



人生第一堂

赚钱课

胡露馨 著

赚钱是可以培训出来的

要让生活更加幸福和美好，就必须获得别人的尊重和认可，而赚取金钱则是赢得尊严的最佳途径！



中国财富出版社
CHINA FORTUNE PRESS

人生第一堂

赚

钱

课

胡露馨 著

赚钱是可以培训出来的

中国财富出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

人生第一堂赚钱课: 赚钱是可以培训出来的 / 胡露馨著. —北京: 中国财富出版社, 2015. 7

ISBN 978 - 7 - 5047 - 5812 - 5

I. ①人… II. ①胡… III. ①财务管理—通俗读物
IV. ①TS976. 15 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 168640 号

策划编辑 姜莉君

责任编辑 姜莉君

责任印制 方朋远

责任校对 梁 凡

责任发行 邢有涛

出版发行 中国财富出版社

社 址 北京市丰台区南四环西路 188 号 5 区 20 楼 邮政编码 100070

电 话 010 - 52227568 (发行部) 010 - 52227588 转 307 (总编室)

010 - 68589540 (读者服务部) 010 - 52227588 转 305 (质检部)

网 址 <http://www.cfpress.com.cn>

经 销 新华书店

印 刷 北京京都六环印刷厂

书 号 ISBN 978 - 7 - 5047 - 5812 - 5/TS · 0088

开 本 710mm × 1000mm 1/16 版 次 2015 年 7 月第 1 版

印 张 11.75 印 次 2015 年 7 月第 1 次印刷

字 数 152 千字 定 价 32.00 元

版权所有 · 侵权必究 · 印装差错 · 负责调换



前 言

成功总是最吸引人的事情。成功带来财富，财富展示着成功。每一个成功的财富故事，其背后都隐藏着很多鲜为人知的真实细节。了解了这些细节，你就会学习到赚钱的思维与模式，发现适合自己的赚钱商机，领悟到独特的赚钱小窍门。

长期以来，人们普遍认可这样一个观点：读了大学就会掌握知识，有了知识就会带来财富。但是现在人们也发现一个极其普遍的现象：人的财富多少或者说赚钱能力强弱，与他的文化水平或者聪明程度并没有很大的相关性，甚至屡屡出现北大的学生退学去读蓝翔技校，或者清华毕业的高材生去菜市场卖猪肉的事情。

很多取得巨大成功和财富的人，他们并没有很高的知识文化水平，有的甚至小学都没毕业，但是他们通过自己的努力一样取得了令人瞩目的成绩，赚到了很多钱。赚钱是有方法的，是可以培训出来的。

本书着重介绍了如何用意识、诚信、信息、知识、人脉、经营和创业等方法 and 技巧赚钱的基本理论，其中涉及的实战案例既有典型性，又有一定的普遍性，更折射出某些规律性，希望对广大读者能够有所裨益。

法国艺术大师罗丹说：“真正的艺术是忽视艺术的。”这里所说的

“忽视”，可以领会为不照搬硬套，只有匠心独运，自然迸发，才是一种最高超的技巧。同样，赚钱也是一门艺术，也是要讲究技巧的，在运用本书中的赚钱技法时，也应有罗丹所说的“忽视”。兵有兵法，但兵无常法，最重要的是要根据实际情况去灵活应用前人或其他人总结出来的赚钱艺术。

本书汇集了古今中外经典的赚钱小故事，生动详尽地介绍了其中所蕴涵的智慧。读懂了一个个成功或失败的赚钱案例，学会了一种赚钱的智慧，或许你的人生就会因此而改变。

作者
2015年3月



目
录

第一章 学会用意识赚钱——脑袋决定口袋·····	001
你是否有赚钱的头脑·····	003
树立正确的金钱观·····	006
想要赚大钱就必须有“大欲望”·····	010
跳出穷人的思维定式·····	013
思考力决定财富值·····	019
用“去赚钱”代替“去攒钱”·····	022
思路开阔，钱包跟着阔·····	024
培训实操：培养赚钱意识的七大法则·····	026
第二章 学会用诚信赚钱——金钱诚可贵，诚信价更高·····	029
你的信誉价值百万·····	031
诚信是经商立业之本·····	035
即使亏本了也要讲诚信·····	038
恪守契约，明理赚大钱·····	041



不义之财，到手都不去索取·····	045
靠欺骗难发大财·····	047
培训实操：做人做事的 21 条诚信法则·····	050

第三章 学会用信息赚钱——抓住隐藏在身边的商机····· 053

得信息者得天下·····	055
准确定位目标，做到有备而战·····	060
及时发现和抓住你身边的无限商机·····	066
懂得从国事中嗅到商机·····	071
培训实操：创业商机的五大来源·····	073

第四章 学会用人脉赚钱——人才就是钱财，人脉就是命脉····· 075

把你的人脉转化成财富·····	077
先交朋友，后谈生意·····	079
感谢那些打击过你的人·····	081
财散人聚，财聚人散·····	084
巧借他人的力量成事·····	089
培训实操：积累人脉的三大路径·····	092

第五章 学会用投资赚钱——种瓜得瓜，种豆得豆····· 095

选择好投资方式，做个聪明的投资家·····	097
像经营企业一样投资自己·····	099
学会理性投资，感知风险·····	101
投资要胆大心细·····	105

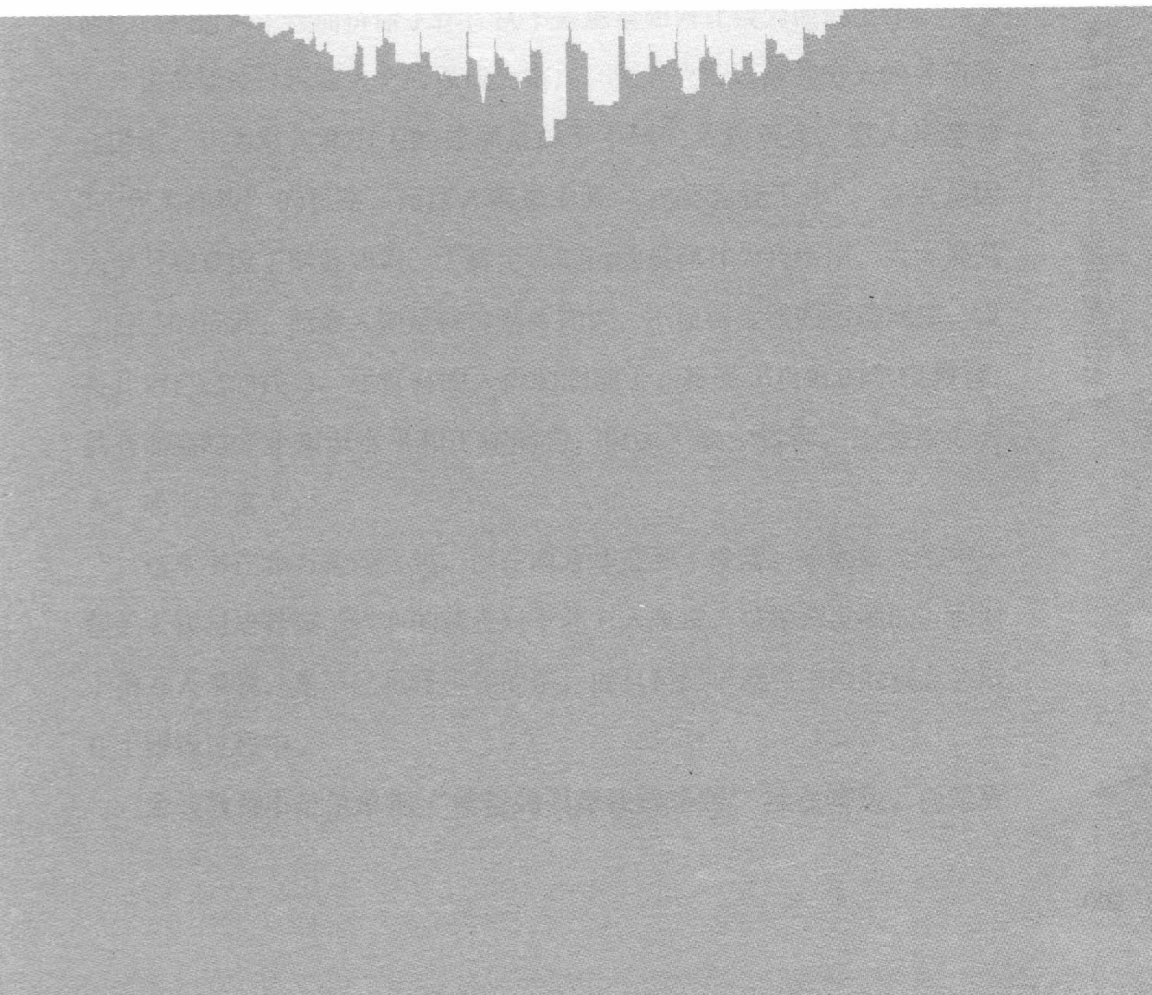


果断投资，该出手时就出手·····	109
培训实操：防范投资理财风险的6绝招·····	112
 第六章 学会用经营赚钱——同行不同利，为什么你赚我不赚·····	115
增强企业的市场创新能力·····	117
对症下药，用营销策略换取金钱·····	119
打破经营常规，才能有所收获·····	123
做足市场调查，找准市场定位·····	130
学会做一只赚钱的“寄居蟹”·····	132
绝不逃税漏税，合理避税·····	137
培训实操：商战中的八大战略原则·····	142
 第七章 学会用创业赚钱——打工不如当老板·····	145
自我评估，创业不可盲目·····	147
世上无难事，只要肯登攀·····	149
创业心态为先·····	152
模仿是创业的捷径·····	158
准备是迈向创业成功的通行证·····	160
创业，认准行业是关键·····	163
怎么盘活你的创业基金·····	165
谨慎创业，轻松赚钱·····	167
创业，爱拼“财”会赢·····	170
如何赚到你的第一桶金·····	174
培训实操：七大要领让你的财富暴增·····	177

第一章

学会用意识赚钱

——脑袋决定口袋





你是否有赚钱的头脑

曾经流行一时的《富爸爸穷爸爸》一书指出：之所以世界上绝大多数的人为了财富奋斗终生而不可得，其主要原因在于虽然他们都曾在各种学校中学习多年，却从未真正学习到关于金钱的知识。其结果就是他们只知道为了钱而拼命工作，从不去思索如何让钱为他们工作。

该书通过分析富人之所以成为富人、穷人之所以成为穷人的各项综合因素，认为富人和穷人的分别是源于不同的金钱观念，穷人是遵循“工作为挣钱”的思路，而富人则是主张“钱要为我工作”。富人是因为学习和掌握了财务知识，了解金钱的运动规律并为我所用，大大提高了自己的钱商；而穷人则是缺少财务知识，不懂得金钱的运动规律，没有开启自己的钱商。尽管有的人很聪明能干，接受了良好的学校教育，具有很高的专业知识水平和工作能力，但由于缺少钱商，还是成为穷人，成不了富人。

这本书在北方卖得火热，但在南方却遭到了冷落。原因就是书中一些关于钱与培养孩子钱商的观念对于北方人来说，是振聋发聩的。而对于南方人来说，是早已见怪不怪的事，而且自己早就将书中的观念实践在了赚钱过程中。

金钱教育不是单单把“爸爸妈妈赚钱很辛苦”挂在嘴边，而是要



让孩子思考金钱的价值。正确的金钱教育应该帮助孩子认识到金钱来之不易，要有计划地慎重理财；金钱并不能换来你想要的所有东西，不能沉迷于金钱世界；付出才会有收获，不要有不劳而获的懒惰思想；收入是为了支付全家人的开销，任何对金钱的滥用都可能影响全家人的生活，培养孩子的责任心。

在石油大王洛克菲勒家里，每个孩子都必须通过诸如洗碗、扫地之类的劳动，争取自己的零花钱。你是把这看成一个资本家把剥削工人那一套移植到自己孩子身上，还是看成是一个慈祥的父亲在培养继承人的财富意识和理财能力呢？

有专家为金钱教育列出了一张时间表：3岁认识硬币和纸币、4岁知道钱币的面值、5岁知道硬币的等价物、6岁可以简单地找零、7岁会看价签、8岁可以干零工挣钱、9岁会制订一周的开支计划。

南京一学生王同晖曾开出1000万元的天价，公开叫卖他已获国家专利的小发明。1000万元算得上是天文数字，而王同晖发明速变角锯弓的成本造价不过几百元。但王同晖称，1000万元是他经过充分调查和论证后估算出的合理价位。因为国内目前生产锯工材料的五金厂有1000多家，其中锯弓产量每年在1000万把以上，他的专利一旦推广，市场潜力巨大。对于诸多争议，王同晖称他早有思想准备，他希望通过此举验证知识的价值。

像王同晖这样有创造力和经济头脑的学生，学校、社会应该以予以积极支持，那样就有可能在几十年之后，他就成为中国的比尔·盖茨。

用聪明赚钱有一个更加典型的例子。



第25届奥运会在西班牙巴塞罗那举行。该市一家电器商店老板在奥运会召开前宣称：“假如西班牙运动员在本届奥运会上得到的金牌总数超过10枚，那么顾客自6月3日到7月24日，凡在本商店购买电器，就都可以得到退还的全额货款。”这个消息轰动了巴塞罗那全市，甚至西班牙各地都知道了这件事。显而易见，大家此时在这家电器商店买电器，就是捉住了一次可能得到全额退款的机会。于是，人们争先恐后地到那里购买电器。一时间，顾客云集，固然店里的电器价格较贵，但商店的销售量还是猛增。

然而人们梦想的事情发生了。才到7月4日，西班牙的运动员就获得了10金1银，正好超过了该商店老板承诺的退款底线。此时距7月24日还有20天的时间。假如以前购买电器的退款已成定局，那么在后20天内购买的电器无疑也得退款，于是人们比以前更加卖力地抢购该商店的电器。

眼看老板要亏死了，但别急，老板是一位聪明人。他在发布广告之前，先去保险公司投了专项保险。保险公司的体育专家仔细分析了往届奥运会，西班牙得到的金牌数最多也没超过5枚，一致认为本届奥运会上西班牙得到的金牌不可能超过10枚，于是接受了这个保险。老板这一次可以说是赢定了。西班牙运动员在本届奥运会上得到的金牌总数超过了10枚，电器商店要退的货款，届时将全部由保险公司赔偿。

犹太人被誉为最会做生意的人，他们在孩子小的时候就会教育：要用聪明赚钱，当别人说“ $1+1=2$ ”的时候，你应该想到“ $1+1>3$ ”。

一天，一位犹太人父亲问儿子一磅铜的价格是多少。儿子答



35 美分。父亲说：“对，整个得克萨斯州都知道每磅铜的价格是 35 美分，但作为犹太人的儿子，应该说成是 3.5 美元，你试着把一磅铜做成门把看看。”20 年后，父亲死了，儿子独自经营铜器店。他做过铜鼓，做过瑞士钟表上的簧片，做过奥运会的奖牌，他曾把一磅铜卖到 3500 美元，这时他已是麦考尔公司的董事长了。世界上所有富翁都是最会用头脑里的聪明赚钱的，就算把他变成穷光蛋，他很快又能成为富翁，即便他失去了资金，失去厂房，他还有聪明。洛克菲勒曾放言：“假如把我所有的财产都抢走，并将我扔到沙漠上，只要有一支驼队经过，我很快就会富起来。”

脑白金和黄金搭档的热销，史玉柱的东山再起告诉我们，只要把脑子用活，失败了还会成功，再赚钱是不成问题的。

我们很多人用体力赚钱，不少人用技术赚钱，很少人用知识赚钱，极少人是用头脑赚钱的。在财富时代，聪明的人少之又少，既聪明又能捉住商机的人更是凤毛麟角。只要我们开动脑筋，发挥聪明才智，就可以把握机会，成为财富的主人。

树立正确的金钱观

当今社会，买东西都需要金钱。钱多钱少，可说是衡量物质水平的一个指标。不过，如何对待金钱，也是衡量一个人精神境界高低的指标。

金钱对我们来说固然重要，但对我们的影响也不容忽视。金钱若消失了，社会物质的“消费”“交换”就不能正常进行，物质便失去了价



值。钱是社会发展的产物，它的出现，便利了交换，促进了流通，繁荣了经济，有着不可忽视的作用。

任何人的生存都需要吃饭、穿衣、住房子，这就是“物”，而金钱是物的中介，所以人们离不开钱，也因此而产生了各种各样的金钱观。

“钱财如粪土，仁义值千金”，这是一种金钱观。持这种观点的人认为，不是什么事情都可以用金钱来代替、衡量的。如古代的弦高，他赶着12头牛去卖，路上碰见秦国偷袭郑国的部队。他为了祖国的安全，冒充郑国来犒师的使者，把牛献给秦军。秦军大将孟明视信以为真，觉得郑国既然派人来犒师，那么必定知道秦国会偷袭，早就做好准备，于是只好退兵。弦高把国家利益看得比金钱重要，人们都赞扬他。可见，金钱并不是第一的，也不是至上的，在金钱之外，还有许许多多的东西，如祖国、人民的利益以及亲情等比金钱更重要。

有的人却恰恰相反。他们为了金钱，不惜利用一切手段，甚至做出违法犯罪的事情。如利用职权贪污受贿、涂改发票、做假账，甚至结伙抢银行等。这些人利用种种非法手段，聚敛大量金钱成为了“大款”。钱有了，但他们幸福吗？答案是否定的！因为他们的物质生活虽然富裕，但精神空虚，甚至要提心吊胆地过日子，生怕有一天东窗事发，被投入监狱。没有很多钱的人其实也会快乐、幸福，因为他们活得问心无愧，活得充实。身为孔门七十二贤人之首的颜回，就没有很多钱，可是他好学不倦，乐在其中，终于有成，名垂史册，因此他也是一个幸福的人。

金钱观的教育应该从儿童就开始加强。孩子重视钱以及金钱能够带来的物质和精神享受，是市场经济发展的必然产物。每天发生在孩子们视野之内的是以金钱为媒介的商品交换行为，使他们从小就很自然地了

解金钱的“魔力”。孩子喜欢钱，本身并不是一个“可怕的问题”。但是传媒的不当宣传、家长的不当引导、成人社会对金钱不恰当的运用所造成的“示范效应”，却可能使一些孩子从小形成“拜金主义”的价值观，给他们未来的人生道路留下巨大的隐患。

培养孩子正确的金钱观、享乐观，需要家庭、学校和社会的共同关注，并形成方向一致的合力。家长应当指导孩子合理消费；学校应当帮助孩子了解由于收入水平不同造成的社会差别，引导孩子正视这些差别，克服消费问题上的盲目攀比；对社会的腐败和丑恶现象，社会舆论必须立场坚定、旗帜鲜明地予以鞭笞，引导孩子构筑自己的“道德底线”，让孩子们逐步形成正确的劳动观、价值观。

斯坦利先生是《财富》杂志评出全美 500 家最大公司之一的总裁，他在培养孩子如何对待金钱和树立理财观念上，提出了一些独特的看法，值得我们参考和借鉴。

(1) 爱心加物质并不够。许多父母往往忽略一点，就是在子女独立生活之前，必须在投资理财和金钱观念上教他们一些东西，比如失业率上升，我手上的股票有什么反应等基本知识。如果没有一些必要的熏陶，子女走进这个充满风险和竞争的年代，就很容易被淘汰。

(2) 小节约等于大浪费。孩子，许多时候我都提醒你要厉行节约，但必须记住，不要为节约一美分的钱财而绞尽脑汁。这意味着你的理财观念已经钻了牛角尖，你应该用更多的时间去开源，而不是节流！细小的节约意味着巨大的浪费。

(3) 口头承诺不可信。在没见钱之前，不要轻信任何口头承诺，不能为昨天的钱而工作。在未确定对方信用程度之前，必须具备这样的观念。因为一旦发生，时间和金钱的耗费将使你苦不堪言。



(4) 旧的不去，新的不来。每个假期你希望痛痛快快地度假还是在家中修你的破单车？如果是我就绝对选择前者。愉快的休息和消遣总能带给人充沛的工作精力，当你将更多的时间和精力投入新一轮的工作，新单车就来了。同样，投资理财也必须要有这样的意识。

(5) 辛苦钱最值得珍惜。孩子，当爸爸还是大巴司机时，微薄的薪水仅够家里紧巴巴的开支。但你们是否觉得，那时买的巧克力特别香、糖特别甜、玩具更好玩，有没有感受到钱的珍贵？辛苦钱最值钱。

曾经有一位教授说过：钱本身是没有错的，而它的对错决定于它的主人是否取之有道，用之有方，它对我们的生产、生活起到了极大的积极作用，但如果没有正确地去利用它，那它带给我们的将是极大的负面影响。

只要商品经济存在一天，金钱就不会消失。对个人来说，钱不是越多越好，也不是越少越好，关键在于“取之有道，用之有方”。人生苦短，比金钱更贵重的东西多得很，如精神、事业、情义、荣誉、智慧、健康等，这些都不是金钱所能量化和买到的，我们岂可轻重倒置。

金钱观是对金钱的根本看法和态度，是和人生观紧密相连的。金钱是适应商品交换的需要而产生的，随着商品经济的高度发展而逐渐成为财富的象征。资产阶级金钱观有两个特征：一是“金钱至上”。他们从本阶级和个人的私利出发，把金钱放在至高无上的地位，一切向钱看。只要能获取金钱，可以不择手段。二是“金钱万能”。他们夸大金钱的作用，鼓吹“有钱能使鬼推磨”“金钱决定一切”“金钱就是幸福”。

马克思主义科学地揭示了金钱的本质和历史作用，认为金钱作为物质财富，是人类创造的，并为人类服务，人类应当是金钱的主人，而不是金钱的奴隶。人们依靠自己的劳动创造财富，获取财产，金钱是光荣