

心灵魂咖啡
COFFEE FOR THE SOUL

停下来 让心灵小憩



[美] 阿尔伯特·哈伯德◎著
范晟晟◎编译



忠诚源于责任，

主动创造奇迹。

改变命运，创造财富，

机会就在一念间。

把信送给 加西亚



印刷工业出版社



把信送给加西亚

A Message To Garcia

[美] 阿尔伯特·哈伯德 著
范晟晟 编译



印刷工业出版社

图书在版编目(CIP)数据

把信送给加西亚 / (美) 哈伯德 (Hubbard, E.) 著;
范晨晨编译. —北京: 印刷工业出版社, 2012.6
(心灵咖啡第二辑)

ISBN 978-7-5142-0493-3

I. ①把… II. ①哈… ②范… III. ①职业道德—通俗读物 IV. ①B822.9-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2012) 第082203号



把信送给加西亚

A MESSAGE TO GARCIA

印刷: 北京汇林印务有限公司

出版发行: 印刷工业出版社

(北京市翠微路2号 邮编: 100036)

制作:  (www.rzbook.com)

网址: www.pprint.cn

网店: pprint.taobao.com

全国新华书店经销

开本: 720mm×1000mm 1/32 印张: 6 字数: 90千字

版印次: 2012年6月第1版 2012年6月第1次印刷

定价: 16.00元

版权所有, 侵权必究



卓越之路

一个勇于承担责任的军人，成就了一段“把信送给加西亚”的传奇，一百多年来，这个故事在全世界广为流传，激励了成千上万的人以主动性完成职责，迈向卓越。

在整个社会都在讨论变化、创新，讨论跳槽、加薪，讨论如何在最短时间获得最大报酬时，罗文中尉为渴望事业成功的人们提供了一条通往卓越的成功模式：敬业、热忱、主动、忠诚，他用自己的亲身体验告诉大家，一个拥有良好的口碑、可以被委以重任、值得依赖的人，才是企业和社会的中流砥柱。

没有谁注定就是天生平庸，也没有谁注定就是奇才异禀，在通往成功和不平凡的道路，坚定的信念和忠贞的职业操守会为你带来更多。《把信送给加西亚》从远离借口、拥抱责任、学会主动、追求卓越、坚持不懈、热爱生活六个方面，剖析了罗文中尉成功的原因，为后世追求卓越人生的人们提供了可借鉴的经验。

正如美国前总统布什所说“太可怕了，它把一切都说了！”翻开它，会有了然的微笑在等着你。

CONTENTS 目录

Part 1

远离借口，迈出行动的步伐

- 常有“理”没人“理” 7
- “不可能”其实都“可能” 11
- 现在不做就会“坐失良机” 15
- “推托”是一种恶习 18
- 行动，就会有收获 23



Part 2

拥抱责任，享受“负担”的美好

- 清醒充分地认识责任 29
- 逃避责任有害无益 33
- 负责要靠能力说话 37
- 尽职尽责，实现个人价值 41
- 利用责任鞭策自己 46
- 责任的背后是忠诚 49

Part 3

学会主动，创造积极的价值

- 主动是一种美德 53
- 每天主动多做“一点点” 56
- 主动做事也要追求质量 60
- 自动自发地创造性执行 64
- 以充分的准备来迎接机遇 68
- 积极主动，达到超我境界 71
- 不断思考，“风马牛”也相及 75



A message to Garcia

把信送给加西亚

Part 4

追求卓越，搭起完美的心桥

- 人生在于选择 79
- 要做，就要做到最好 83
- 让大脑时刻保持运转 86
- 将创新“发扬光大” 90
- 让自己达到最佳状态 93
- 眼光放远才能无懈可击 97

Part 5

坚持不懈，高举信念的火炬

- 关注细节，精益求精 101
- 相信坚持的力量 104
- 在困难面前不低头 108
- 调整心态，时刻充满激情 112
- 忍耐是为了更好地坚持 115
- 自信终能创造奇迹 120
- 拼搏，让自己更强大 123
- 让信念一路相随 128



Part 6

热爱生活，体验精彩的旅程

- 认清自己，确定人生的角色 133
- 抓住目标，不断向前奔 137
- 有付出才有回报 142
- 常怀一颗感恩之心 146
- 怀揣梦想远航 149
- 微笑对生活的一切 153
- 融入集体，感受团队的荣耀 158
- 养成勤俭的好习惯 163
- 博爱，让世界更美好 166

把信送给加西亚 170

— Part 1 —

远离借口， 迈出行动的步伐



罗文的信条：没有借口，立即行动

当罗文接到麦金莱总统的任务时，他知道，考验自己的时刻到了。虽然这项任务异常艰难，但他却没有问任何问题，也没有找任何借口，而是迅速地行动起来。他知道自己责任重大，军人的使命感使他无暇顾及太多，满脑子只有一个念头：如何才能把信送给加西亚？



Rowan's Creed



常有“理”没人“理”

美西战争爆发时，美国总统必须立即与古巴的起义军首领加西亚取得联系。加西亚在古巴广阔的山脉里——没有人确切知道他在哪里，也没有任何邮件或电报能够联系到他。而美国总统麦金莱又必须尽快地得到他的合作。

怎么办呢？

有人对总统说：“如果有人能够找到加西亚的话，那么这个人就是罗文。”

于是总统把罗文找来，交给他一封写给加西亚的信。在这种情况下，罗文是有推托或者询问的理由的，但是他没有这样做，而是迅速地接下了信件，并决心顺利地完成任务。

现实生活中需要太多的“罗文”，每一个舞台都需要“罗文”来与“加西亚”联络。但是令人不解的

是，许多人都习惯用“理由”来“对付”事情。他们习惯于推托，习惯于找借口，办事拖拖拉拉，懒散被动，让整个社会的“效率”大大降低。

让我们来看一些话语吧，我想大家一定都很熟悉：

“我最近太忙了”、“对不起我帮不了你”、“那不是我负责的事情，你应该去找×××”、“我们马上就要关门了，请你明天再来”、“为什么让我做这件事，不让×××做呢”、“这件事情急吗？我今天想休息休息”……

因为我们的生活被这样的“理由”包围着，所以本来有些简单的事情也会变得很“麻烦”。

有一次，我去一家印刷店输出一些东西，因为急用，所以希望店员能够抓紧时间。但是这个店员看起来不知道是没有经验还是懒散惯了，超过了正常的输出时间，他还没有完成。他明明知道我很着急，却依然保持着他的“拖拖拉拉”，到了最后，他才跟我说机器出了故障。他觉得他很“有理”，所以他没有一点儿感到抱歉的意思。我没有跟他理辩，因为我知道没有意义。他以为有“理”就可以摆脱一切了，其实不然，他迟早会受到“惩罚”的。因为至少从我来



看，以后就绝对不会去这家印刷店了，即使去，我也会找别人服务。

推托、不情不愿的态度在职场上也是常有发生的。每当上司安排一项任务时，大多数人都是面无表情，如果是一项额外工作，更是满脸不情愿，有的甚至唠唠叨叨地抱怨个没完没了。

在柯金斯担任福特汽车公司经理时，有一天晚上，公司有十分紧急的事，要发通告信给所有的营业处，所以需要抽调一些员工协助，当柯金斯安排一个书记员的下属去帮忙套信封时，那个职员傲慢地说：“这不是我的本职工作，再说我到公司不是来套信封的。”

听了这话，柯金斯十分愤怒，但他仍平静地说：“既然不是你分内的事就不做，那就请你另谋高就吧！”

这种看似有“理”的行为早晚会激怒相应的管理者，毫无疑问，这个职员最后不得不提包走人。他还可以有更多的理由，但是这个公司不会再“理”他了。

找“理”既是一种“行为”病，又是一种严重的意识病，一旦一个人找出一种“好”的理由，他就会抓住不放，然后总是拿这个理由对自己和他人解释：

为什么他不去做，为什么他总是失败。他意识不到的是，自己已经被“理由”所蒙蔽，真正地相信了这些理由就是他无法成功的真正原因，从而导致他永远不能发挥自己的潜能了。在高速发展的今天，这样的人，有谁会“重用”他，谁又愿意“理”他呢？

在这个世界上，要想长久地立足，就一定要对自己负责，不要时刻寻找理由。只要全心全意地做好该做的每一件事，脚踏实地，不埋怨，不浪费时间，那么成功就离我们不远了。懒惰和消极总在找机会潜入我们的意识中，只要一遇到问题就寻找理由以求开脱，那样就永远不会获得成功。

“不要为自己寻找理由”，当我们想要成为“罗文”的时候，自然会有无数个“加西亚”等待着我们联络，我们的舞台也永远都会宽广下去。





“不可能”其实都“可能”

罗文接到总统的命令后，他意识到自己责任重大。在危难之际，他决定接受考验。他坚信任务的“可能”性，把“不可能”丢到了意识之外。

老板们常常感到头疼，因为他们的计划总是受到员工们的“拖延”。每当安排一项任务时，都要额外考虑员工的能力。很多员工一旦被安排到有难度的任务时，总是犹犹豫豫、愁眉不展、百般推托，有的直接脱口而出：“这个工作太难了，我做不了！”“这是不可能完成的！”这样的员工从一开始就把“不可能”印在了心底，他们用“否定”来给自己设定限度，所以，他们永远都会是一个失败者。

让我们一起来到公元208年吧，去看看“可能”是怎么战胜“不可能”的。赤壁之战中，曹操的兵力

只有剥开险恶的层层包裹，
才能看到奇迹的光华。
月光下，
心的坚强正慢慢复苏。



达到20万左右，刘备只有2万多，孙权也只有5万多。然而曹操在有利的形势下，轻敌自负，指挥失误，终致战败。孙权、刘备在强敌紧逼关头，结盟抗战，扬水战之长，巧用火攻，终以弱胜强。在这之前，曹操统一北方，南征荆州，大有统一南北之势，他做梦也没想到会在那场战争中败得如此狼狈！刘备和孙权处在危难之际，只有战胜曹操才能保住安稳，所以他们拼尽全力一搏。赤壁之战，以少胜多，完美地展现了“可能”的力量。

在现实生活中，我们并不会遇到“送信”这么紧急危险的任务，也很少会有孙权和刘备这样的处境，“不可能”只是我们的想法而已，当我们被困难或者危险吓倒时，我们都习惯于退缩而不想着去尝试。

我有一个开泳装公司的朋友，他平时既要负责公司的事情，还要抽出时间来经营一些水上娱乐设备。我时常感叹：“你怎么能忙得过来呢？”他通常笑着说：“想要忙就能忙起来，想要闲就能闲得住。刚开始的确面临很多困难，我们的泳装质量很好，但是要打出品牌就要下很大工夫。而这个时候我还接手了一批水上娱乐项目。为了同时做好，我常常思考到半

夜，当一切都明朗时，我才发现其实并没有我想象中那么难。现在我们的泳装大部分都是出口，所以有的时候订单很急，为了保证及时发货，我们常常需要以成倍的速度完成任务。员工们都很努力，他们相信这是‘可能’的，所以我们就能够做到。现在我们的运营都很完善，接下来，我还要多做一些项目呢！”

石缝中都能“钻”出小草，人的生命也能创造奇迹。只要去做，勇于迎接生活的挑战，一切都会成为“可能”。当一个人成功地完成了“不可能”完成的事情时，他的身心也会进行一次“华丽”的蜕变。他会站得更高，更有信心去挑战一系列的“不可能”，从而让自己不断地靠近成功。

所以，让我们远离“不可能”吧，当我们把恐惧和逃避通通从我们的脑海中清除的时候，我们会突然发现自己其实很“强大”。当我们坚信我们“能够”做到时，我们就一定能够想出办法来完成。放手去做自己不敢做的事情，放手去做别人不敢做的事情，我们就会激发出自己的潜能。当我们领到“信件”的时候，即使不走“罗文”走过的路，我们也会想出别的路径，从而顺利地把信交给“加西亚”。





现在不做就会“坐失良机”

罗文成功地完成了任务，完成了祖国对自己的考验。考验就是机会，罗文及时行动，有力地抓住了机会，在报效祖国的同时，也实现了自己的价值！

做与不做就在一瞬间，没有人会告诉你会有什么结果，但是现实却可以告诉你一个真理——现在不做就会“坐失良机”。

一场罕见的特大暴雨中，洪水开始淹没一座城市，一个神甫在教堂里祈祷，眼看洪水已经淹到他的身体了，突然一个救生员驾着小艇跟神甫说：“神甫，快！快上来！不然洪水会把你淹死的！”神甫说：“不！我深信上帝会来救我的，你先去救别人好了。”

过了不久，洪水已经淹到神甫的脖子了，神甫只好勉强站在祭坛上。这时，又有一个警察开着快艇过

来，跟神甫说：“神甫，快上来，不然你真的会被淹死的！”神甫说：“不，我要守住我的教堂，我相信上帝一定会来救我的，你还是先去救别人好了。”

又过了一会儿，洪水已经把整个教堂淹没了，幸好还有一个十字架，神甫只好紧紧地抓住这唯一的希望。这时，一架直升机缓缓地飞过来，飞行员丢下了绳梯之后大叫：“神甫，快上来，这是最后的机会了，我们可不愿意看到你被洪水淹死！”神甫还是意志坚定地说：“不，我要守住我的教堂！上帝一定会来救我的，你还是先去救别人好了。上帝会与我同在的！”

洪水滚滚而来，固执而又愚昧的神甫最终被洪水淹死了……神甫上了天堂，见到上帝后很生气地质问：“主啊，我终身奉献自己，战战兢兢地侍奉您，为什么您不肯救我！这样您的子民还会相信您吗？”上帝说：“我怎么不肯救你？第一次，我派了小艇去救你，你不要，我以为你担心小艇危险；第二次，我又派一只快艇去，你还是不要；第三次，我以国宾的礼仪待你，派一架直升机去救你，结果你还是不愿意接受。所以，我以为你急着想要回到我的身边来好好陪我。”

