

创客系列①

李嘉诚 给儿子的 10句话

司马中扬

◎ 编著

读懂这十句话，你就穷不了

- 一、克勤克俭，不求奢华
- 二、赚钱靠机遇，成功靠信誉
- 三、耐心等待成功的到来
- 四、学会培养独立的生活能力
- 五、别人如果放弃，你就要出手
- 六、不要对一项业务情有独钟
- 七、有胆识也要有谋略
- 八、懂得用人是成功的前提
- 九、要时刻考虑合作伙伴的利益
- 十、肯用心来思考未来

创客
阅读年



李嘉诚给儿子的 10 句话

司马中扬 编著

中国财富出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

李嘉诚给儿子的 10 句话 / 司马中扬编著. —北京: 中国财富出版社,

2015. 8

ISBN 978-7-5047-5754-8

I. ①李… II. ①司… III. ①成功心理—青年读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 133421 号

策划编辑: 刘 晗

责任编辑: 刘 晗

责任印制: 方朋远

责任校对: 杨小静

责任发行: 邢小波

出版发行: 中国财富出版社

社 址: 北京市丰台区南四环西路 188 号 5 区 20 楼 邮政编码: 100070

电 话: 010-52227568 (发行部) 010-52227588 转 307 (总编室)

010-68589540 (读者服务部) 010-52227588 转 305 (质检部)

网 址: <http://www.cfpress.com.cn>

经 销: 新华书店

印 刷: 北京高岭印刷有限公司

书 号: ISBN 978-7-5047-5754-8 / B · 0441

开 本: 710mm × 1000mm 1/16 版 次: 2015 年 8 月第 1 版

印 张: 16.5 印 次: 2015 年 8 月第 1 次印刷

字 数: 275 千字 定 价: 35.00 元

版权所有 · 侵权必究 · 印装差错 · 负责调换

前 言

老话说：“可怜天下父母心”“望子成龙”，道出了做父母的不容易，也道出了当子女的不容易。中国人普遍非常重视家教质量，父母常常期盼子女长大成人、事业有成，早日实现“成家立业”的美好愿望——如果孩子能端正做人、勤奋上进，父母就会喜上眉梢，甜在心头；如果孩子不思进取、得过且过，父母就会愁在脸上、苦在心里。显然，这两种情况都会时常出现，不是这家，就是那家，而且还存在一种可能性——今日的好孩子说不定会成为明天的败家子。看看我们的周围，这样的案例屡见不鲜，令人扼腕叹息。因此，父母一辈子都会对孩子的成长操心不已。

在这里，我们很关注“华人首富”李嘉诚先生的教子观点和方法，努力想从中找到学习的好经验。

大家都知道，李嘉诚先生是商界的一位标志性领袖，名声响遍天下！自1958年开始投资地产市场以来，他在半个多世纪的经商生涯中，靠自己的睿智决断、精深推算、非凡的经营手段，一步步打开了财富大门，从无到有，从小到大，从弱到强，把自己的商业地盘做得扎扎实实、硕果累累，几乎形成了“无敌手”的局面，到1999年登上“亚洲首富”的宝座，被誉为能够掀起龙卷风的“李超人”！2014年《福布斯》香港富豪榜上，李嘉诚以资产320亿美元名列第一，蝉联全球华人首富。

人们常说：“虎父无犬子。”李嘉诚先生对两个儿子李泽钜、李泽楷也怀有同样的期待，始终注意对他们言传身教的细节，告诉他们成就自我的方法，传授他们经营商业的秘诀。他曾经说过：对子女的教育，百分之九十九应该教他们做人的道理，即便是他们成人后，也应该是三分之二教他们如何做人，三分之一才是教他们如何做生意。

一句话，李嘉诚先生的意思是：做事先做人！这句话看似很简单，但是落实起来难度很高，因为做事可以一时，做人可是一辈子，做人不行往往就做不成事。大名鼎鼎的曾国藩、左宗棠对子女就一个要求——“做好人”！李嘉诚先生深知这个道理，希望李泽钜和李泽楷从小要做个心好的人、正直的人、诚信的人，然后才能做个优秀的成功商人。两兄弟正是从小接受父亲这样的端正教育，长期跟在身边耳濡目染，才能在今天独当一面，令大家羡慕不已，把他们称作“龙虎兄弟”。为此，李嘉诚先生也很骄傲，

看到两个争气的孩子为家族增光添彩，认为这是他一辈子最满意的两个“人生项目”，正如他所说，“泽”字是按家族字排的，以“钜”“楷”起名，就是希望他们能够做到“巨大”和成为“楷模”！现在可以说，李嘉诚先生是天下父母教育子女的好榜样！

毫无疑问，在现代复杂多变、诱惑满地的社会，父母都视孩子为“掌上明珠”，天天巴不得“龙凤呈祥”，但是一旦忽视了优良的培养教育和正确引导，任由他们偏离端正道路肆意妄为，说不定将来手上捧着的是一块沉甸甸的“坏砖头”，这是天下父母都不愿见到的结局。怎么办？理所当然这样做——要多向李嘉诚先生学习，赶紧把他的教子真经学到手，找到培养自己孩子的给力点！

本书作者长期关注李嘉诚先生的教子问题，多年以来有个愿望——想根据权威版本的李嘉诚先生传记及李嘉诚 1990—2014 年汕头大学毕业典礼演讲汇总、《全球商业》联合《商业周刊》采访录等资料，认真总结一下李嘉诚先生的教子观。前不久，恰巧美国著名《财富》杂志借全球论坛在香港举行之际专访李嘉诚先生，他讲述了 10 句教子箴言——“克勤克俭，不求奢华”“赚钱靠机遇，成功靠信誉”“耐心等待成功的到来”“学会培养独立的生活能力”“别人如果放弃，你就要出手”“不要对一项业务情有独钟”“有胆识也要有谋略”“懂得用人是成功的前提”“要时刻考虑合作伙伴的利益”“肯用心来思考未来”。这 10 句话，是李嘉诚先生从自己 80 多年的曲折生涯中“淘”出来的，发着金子般的光芒，反映了他对人生事业的洞见和智慧，可谓是李氏家族最好的“传家宝”。

作者利用三年多时间阅读大量资料，认真完成了这本书，想竭力把这位最用心良苦的富豪父亲平时如何教子的好观念和好方法呈现出来，让大家真切地看到他对两个儿子的“四心”——狠心、苦心、热心、关心，以便天下父母能有所启示、借鉴和采纳，早日让孩子成为自己心满意足、别人翘大拇指的成功快乐人士。

全书紧紧围绕“言传身教”这个主线，结构条理清晰，道理深刻，用讲故事、举案例、多比较的方法，客观公正地解读这 10 句至理名言，可读性和实用性极强，希望天下用心良苦的父母能把它摆在案头，时常读读，一定会受益匪浅，茅塞顿开，获得正确的教育理念。这是作者的期待，也是你们的愿望！

目 录

第1句话 克勤克俭，不求奢华 /1

我们常见这样的情况：一些成功的商人尤其巨商天天面对大把大把的金钱，富得浑身流油，想要什么就有什么，想干什么就干什么，把私欲膨胀展露到极点。实际上，这样的商人最容易把自己变成廉价品——“土豪样儿”，几下子就能毁掉父辈或自己辛辛苦苦打拼出来的基业。相反，真正懂得低调行事、严于律己的巨商不会挥金如土，而是保持勤俭持家、珍惜钱财的优良品质，以把事业做稳、做久、做大为高远目标。

李嘉诚谆谆教导自己的儿子，一定要铭记“克勤克俭，不求奢华”八个字，必须把要脸面、耍排场、摆阔气的劲头彻底收住，用内敛、低调、简朴的态度做人做事，用心把自己经营的地盘做到最大最好。要不然，在李嘉诚看来，就是二愣子干事——越耍越糟。

1. 苦日子折磨不垮好儿郎 /1

1) 在乱世时代，随家人颠沛流离。2) 14岁就担起养活家庭的重担。

2. “奢华”这家伙会把人害残废 /6

2015年流行一句话：“有钱就任性”。李嘉诚一贯简朴，他这样表述自己的生活态度：“我个人对生活一无所求，吃住都十分简单。”他教育儿子：比奢华是一件最没劲的事！

3. 越春风得意，越要憋得住 /11

李嘉诚常常带小泽钜、小泽楷坐电车、挤巴士，让他们见到不同阶层的人，感受真实的社会生活，在日后真正做一个谦虚的人。

4. 身段放低低的，别人看你高高的 /14

承认自己的高大，就是认同自己的愚痴。拿得起是一种勇气，放得下是一种肚量。

5. 勤能补拙法：早起的鸟儿有虫吃 /18

李嘉诚靠勤能补拙，牢记父亲临终前的嘱托：“吃得苦中苦，方为人上人”！

6. 牢记老祖宗的话：“勤俭持家” /21

广为流传“一枚硬币的故事”。李嘉诚教子箴言“克勤克俭，不求奢华”，一语道破了“富家孩子当穷人养”的道理。

第2句话 赚钱靠机遇，成功靠信誉 /26

形形色色、大大小小的商人赚钱累不累？有的人会说：“真累，累得稀松散架了！”但要问：“成功的商道靠什么？”则各有各的说法，有的人说靠能力，有的人说找对人，有的人说凭手段……但是世上最成功的商道除了善抓机遇外，剩下的就靠这两个闪闪发光的字——信誉！

李嘉诚给儿子传授的一条好经验就是：“赚钱靠机遇，成功靠信誉”。初看来，这好像老生常谈，没啥了不起，但是你要像猎豹捕获猎物一样，猛扑上去逮住赚钱的机遇，就需要极快极高的灵敏度；像对待亲人一样，去面对打交道的生意伙伴、客户群体，就需要把真诚的心窝子掏出来。这两点是一般人都能做到的吗？

1. 机遇喜欢和你“躲猫猫” /26

对有眼力的人来说，满地金灿灿；对缺乏眼力的人来说，遍地白茫茫。商机无处不在，别大钱赚不到，小钱不想赚。

2. 看准了，就像猎豹扑过去 /30

如果没有迅捷扑上去的功夫，你还真抓不住机遇的尾巴；要快速把到手的柠檬，榨成一杯杯可口的柠檬汁。

3. 一旦失信，傻子也不跟你玩 /33

- 1) 不希望被别人牵着鼻子走。
- 2) 问题来了，该怎么办？
- 3) 怎样打动别人的心？

4. 诚信的人到哪都是最牛的 /39

缺乏诚信的人永远只是个小角色。李嘉诚给长江商学院的总裁学员讲过一个故事，大家很有必要读读，悟悟诚信的人有多牛。

5. 守信法：要么不说，说了算数 /44

答应什么就做到什么，从来不含糊，只会更好，不会闪失。
不守信的人，除了狐朋狗友，剩下的就是孤家寡人。

第3句话 耐心等待成功的到来 /49

有些商人做事总是急急忙忙、风风火火，恨不得一锹挖出个金矿，一跟头翻到万米外，因而动不动脑子发热，喜欢冒险行事，且美其名曰：“敢冒险才能捞大鱼。”其实，这些人往往把自己变成了“大炮仗”，遇到事情一点就炸，一点就飞。这是很不冷静的心理在作怪，到头来只会把老本都折进去，叫天天不应，喊地地不灵。

李嘉诚反复告诫儿子经商是件大事，要学会“耐心等待成功的到来”。意思就是做事要耐住性子，静静观察四周情势，把要摸透的事情摸清楚，只有沉住气、定住心，才能真正做到万无一失——该出手就出手，该收手就收手，这是李嘉诚数十年经商的看家宝——稳扎稳打术。

1. 俗话说：心急吃不了热豆腐 /49

李嘉诚不愿意做“冒险狙击手”，认为想稳健推进，就要“分段治事，不疾而速”。

2. 像喝早茶一样慢饮细品 /54

- 1) “炒风刮得港人醉”。
- 2) 成了大股灾的幸运儿。

3. 越沉着冷静的人越厉害 /58

李嘉诚的冷静法：“我想举右手，就用左手用劲捉住；想举左手，就用右手捉住”。

4. 决策时，不能着急忙慌丢了魂 /61

1) 一味贪大求功惹的祸。2) 啥叫难？墙倒众人推。

第4句话 学会培养独立的生活能力 /67

老话说：“牛犊子长大靠自己”，道出了独立生存的重要性！你看看，在虎、豹、狮成群的非洲大草原上，幼小的虎、豹、狮早早地就开始苦练自己独立生存的绝活——奔跑、突击、闪躲，功夫越到家的越厉害越生猛，功夫越不行的越脆弱越胆怯。

李嘉诚早年经历过茶楼→钟表公司→五金厂→塑胶公司→自创公司，也深知现代商业竞争的厉害和生猛，为了教导儿子克服脆弱和胆怯的心理，稳稳当当经历各种大场面，他告诫儿子一定要自强起来，“学会培养独立的生活能力”，而且把这种能力训练得越强越好，这样才能自己撑起一片天，拼出一块地。这叫“能力制胜法”！

1. 拍胸口，我要当行动英雄 /67

李嘉诚从14岁时被说成“眼眸无神，难成大器”，到后来成为“叱咤风云，影响全球”的华人企业财富领袖，他靠啥？靠自己一股不服输的拼劲。

2. 积极心态法：让困难一边凉快去 /72

1) 母子生活艰辛到冰点，找工作难。2) 倔强少年不低头。3) 人生第一份工作——“跑堂仔”。

3. 跳槽是为了让自己跳得更高 /77

李嘉诚横下心，决定完成打工“三级跳”：茶楼→钟表公司→五金厂→塑胶公司。

4. 不吃软饭，自己的事自己来 /82

李嘉诚的人生字典中没有“满足”两字，他决定再次跳槽，开始新的人生搏击——自己当老板！

5. “舍不得孩子套不住狼” /87

1) 送儿子到国外读书去。2) 支持儿子的“狂想”。3) 让儿子自己解难题。4) 给儿子的表现点个赞！

6. 加把劲，别做“差不多先生” /92

世界上最多的人群大概是“好好先生”和“差不多先生”。前者好面子，什么事情都愿意答应别人；后者好懒散，什么事情都做不到底。

第5句话 别人如果放弃，你就要出手 /98

经商不像慢跑那么容易——只要自己跟在别人后面迈脚颠步就行了，而是要像快速变化的战斗一样善于选择“乘虚而入法”。我们知道，“敌退我进，敌疲我打”是一种巧妙制胜的兵法，经商也是这样，别人丢弃的事情不去做，就会空出一块地盘，腾出一片空间，而赚钱的好机会往往就隐藏其中。

李嘉诚反复叮咛儿子：做事要讲“智”，采取聪明应对的技巧，“别人如果放弃，你就要出手”，这是一种屡有斩获的兵法战术，在竞争实力比较薄弱、目标不太起眼的地方下手，以期不争之争，不拼之拼，赢得商业大胜局。

1. 太热闹的地方难下脚 /98

学会掌握好什么时候“弃”，什么时候“取”，谁能胜出谁就是高手，也就笑到了最后。

2. 来一把“低进高出”挺痛快 /103

1) “准”字当头。2) “巧”字开始。3) “稳”字兜底。

3. 不要和别人硬碰死磕 /108

- 1) 都想一口吞下这块肥肉。
- 2) 胆大不怕死的先冲上来。
- 3) 聪明谨慎的准备坐收渔利。
- 4) 把对手拖累拖疲直到没脾气。
- 5) 胜利者最后轻松亮相。

4. 直路走不通，就绕个弯 /113

- 1) 投资的钱要往哪里去？
- 2) 强力回应：“爱国爱港”。

第6句话 不要对一项业务情有独钟 /119

做任何事情最忌讳“一根筋”，即俗话说“不到黄河心不死”。犯这种毛病的人往往不懂得“多点开花”“四面出击”的好处。很多脑子不转弯的商人总盯住一件事做到“发霉”为止，然后才考虑下一步怎么挪窝，所以总是跟不上市场大潮而成为可怜巴巴的落伍者。

李嘉诚对儿子讲的一句话真可谓老到至极——“不要对一项业务情有独钟”，即要靠自己明亮的双眼“左顾右盼”，多盯住几个能够发起的进攻点，学会在不同时间“换山头”，力戒困死在一个土坑里，就会产生“这壶不开那壶开”“东方不亮西方亮”的商业效应。

1. 不能在一条道上走到黑 /119

- 1) 狼多肉少怎么办？
- 2) 唉，我挪一挪窝怎么样？

2. 活人切忌被一件事憋死 /124

- 1) 打得赢就打。
- 2) 打不赢就走。

3. 懂得“这壶不开换把壶”的道理 /129

- 1) 夜幕下的秘密商谈，一拍即合。
- 2) 能力强的，就先去当排头兵。
- 3) 如何看待并肩战斗的联手关系？

4. 制胜法：金点子越多越管用 /134

- 1) 风头强劲的“商界大鳖”快不行了。
- 2) 乘虚而入，是战场常见的有效战术。
- 3) 自己的版图又大了一块。

第7句话 有胆识也要有谋略 /139

经商总会碰到大大小小的困难，克服它们有时甚至好比愚公移山。有这么个常识：胆识不是拼蛮力，而是拼决断；谋略不是抖机灵，而是找对策。围棋高手都明白如果一味地想靠蛮力吃掉对方，往往会导致自己陷入被动局面，几下子就被围歼掉。所以走每一步棋都必须揣着胆识、藏着谋略去精心布局，最终才能下出超一流的棋。

李嘉诚对儿子讲了一个大道理——光有胆识而无谋略像一介武夫逞豪气，胜利一时而赢不了大局；光有谋略而无胆识像秀才谈兵，阔论一番而定不了长远。所以经商必须双管齐下，做到有胆识也要有谋略，这才叫厉害！

1. 胆大是件好事，莽撞是件坏事 /139

1) 判断大形势需要一身胆魄。2) 想到了，就要决心干大事情。

2. 精算法：谋略就像高手下围棋 /145

1) 一枝独秀，精心把自己的产品搞出特色。2) 将计就计，精心对付别人想要搞垮的伎俩。

3. 记住：任何时候都要胆大心细 /150

1) 不求险，盯住实际的事情做扎实。2) 有时候，保守是最大的不保守。

4. 诸葛亮战术：不能一下把好戏都演完 /154

1) 牌要慢慢打，打得别人惊呆才好。2) 牌要稳稳打，打得别人服帖才好。

第8句话 懂得用人是成功的前提 /161

一个老板的本事再大再牛哄哄，手下缺少几个得力的人，形同“光杆司令”，一定会整天把自己累得脚步连地、气喘吁吁，还挣不了几个铜板；相反，一个老板善于找几个能人抱成一团做

事情，工作起来就会热火朝天，效益就会不断飘红。两种对比，印证了一句行话：“不会用人的老板是废人，善于用人的老板是能人！”

李嘉诚明白用人就好比厂房和机器的关系，有了新厂房没有机器等于是个空壳子，有了机器即使摆到旧厂房同样可以马达轰鸣。所以他常把这个比喻告诉儿子，让他们知道“懂得用人是成功的前提”。

1. 看人必须“火眼金睛”看得准 /161

一是要用比自己能的人，但不要用自己以为很牛的人；二是要用有忠诚心的人，但不用无道德的人。

2. 把“人力战车”轰隆隆开起来 /166

1) 霍建宁——一个“浑身充满赚钱细胞的人”。2) 周年茂——有大将风范、指挥若定的干将。3) 洪小莲——待人热情，做事泼辣果敢的“女汉子”。

3. 用人就要信得过、放开手 /172

李嘉诚一贯善于拿放大镜看自己，拿望远镜看别人，而不像一般老板习惯拿望远镜看自己，拿放大镜看别人。

4. 把“洋大班”用轿子抬过来 /177

1) 多让几个外来的“和尚”念念经。2) 马世民——第一个有权有势、炙手可热的洋大班。

5. 去家族制：“唯亲是用”的观念老掉牙 /182

1) 中西融合的经营方式和理念。2) “唯亲是用，必损事业”。3) 最终敲定拖延十几年的接班人选。4) “家族式管理”到底可学不可学。

6. 掏心窝子法：你对我好，我就对你好 /187

1) 尽量给手下人以丰厚的回报。2) 把员工的活力激发出来。

第9句话 要时刻考虑合作伙伴的利益 /193

经商需要手牵手，需要合作双赢。这就需要时时顾及对方的利益得失、挣多挣少，绝不能只顾在账房里算自己的进进出出、得得失失，赚多了手舞足蹈，赚少了心有不甘。否则，你的生意一定做不大、做不久。

李嘉诚早把商人之间的利益合作看得透透彻彻，嘱托儿子千万不要老有独占利益或吞吃大头的心理，一定要明白“合作愉快”才是赢得市场的硬道理，而且“要时刻考虑合作伙伴的利益”，即该让就让，让是为了长久得到的更多，不让是为了短暂的利益玩命。

1. 单打独斗累死人，又做不大 /193

1) 万事开头难。2) 第二步自然就顺下来。3) 可以再把事情做更大。

2. 合作就像好朋友手牵手 /198

有道是：“一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。”李嘉诚最富有人格魅力的地方，就是愿意帮他忙的好朋友哪个角落都有。

3. 不扯皮法：按照定好的规则去执行 /204

朋友做生意最怕磨不开面子，不好意思张开口。其实，友情与利益就好像油和水，二者不能混在一起，一旦混在一起，油不再纯，水也会被污染，两不相宜。

4. 双赢法：在利益面前可以让一让 /209

李泽楷说：“父亲从没告诉我赚钱的方法，只教了我一些做人处事的道理。父亲叮嘱过，你和别人合作，假如你拿七分合理，八分也可以，那我们李家拿六分就可以了。”

第10句话 肯用心来思考未来 /215

大商人要有大格局，大格局要靠大眼光。天下大商人、小商贩的区别正在于有没有大格局、大眼光。很多小商贩羡慕大商人

的生意风生水起，一天比一天红火，而自己天天掐着指头算计小事情，走不了几步就完蛋。

李嘉诚非常看重“未来战略”在商业规划版图上的紧迫性，希望儿子能够以前瞻性的大眼光看到大格局，扎扎实实地做出一番大事业，劝他们再忙，都要“肯用心来思考未来”，否则，就只能属于小打小闹的小商贩而已。

1. 想成大事，心中必须揣着指南针 /215

1) 挖来“第一桶金”后的“几桶金”。2) 威震香港的“百亿救市”活动。3) 国际化合作的一次艰难挑战。

2. 地盘上，不能光有高原没有高峰 /220

1) 寻找内地中心地带的商机。2) 憋足劲在内地做大事。3) 准备“跑路”欧洲引起的争论。

3. 时刻谨记：坚决不干踩“红线”的事 /225

天下有辛苦钱，有烫手钱。靠歪点子、潜规则捞来的烫手钱，这样的人有今天没明天，早晚“可怕”两字飘过来。

4. 撒腿追上法：跟得上知识时代的锣鼓点 /231

李嘉诚一辈子都在“抢学习”，他认为书本知识多不多、社会经验全不全对每个人的未来都至为关键，是人生路上的胜负手，需要两手抓起来！

5. 大行善举法：做个热心回报社会的人 /237

1) 为家乡民众办实事。2) 独资兴办汕头大学。

结尾 把李嘉诚给儿子 10 句话的睿智搬回家 /243

第1句话 克勤克俭，不求奢华

我们常见这样的情况：一些成功的商人尤其巨商天天面对大把大把的金钱，富得浑身流油，想要什么就有什么，想干什么就干什么，把私欲膨胀展露到极点。实际上，这样的商人最容易把自己变成廉价品——“土豪样儿”，几下子就能毁掉父辈或自己辛辛苦苦打拼出来的基业。相反，真正懂得低调行事、严于律己的巨商不会挥金如土，而是保持勤俭持家、珍惜钱财的优良品质，以把事业做稳、做久、做大为高远目标。

李嘉诚谆谆教导自己的儿子，一定要铭记“克勤克俭，不求奢华”八个字，必须把要脸面、耍排场、摆阔气的劲头彻底收住，用内敛、低调、简朴的态度做人做事，用心把自己经营的地盘做到最大最好。要不然，在李嘉诚看来，就是二愣子干事——越耍越糟。

1. 苦日子折磨不垮好儿郎

※ 李嘉诚贴心话

☆ 苦难的生活，是我人生的最好锻炼，尤其是做推销员，使我学会了不少的东西，明白了不少事理。所以这些是我用10亿元、100亿元也买不到的。

☆ 东坡先生曾说：“食无肉，病无药，居无室……”生活所需全部欠缺。我小时候比苏东坡这句话所说的生活条件更苦，在这艰难阶段，我还能在品格、个性、能力、情感与志趣的探索里，找到快乐的滋味。

※ 教子真经解读

李嘉诚是一个从苦难年代走过来的人，经历过风风雨雨，遇到过高低险夷，懂得“苦难”两字比自己手上的钞票更能锤炼人。上面两段话彰显出他的自我拼搏精神，有一股虎虎生风之气，可以作为天下父母教子的人生良药，意思分别是：苦日子是磨砺人生的最大资本，越苦越要挺起腰杆子。用今天的话说，这叫“不经风雨，哪能见彩虹！”

※ 教子故事解析

现代家庭中哪件事火烧眉毛？不用多想，都是这件事——如何教育孩

子成功！在天下父母眼中，这件事比天还要大。但是好办法在哪里？怎样一学就管用呢？这又让很多操碎心的父母整天六神无主、急火攻心，甚至跑到各种各样的“教育家”“咨询师”那里取回不同“真经”，却怎么念都不行，“宝贝疙瘩们”该咋样还咋样，弄不好父母还遭呛呛声，斜眼瞅过来。

最好的“教子真经”是什么经？其实，没有多么深奥，也没有多么复杂，就是把孩子的心思摸准，让他们在正道上加油，让穷人的孩子早当家，让富家的孩子顶大事。

2015年2月，哈佛大学资深教育专家乔尔·卡德森教授在深圳做了一场报告，题为《家长们，静下心，抓一抓孩子教育的好方法》，他说了几段话：

我们团队长期从事孩子成长的教育工作，如今面对挑战——这十几年的社会发生巨大变化，已经与过去完全不一样了。商人家庭往往会出现这样的情况，父母为了生意整天忙碌，无暇顾及孩子的教育；等到他们富有起来的时候，转过头来，突然发现最大的问题却是孩子——他们自身品质出了麻烦，性格乖张、态度骄横、任意妄为、好逸恶劳、贪图享乐。这五点是目前很多“富二代”身上的典型特点，自然令父母大失所望。

怎样解决这个问题？我们很欣赏李嘉诚先生的教子方法，既传统又现代，既严厉又宽松。比如，他非常重视对自己孩子的早期教育和后续培养，并用自己的一言一行引导他们健康成长，把如何做人的道理贯穿其中，教育他们为什么要守住勤俭、不贪奢华的道理，而不仅仅是对他们大谈生意经，教怎么去赚钱。

从人性的角度看，厌贫穷、爱富贵是人们的共同特点，但是一旦由贫而富，最考验人的时候就到了。李嘉诚先生经常对李泽钜、李泽楷说：“苦难的生活，是我人生的最好锻炼。”这句话可谓人生忠告，值得所有父母思量再三，想一想自己怎样把教子观念落实好，不要让自己的“富二代”沉醉在奢华之中，把人性扭曲了。

乔尔·卡德森教授一方面批评部分“富二代”品行不良，大肆享受富贵，做事没有准头，一方面非常推崇李嘉诚先生教子观的益处，对两个儿子言传身教，重视做人的道理。这两方面都把握得都很准确，值得其他父母领悟和借鉴。是的，人性中有优点，也有缺点，作为父母，要善于培养孩子