

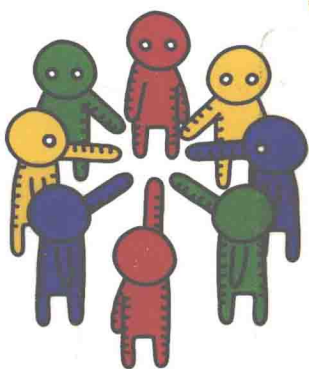
俗话说，钱是挣出来的，
不是省出来的。
但是最新的观念是：
钱是挣出来的，更是理出来的。

学会投资，用钱生钱，越忙越有
不会理财，财不理你，越忙越穷

不懂投资理财， 你就穷忙， 一辈子

投资创造财富·理财改变命运

李昊轩



不懂投资理财， 你就穷忙 一辈子

李昊轩 著

投资创造财富·理财改变命运

中国商业出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

不懂投资理财, 你就穷忙一辈子 / 李昊轩著. —北京: 中国商业出版社, 2014.8

ISBN 978-7-5044-8662-2

I . ①不… II . ①李… III . ①私人投资—通俗读物
IV . ① F830.59-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 157654 号

责任编辑: 朱丽丽

中国商业出版社出版发行
010-63180647 www.c-cbook.com
(100053北京广安门内报国寺1号)
新华书店总店北京发行所经销
三河市龙大印装有限公司印刷

*

710 × 1000毫米 16开 14印张 186千字
2014年9月第1版 2014年9月第1次印刷
定价: 32.00元

* * * *

(如有印装质量问题可更换)

你是不是有这样的境遇：一天到晚辛辛苦苦地忙，一年到头钱不够花！……你没钱买房子、买车子，有的甚至没有钱养孩子！看看自己，也不是不勤劳，一天忙到晚，可就是一直受穷。很多人会这样问自己：

为什么和别人同样的起点，若干年后论财富却相形见绌？

为什么和他们挣的一样多，生活质量却差距甚大？

为什么自己最大限度地省吃节用，但银行的存款还是少得可怜？

为什么自己越忙越穷、越穷越忙，而他们却悠然自得，好像从来不曾为钱发愁？

……

其实答案很简单，因为他们都是“理财高手”，自己不懂理财，只能是穷忙。穷，不是你不够节省，不是你的薪资太少，不是你的开销太大，更不是你不够勤劳，而是很多人不会理财。当一个人只会获得一些“死钱”的时候，他一定富不起来。因为这些人像鸵鸟一样只知埋头苦干，却不懂得如何去投资理财，如何钱生钱；有的人过分强调储蓄，像守财奴一样不惜以牺牲生活水准为代价，看起来财富尽在掌中，实则不懂得钱的道

理；有的人财源滚滚，但却挥霍无度，没什么保障的观念，并且把自己对钱的理解潜移默化地传给下一代。这些人缺的正是财商——理财的智慧和能力。他们缺少财商，但丝毫没有意识到这一点；他们财商比较低，偏重于某一项才能，但从未想过均衡发展。

人们常说，进攻是最好的防守。在与财富的较量中，一味地防守是下策，随着经济的增长和财富的积聚，资金如果没有流动，就会有贬值的危机。如果希望资金在短时间内不贬值甚至还能增值，那就应该让它流动起来。在财富路上，我们不能让生活处于被动状态，要积极主动地运作资金，将它们放置在可以增值的地方，也许可以看到攻大于守的效果。

世界上任何一个财富巨子的财富之路都是靠资金的快速流动才增长起来的。如果他们没有魄力做出决定，只死守着一部分资金等待，就不会成为今天问鼎财富之巅的人。

人们常说，“缺什么补什么”，本书正是综合了理财方面的各种门道、方法和技巧，在如何才能“钱生钱”等技巧方面进行了详细的说明和指导，目的就是为大众补充理财方面的知识。本书可以帮你树立正确的理财观念，端正理财态度。书中阐述了多种理财方式的基本知识，并提供了很多实用的理财建议和成功案例。希望读者阅读完之后，能够对理财有全新的认识和全面的了解，并能够有一定的理财能力，积累起属于自己的那一份财富。

| 上 篇 | 花点时间补点财商，你会越忙越富有

第一辑 忙来忙去都是空忙：穷人为什么穷？

穷人只问钱多钱少，不问如何生金 / 3

只靠那点工资，想不穷都不行 / 6

穷人缺钱，更缺少赚钱的头脑 / 9

贫穷的人相信，穷是命中注定的 / 11

没有向命运挑战，就没有富人命 / 13

有野心的人，才不会是个穷人 / 15

第二辑 守着钱等于守着穷：你不理财财不理你

不想穷忙一辈子，一定要学会理财 / 18

打理好钱财，为自己构建财务基础 / 21

理财行动越早，得到的回报就越大 / 23

只会攒钱是不够的，还要学会理财 / 25

保持观念常新，垃圾也会变黄金 / 27



一定要学会理财，但不要盲目投资 / 29

第三辑 吃不穷、穿不穷，不会算计一世穷

精打细算过日子，越算才会越有 / 32

请客吃饭有讲究，既有面子又省钱 / 35

精明购物，“买”时就要想到“卖” / 39

处处算计，省一点财富就会多一些 / 41

精明的家庭主妇，这样购物来省钱 / 43

第四辑 理财不在钱多钱少，理财方案可以量体裁衣

个人的收入不同，理财的侧重点也不同 / 47

初入职场者理财：慢慢积累资金 / 50

“月光”族理财：有钱省着花 / 53

中等收入者理财：求稳健不冒风险 / 55

婚后夫妻理财：科学分配自己的财富 / 57

第五辑 掌握投资门道，让你一辈子生财有道

找到财富之路，你才能站在财富巅峰 / 60

树立风险意识：理财不是简单的投资 / 63

心理决定收益：整理财富要远离的误区 / 66

储蓄让自己得到更多的成功机会 / 69

向内行人求教，你不再是理财的菜鸟 / 71

不要只顾眼前，一定要多看几步 / 73

| 下 篇 | 掌握技巧让钱生钱，你会有钱又有闲

第一辑 理财达人的存单，不只是存存取取那么简单

了解储蓄那些事，你就不受穷 / 79

储蓄计划严格执行，财富才会有积累 / 82

了解存款的计息经，让你获得更多的利钱 / 84

钱不用放在卡里了：小钱存入“余额宝” / 87

理财规划经典案例分析 / 89

第二辑 安安心心当债主，债券市场没有杨白劳

国债投资：既济国家又富自己 / 97

选择债券投资时机，提高你的收益率 / 100

选择债券要注意的关键词 / 101

不了解债券投资风险，忙来忙去一场空 / 104

理财规划经典案例分析 / 106

第三辑 和基金一起成长，让财富滚雪球式增长

基金不仅要选“好”的，还要选“对”的 / 113

掌握基金投资方法，做合格的投资人 / 116



注意基金投资风险，保持理性才不会白忙 / 118
理财规划经典案例分析 / 120

第四辑 股市充满巨大风险，也决定你的贫穷和富裕

炒股没有好心态，你会越炒越贫穷 / 128
不判断股市行情，你就会白忙一阵子 / 131
把握买入时机，你才会买到未来 / 132
规避股市操作误区，你就能少点投资风险 / 135
理财规划经典案例分析 / 137

第五辑 买保险箱不如买保险，财富既有增值又有保障

保险不仅是风险保障，也是理财方式 / 143
了解常见保险种类，买适合自己的 / 145
按照年龄的不同，安排合适的保险 / 147
根除错误观念，走出保险理财误区 / 150
理财规划经典案例分析 / 153

第六辑 投资房子或铺子，收益撑破你的钱袋子

找到适合投资的房产，获得升值潜能 / 162
巧用房贷，使“房奴”变房主 / 165
看房子，主要看升值空间 / 167
理财规划经典案例分析 / 169

第七辑 黄金投资风险小，是你理财的“稳压器”

黄金可以保值，投资也是最好 / 179

黄金投资新手要懂得如何入门 / 181

黄金投资理财方案因人而异 / 182

投资纸黄金，轻松赚到真黄金 / 185

理财规划经典案例分析 / 187

第八辑 存钱不如存点艺术品，多点品位少点铜臭味

收藏不仅是因为爱好，也是赚钱的行当 / 193

收藏投资须谨慎，稍有不慎会满盘皆输 / 196

投资收藏要掌握操作要点及原则 / 198

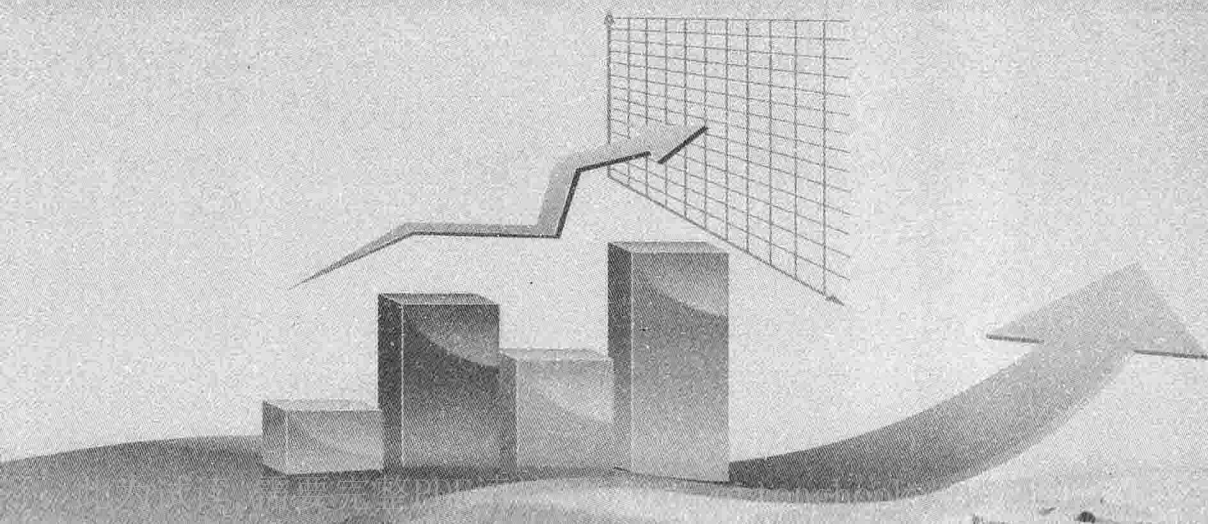
了解收藏行业风险，你才能赚自己的钱 / 200

理财规划经典案例分析 / 203

上篇

花点时间补点财商，你会越忙越富有

有句俗语说得好：“你不理财，财不理你”。如果不能科学地打理好自己的钱财，最后受穷的必然是自己。只有注重理财，积累理财知识，进行理财实践，提高理财能力，合理地安排自己的资产，才能够获得所期望的回报，让个人财产增值。理财其实很简单，要正确地规划自己的理财方案，明确自己的目标，制订好短期的和长远的理财计划。清楚明了的规划是理财的基础。为了理财的成功，还需要积累各种理财方式的基本知识，在五花八门的理财方式中选择最适合自己的。



第一辑

忙来忙去都是空忙：穷人为什么穷？

越忙挣得就越多，自己就会越富有——这似乎是一个真理。所以很多人为了改变贫穷的命运会拼命去忙，但现实总会和人开玩笑，最后他们发现：自己忙来忙去都是空忙！为什么有些人会越忙越穷？因为他们的心是贫穷的。

穷人只问钱多钱少，不问如何生金

富人所以能够拥有财富，占有更多的资源，往往是因为富人的思维观念，他们更在乎的是赚钱的方法，而穷人在乎的是赚多少钱。而富人则不同，他们认为只有掌握了赚钱的方法才有成功的可能，就算是偶尔失败了，如果方法正确，还会有东山再起的那天。

很多穷人有很多不切实际的幻想，想花两元买一注彩票，中了大奖就会得 500 万元；如果拿去投资，又会赚 500 万元。几年下来，这不就成了李嘉诚第二了吗？于是，拼命买彩票，沉溺于这种致富概率低的行为。于是，穷人花在彩票上的钱，往往远远多于富人。



穷人们更应该明白，赚钱并不像想象的那么简单。

富人赚钱，总保持着清醒的头脑，研究赚钱的方法和规律。面对现实来做出正确的选择，又在实践过程中不断调整计划，避免失败。

美国食品大王鲍洛奇是白手起家的亿万富翁，他最初在一家食品店帮人卖水果。有一次，食品店里 20 箱香蕉被一场意外的大火烤得黄里带黑。老板让鲍洛奇降价出售。

面对这个任务，一开始鲍洛奇就感到为难，他硬着头皮将香蕉摆到了摊上。然而，人们一看香蕉的模样，就失望地走开。不管鲍洛奇使出怎样解释，都无济于事。傍晚，鲍洛奇把嗓子都喊破了，连一根香蕉也没卖出去。

到了夜里，又累又沮丧的鲍洛奇守着香蕉睡不着觉了。他若有所思地起身仔细检查了一遍。香蕉并没有变质，只是在香蕉皮上有些黑点，因为烟熏火烧，吃起来反而别有风味。鲍洛奇灵机一动，计上心来。

第二天，鲍洛奇就又把香蕉摆了出来大声叫卖，只是吆喝的内容与前一天相同：“快来瞧，快来看，最新进口的阿根廷香蕉，全城独此一家，数量有限，先到先得，快来买呀！”

不一会儿，水果摊前面便围了一大群人。鲍洛奇注意到有一位年轻的小姐在摊前转了大半天了，也下不了决心是不是买，就问：“小姐，你以前见过这样的香蕉吗？你尝一根，我敢保证你从来没有吃过这么好吃的香蕉。”

鲍洛奇一边说，一边麻利地剥了一根香蕉，递到小姐的手里。

小姐尝了一口，马上说：“嗯，的确味道与众不同。给我来 10 磅吧。”

围观的顾客已经把刚才的场景看在眼里，大家不再犹豫了，纷纷购买。

被烤的香蕉不到半天就以高出市价近一倍的价格卖完了。许多来得晚

的顾客因为没有买到“阿根廷香蕉”而失望不已。

试想一下，如果鲍洛奇始终用第一天的叫卖方式降价销售，就有可能等香蕉全烂了都不会有人问津。但现在以两倍于正常香蕉的价格让“阿根廷香蕉”脱销，原因就在于他找到了将有特殊外观和口味的香蕉推销出去的方法。有了好的方法，事情变得轻而易举，财富自然源源不断。

现实生活中，穷人很难像鲍洛奇一样找到赚钱的方法，再去行动。穷人只在乎赚多少钱，钱多则喜，钱少则忧。忧忧喜喜的人，财神是不怎么喜欢他的。

只有像富人一样，收回看钱的贪婪眼光，静心研究赚钱的方法，才有可能成功。

赚钱始于头脑，富翁的钱都是“想”出来的。在当今财富时代，你见过谁用四肢赚大钱的？世界富豪比尔·盖茨、巴菲特、李嘉诚等，都是靠脑力赚钱。穷人穷在思维上，穷人固守着穷思维，找不到好的致富方法。精明的致富方法是可以学来的。

约翰的母亲不幸辞世，给他和哥哥约瑟留下的是一个可怜的杂货店。微薄的资金，简陋的小店，靠出售一些罐头和汽水之类的食品，一年下来，收入甚微。

他们不甘心这种穷困状况，在探索发财的机会。可是经营的诀窍究竟在哪里？他们决定到处去看看。直到有一天，他们来到了一家便利商店前，这家店铺顾客盈门，生意非常好。引起了兄弟二人的注意。他们看见大门外面有一张醒目的红色告示，上面写着：“凡来本店购物的顾客，都请把您的发票保存好，年终可凭发票免费换领发票金额5%的商品。”

他们把这份告示看了几遍后，明白了这家店铺生意兴隆的原因：顾客

就是因为贪图年终 5% 的免费购物。

他们一下子兴奋了起来。他们回到自己的店铺，也贴上醒目的告示：“本店从即日起，全部商品降价 5%，保证我们的商品是全市最低价。有买贵的，可到本店找回差价，并有奖励。”

就这样，他们的商店出现了购物狂潮，他们乘胜追击，在这座城市接连开了十几家的门市，占据了几条主要的街道，凭借“偷”来的经营秘诀，兄弟俩的财富也迅速增长，最终成为远近闻名的富豪。

一个人的成功与否是把握在自己手中的。思维既可以作为武器，能够摧毁自己的旧观念，也能作为利器，开创自己的未来。精明的想法当然是可以借鉴的，只要你改变了自己的思维方式，你的视野就会变得开阔，你才能成为富人。如果你坚持穷人的思维不改变，就只能继续穷困下去。

只靠那点工资，想不穷都不行

对于一般人来说，薪水的高低不仅体现他的人生价值，更决定他的生活水准，所以，很多人会追求高薪。但遗憾的是，不管自己如何努力，薪水却不见涨。随着货币的不断贬值和生活水平的不断提高，面对自己那点可怜的薪水，很多人开始怀疑自己的价值，开始抱怨世界的不公，于是，人们开始迷茫、困惑，仇富心理逐渐形成，更可怕的是，贫困的阴影开始在生活中弥漫。

大多数穷人都是靠工资生活的。既然只能靠工资，就不可能致富。工资只不过能维持基本生活需求。但是，要过上富裕的生活是很难的。面对这样的困局，很多人既不知道方向在哪里，也不知道怎样去获得高薪。于是，有人要求抗议分配的不公。

在这个社会迅速变化的时代，就是一份稳定的工作，也有单位倒闭的时候。工资是靠不住的，单纯靠工资绝对成不了富人。如果你还在为一份年薪很高的工作自豪，说明你还是穷人的思维，而且有时候连保证生活的工资也会丢掉。

唐海云进入一家做国际贸易的公司上班，工作环境和待遇都让她比较满意，她很快便投入工作中。

在几位老同事的指导下，唐海云的工作做得很让老板满意。但一个月后，唐海云发现公司里她学历最高，工资却是最低的，干的事也不少，她感觉很不平衡。

老板发现唐海云在工作中闹情绪，就找她谈话。得知原因后，老板告诉她只要她工作做得好，公司绝对不会亏待她。但唐海云要求老板要么提高她的月薪，要么多拿提成。

老板解释说，唐海云的薪酬是按照职位定的，这是公司的制度，不可以随便更改，况且唐海云是新人，刚进公司没有工作经验，还需要老员工提点，在唐海云没给公司创造出效益之前，不能提高薪酬。

最终，老板没有做通唐海云的工作。一个月后，老板没有给唐海云加工资，也没有给她多拿提成。

唐海云很气恼，决定吓唬吓唬老板，于是，她给老板递交了辞职信。唐海云的本意是，自己的能力老板是认可的，况且公司很难找到像她这样专业对口的员工，便佯装辞职逼老板给自己加薪。

但让她意外的是，老板接受了她的辞呈。