

本书正在改编成电视剧

山海经

一部真实反映中国股份制发展的小说。

一家本来可以成长为华为、联想的企业的成败兴衰。

三个老板的奋斗创业、悲欢离合。

孙燕君 著

SHAN

HAI

FENG

YUN

(第三部·全三部)



中国经济出版社
CHINA ECONOMIC PUBLISHING HOUSE

本书正在改编成电视剧

山海风云

一部真实反映中国股份制发展的小说。
一家本来可以成长为华为、联想的企业的成败兴衰。
三个老板的奋斗创业、悲欢离合。

孙燕君 著

(第三部 · 全三部)



· 北京 ·

图书在版编目 (CIP) 数据

山海风云·第三部/孙燕君著. 北京: 中国经济出版社, 2014.4

ISBN 978 - 7 - 5136 - 2888 - 4

I. ①山… II. ①孙… III. ①长篇小说—中国—当代 IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 258380 号

责任编辑 彭彩霞

责任审读 贺 静

责任印制 马小宾

封面设计 任燕飞装帧设计工作室

出版发行 中国经济出版社

印 刷 者 北京科信印刷有限公司

经 销 者 各地新华书店

开 本 710mm × 1000mm 1/16

印 张 24.25

字 数 360 千字

版 次 2014 年 4 月第 1 版

印 次 2014 年 4 月第 1 次

书 号 ISBN 978 - 7 - 5136 - 2888 - 4

定 价 39.80 元

中国经济出版社 网址 www.economyph.com 社址 北京市西城区百万庄北街 3 号 邮编 100037

本版图书如存在印装质量问题, 请与本社发行中心联系调换(联系电话: 010 - 68319116)

版权所有 盗版必究 (举报电话: 010 - 68359418 010 - 68319282)

国家版权局反盗版举报中心(举报电话: 12390)

服务热线: 010 - 68344225 88386794

序 言

如果说世上真有缘份的话，那我与孙燕君老师的相识与相知就是缘份。

21 年前，从事编辑工作刚满一年的我，从《经济日报》上看到一篇文章，是分析我国恢复关贸总协定缔约国地位利弊的，作者署名“孙燕君”。我是属于那种知道鸡蛋好吃还想知道是哪只母鸡下了这只鸡蛋的人。所以在认为文章写得很好之余，萌发了拜见作者本人的想法。于是试探着给《经济日报》编辑部写了一封信，大意是说文章写得及时且富有针对性，可以扩写成一本完整的图书，并希望拜见作者详谈具体想法。不多久就接到了孙燕君老师的电话，相约某日在经济日报社见面。

我欣喜之余如约来到经济日报社。交谈后得知，孙老师是经济日报社国际部的记者，刚从英国伦敦回来，对关贸总协定的了解全面深刻。我提出，经济各界对《关贸总协定》非常陌生但又急于了解，特别是对“入关”“复关”后的利弊心中没底，所以希望孙老师能写一本书来解市场之渴。孙老师认为我提出的写书建议很好，但有些犹豫。一是孙老师以前没有写过书，二是担心写书会耽误很多时间，得不偿失。我提出书的提纲可以一起来拟定，还可以帮助他整理一些资料。估计是看在我急切与真情的份上，孙老师答应了我的请求。

在接下来的写书过程中，我只有一次到孙老师家帮助整理资料，全书的撰写工作全是孙老师自己做的。

1992 年 10 月，一本名为《中国加入关贸总协定的利弊与对策》的书就出版了。从创意到写书再到出版，只用了不到三个月的时间。这是孙燕君老师人生的第一本书，也是我编辑生涯的第一本畅销书。我们人生的第一次交集，就这样碰撞出了精彩的火花。如今，孙老师成了著述等身的知名作家，而我依然

在出版领域坚守，在自己的通讯录中不断添加像孙燕君这样亦师亦友的作者名单。

在我眼里，孙老师首先是一位媒体人，而且是一位有思想的媒体人。这不仅是因为他先后担任过《经济日报》国际部记者、国际经济专栏评论员，《中国贸易报》常务副总编，《团结日报》常务副总编，《时代财富》杂志主编等职，而且因为他早在十年之前就先后出版了《报业中国》和《期刊中国》这样的业内扛鼎之作，对中国平面媒体业的生态有宏观准确的把握。我因近期主持出版社的杂志工作，特意再次浏览了孙老师的《期刊中国》一书，该书全景扫描了中国九千余种期刊，并将这些期刊分成七大板块，每板块选若干代表性期刊，用生动有趣而又旗帜鲜明的春秋笔法，讲述了这些板块内外杂志激烈竞争的战国故事。尤其让我大呼过瘾的是，书中居然深入解析了中国期刊的投资方略，即使十年后的今天回看，依然不乏指导意义。

同时，孙老师又是一位经济学家。他大学所学专业就是经济学，曾任中国经济改革国际研究会副秘书长、中国国际贸易基础理论委员会委员，对我国经济体制改革也有较多的涉猎与参与。他的国际经济大视野给我印象更深刻，比如，在《中国加入关贸总协定的利弊与对策》一书中开篇第一句话就是“关贸总协定同国际货币基金组织及世界银行是调节世界经济关系的三大支柱”，顷刻就把读者的注意力抓住了。这种高屋建瓴的表述，无疑是厚积薄发的自然流露。

当然，近些年孙老师最为大家熟知的就是他的作家身份。他的著作以企业家传记、财经小说为主，其代表性著作是《阿里巴巴神话：马云的美丽新世界》和《大时代》。前者是所有写马云的著作中最早且得到马云授权的，也是最畅销的；后者已经被改编成电视剧。

读孙老师的作品，无论是小说还是其他体裁的作品，最大的感觉是收获大。原因在于孙老师的作品中干货多，不注水，这得益于他丰富的工作生活经历。我常惊叹于孙老师宽广的知识面，扎实的经济学理论功底，对人物和事物的分析入木三分。细究起来也不奇怪：以孙老师心智的聪慧、与人为善的胸怀和广袤的人脉资源，如果一心要在官场或商界发展，必定也坐拥钟鸣鼎食的家境了，但孙老师醉心并深耕于媒体和学界，甘于平淡是最自然不过的，而方家

的平淡就是最大的深刻。

孙老师不但写小说，也研究小说市场。在与孙老师的接触中，我了解到，我国每年大约会出版 2000 部小说，能改编成电视剧的屈指可数，改编后能播出的更是凤毛麟角。目前，小说界正被官场小说所垄断，真正好的财经小说数年或可一遇；屏幕上充斥的不是结婚离婚的家长里短，就是砍瓜切菜般杀鬼子的“抗战娱乐片”。这是一个非常奇怪也非常可悲的现象，这既有作家和媒体的责任，也有更深层次的制度原因。孙老师觉得无论是小说还是电视剧，都应该实现主流回归。那就是，作家、各种媒体应该去反映火热的现实经济生活。孙老师既是这样想的，更是这样做的。他 2010 年完成的小说《大时代》，就是一部令人热血沸腾的长篇创业题材小说，讲述新时代的企业家们筚路蓝缕的创业之路和曲折艰辛的扩张之途。

现在读者朋友见到的《山海风云》，又一次见证了孙老师的风格。这是一部反映我国改革开放初期，一群 IT 创业精英奋力挣脱传统体制的桎梏，却不幸一头扎进了股权设计的陷阱并戴着制度锁链开始创业的故事。这是一个真实的“故事”，真实到随处可以“对号入座”：小说中的主人公们现在都还在续写“新事”。小说中三个老板的悲欢离合、跌宕起伏，多家企业的成败兴衰、命途多舛，恰好帮助读者回忆了改革开放三十年的完整时代背景。这样一部小说，既倾注了作者前半生世事洞明人情练达的阅历，更展示了作者描绘火热改革画卷力透纸背的功力。小说中，作者对似是而非的股份制、军队办企业的特殊背景、沿海地区的猖獗走私、营销手段的倚正出奇、股改上市的操作手法、高层争斗的惊险无情、利益熏诱下的忠诚背叛、起死回生的人物命运，都有亲身经历般的细节交代。因而，没有惊奇也会拍案，没有意外也想叫绝，让人读后久久难以释卷，释卷之后久久难以释怀：中国少了一家联想、少了一家华为、少了几多商界领袖，多了一部小说、多了一部电视剧、多了无尽的制度反思。小说中，读后最想说的就是“如果”；然而，现实生活中，最残酷的就是“没有如果”……

《山海风云》对孙老师来说，与以往所写的小说有巨大的不同：一是小说时间跨度大、情节又三回九转，可以说是鸿篇巨制，设计的是上中下三部的架构。二是这是为即将开拍的电视剧准备的脚本小说，电视剧将依据这本小说改

编。三是这是一部有真实背景和故事的小说，并非完全虚构。小说中的背景企业现在还在股市上；小说中的主人公现在还在商界驰骋。

为了完成这个再现三十年改革中的典型企业和典型企业家历史的宏大工程，孙老师豁出去了，不仅豁出去了时间和精力，而且豁出去了健康。当《山海风云》小说第一部杀青时，他走进了医院，让他没有想到的是，他一个多月以后才走出医院。这中间孙老师经历了生与死的煎熬。

物换星移几度秋。相隔 21 年，我第二次来到孙老师家。最直观的感觉是孙老师的家更加宽敞了；更令我欣慰的是，孙老师尽管刚出院，人略显疲惫，但气色不错，思维敏捷，谈兴不减。由于《山海风云》一书的电视剧改编协议已经签订，大病初愈的孙老师就义无反顾地开始规划小说第二部和第三部的写作。我在感动之余，心中更多的是祝福。

近三个小时的会面结束后，孙老师坚持把我送到地铁站口。回望孙老师的背影，我在想：一位经济学家，又是资深媒体人，更是成功出版了十多部专著、畅销传记和小说的知名作家，其中又有两部小说被改编成电视剧……不知不觉中一个“四栖明星”的形象在我眼前逐渐清晰起来。孙老师就是这样平凡与低调，他总是让人觉得只要紧追几步就可以望其项背，但冷静下来，你会明白，“望其项背”一般都用在否定句中。

孙老师嘱我为《山海风云》写个序。这回轮到我犹豫了。但孙老师坚毅的口吻让我最终不敢拂逆成命。我从来没有为小说写过序，只好偷梁换柱，拿和孙老师共事的经历来充数。想到这样对读者更好地理解《山海风云》的作者背景是有帮助的，心中也就释然了。

毛增余

2013 年 7 月 12 日于北京百万庄

目
录

Content s

二十八、 机遇	1
二十九、 找钱	19
三十、 控股	57
三十一、 投资	93
三十二、 奇遇	111
三十三、 海洋	147
三十四、 惨败	177
三十五、 影视（上）	211
三十六、 影视（中）	249
三十七、 影视（下）	279
三十八、 跑路	313
三十九、 超越	349
四十、 尾声	363

山海风云

二十八、机遇

CHAPTER 28

1

林磊的二次创业是从监狱开始的。

林磊出狱前半年,狱室里来了一位新犯人。

这个新来者叫胡建业,四十多岁,个头很高,皮肤很白,面目清秀,怎么看都不像土生土长的八闽人。

胡建业气宇轩昂风度翩翩,堪称商界美男子。他即便锒铛入狱,形象风度依然维持着,神情既不沮丧,举止也不猥琐,既不叹气,也不流泪,怎么看都不像一个一审被判 10 年徒刑的犯人。

胡建业与林磊原来就认识,一同落难之后很快就成为无话不谈的知己。胡建业既不需要林磊的心理咨询,也不需要他的法律援助,他的心理很健康,他对自己的案子看得一清二楚。

就是这个胡建业为林磊提供了东山再起的宝贵机遇。

2

胡建业之所以同林磊意气相投,是因为两人阅历相似,观念相近,心境相仿。两人最大的不同点是林磊自认是冤案,始终没有负罪感;胡建业自认罪有应得,认罪也认命。

两人从前虽然认识但不熟,如今朝夕相处很快就混熟了。胡建业用了三天时间才向林磊讲完他的有点冗长的故事。

胡建业是安徽绩溪人,比林磊小 4 岁。绩溪是八大菜系之一徽菜的发源地,也是胡雪岩、胡适的故里。胡建业也姓胡,可惜他与两位胡姓大名人没有亲缘。因为遗传基因不同,所以两大名人名垂史册,他胡建业入了另册。

胡建业是 1982 安徽的理科高考状元,那一年林磊已大学毕业。胡建业报志愿时第一志愿没有选择北大清华而是选择了中央金融学院,他是有心计的,从小

就立志要做金融家。

1986年胡建业从中央金融学院毕业后被分配到人民银行八闽分行。他在人行从基层做起,6年之后爬到了分行副行长。当时他是人行中最年轻的分行副行长,胡建业的抱负能力和执著由此可见一斑。

1992年小平南方讲话之后,胡建业一手创建了八闽第一家证券公司——海金证券公司。这是八闽第一个券商,后来也是八闽最大的券商。林磊这个八闽上市第一人和胡建业这个八闽券商第一人当然要打交道,他俩就是那会儿认识的。

胡建业如愿以偿地拥有了券商平台,自觉与金融家梦越来越近了。当时他最大的心结和遗憾就是始终不能成为海金证券的董事长。

海金证券虽然是胡建业一手创建的,但公司创建半年后,分行就派来了一位董事长。以后10年,胡建业就一直是海金证券的总经理。

这位董事长叫白征,比胡建业长一轮,曾是他的老领导。白征和胡建业虽然都是同级副行长,但白征的资格比胡建业老多了,胡建业提副行长时,白征已经当了5年副行长了。关键白征不但是分行老人,而且央行有人,所以他才能坐稳海金证券公司董事长的位子。

胡建业与白征的关系从一开始就很微妙。白征对券商业务并不精通,海金公司日常工作都是胡建业抓,但关键时刻还是白征拿大主意。胡建业一直蔑视这位业务不精能力平庸的银行老油条,但又不敢得罪他,因为他有后台,胡建业没有。

在胡建业的经营下,海金证券发展迅猛。但因为地处八闽,它在全国券商的排位中始终进不了前10名。为了加强八闽的金融实力,主管金融的副省长要求海金证券用三年时间把规模做到全国券商前5名。

海金如何超速膨胀?胡建业没有找到路子,但白征找到了,那就是动用股民的保证金炒股。虽然白征和胡建业都知道这是违法的,但白征坚持这么干。他对胡建业说:

“小胡,国内券商动用股民资金炒股的不止一家,都没出事,我们为什么不能一试?股民的钱在账上趴着也是趴着,我们利用时间差把这些钱用活怎么不行?只要保证资金流转和做好保密工作就行了。”

“董事长,这样干是违法的。”

“金融界违法的事多了。地下钱庄也是违法的，你到江浙看看，那里的地下钱庄如雨后春笋。拿股民的钱炒股，一定能赚大钱，股民90%都不是专业的，而我们是专业的，你又是国内有名的证券专家，都是这些钱，都是炒股，我们炒和股民炒，那收益可差远了。除此之外，我再也找不到让海金三年暴发的路了，你有别的路可走吗？”

“我一时也想不出别的路。”

“那不结了，副省长交代下来的可是硬指标，咱们必须往前冲。既然别无他路，那就走这条路。”

在董事长的高压下，海金证券悄悄走上了动用股民保证金炒股的邪道。大主意是董事长拿的，但实际操作是胡建业完成的。开始动用10亿、20亿，后来是动用50亿、60亿，再后来，胆子越来越大，直至动用股民资金100亿。

用股民资金炒股的效果极其明显，海金证券迅速膨胀，业绩窜升，两年之后经营规模就成为全国券商第三名。

3

从海金证券剑走偏锋开始，胡建业内心就又矛盾又忐忑。

理智告诉他，动用股民资金这条路走不得，全世界的券商都不敢这么做。而且这是一条不归路，一旦踏上了就再也离不开了。用股民资金炒股的收益远远高于公司服务费用的收益，这个海洛因一旦吸食上瘾，再要想戒掉可就难了。

但情感告诉他，这是董事长拍的板，董事长的后面有副省长，我个人势单力薄根本无法抗拒。一走了之吧，券商这个平台太宝贵了，放弃太亏了。而且这个平台是我一手创建和培育起来的。想做金融家，走券商之路是终南捷径。大摩、高盛、美林等世界五大投行原来都是券商。先成为八闽券商老大，继而成为中国券商魁首，最后成为世界知名券商，这就是我的金融家梦想，岂能半途而废？不走留下来，就得与白征狼狈为奸沆瀣一气，就得时时刻刻如履薄冰如临深渊，就有可能东窗事发触犯法律锒铛入狱。

胡建业不能扔掉自己的金融家梦想，也无力反抗残酷的现实。现实是中国有自己的国情，国际上行不通的事，在中国可以大行其道，现实是“撑死胆大的，

山海风云(第三部)

“饿死胆小的”，许多老板的第一桶金都跟走私和偷漏税相连，都与权钱交易相关；现实是中国的金融是不开放和不规范的，是中国没有真正的金融家，也不会有俄罗斯式的金融大鳄，中国式的金融家只能是与权力相连的银行行长和券商老总。

胡建业从用股民资金炒股的第一天起就意识到风险，就有浓得化不开的负罪感。然而，在坚硬冷酷的现实面前，在功名事业金钱的诱惑面前，他最终还是屈服了。

胡建业的智商很高，要不他也成不了高考状元，成不了中央金融学院的高才生，更成不了金融界屈指可数的精英。但他的政治嗅觉不灵。他从小厌恶政治，厌恶权术，也厌恶胡雪岩式的红顶商人。他喜欢数字酷爱金融，面对金融市场特别是股票市场，总是灵感四射。

金融是什么，金融就是钱。胡建业是个爱钱不爱权的人，可惜他生错了地方。改革开放后的中国，权和钱一时一刻也没有分离过。在中国，一个不懂政治的企业家，一个爱钱不爱权的金融家，是注定要一败涂地的。

自从海金证券走上这条邪路，可谓一夜暴富肥得流油。海金成了八闽最赚钱的公司，也成了省里的摇钱树和小金库。公司高管和员工的薪酬一调再调，已经高得有点离谱，公司几个经理的薪酬很快越过了年薪 100 万元的坎，整整高出业界同行的三分之一。

海金证券是国企，丰厚利润不能全部揣进自己的腰包，但可以提薪，可以发奖金，可以大吃大喝。从此海金证券上上下下弥漫着奢靡之风，董事长白征更是花钱如流水，而且常常一掷千金。他的口头禅是：“海金一年上交那么多利润，我消费一点不应该吗？”

海金证券高管中只有胡建业不敢消费，甚至不敢花完自己的百万年薪。他总有一种危机感，有一种大难临头的预感。他想化险为夷，想改弦更张，想让海金放弃邪路走正路。他想尽早结束海金动用股民资金炒股的不光彩历史，回到券商正常业务上来，靠为企业上市和为股民服务挣钱，靠自己的本事和艰苦奋斗做大做强海金证券。

胡建业看清楚了，要想达到这个目的只有一个办法，那就是搬掉这个董事长，自己真正掌控海金证券。

4

自从有了这个念头之后,胡建业就暗中发力,开始了一场漫长的驱赶董事长的斗争。

机会终于在海金证券开业 8 年之时出现了。一直暗中监视董事长的胡建业终于发现了这位脑满肠肥的董事长的两大把柄。

养尊处优无所事事的海金董事长白征不知何时染上了赌瘾。他到澳门赌也到拉斯维加斯赌,而且越赌越大,一掷千金,最多一天就在赌场输掉一个亿。白征赌博的钱当然是公款,他动用海金的盈利是瞒不了胡建业的。胡建业用了半年时间暗中收集白征挪用公款赌博的证据,终于把人证物证都拿到了手。

赌瘾大发的董事长白征不知何时又淫性大发,染上了玩处女的癖好。这位五十开外的董事长宝刀不老老马吃嫩草,竟然创下了每月玩一个处女的记录。消费处女的价格可想而知,而这一大笔开销还是来自海金证券的盈利。

董事长白征不但自己玩处女,而且竟然用处女行贿主管金融的副省长,直至把前途无量的副省长拉下水。在中国,腐败风中的行贿手段五花八门层出不穷。现金早已成老套,酒宴和桑拿已经不够档次,新潮是送出境游,送孩子留学,送字画古玩,最新发明当属送处女,如此看来,白征真是个勇于创新的董事长。

胡建业用了一年时间收集白征公款玩处女和用处女行贿的证据,最后也人证物证齐全了。

有了这两个重磅炸弹之后,胡建业就开始双管齐下了。他一面亲自写检举信并把信和证据一起送交省纪委,一面发动海金证券的干部员工,公开展开一场声势浩大的驱赶董事长运动。

海金证券在胡建业多年苦心经营下,上上下下关键部门都是他安插的人。董事长白征虽然是名义上的一把手,但他长期不管具体业务,心思都在赌场和情场上,因而公司里只有两三个亲信。

驱赶董事长运动一开始就来势凶猛势不可挡,公司 90% 的员工都被裹挟进来,白征一下子就被打懵了。他没想到这个表面上只专业务远离政治的年轻总经理会玩这一手,他越想越觉得这事不可思议,这个胡建业已经被自己拉上船了

山海风云(第三部)

呀,他和我已经是一个利益共同体,一根线上的蚂蚱,一损俱损一荣俱荣啊。他虽然没有参与赌博和玩女人,但他参与动用股民资金了,虽然动用股民资金炒股的决定是我做出来的,但他是具体执行人啊,用上百亿股民资金炒股也是他操的盘的呀。他鼓动群众来驱赶我,这不是找死吗?别说他远不是我的对手,就是他侥幸得手,我进去了能有他好果子吃吗?这家伙是不是鬼迷心窍了?

白征虽然这样想,但不敢掉以轻心。他起而应战,调动起自己的政界关系网,开始反击。

玩政治玩权术,幼稚的胡建业的确不是老辣的白征的对手。不到一个月,海金证券的驱赶董事长运动就偃旗息鼓烟消云散了,海金董事长白征岿然不动,总经理胡建业却被罢了。一场驱赶董事长的运动最终演变成驱赶总经理的运动。公司大部分人见风使舵很快归顺了董事长,谁愿意丢掉海金这个金饭碗?胡建业被赶走后,董事长白征立刻任命自己的亲信财务处处长出任总经理,从此这个胡建业惨淡经营 10 年的券商黄金平台完全掌控在白征手里了。

胡建业离开海金那一天,白征特意跑到他的办公室来送行。

“小胡啊,你跟我斗法还嫩点。中国的金融家只懂业务不懂政治不行,只有专业技能没有关系网和保护伞不成,只有群众没有后台不灵。现在你知道你那些乌合之众是如何不堪一击了吧?”

白征满脸春风地说,胡建业双眉紧锁一言不发。

“早知如此悔不当初了吧?你就是有当董事长的野心也不能这么折腾啊。你要是不折腾,咱俩合作多好。你管业务,我管政治,你管挣钱,我提供保护伞。百万年薪拿着,衣食住行公款报销着,这不挺好吗?你干嘛非要往死里折腾?”

“我要改弦更张,不赶走你办得到吗?这样走下去,海金这条船早晚要翻。”

“动用股民资金的风险我知道,我也不是一条道走到黑的人,再干两年钱挣够了不干了,到时候再金盆洗手洗心革面重回老路,转眼又是一个规范的证券公司。”

“你又赌又嫖,多少钱够你花?”

“我知道你早就盯着我那点事,其实我那点事不算什么事。当今上赌场的官员老板多了,在澳门赌场,一次输三四个亿的官员老板我都见过,我在他们面前是小巫见大巫啊。我的赌瘾不大,两年后咱们不玩股民资金炒股了,我就自然

戒赌了。再说玩女人就更不算事了。如今的官员老板有几个不沾腥的？我比不了你，你年轻又家有美妻，我不行，我家里只有个黄脸婆，我老了再不玩就玩不动了。人生不就这点乐子吗？干嘛苦着自己？”

此时的白征还不知道胡建业已经把他这两大癖好的相关证据递交了省纪委。

“道不同不相谋。”

胡建业跟这位董事长从来就没有什么共同语言。

“小胡，离开海金你打算去哪？”

“我去哪就不劳您费心了。”

“我知道你是人才难得，有的是地方可去。但我还是劝你别离开金融证券界，你过去的积累很厚丢了可惜。你什么时候幡然醒悟了，愿意重回海金跟我做搭档，我开门欢迎。我这个人从来不记仇。”

胡建业没再接茬，站起来转身离去。

胡建业离开海金之后心情沮丧。他没想到自己 10 年的心血一夜之间付之东流，没想到精心培育的公司骨干一夜之间倒戈，没想到白征的权势和关系如此不可挑战，没想到正义战胜不了邪恶公理战胜不了强权，更没想到两大罪证两大把柄居然不起作用。

心灰意冷的胡建业已经不想在国内金融圈混了，他转身加盟了海外投行的在华机构。

不想一个月后风云突变，省纪委向海金派出了工作组。半个月后，董事长白征被“双规”了，罪名是公款赌博和生活糜烂。又过了半个月，分行党组任命胡建业为海金证券董事长兼总经理。

胡汉三又回来了。胡建业重回海金证券后，没有为难那些见风使舵的部下，而是搞起了团结一致向前看。

他立即扭转了公司的方向，叫停动用股民资金炒股并归还了大部分资金。从此海金证券又走上券商的正道。

三个月之后，正当胡建业调整停当准备从头来过大干一场时，两名公安人员突然闯进办公室带走了他。原来“双规”中的白征终于交代出海金动用股民资金炒股的罪行。他之所以开始不说是因为他知道这个罪行远比公款赌博和玩女