

〔美国〕拉塞·康威尔／著
庞建琴／译

钻石就在 你家后院

永恒的**励志经典**

康威尔先生以清晰、幽默而切中要害的笔调，告诉我们一般人该如何发现生命中的财富。

——英国《泰晤士报》书评

河北出版传媒集团
河北人民出版社

 永恒的励志经典

钻石就在你家后院

◎ [美国] 拉塞·康威尔 著 庞建琴 译

河北出版传媒集团
河北人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

钻石就在你家后院 / (美) 康威尔著 ; 庞建琴译.
— 石家庄 : 河北人民出版社, 2014.10
ISBN 978-7-202-09228-6

I. ①钻… II. ①康… ②庞… III. ①成功心理 - 通俗读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2014) 第163507号

书 名 钻石就在你家后院
著 者 (美) 拉塞·康威尔
译 者 庞建琴

责任编辑 甄 洁
美术编辑 吴书平
责任校对 付敬华

出版发行 河北出版传媒集团 河北人民出版社
(石家庄市友谊北大街330号)

印 刷 北京中振源印务有限公司
开 本 787×1092 毫米 1/16
印 张 10.25
字 数 102 000
版 次 2014年10月第1版 2014年10月第1次印刷
书 号 ISBN 978-7-202-09228-6/I · 1037
定 价 25.00 元

版权所有 翻印必究



引言

如果上天突然赐予你财富,你的生活会变得怎样?我想每个人都会做过这样的美梦。难道财富对于普通人就那么遥不可及吗?《钻石就在你家后院》一书原来是美国基督教浸礼会拉塞·康威尔牧师的一篇著名演讲稿,它向我们揭示了获得财富的秘密。本书通过许多实实在在的例子告诉人们,利用自己身边的资源,你也可以发财致富。

贫穷,不应当陪伴我们一生,我们所要做的就是抓住机会。或许我们家的后院、地下不会有钻石黄金,但书中的许多例子告诉我们,只要有心,一个木头玩具,一颗枫糖都能创造出无尽的财富。当许多人做着大而无当的发财梦时,他们往往忽略了自己的优势,在缥缈的幻想中找不到宝藏的大门。相反,许多富翁都是从最普通的地方发现商机,因为普通的东西和普通大众最息息相关,也最容易被人接受。

“人的伟大并不在于其职位的高低,真正意义上的伟大在于小投入大产生,在平凡的职位上成就一番大事业,这才称得上真正的伟大。”有时候道理就这么简单,关键是你肯不肯去做了。《钻石就在你家后院》这本书就是让你发现自己的



引言

潜能，从而引领你找到属于自己的那片钻石田。

一个人的成功，或多或少都会受到那些“有力量的文字”潜移默化的影响。这些文字，会在你感到迷惘时，给你光明，给你方向；也会在你遭遇挫折时，给你希望，给你力量；亦会在你迈步前进时，给你鼓励，送你警言……《钻石就在你家后院》就是这样一个有神奇力量的励志经典。拥有它，你就等同于与成功结伴！相信这篇短小精悍、易于阅读的优秀著作将会对你的一生产生巨大的帮助。

在那个人人都想背井离乡南下淘金的年代，美国顶级演讲大师拉塞·康威尔历经50余年，演讲超过6000次，激励了整整两代美国人。他用质朴的语言和无数生动的案例，一次次告诉人们那条财富定律：钻石不在别处，就在你家后院。

很久以前，一位僧人告诉阿尔·哈菲德，高山上的白沙河流里埋藏着真正的钻石。哈菲德信以为真，不惜放弃自己的家园，动身前往未知的异域，想要寻找代表着巨大财富的钻石。他四处流浪，直至穷困潦倒客死异乡，也没能寻见半缕宝石的光芒。而在那不久之后，有人在哈菲德家的花园里发现了璀璨的钻石。这就是人类最大的钻石矿——印戈尔康达钻石矿被发现的经过。

1870年，当时只有27岁的拉塞·康威尔听到了这则传说。它在康威尔的心中唤起了一个伟大的信念，那就是：“众人渴求的钻石不在偏僻的山巅，也不在未知的海底；只要你善于发现，钻石就在你家后院。”

穷人最缺少的是什么？在所有答案中，曾经只有一位年

仅9岁的女孩答对了,那就是野心。为什么这位9岁的女孩会想到穷人最缺少的是野心?在接受颁奖时她说:“每次,我姐姐把她11岁的男朋友带回家时,总会警告我说:不要有野心!不要有野心!于是我想,也许野心可以让人得到自己想要的东西。”

是的,野心是“治贫”的永恒良药。而在现实中,仅仅有此良药还远远不够,还应该学会从平常处发现商机,从他人的需要出发(他人的需要就是市场),然后结合自己的优势,组织起一切资源。如此,即使一无所有也能白手起家。

本书通俗易懂,语言风趣幽默,作为在演讲舞台活跃了60年的拉塞·康威尔牧师所拥有对语言的驾驭能力,使你在只言片语中就茅塞顿开,得到许多感悟;它的魅力更在于:这篇演讲了6000次的演讲稿激发了成千上万的人,许多人通过点拨,改变了人生的道路,展开辉煌迤迳的人生画卷。读一读这本书吧,或许下一个成功的人就是你!



导读:财富就在你身边	001
牧师出身的演讲家	001
脚下有钻石	003
不要忽视小事	005
学会把握时机	006
康威尔的真理	007
第一章 钻石究竟藏在哪里	013
第二章 你的脚下遍布钻石	029
第三章 你本应是一位富翁	043
第四章 穷人的创业之路	057
第五章 越简单的人越伟大	073
第六章 谁才是真正的大人物	091
康威尔生平	107
附录:康威尔的故事	113
后记:关于我	139



财富就在你身边

001

§ 牧师出身的演讲家 §

拉塞·康威尔 (Russell H. Conwell, 1843~1925), 美国顶级演讲大师。代表作《钻石就在你家后院》由他亲自演讲超过 6000 次, 历经 50 余年。他一生都在忘我无私地奉献, 最终在工作中离开人世。康威尔认为, 我们每个人被带到这个世界上来, 全都是为了一个目的——帮助别人, 他无偿捐献演讲所得 400 万美元创办了坦普尔大学。

最开始, 康威尔是一名牧师, 他惧怕当众演讲, 但同时内心深处却又有股奇怪的冲动, 想要在众目睽睽之下表达自己的想法, 两种感情相互矛盾, 让他痛苦了好几年。不过随着战争爆发, 一场又一场的征兵动员大会为他提供了千载难逢的机会。他的第一场演讲《历史的教训》就是以对抗南方邦联为主题的。

他演讲过的场合可以说包罗万象, 有野餐会、主日课、爱

国教育大会、葬礼、周年纪念礼、毕业典礼、辩论会、牛市、缝纫会等。康威尔不挑地方,也不要酬劳。在演讲的前5年,除了经验外,可以说什么也没有得到。

1870年,当时只有27岁的拉塞·康威尔听到了一则关于钻石的传说,它在康威尔的心中唤起了一个伟大的信念,那就是:“众人渴求的钻石不在偏僻的山巅,也不在未知的海底;只要你善于发现,钻石就在家后院。”本书第一部分收录了这篇著名的演讲稿。在那个人人都想背井离乡南下淘金的年代,他们当中的许多人就是通过他这条质朴的道理成功地为自己争取到富足而又幸福的人生。

康威尔的演讲富有灵感、联想和益处。他要去数千个地方演讲,并根据当地情况做些适当改变,不过他的出发点都是一致的。甚至听过他演讲的人还会一遍一遍跑去听他的演讲,有些已达20次了。

康威尔从《钻石就在家后院》这个演讲中一共挣得几百万美元,但是他将挣得的钱用来帮助别人,包括修建大学、医院,等等。





§ 脚下有钻石？

有这样一句谚语：在通往失败的道路上，处处是错失了机会、坐待幸运从前门进来的人，这些人往往忽略了从后窗进入的机会。很多人在机遇降临身边时而不自知，总以为真正的机遇还未到来，让眼前的机会从身边白白溜走。所以，要想创业成功，你必须要树立这样一个坚定信念——一切都是我的机会！在每个机遇来临的时候，成功的创业者总是积极地迎接，大胆地尝试，全身心地开拓、去完善；在多数人还不认可的时候就已经付出了辛勤的汗水和心血，甚至是在多数人鄙夷的眼光里收获财富、收获辉煌的事业。

有一次，《财富》杂志一名记者要采访沃尔玛，问他说，我可以明天到你的办公室访问你的成功之道吗？沃尔玛说：好吧！翌日，那位记者便到他的办公室去。但等了半个小时，还没有看见沃尔玛出现。记者心中当然有气，不禁想：你以为你是谁，有几个钱就了不起，你看不起我这个小记者，我就凭

一支笔和你斗一斗……当秘书经过办公室的时候,见这位记者仍在等,便说:让我找找他。后来秘书说:找到了,他在前面20米的零售店外。那记者立即去找沃尔玛,看见他正为顾客将货物装箱并抬入货车中。

一个全美国最有钱的人,居然做这种工作,真令人感动。那记者对沃尔玛说:“你不是答应在办公室等我吗?”沃尔玛说:“当然啦!我在等你到来。”记者问:“为什么却在这里……”沃尔玛答道:“我的办公室就在街上,这是客人需要我的地方,难道是在冷气房里吗?”





§ 不要忽视小事 §

很多人做生意,都喜欢好大喜功,他们喜欢做大事,却对身边的小事不屑一顾。美国有一位最出色的人寿保险推销员,他叫费利民。他卖出的保险,是全世界最多的。但他的工作范围,却在不出家门 20 千米之内,在一个小镇的范围之内。这个镇的人口在不断地减少,但费利民先生却做了不少生意,而且是生意最好的一位。

不满是向上的车轮,唯有不满才有追求,才有不断的进步,其中至为重要的一点就是不要一味去瞻望远方模糊的风景,而忽略了做手边的小事。因为也许这些小事就决定了一个人成败的命运。

如果你希望成功,就以恒心为良友,以经验为参谋,以谨慎为兄弟,以希望为哨兵。如果你渴盼财富,就以顾客为上帝,以服务为宗旨,以失败为镜子,以教训为挚友。其实,最大的财富与机遇也许就在你身边。

§ 学会把握时机 §

虽然时机是一种不以人们意志为转移的客观因素,有一定的神秘性,但是也不是无法捉摸和预料的。聪明的人总是一方面从事手头的工作,一方面注意捕捉着取得突破或成功的时机,当时机没有成熟的时候,便积蓄力量或者寻找出路,一旦时机成熟就顺应形势或潮流,促成自己的事业达到高潮。

不少人会感叹“生不逢时”,抱怨命运女神忽略了他,总以为自己碰不上好机遇,总以为能够利用的机遇太少,因而把工作和生活上的一切不顺心的事,都归结到机遇很少光临自己,而最终痛失机遇;而不少人则发誓乘势而上,抢抓机遇。那么究竟有没有机遇?机遇在哪里?《钻石就在你家后院》通过叙述一个个寓意深长的故事给我们以启迪:只要你努力奋斗,以平静的心态善待生活,那么机遇就会无处不在,它可能就在你的身边,你的脚下,很可能突然在某一天就给你一个惊喜;但如果你带着膨胀的私欲和贪婪的内心去“寻找机





遇”，那么不但机遇不可得，甚至还会失去你的一切。

牛顿当年在苹果树下休息，一颗苹果掉落砸中了他，牛顿是一个善于思考的人，经过他努力的探索、研究，终于发现了万有引力定律。这可以说明牛顿把握住了这个机会，这个机会造就出了这位受人敬仰的科学家。如果当年休息的不是牛顿，那么那个人可能会不屑一顾，甚至大声咒骂。

“只有愚者才等待机会，而智者则造就机会。”培根的这句话也在启发着我们，机会还需要我们去创造。可以举一个简单的例子，我们做几何题时总会添加几条辅助线，做了辅助线的图形看起来一目了然，使人茅塞顿开。这种作辅助线的方法可以看作是我们在为自己造就机会。

由此看来想要把握机会，首先需要寻找机会，寻找不到的时候需要自己去创造机会。遇到机会后，一定“先下手为强”，才能抓住机会；如果非要深思熟虑、经过大脑的严密思考再作决定，那么失去机会也不能怨天尤人了。

《钻石就在你家后院》就是这样一本极具激励性与理性的书，曾经影响过无数的美国人，和那些告诉人们如何快速致富的书不同，这本书的作者告诉人们，成功是一种高尚的追求，一个人一旦以高尚的行为取得成功时，那么他对人类的贡献一定要比穷困时的多得多。人生处处是机遇，只要你有心并且用心，总会发现你脚下的钻石的。

§ 康威尔的真理

拉塞·康威尔的一生都在忘我无私地奉献,甚至在工作中死去,享年 82 岁。他彻底享用了他的生命,为他所钟爱的事业奋斗,几乎一天工作 16 个小时,一周工作 7 天。

康威尔认为,我们每个人被带到这个世界上来,全都是为了一个目的——帮助别人。他鼓舞了成千上万民众和两代美国人。他们当中有许多人是借着一条朴素的真理,促使美国成为日益强盛的国家,这个真理就是:一切美好的事物都在你的身边。时至今日,这位伟大的人道主义者生活过的时代虽已远离,这本书的真理却依然有效。也许现在的成功机会并不比康威尔当时的环境中多,但至少不比那时少,因为机会存在于人们的意识当中。身为老师或父母,在教育孩子时应该好好利用这本书。

本书就是康威尔著名的演讲《钻石就在你家后院》的文字稿。作为一篇优秀的演讲,《钻石就在你家后院》向世人





传授了一则深刻的信条：如何从工作和教育中获得回报，如何在自己的后院挖出生命的钻石宝藏。相信这篇短小精悍、易于阅读的优秀著作将会对你的一生产生巨大的帮助。

