

# 电子商务基础实训

余小英 主编 唐建友 副主编 廉 捷 潘新添 主审

*Dianzi Shangwu  
JiChu Shixun*



经济科学出版社  
Economic Science Press

# 电子商务基础实训

余小英 主 编  
唐建友 副主编  
廉 捷 潘新添 主 审

经济科学出版社

## 图书在版编目 (CIP) 数据

电子商务基础实训/余小英主编. —北京：经济科学出版社，2011. 2

ISBN 978 - 7 - 5141 - 0314 - 4

I. ①电… II. ①余… III. ①电子商务 - 专业学校 - 教材 IV. ①F713. 36

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 001684 号

责任编辑：白留杰 张占芬

责任校对：王苗苗

技术编辑：李 鹏

## 电子商务基础实训

余小英 主 编

唐建友 副主编

廉 捷 潘新添 主 审

经济科学出版社出版、发行 新华书店经销

社址：北京市海淀区阜成路甲 28 号 邮编：100142

教材编辑中心电话：88191354 发行部电话：88191540

网址：[www.esp.com.cn](http://www.esp.com.cn)

电子邮件：[bailujie518@126.com](mailto:bailujie518@126.com)

北京密兴印刷有限公司印装

787 × 1092 16 开 7 印张 120000 字

2011 年 2 月第 1 版 2011 年 2 月第 1 次印刷

ISBN 978 - 7 - 5141 - 0314 - 4 定价：15.00 元

(图书出现印装问题，本社负责调换)

(版权所有 翻印必究)

# 前　　言

“互联网将改变人类的方方面面！”——这是阿里巴巴 CEO 马云先生在创业之初假借比尔·盖茨之口说过的话。而今天，这已成为人们的共识。随着互联网投入商业化运营以后，电子商务作为一种商业模式被推到了新经济的风口浪尖。电子商务在中国高速发展，带来了对电子商务人才的大量需求。据专家初步估计，未来 10 年，我国对电子商务人才的需求达 200 万人，远远高于其他专业的社会需求量。

学校是培养电子商务人才的摇篮。最近几年，很多高校、中专、技校纷纷开设了电子商务专业或电子商务课程，但面对这一发展迅速的新兴交叉学科，如何培养社会、企业所需要的“即来即用”型专业人才，已成为学校电子商务课程建设的重要任务。由于电子商务具有高度实践性和专业的综合性，因此加强电子商务实训教学已成为广大电子商务教育工作者的共识。

编者自讲授《电子商务基础》课程以来，深感在实训教学中，学生没有相应的实训指导书，在不明确“做什么”和“怎么做”的情况下，实训效果会大打折扣。随着中职电子商务专业课程改革的日益深入，开发一本适合中职学生使用，模拟电子商务活动基础内容的实训指导书，显得尤其迫切。

本实训教程以德意电子商务项目室 V2.5 为实训平台，采用课堂项目教学方式，对电子商务活动的基本内容进行模拟，将操作过程落实到每一步，并配有项目截图，详细介绍了电子商务交易模式（B2C、C2C、B2B、EDI）网上银行、CA 认证、网络营销、物流配送、电子商务企业网站管理等功能模块。学生通过实训项目，既理解了电子商务概念性知识，又能熟练掌握电子商务业务流程；在训练中，为使学生明确“做什么？”和“怎么做？”，在每一个实训中，都设计有【项目目的】、【项目流程】、【项目要求】、【项目步骤】、【应用拓展】、【注意事项】这些环节。在【项目流程】中，让学生对本项目有一个清晰、整体的思路；在【应用拓展】中，更多地给予了实际的和在其他电子商务平台上的训练的指导。在实训内容的设计上，既注意了训练模块的独立性，又体现了各模块的综合解决方案，使学生熟练掌握当今国内外电子商务活动中经常出现的实际操作过

程，让学生在操作中加深对电子商务的基本概念和理论的理解，从而提高学生的综合职业能力。

本书由余小英、唐建友等人编写，具体编写分工如下：广东省佛山市顺德区陈登职业技术学校余小英（项目一、项目二），广东省佛山市顺德区陈登职业技术学校唐建友（项目三），广东省佛山市顺德区陈登职业技术学校邓飞（项目四），广东省佛山市顺德区陈登职业技术学校杜秋（项目五），广东省佛山市顺德区陈登职业技术学校胡文辉（项目六），广东省佛山市顺德区陈登职业技术学校何若豹（项目七）。余小英负责全书框架体系的拟订与最终统稿。

由于编者的经验和水平有限，书中存在缺点和不足之处在所难免，恳请读者批评指正。

编 者

2010 年 11 月

# 目 录

<b>项目一 走进电子商务</b> .....	( 1 )
一、浏览知名电子商务网站 .....	( 1 )
二、《德意电子商务实验室》V2.5 系统初始化 (教师用) .....	( 2 )
三、电子邮件的使用 .....	( 4 )
<b>项目二 网上交易</b> .....	( 7 )
一、C2C 模式 .....	( 7 )
二、B2C 模式 .....	( 15 )
三、B2B 模式 .....	( 30 )
四、EDI 模式 .....	( 50 )
<b>项目三 网上银行</b> .....	( 56 )
一、网上银行 (个人用户) 服务申请及网上银行管理 .....	( 58 )
二、网上银行服务使用 .....	( 60 )
三、电子钱包模拟实务 .....	( 61 )
四、电子钱包购物 .....	( 63 )
<b>项目四 CA 认证</b> .....	( 66 )
一、企业安全证书申领 .....	( 66 )
二、CA 认证中心管理 .....	( 68 )
三、企业身份数字证书领取 .....	( 70 )
<b>项目五 网络营销</b> .....	( 72 )
一、网上信息浏览、发布 .....	( 73 )
二、网站信息管理 .....	( 78 )

三、电子合同在线签订 .....	( 81 )
四、商业报告 .....	( 84 )
<b>项目六 物流配送 .....</b>	<b>( 87 )</b>
一、物流与电子商务的完美结合 .....	( 87 )
二、配送中心业务模拟 .....	( 88 )
<b>项目七 企业网站 .....</b>	<b>( 91 )</b>
一、交易型电子商务网站的搭建 .....	( 91 )
二、企业内部管理 .....	( 93 )
附录一《实验项目完成情况评价表》说明 .....	( 98 )
附录二《德意电子商务实验室》V2.5 常见问题及解答 .....	( 100 )
<b>参考文献 .....</b>	<b>( 104 )</b>

# 项目一

## 走进电子商务

### 一、浏览知名电子商务网站

#### 【项目目的】

通过浏览电子商务网站，加强对电子商务定义和作用的理解，明确电子商务与传统商务的区别。

#### 【项目要求】

浏览几个国内外具有较高知名度的电子商务网站，如：

1. B2C 类型网站：美国亚马逊网上书店，我国的卓越网、当当网。
2. C2C 类型网站：淘宝网、易趣网。
3. B2B 类型网站：阿里巴巴（水平类型）、欧浦钢网（垂直类型）。
4. 电子政务网站：中国政府门户网站、上海杨浦区政府采购网。

#### 【项目步骤】

打开 IE 浏览器，登录如下网站：

1. 亚马逊网上书店：<http://www.amazon.com>
2. 当当网：<http://www.dangdang.com>
3. 卓越网：<http://www.amazon.cn>
4. 易趣网：<http://www.eachnet.com>
5. 淘宝网：<http://www.taobao.com>
6. 阿里巴巴：<http://china.alibaba.com>
7. 欧浦钢网：<http://www.opsteel.cn>
8. 中国政府门户网站：<http://www.gov.cn>

9. 上海杨浦区政府采购网: <http://www.procure.gov.cn>

### 【应用拓展】

1. 通过浏览网站, 说一说电子商务的功能。
2. 通过浏览网站, 试总结 B2C、B2B、C2C、G2B 这几类网站之间的区别以及面向的对象的特点。
3. 访问“中国平安保险公司”网站 (<http://www.pinan.com>), 初步了解网上保险业务和证券交易的过程。
4. 访问“中国南方航空公司”网站 (<http://www.cs-air.com>), 了解网上电子客票的订购流程, 谈谈使用电子客票的优缺点。

## 二、《德意电子商务实验室》V2.5 系统初始化（教师用）

德意电子商务实验室（交互教学版）作为一个电子商务教学软件，是一套真正实现网络交互教学、理论与实践相结合，全程模拟电子商务模式全过程的切实可用的教学软件。各模块均分前台与后台，模块之间独立，可以自由组合，并具有兼容和可扩展功能。其功能齐全，不但适用于各类大中专院校及职业学校的电子商务专业教学，也适用于商务类、财经类等各经济类专业的教学。

### 【项目目的】

通过德意电子商务实验室系统初始化实验，体会电子商务框架的含义，理解搭建电子商务信息平台的意义。

### 【项目要求】

1. 教师对学生信息进行管理：增加班级、更新班级名称、删除班级及学生管理。
2. 教师分配学生角色。

### 【项目步骤】

1. 添加班级。

- (1) 打开 IE 浏览器，进入“德意电子商务实验室”系统，输入教师登录账号、密码，选择“教师”，点击“进入实验室”，见图 1-1。  
(2) 点击“教学管理”→“学生管理”→“班级管理”→“增加班级”→



图 1-1 德意电子商务实验室登录页面

定义班级名称→点击“确定”。

2. 添加学生。点击“学生信息管理”→“批量增加学生”，选择班级名称，输入起始学号“※##”（※为1位数的班号，##为2位数的班内学号，学生凭学号登录，不能重复，请教师自定义）、学生数量，初始密码为“123456”。
3. 给学生分配角色。点击“教学管理”→“实验管理”→“角色分配管理”，选择某一班级，或修改某一班级，或单击“全选”，见图1-2。

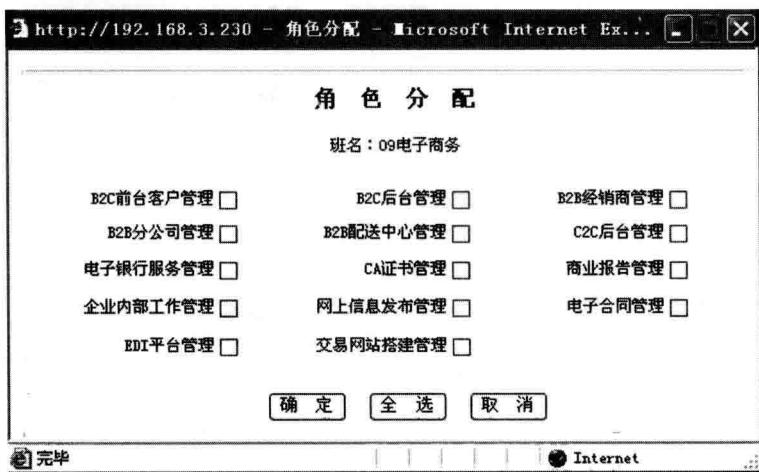


图 1-2 “角色分配” 页面

**【应用拓展】**

可让学生自己修改自己的登录密码。

**【注意事项】**

在德意电子商务实验室系统中，学生需在不同功能模块的前台注册成为会员后，才能启用各个功能模块，如 B2C、B2B、C2C 等。在这些模块中，注册不同身份的信息，初学者极易混淆，所以建议学生在系统的不同模块中注册会员，都使用统一注册信息，如统一的用户名、密码、电子邮件地址等；为方便老师检查学生练习情况，建议学生注册的用户名与系统登录名（※##）挂钩。

### 三、电子邮件的使用

电子邮件（简称 E-mail，标志：@）又称电子邮箱，它是一种用电子手段提供信息交换的通信方式。是 Internet 应用最广的服务：通过网络的电子邮件系统，用户可以用非常低廉的价格，以非常快速的方式，与世界上任何一个角落的网络用户联系，这些电子邮件可以是文字、图像、声音等各种方式。同时，用户可以得到大量免费的新闻、专题邮件，并实现轻松的信息搜索。

**【项目目的】**

通过本次实验，熟练掌握收发 E-mail、注册 E-mail、设置 E-mail 账号的操作。

**【项目流程】**

见图 1-3。



图 1-3 电子邮件使用流程

## 【项目要求】

- 完成申请电子邮箱的操作，包括个人资料、密码的修改（每个学生注册一个邮箱，账号为“※##”，※为1位数的班号，##为2位数的班内学号）。
- 完成电子邮件的浏览，撰写、抄送以及删除操作（发一封邮件给老师，或同学之间互发邮件）。

## 【项目步骤】

### 1. 注册 E-mail 账号。

- 进入“网络营销”→“电子邮件”，点击“注册”。
- 进入申请注册模块中，填写用户账号、真实姓名、密码、校验密码，选择邮件服务器“mail.ecp.net”，点击“提交”完成注册，见图 1-4。

图 1-4 “注册 E-mail” 页面

### 2. 设置 E-mail 账号。

- 在〔步骤一〕中，设置“发件人”字段中的真实姓名。
- 在〔步骤二〕中，设置收件人地址为刚注册的 E-mail。
- 在〔步骤三〕中，设置电子邮件服务器名“mail.ecp.net”。
- 在〔步骤四〕中，输入刚注册的 E-mail 账户名称和密码（账户名为@前的部分）。

(5) 完成。

### 3. 撰写电子邮件。

- 用刚申请的邮箱账号登录，与同学互发邮件。

(2) 主题和内容均为“很高兴认识你”。单击“发送”。

### 4. 浏览与删除邮件。

- (1) 返回“邮件列表”，双击新邮件，浏览完毕，关闭窗口。
- (2) 返回“邮件列表”，单击刚浏览的邮件，单击“删除”，删除该邮件。

### 【注意事项】

1. 电子邮件必须先申请，后设置收发信息，才能正式使用，两个步骤缺一不可。
2. 在此平台中申请的电子邮件地址只限在该系统中使用。

### 【应用拓展】

1. 通过互联网，在搜狐、新浪、网易等网上申请个人邮箱，并与同学互发邮件。
2. 比较互联网上免费邮箱与收费邮箱的不同。
3. 尝试利用第三方邮件收发工具管理邮件，比如 Outlook express、Foxmail。

### 【项目评价】

做完本次实验项目，完成评价表 1-1。

**表 1-1 “电子邮箱的使用”评价表**

项目名称：电子邮箱的使用

项目 评价	上机纪律 (20 分)	项目完成情况 (60 分)		自主学习能力 (10 分)	合作与创新 (10 分)	分数
		邮箱申请成功 (30 分)	给老师发封信 (30 分)			
自评						
组长评						
教师评						
体会						

## 项目二

# 网上交易

电子商务按照交易对象来分类，主要可分为 C2C 电子商务、B2C 电子商务、B2B 电子商务、B2G 电子商务等。提供 C2C 电子商务模式的网络平台有：淘宝网、易趣网、拍拍网、有啊网等；属于 B2C 电子商务模式的有：当当网、携程网、京东网城、红孩子、凡客诚品等；B2B 电子商务模式有：阿里巴巴（国内贸易）网、欧浦钢网、慧聰网、固安捷等。

在德意电子商务实验室中，网上交易模式有四种：C2C 模式、B2C 模式、B2B 模式、EDI 模式（电子数据交换）。各模式业务流程相对简单，比较适合学生模拟。

## 一、C2C 模式

C2C 电子商务是在消费者与消费者之间进行的商务模式，它通过 Internet 为消费者提供进行相互交易的环境——网上拍卖、在线竞价。

C2C 模式（前台）拍卖与竞拍流程，见图 2-1。

C2C 拍卖管理流程，见图 2-2。

C2C 网上拍卖流程，见图 2-3。

### （一）C2C 会员注册

#### 【项目目的】

通过本次实验，了解 C2C 商城的构成、特点和各栏目，掌握 C2C 会员注册的步骤。

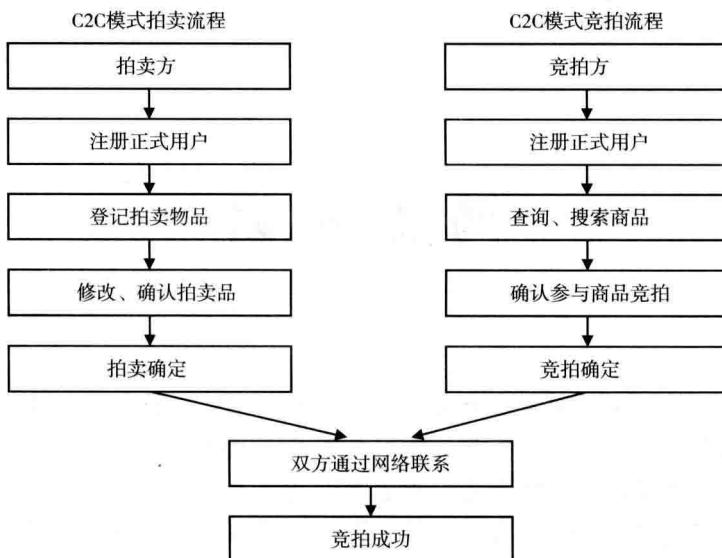


图 2-1 C2C 模式（前台）拍卖与竞拍流程



图 2-2 C2C 拍卖管理流程

### 【项目流程】

见图 2-4。

### 【项目要求】

注册一个 C2C 商城会员，信息如下：

会员名：※※##（会员名要求 4~10 位数字或字符）



图 2-3 C2C 网上拍卖流程

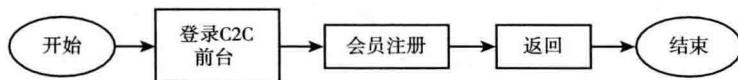


图 2-4 C2C 会员注册

密码：123456

所属地区：学校所在省份

联系人：学生真实姓名

送货地址：学校所在地址

邮政编码：学校所在地邮政编码

联系电话：学生联系电话

常用 E-mail：之前申请的邮件地址：※##@ecp.net

### 【项目步骤】

1. 进入“网上交易”→“C2C 模式前台”，进入 C2C 商城页面，点击“会员注册”，进入用户填写页面。
2. 填写新用户信息（与申请邮箱时的资料一致）。
3. 单击“确认注册”。

### 【应用拓展】

请同学们在淘宝网或拍拍网上，注册成为会员，进行网上购物实践，就网上购物流程、支付方式、信誉评价机制写一份实践报告。

## （二）商品拍卖

### 【项目目的】

通过本次实验，熟悉拍卖的全部过程，学会如何在拍卖网站上登记拍卖商品。

### 【项目流程】

见图 2-5。

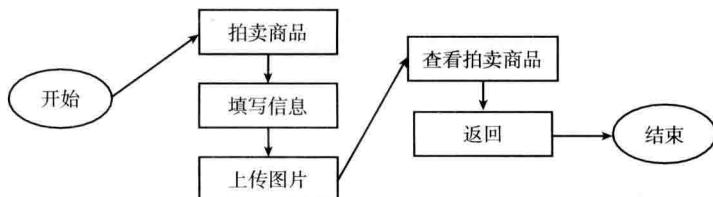


图 2-5 商品拍卖流程

### 【项目要求】

登记如下拍卖商品：