高等学校教学改革“信管专业应用型人才创新素质培养体系的研究与实践——基于知识创新的 SECI 模型分析框架”(立项编号: 2012479)立项项目下的研究成果,是在当前本科院校的国际贸易教学进行充分调研的基础上,根据国际贸易实际业务的流程和核心业务重点内容,进行了精心编排。

内容包括:第 1 章国际贸易概述,介绍了国际贸易的基本知识和适用的法律和惯例;第 2 章国际贸易流程,介绍了国际贸易的业务流程和国际贸易流程中需要注意的问题;第 3 章常用国际贸易术语,介绍了常用的国际贸易术语;第 4 章交易磋商,介绍了交易磋商的主要环节和内容;第 5 章国际货物买卖合同的订立,介绍了国际货物买卖合同主要形式和需要注意的问题;第 6 章合同履行,介绍了合同的履行过程;第 7 章国际贸易结算,介绍了国际贸易结算形式及使用注意事项;第 8 章外贸单证和外贸信函,介绍了外贸单证缮制要点和外贸信函;第 9 章贸易风险和争端的预防与处理,介绍了国际贸易风险和欺诈的预防与处理;第 10 章我国的国际贸易,介绍了我国国际贸易的现状和经济特区。为了加强读者的学习,本书中配有大量的国际贸易案例,使理论充分与实践紧密结合。

本书编者是多年从事教学工作的第一线教师,他们对国际贸易公司进行充分调研,并多年参与国际贸易业务实际操作,具有丰富的教学经验和国际贸易实务经验。同时,在教材编排上,由浅入深,通俗易懂,语言简练且实例丰富。本书既可作为高等院校国际贸易实务教材和国际贸易实务培训班的教材,也可作为国际贸易实务爱好者和国际贸易从业者的参考书。

前 言

近年来,我国进一步加深了与世界各国的政治、经济、文化等各方面的交流与合作,尤其是自2001年加入世贸组织以来,我国的国际贸易地位不断上升,进出口总额逐年增加,2013年我国全年货物进出口总额41600亿美元,跃居世界第一位。当前,我国不仅巩固了贸易大国的地位,而且还在朝着贸易强国稳步迈进。然而,中国经济的发展在许多领域里都面临着人才匮乏的局面,特别是能够适应国际贸易需要的国际贸易人才尤为缺乏,因此,培养并造就一批优秀的国际贸易人才,是我国迈向贸易强国过程中赢得主动的关键。

为了适应我国国际贸易发展需要,在对当前本科院校的国际贸易教学进行充分调研的基础上,2012年,我院申请了山东省高等学校教学改革立项项目“信管专业应用型人才创新素质培养体系的研究与实践——基于知识创新的SECI模型分析框架”(立项编号:2012479)。本书是依据该教学改革立项对教学改革的总体要求下,结合当前我国对国际贸易人才培养的迫切需求和高校对国际贸易实务教育的改革要求,注重国际贸易知识实践性的基础上进行编写的,也是山东省高等学校教学改革立项项目下的研究成果。

本书根据国际贸易实际业务的流程和核心业务重点内容,进行精心编排。内容包括:第1章国际贸易概述,介绍了国际贸易的基本知识和适用的法律和惯例;第2章国际贸易流程,介绍了国际贸易的业务流程和国际贸易流程中需要注意的问题;第3章常用国际贸易术语,介绍了常用的国际贸易术语;第4章交易磋商,介绍了交易磋商的主要环节和内容;第5章国际货物买卖合同的订立,介绍了国际货物买卖合同主要形式和需要注意的问题;第6章合同履行,介绍了合同的履行过程;第7章国际贸易结算,介绍了国际贸易结算形式及使用注意事项;第8章外贸单证和外贸信函,介绍了外贸单证缮制要点和外贸信函;第9章贸易风险和争端的预防与处理,介绍了国际贸

易风险和欺诈的预防与处理;第10章我国的国际贸易,介绍了我国国际贸易的现状和经济特区。为了加强读者的学习,本书中配有大量的国际贸易案例,使理论充分与实践紧密结合。

目前,介绍国际贸易实务的书籍很多,但大同小异,缺乏特色。本书编者是多年从事教学工作的第一线教师,他们对国际贸易公司进行充分调研,并多年参与国际贸易业务实际操作,具有丰富的教学经验和国际贸易实务经验。同时,在教材编排上,由浅入深,通俗易懂,语言简练且实例丰富。对高校专业教学和国际贸易从业者都具有指导和借鉴意义。

在编写过程中,德州学院12级信管专业的孙冰心、于洋、张远方和赵成浩同学在整理材料和校对过程中做了大量的工作,在此编者表示由衷的感谢。

由于国际贸易的快速发展和国际贸易实务复杂多变,加上编者水平有限,经验有待提高,书中难免存在不足之处,恳请专家和广大读者批评指正。

编者
2014年6月

目 录

第 1 章 国际贸易概述	(1)
1.1 国际贸易相关知识	(1)
1.2 国际贸易适用的法律和惯例	(8)
1.3 国际贸易遵循的准则	(12)
1.4 本课程的研究对象与学习方法	(13)
第 2 章 国际贸易流程	(15)
2.1 进出口贸易的一般业务流程	(15)
2.2 进出口贸易业务流程中需要注意的问题	(23)
2.3 进出口贸易中相关职位	(24)
第 3 章 常用国际贸易术语	(26)
3.1 概述	(26)
3.2 适用于各种运输方式的贸易术语	(31)
3.3 适用于水上运输方式的贸易术语	(63)
3.4 常用六种贸易术语 FOB/CFR/CIF 和 FCA/CPT/CIP	(81)
第 4 章 交易磋商	(88)
4.1 交易磋商简介	(88)
4.2 交易磋商的步骤	(89)
4.3 交易磋商的内容	(94)
第 5 章 国际货物买卖合同的订立	(109)
5.1 形式发票(Proforma Invoice)简介	(109)

5.2	国际贸易合同的订立	(113)
5.3	合同订立注意事项	(122)
第 6 章	合同履行	(126)
6.1	合同的履行过程	(126)
6.2	国际货物的运输	(136)
6.3	国际货物运输保险	(172)
6.4	履行国际贸易合同过程中应注意的问题	(202)
第 7 章	国际贸易结算	(207)
7.1	国际贸易结算形式	(208)
7.2	国际贸易的票据	(224)
7.3	国际贸易常用的结算方式	(229)
第 8 章	外贸单证和外贸信函	(239)
8.1	清关文件	(239)
8.2	其他单证	(278)
8.3	外贸信函	(292)
第 9 章	贸易风险和争端的预防与处理	(300)
9.1	国际贸易风险和国际贸易欺诈	(300)
9.2	进出口商品的检验	(307)
9.3	索赔与理赔	(313)
9.4	仲裁	(322)
9.5	保理	(326)
9.6	出口信用保险	(331)
第 10 章	我国的国际贸易	(342)
10.1	我国的国际贸易公司形式	(342)
10.2	我国的国际贸易方式	(351)
10.3	我国的出口退税	(382)
10.4	我国的国际贸易特区	(386)
主要参考文献		(399)

第1章 国际贸易概述

【本章重点】

1. 国际贸易的定义、分类、特点和现状
2. 国际贸易适用的法律和惯例
3. 本课程的研究对象和学习方法

1.1 国际贸易相关知识

1.1.1 国际贸易定义

国际贸易(International Trade)也叫“世界贸易”,是指不同国家和(或)地区之间的商品和劳务的交换活动。国际贸易是商品和劳务的国际转移。国际贸易由进口贸易(Import Trade)和出口贸易(Export Trade)两部分组成,故有时也称为“进出口贸易”。

国际贸易反映了世界各国(或地区)在经济上的相互依赖关系,是由各国对外贸易的总和构成的。

从一个国家的角度看国际贸易就是对外贸易(Foreign Trade)。但国际贸易又不完全等同于对外贸易,它们之间有所区别。一种观点认为对外贸易或国际贸易都是指世界各国之间商品、服务和要求交换的活动,国际贸易是各国之间分工的表现形式,反映了世界各国在经济上的相互共存。从国家角度可称为“对外贸易”;从国际角度可称为“国际贸易”。另一种观点认为,对外贸易是指一国(或地区)同其他国家(或地区)所进行的商品、技术和服务的交换活动。因此,提到对外贸易时要指明特定的国家,如中国的对外贸易等。另外,某些岛国,如英国、日本、菲律宾、印度尼西亚等,也称对外贸易为“海外贸易”。

1.1.2 国际贸易分类

1. 按商品移动的方向分类

按商品移动的方向分类可划分为:

(1)进口贸易:指将其他国家的商品、技术和服务引进到该国市场销售。

(2)出口贸易:指将该国的商品、技术和服务输出到其他国家市场销售。

(3)过境贸易(Transit Trade):A国的商品经过C国境内运至B国市场销售,对C国而言就是过境贸易。由于过境贸易对国际贸易的阻碍作用,WTO成员方之间互不从事过境贸易。

进口贸易和出口贸易是就每笔交易的双方而言,对于出口方(卖方)而言,就是出口贸易,对于进口方(买方)而言,就是进口贸易。此外输入该国的商品再输出时,成为复出口;输出国外的商品再输入该国时,称为“复进口”。

2. 按商品的形态分类

按商品的形态分类可划分为:

(1)有形贸易(Visible Trade):即有实物形态的商品的进出口。例如机器、设备、家具等都是有实物形态的商品,这些商品的进出口称为“有形贸易”。

(2)无形贸易(Invisible Trade):即没有实物形态的技术和服务的进出口。专利使用权的转让、旅游、金融保险企业跨国提供服务等都是没有实物形态的商品,其进出口称为“无形贸易”。

3. 按生产国和消费国在贸易中的关系分类

按生产国和消费国在贸易中的关系分类可划分为:

(1)直接贸易(Direct Trade):指商品生产国与商品消费国不通过第三国进行买卖商品的行为。贸易的出口国方面称为直接出口,进口国方面称为“直接进口”。

(2)间接贸易(Indirect Trade)和转口贸易(Transit Trade):指商品生产国与商品消费国通过第三国进行买卖商品的行为,间接贸易中的生产国称为“间接出口国”,消费国称为“间接进口国”,而第三国则是转口贸易国,第三国所从事的就是转口贸易。

4. 国际贸易的其他分类方式

按贸易内容分为:服务贸易、加工贸易、商品贸易、一般贸易。本课程以介绍国际货物贸易为主。

按贸易参加国的数量分为:双边贸易和多边贸易。

(1) 双边贸易是指两国之间通过协议在双边结算的基础上进行的贸易。这种贸易,双方各以一方的出口支付从另一方的进口,这种方式多实行于外汇管制国家。另外,双边贸易也泛指两国间的贸易往来。

(2) 多边贸易也成多角贸易,是指三个或三个以上的国家通过协议在多方结算的基础上进行互有买卖的贸易。在经济全球化的趋势下,多边贸易表现得更为普遍。

1.1.3 国际贸易特点

国际货物贸易属于商品交换范围,与国内贸易在性质上并无差异,但由于它是在不同国家或地区间进行的,所以与国内贸易相比具有以下特点:

1. 国际贸易难度大

(1) 国际间贸易存在更多障碍

国际贸易涉及国家或地区之间的重大经济利益,为争夺国际市场,保护本国产业和国内市场,各国往往运用关税和非关税壁垒,扩大本国产品出口,限制外国产品的进口。各种贸易壁垒的存在都或多或少地给国际贸易的顺利进行设置了障碍。

(2) 比国内贸易更加复杂

由于各国语言、法律和风俗习惯不同,国际贸易的复杂程度要比国内贸易大得多。如在国际贸易中一旦发生贸易纠纷,就需要根据国际法律、规则和惯例进行解决,这远比国内贸易纠纷的解决复杂得多。此外,在国际贸易过程中,经常因为各国法律、商业习惯及风俗的不同而产生误解或矛盾。因此国际贸易从业者必须通晓贸易对象国的语言、法律和风俗习惯,才能顺利地开展国际贸易活动。

(3) 调查贸易对象资信更困难

要想顺利进入国际市场,必须对国外市场进行深入的调查研究。然而由于国外市场调查资料的获得渠道较少,资料不易搜集完整,并且费用高昂,因此对国外市场的情报搜集十分困难。另外,为降低风险并避免日后恶意索赔的发生,国际贸易商必须对交易对象进行资金和信用调查,但这种调查也相当困难。

(4) 国际贸易存在明显的不稳定性

国际贸易易受政策、经济形势和其他客观条件变化的影响,尤其在国际局势动荡不定、国际市场竞争和贸易摩擦剧烈、国际市场汇率经常浮动以及商品价格瞬息万变的情况下,国际贸易的不稳定性更为明显,从事国际贸易的难度也就更大。

2. 国际贸易风险多

在国际贸易中,自买卖双方接洽开始,要经过报价、还价、确认,之后订约,再到履约的整个基本流程。在此期间将会发生各式各样的风险,主要表现在以下几个方面:

(1) 信用风险

信用风险是指由于交易对象不履行契约或履约不完全所产生的风险。在交易过程中,买卖双方的财务状况随时可能发生变化,有时甚至危及履约,出现信用危机。

(2) 汇兑风险

汇兑风险是指在交易期限内,因合同计价货币汇率变动所产生的风险。汇兑期限越长,汇兑风险愈大。广义的汇兑风险,除汇率变动风险外,还包括外汇转移风险,即因外汇不足或政府实施外汇管制,导致无法汇出外汇的风险。

(3) 政治风险

政治风险即因国内政治情况发生变化或法令规章有所变动导致无法履行合约的风险。有些国家由于自身经济等方面的问题,贸易政策法令不断修改,再加上一些国家内部的政局变动,经常使国际贸易商承担许多国内贸易不需承担的政治风险。

(4) 价格风险

对外贸易多是大宗交易,贸易双方签约后,货价可能上涨或下跌,对买卖双方而言都存在价格风险。

(5) 商业风险

国际贸易中由于买卖双方在订立合同前没有进行充分的磋商,导致进口商在履约时往往以货样不详、交货期晚、单证不符等各种理由拒绝收货,这对出口商而言就是商业风险。这些理由在货物被拒收前是无法确定的。

(6) 其他外来风险

国际贸易中货物要经过长途运输,在运输过程中会遇到各种自然灾害、意外事故和各种其他意想不到的外来风险。

1.1.4 国际贸易的统计指标

1. 贸易额(Value of Trade)和贸易量(Quantum of Trade)

贸易额就是用货币表示的贸易的金额,贸易量就是剔除了价格变动影响之后的贸易额,贸易量使得不同时期的贸易规模可以进行比较。这里有三个相关的概念需要掌握。

(1) 对外贸易额(Value of Foreign Trade): 指一个国家在一定时期内的进口总额与出口总额之和。可以用该国货币表示,也可用国际上习惯使用的货币如美元、欧元等表示;联合国发布的世界各国对外贸易额是以美元表示的;各国在统计有形商品时,出口额以 FOB 价格计算,进口额以 CIF 价格计算;无形商品不报关,所以海关没有统计。

(2) 国际贸易额(Value of International Trade): 国际贸易额是以货币表示的世界各国对外贸易值的总和,又称“国际贸易值”。它等于一定时期内世界各国用 FOB 价格计算的出口贸易额之和。

(3) 贸易量: 贸易量是为了剔除了价格变动影响,能准确反映国际贸易或一国对外贸易实际数量的一个指标。在计算时,是以报告期的贸易额除以选定基期确定的价格指数,得到的就是相当于按不变价格计算(剔除价格变动的影响)的贸易额,该数值就叫报告期的贸易量。

贸易量可分为国际贸易量和对外贸易量、出口贸易量和进口贸易量。

2. 贸易差额(Balance of Trade)

贸易差额是指一个国家在一定时期内(通常为一年)出口总额与进口总额之间的差额。

(1) 贸易顺差(Favorable Balance of Trade): 中国也称之为“出超”(Excess of Export over Import),表示一定时期的出口额大于进口额。

(2) 贸易逆差(Unfavorable Balance of Trade): 中国也称之为“入超”(Excess of Import over Export)、“赤字”,表示一定时期的出口额小于进口额。

(3) 贸易平衡: 就是一定时期的出口额等于进口额。

一般认为贸易顺差可以推进经济增长、增加就业,所以各国无不追求贸易顺差。但是,大量的顺差往往会导致贸易纠纷。例如日美汽车贸易大战等。

3. 国际贸易条件(Terms of International Trade)

国际贸易条件是出口商品价格与进口商品价格的对比关系,又称“进口比价”或“交换比价”。它表示出口一单位商品能够换回多少单位进口商品。很显然,换回的进口商品越多,越为有利。贸易条件在不同时期的变化通常是用贸易条件指数来表示,贸易条件指数是出口价格指数和进口价格指数的比值,计算公式是:出口价格指数除以进口价格指数,再乘以 100(假定基期的贸易条件指数为 100,即贸易条件指数 = (出口价格指数/进口价格指数) × 100)。

报告期的贸易条件指数大于 100,说明贸易条件较基期改善。

报告期的贸易条件指数小于 100,说明贸易条件较基期恶化。

4. 贸易的商品结构(Composition of Trade)

贸易的商品结构就是各类商品在贸易总值中所占的比重。这里涉及一个商品分类的问题,一般有两种分类方法。

(1)按照联合国秘书处的《国际贸易标准分类》(SITC),把有形商品依次分为 10 大类,其中 0~4 类商品称为“初级品”,把 5~8 类商品称为“制成品”,第 9 类为没有分类的其他商品。初级产品、制成品在进出口商品中所占的比重就表示了贸易的商品结构。

(2)按生产某种商品所投入的生产要素进行分类,可分为劳动密集型商品、资本密集型商品等某种生产要素密集型商品。

5. 贸易的地理方向(Direction of Trade)

(1)对外贸易地理方向(Direction of Foreign Trade)

对外贸易地理方向是指该国进口商品原产国和出口商品消费国的分布情况,它表明该国同世界各地、各国家之间经济贸易联系的程度。

例如,2012 年中国前十位的出口目的地是美国、欧盟、中国香港、东盟、日本、韩国、印度、俄罗斯、澳大利亚、中国台湾省。2012 年中国前十位的进口来源地是:欧盟、东盟、日本、韩国、美国、中国台湾省、澳大利亚、沙特阿拉伯、巴西和南非。由此而确定的 2012 年中国前十大贸易伙伴(根据进出口总额确定)为欧盟、美国、东盟、中国香港、日本、韩国、中国台湾省、澳大利亚、俄罗斯、巴西。

(2)国际贸易地理方向(Direction of International Trade)

国际贸易地理方向是指国际贸易的地区分布和商品流向,也就是各个地区、各个国家在国际贸易中所占的地位。通常用它们的出口额(或进口额)占世界出口贸易总额(或进口贸易总额)的比重来表示。

例如,2012 年世界商品出口前十位的国家或地区是欧盟、中国、美国、德国、日本、荷兰、法国、日本、俄罗斯、意大利。2012 年世界商品进口前十位国家或地区是欧盟、美国、中国、德国、日本、法国、英国、韩国、印度、中国香港。

6. 对外贸易依存度(Foreign Dependence Degree)

对外贸易依存度是衡量一个国家(或地区)国民经济外向程度大小的一个基本指标。它是指对外贸易额在该国国民收入或国民生产总值中所占的比重。

1.1.5 国际贸易发展趋势

当前国际贸易的发展趋势和特点可以归纳为六个方面:

(1) 国际贸易步入新一轮高速增长期,贸易对经济增长的拉动作用愈加明显。

(2) 以发达国家为中心的贸易格局保持不变,中国成为国际贸易增长的新生力量。

(3) 多边贸易体制面临新的挑战,全球范围的区域经济合作势头高涨。

(4) 国际贸易结构走向高级化,服务贸易和技术贸易发展方兴未艾。货物贸易、服务贸易和技术贸易有望三位一体,并驾齐驱。

(5) 贸易投资一体化趋势明显,跨国公司对全球贸易的主导作用日益增强。

(6) 贸易自由化和保护主义的斗争愈演愈烈,各种贸易壁垒花样迭出。以贸易全球化为首要内容的经济全球化,对中国经济和商务发展产生了深刻影响。深入分析和把握当前国际贸易的发展趋势和特点,对于我们科学决策,在更大范围、更广领域和更高层次上参与国际经济合作与竞争,把握好经济全球化带来的各种机遇,具有十分重要的意义。

1.1.6 国际贸易和我国国际贸易现状

1. 国际贸易现状

国际贸易现状是:国际贸易总额不断上升,贸易分工也向水平化与垂直化方向不断发展,分工不断细化。货物贸易依旧是处于主要位置,目前现状下货物贸易是国际贸易的主要组成部分,但服务贸易的比重在不断上升。贸易也呈现出一体化趋势,各国不断组建区域贸易经济,互惠互利,贸易壁垒不断降低。最近,越来越多的国家成功加入世贸组织,使越来越多的国家不断加入国际贸易当中。总体上来说,国际贸易不断深化,经济全球化、一体化进程不断加速。

2. 我国国际贸易的现状

我国自2001年加入世贸组织以来,进出口总额逐年增加。2001年,全年进出口总额为5090.5亿美元,其中出口额为2661亿美元,进口额为2435.5亿美元;2007年,全年进出口总额为21738.3亿美元,其中出口额为12180.2亿美元,进口额为9558.2亿美元。我国对外贸易发展增长速度在加入世贸组织之后的最初六年保持在20%以上,进出口总额增长了4.27倍,在世界贸易总额中居于第三位;2013年我国出口22096亿美元,进口19504亿美元,全年货物进出口总额41600亿美元,一跃成为世界第一。

值得注意的是,2013年,我国对外贸易发展中有两个数据引人注目:一是货物贸易突破4万亿美元大关,超过美国居世界第一位;二是服务贸易规

模再创历史新高,进出口总额首破 5000 亿美元,继续保持在世界服务贸易中第三的位次。这充分表明,我国不仅巩固了贸易大国的地位,而且在朝着贸易强国稳步迈进。

但是在发展过程中,也存在着影响我国出口的一些问题。

(1)贸易顺差大幅度增加,并且有持续扩大的趋势。

20 世纪 80 年代,进出口贸易一年平衡,两年顺差,其余七年逆差。合计为 42.9 亿美元逆差。而从 1990 年起,情况就完全改变了。除 1993 年外,我国对外贸易持续顺差,抵消 1993 年的逆差 121.2 亿美元。1990~2005 年,累计顺差达 3977.5 亿美元,其中 2000~2005 年累计顺差额为 2291.7 亿美元。贸易顺差逐年增加。2005 年为 1020 亿美元,2006 年全年贸易顺差达到 1775.17 亿美元,2007 年贸易顺差为 2624.84 亿美元,2008 年贸易顺差达 2958.44 亿美元,2009 年贸易顺差达 2971 亿美元。到了 2013 年,据来自商务部的数据,我国贸易顺差达 5090 亿美元。

(2)技术性贸易壁垒严重阻碍我国商品的出口。技术性贸易壁垒,是指一国或区域组织以维护其基本安全,保障人类及动植物的生命及健康和安安全、保护环境、防止欺诈行为、保证产品质量等为理由而采取的一些强制性或自愿性的技术性措施。表现在:

第一,我国有 60% 以上的出口企业不同程度地遭遇了国外技术性贸易壁垒,每年遭遇国外技术性贸易壁垒的货物金额已超过货物贸易金额 25%,为 450 亿~500 亿美元。

第二,技术性贸易壁垒已经从生产流通领域扩展到生产加工领域,不仅包括货物商品,而且还延伸到金融、信息等服务领域,已经成为我国外贸企业面临的第一大非关税壁垒。技术性贸易壁垒,严重地影响了我国的商品出口,提高了我国的贸易成本,引发了贸易争端,造成地区产业发展不平衡。

第三,贸易摩擦增多,使得外贸风险加大。近年来,中国的对外贸易实现了快速增长,在由贸易大国向贸易强国的转变过程中,取得令人瞩目的成绩。但日渐增多的贸易摩擦也阻碍了中国对外贸易的发展,中国已连续 12 年成为全球遭受反倾销调查最多的国家,已连续 5 年成为遭受 337 调查最多的国家。贸易摩擦给我国出口造成严重的经济损失,而且导致我国产品在出口市场受到挤压,对我国产品的出口造成不利的影响。

1.2 国际贸易适用的法律和惯例

为保证国际贸易能够顺利进行,使国际贸易得到法律的承认与保护,国

际贸易业务必须符合法律规范。但由于国际贸易的当事人一般身处不同的国家或地区,具有不同的法律和制度,因此,国际贸易所适用的法律法规有较大的不同。概括起来,国际贸易所适用的法律法规主要有:国际条约、国际贸易惯例、国内法等。

1.2.1 国际贸易中的主要国际条约

1. 关于国际货物买卖的公约

- (1)《国际货物买卖统一法公约》(海牙,1964年);
- (2)《联合国国际货物买卖合同公约》(维也纳,1980年);
- (3)《联合国国际货物实卖时效期限公约》(纽约,1974年)。

2. 关于国际货物运输的公约

- (1)《统一提单的若干法律规则的国际公约》(1924年);
- (2)《有关修改统一提单若干法律规则的国际公约的议定书》(1968年);
- (3)《联合国海上货物运输公约》(简称《汉堡规则》,1978年);
- (4)《统一国际航空运输某些规则的公约》(简称《华沙公约》,1929年);
- (5)《修改华沙公约的议定书》(简称《海牙议定书》,1955年);
- (6)《国际铁路货物联运协定》(简称《国际货协》,1951年);
- (7)《关于铁路货物运输的国际公约》(简称《国际货约》,1961年);
- (8)《联合国国际货物多式联运公约》(1980年)。

3. 关于国际支付的公约

- (1)《汇票、本票统一法公约》(日内瓦,1930年);
- (2)《解决汇票、本票法律冲突公约》(日内瓦,1930年);
- (3)《统一支票法公约》(日内瓦,1931年);
- (4)《解决支票法律冲突公约》(日内瓦,1933年);
- (5)《联合国国际汇票与国际本票公约》(1988年)。

4. 关于对外贸易管理的公约

《世界贸易组织协议》(马拉喀什,1994)。

5. 关于贸易争端解决的公约

- (1)《关于承认和执行外国仲裁裁决的公约》(纽约,1958年);
- (2)《关于争端解决规则和程序的谅解》(马拉喀什,1994年)。

6. 关于国际投资的公约

- (1)《解决一国与他国国民投资争议的公约》(简称《华盛顿公约》);
- (2)《多边投资担保机构公约》(简称《汉城公约》,1985年)。

7. 关于知识产权的公约