

赵保坤 编著

财商教育



读经典故事 提高中学生的财商




真正的财商教育，不是教人们变功利或变精明，
而是引导人们
学会追逐梦想和管理人生，
更引导他们学会感恩父母、建立责任感、
获得独立自主等健全人格！



什么是财商教育？

财商教育就是——教你用有限的资源去获得最大的幸福感。

 经济科学出版社

财商教育



读经典故事
提高中学生的财商

赵保坤 编著

图书在版编目 (CIP) 数据

财商教育：读经典故事提高中学生的财商 / 赵保坤
编著. —北京：经济科学出版社，2012. 8

ISBN 978 - 7 - 5141 - 2069 - 1

I. ①财… II. ①赵… III. ①财务管理 - 青年读物
②财务管理 - 少年读物 IV. ①TS976. 15 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 140032 号

责任编辑：马永旺 张 力

责任校对：郑淑艳

责任印制：李 鹏

财商教育：读经典故事提高中学生的财商

赵保坤 编著

经济科学出版社出版、发行 新华书店经销

社址：北京市海淀区阜成路甲 28 号 邮编：100142

总编部电话：88191217 发行部电话：88191537

网址：www. esp. com. cn

电子邮件：esp@ esp. com. cn

北京盛兰兄弟印刷装订有限公司印装

880 × 1230 32 开 10 印张 190000 字

2012 年 9 月第 1 版 - 2012 年 9 月第 1 次印刷

ISBN 978 - 7 - 5141 - 2069 - 1 定价：25. 00 元

(图书出现印装问题，本社负责调换。电话：88191657)

(版权所有 翻印必究)

前 言

钱是一种力量，但更有力量的是有关理财的教育。钱来了又去，但如果你了解钱是如何运转的，你就有了驾驭它的力量，并开始积累财富。

—— [美] 罗伯特·T·清崎、沙伦·L·莱希特《富爸爸，穷爸爸》

目前，财商（FQ）已经和智商（IQ）、情商（EQ）一起，构成了孩子教育不可或缺的内容。

财商是指一个人在财务方面的智力，是理财的智慧，是一个人对金钱的敏锐性，以及对怎样才能形成财富的了解。在美国，财商知识教育被称为“从3岁开始实现的人生幸福计划”，如何从小学会赚钱、花钱、存钱、借钱、与人分享财富、让财富增值被高度重视，财商被越来越多的人认为是实现成功人生的关键。

一个人的财商如何，与他能赚多少钱没有太大的关系。如果你手中的金钱能够不断地给你带来更多的自由、幸福、健康和机遇的话，那就意味着你的财商在增加；反之，如果你很有钱，但整天为了思考怎样赚更多钱而头疼，或者为你的财富提心吊胆，盘算着如何守住现有的财富而紧张痛苦的话，那就说明你的财商

并不充足。

其实理财是一种生活习惯，一种像吃饭、睡觉那样必须坚持的习惯。只是99.99%的人很好地坚持了吃饭、睡觉，但坚持理财却很难。理财习惯需要从小培养。年龄小本身就是一种财富，因为可塑性强，吸收能力强，更重要的是小时候汲取到的营养会滋润人的一生。但在我国，长期以来针对孩子的教育却一直回避着金钱、理财这样的话题。

本书教孩子正确认识金钱，培养孩子理智消费，帮助孩子养成良好的理财习惯。本书用浅显易懂的语言，在教授孩子理财知识的同时，重在培养孩子健康的金钱观。为了增加可读性，本书选择了一些短小精悍的小故事和名人明星的事例。全书共分9章，内容包括：“咱来认认钱”、“孩子也能有收入”、“钱也可以这样赚”、“为自己的梦想插上翅膀”、“帮助别人也是一种快乐”、“让你的钱生钱”、“看故事，学理财”、“名人教子理财”、“明星理财故事”。

本书旨在帮助父母辅导孩子从小走上财富之路，是写给孩子和父母关于金钱的书，让父母与孩子一起学习金钱的语言。金钱的知识奥妙无穷，理财的魅力无处不在，让我们一起来探寻，共同来体验吧！

编者

Contents

目录



犹太人的理财故事

即使 1 美元也要赚	3
再穷也要站在富人堆里	4
6 美分的租金	7
投资是一场思维革命	9
投资要学会善用思维	11
狄奥力·菲勒：从商贩到商人	14
约瑟夫·贺希哈：股市弄潮儿	16
亨利·彼得森：“钻石大王”的辛苦学艺路	18
天下没有免费的午餐	22
钥匙不是开锁的唯一方法	23
人多的地方不要去	27
商业，就是借用别人的资金	29
约瑟夫·普利策：做无本生意而成功的典型	31
“钢铁大王”卡内基：善于借助别人的力量	33
哈同：执著的收租人	35
埋起来的黄金=石头	39

做金钱的主人而不是奴隶	41
和谐生意就是不欺诈	46
信息是商人的秘密武器	48
知识:让海盗无能为力的“财富”	52
会说成就财富	54

看成功人士如何驾驭财富

生意的成功=他人的头脑+他人的金钱	61
冈索勒斯和他的大学:行动起来,你就会有 100 万	65
镭的发现——坚持到底,永不放弃	68
富翁的吝啬与负翁的慷慨	70
用智慧叩开财富之门	73
李嘉诚:回馈社会才是真“富贵”	75
巴菲特捐款引发思考:金钱是什么?赚钱为什么?	78
巴菲特的五个投资原则	80
8岁游戏神童赚得巨款,6岁签下职业合同	82
谢谢你救了我女儿	84

受益一生的理财教育

挑水还是挖井	89
让黄金做你的奴隶	91
理财教育要早做	93
成为百万富翁的捷径	95
塑造良好的理财心态	97
富人教子:有财视无财,无财心有财	99

开掘自己的宝藏	103
大路的尽头没有宝	105
土地中的金子	107

智慧就是金子

修管道和运水	111
阿迪达斯的黯然	113
智慧就是金子	116
减肥中心的高招	118
乞丐教师爷	121
1毫米间的商机	123
反其道而行	125
圆梦花园和凤凰山庄	128
在菜单上做文章	130
凯迪拉克的出路	132
猫眼和猫身	134

小故事中的理财智慧

一头驴子的教训——爱你的邻居,但不要拆掉你的篱笆 ...	139
悬崖下的狼——消费的诱惑	141
老鼠的商议——最关键的是执行力	142
花园里的好朋友——合作与分工	143
小马过河——自己动脑,敢于尝试	145
曹冲称象——寻找合适的替代品	147
地狱与天堂——工作让你更充实	149

一枚硬币——珍惜小钱,注重积累	151
麦当劳的启示——乐观积极,勇于挑战	153
一张罚单——量力而行,杜绝浪费	155
网上卖羊粪——标新立异,变废为宝	157
后院的金币——善于发现身边的财富	158
“我会成为盖茨”——志存高远	160
“巧克力农场”——小小农场主的创业路	161
水中对讲机——小发明赚了百万	162
钱不是万能的——帮助别人,快乐自己	163
野猪种玉米——神奇的“复利效应”	165
富宝贝的财商——要看到长远利益	166
零花钱里有能量——把钱用在最需要的地方	168
我从哪里来——钞票的疑问	171

一个故事,一点启示

节俭和守财	175
有钱人与没钱人的平等	175
“胜家牌”缝纫机:街头买来的专利	176
尿布商机	177
广阔农村大有可为	178
财富只为有准备者准备	179
卖肠粉	179
让客户便利	180
明星也理财	181
金利来	182

独具慧眼的直觉	183
奇谋生财	184
吊胃口经营	185
把鞋子卖到非洲	186
韩国菜干	187
道德与诱惑	188
赔钱也做	188
致富公式	189
短暂的快乐	190
整体化经营	191
农夫和商人	192
捉火鸡	193
返躬自省	194
颇翁摔瓮	194
情侣苹果	195
大蒜、大葱与金子	196
为一人买一厂	197
服装设计大王	198
穿格瑞丝特	199
小小包装袋	200
当止则止	201
“购买黄土”	202
哈默独具慧眼	203
丝绸专家开餐馆	204

卖布袜	205
灵感即财富	205
货如轮转	206
让钱生钱	207
开业 3 小时	208
必坚商店	208
卓氏择地	209
独一无二时装店	210
真的钻石	211
争吵的老夫妻	211
山姆·沃尔顿的人生语录	212
民工生意	213
布店的善心	214
巧克力的定价	215
两款手表	216
死玫瑰花	217
过期的面包	217
卖石头的故事	218
不行动,上帝如何帮你	220
坐着不动,永远也赚不到钱	222
豫则立,不豫则废	224
行动时,不要给自己太多借口	225
犹豫先生与耕耘先生	228
舍得花钱买棺材,舍不得花钱买药	229

金融家的猎狗	230
钱是用来花的	231
麦穗哲理	232
善于买“小西瓜”	233
稀释减损法	234
1分钟与100万	235
杯子哲理	237
钱生钱,并不难	238
两根灯草——要节俭,不要吝啬	240
创业寓言:是谁种的苹果林?	241

理好财,到处都是财富

毁掉名画的策略	247
惜售	249
一加一大于二	251
污点	253
空手套白狼	256
精心策划财富	258
理好财,到处是财富	260
巴比伦富翁的秘密	262
让你的金钱流动起来	264
投资决定你的收入	266
金钱的“记忆”	267
让钱去生钱	270

明星理财故事

刘若英:理财崇尚“5+3+2 法则”	275
瓦尔德内尔:乒坛“常青树”的理财经	276
高圆圆:理财先过金钱免疫关	279
周华健:学会拒绝不合理的要求	280
刘德华:风险投资心态好	282
郭子龙:21 岁的百万富翁	285
卡内基:钢铁大王的理财智慧	290
“抠门”明星告诉你的理财观	292

明星爱心大比拼

丛飞:奉献是我的天职	295
姚明:姚基金慈善之旅	296
濮存昕:第一个出任中国“艾滋病宣传员”	298
赵薇:播撒爱心的小燕子	299
杨千嬅、古巨基、许志安	300
陈慧琳:为善最乐新娘子	302
刘德华:几十年如一日的公益“带头大哥”	304
成龙:当之无愧的真心英雄	305

参考书目	307
------------	-----



—— 犹太人的理财故事 ——

§ 即使 1 美元也要赚

如何把手中的钱用活，这也是犹太人经商的一门大学问，他们运作的变钱术是不做存款，而做现金运转。一般人认为，银行存款和现金相比，当然是现金最可靠，既不获利也不亏损。小心谨慎的犹太人当然在二者择一的情况下选择了后者。因为对犹太人来说，“不减少”正是“不亏损”的最起码的做法。想借助银行存款求得利息，是不太可能获得利润的方式。



犹太人认为倘若可以多赚 1 美元，只要有这种机会，我就绝对不放弃。在犹太人的挣钱术中，有一条广为人知的法则——“即使 1 美元也要赚”。

“即使是 1 美元也要赚”的挣钱术表明：犹太人惯于采取“避实就虚，化整为零，积少成多”的战略，最后战胜强大的对手。实行积少成多的策略，必须做到心怀大志，对前程自信；如果自



惭形秽，胸无大志，永难成功。同时，还要具有坚忍不拔的意志和扎扎实实、埋头苦干的精神。犹太人的忍耐，创造出犹太人赚钱的信念：“在忍耐中争取我们应得到的一切，你要为我的忍耐付出代价。”犹太人的坚定耐心和具有悠久历史的忍耐力是常人难以置信的，但是，他们的忍耐也是有先决条件的，是有“度”的。精明的犹太商人最擅长计算，他们有极强的判断能力。如果他们认为自己的合作伙伴在某方面有利于自己，能够为自己带来钱财，那么，他们就可以非常耐心，等待对方转变心情或者等待时机的到来。

§ 再穷也要站在富人堆里

有这样一则故事：

某国要招聘一个飞行员，有三个人来面试，分别是德国人、法国人和犹太人。招聘者询问他们说：先生们，请谈谈你们对薪金的要求。

德国人说：我要求 3000 美元，其中 1000 美元给妻子和家庭，1000 美元用来购买保险，1000 美元留给自己用。

法国人说：我要求 4000 美元，其中 1000 美元给妻子和家庭，1000 美元用来购买保险，1000 美元留给自己用，1000 美元留给我