

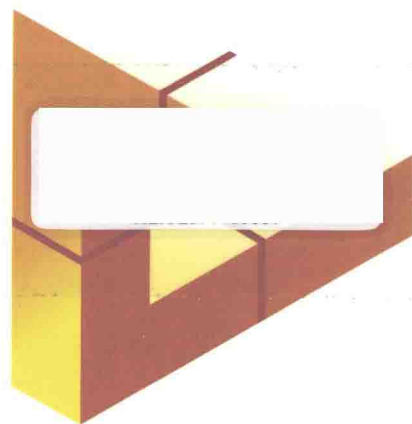
全方位进入人类神奇的内心世界
认知自我，了解他人，清晰通透地感受生活

SHENGHUO ZHONG ZUI CHANGYONG DE
XINLIXUE DAQUAN

< << <<< <<<< <<<<<

生活中最常用的 心理学大全

>>> >> > 墨 菲◎编著 >>> >> > >>> >> >



用心理学知识解析人们的日常行为，全面了解人的心理活动奥秘
深入分析人们的日常心理特点，恰如其分地处理好日常复杂事务

中国华侨出版社

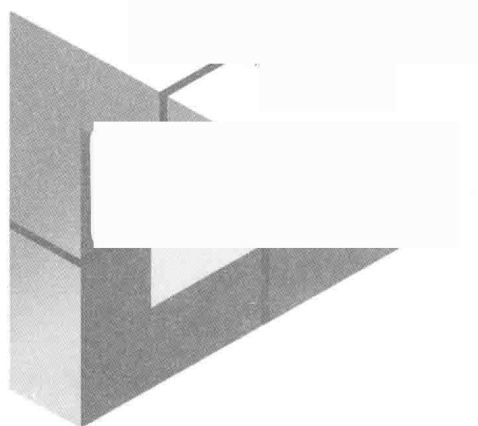
全方位进入人类神奇的内心世界
认知自我，了解他人，清晰通透地感受生活

SHENGHUO ZHONG ZUI CHANGYONG DE
XINLIXUE DAQUAN

< << <<< < << <<<

生活中最常用的 心理学大全

>>> >> > 墨 菲◎编著 >>> >> > >>> >> >



中国华侨出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

生活中最常用的心理学大全 / 墨菲编著. — 北京:
中国华侨出版社, 2015. 3
ISBN 978-7-5113-5318-4

I. ①生… II. ①墨… III. ①心理学—通俗读物
IV. ①B84-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 057526 号

● 生活中最常用的心理学大全

编 著 / 墨 菲

责任编辑 / 严晓慧

责任校对 / 孙 丽

装帧设计 / 环球互动

经 销 / 新华书店

开 本 / 710 毫米×1000 毫米 1/16 印张 / 19.5 字数 / 270 千字

印 刷 / 北京柯蓝博泰印务有限公司

版 次 / 2015 年 9 月第 1 版 2015 年 9 月第 1 次印刷

书 号 / ISBN 978-7-5113-5318-4

定 价 / 36.80 元

中国华侨出版社 北京市朝阳区静安里 26 号通成大厦 3 层 邮编: 100028

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010) 64443056 64443979

发行部: (010) 64443051

传 真: (010) 64439708

网 址: www.oveaschin.com

E-mail: oveaschin@sina.com



前言

PREFACE

科学总是给人一种严谨、客观的感觉，自然学科如数学、物理、化学、生物等自然是太专业了，让人望而生畏；而人文学科如法学、政治、经济、管理等学科也总是因为理论艰深而离我们有一定距离。但是，心理学却在众多科学中独树一帜，它不仅与我们的生活息息相关，甚至能够影响我们人生的成就与幸福。

那么，心理学到底研究些什么呢？心理学家在介绍自己的工作时说：“我们的任务就是描述、解释、预测和控制人类的行为，并以此提高人类生活的质量。”而对于普通人来说，心理学对我们的性格、情绪都有指导作用，它是管理学，是成功学，更是生活学。心理学法则就包含在我们平时的一举一动中，潜移默化地发挥作用。不明真相的人每天被心理学支配却浑然不觉，明白就理的人可以根据心理学的原理去借力而行。

有很多心理学法则是由心理学家、历史学家、社会学家、管理学家、经济学家经过大量的实验和辛勤地研究总结出来的，它们是人类智慧的结晶，是指导生活的宝藏。如果我们懂得学习和运用这些心理学，它们将由我们成功路上的障碍变成垫脚石，生活当中的荆棘变成智慧树。所以，无论对于一个渴望成长的青年人，初入职场的白领，肩负使命的管理者，还是一个渴望成功的推销员，操持家庭的贤内助，懂一点生活中常用的心理学无疑都会让我们获得事半功倍的轻松和愉快。无数历史和案例已经证明，若能掌握并运用一些重要的心

理学法则，一个普通人也可以在交往中成为人见人爱的“人气王”，在工作中成为青云直上的成功者，在爱情中摘到花园里最娇艳的那朵鲜花，在家庭中收获人人都渴望的美满幸福。

正是为了帮助大家更好地了解生活中常用的心理学，本书收集了来自各个方面的 94 个心理学法则，涵盖了性格、情绪、交往、职场、成功、爱情、家庭、谈判、消费、管理、营销、品格共 12 个方面的内容。每一节都阐述了一个心理学原理的奥秘，并指导读者如何运用这些心理学原理去实现自己的梦想。为了方便那些没有心理学基础的读者，本书还特意将深奥的心理学知识融会贯通于一个个妙趣横生、饱含人生哲理的故事中，形象地分析了行为背后的心理动机，深入浅出地提炼了心理学法则给我们的启示，以指导我们在生活中更好地趋利避害。

本书的目的绝不是简单地告诉你 94 个心理学原理，而是给你的心灵进行 94 次洗礼；本书的内容绝不是对于 94 个心理学原理的简单罗列，而是带领你从 94 个角度重新审视自己的人生。所以，当你读完这本书时，你会惊奇地发现，原来心理学是一门不脱俗、不隐秘、不矫情的科学；通过对心理学的学习可以令我们头脑更快，眼光更长，心胸更宽。



目录

CONTENTS

第一章 性格心理学：不同的性格，不同的人生

- 01 你今天相信的，就是明天得到的 / 2
- 02 不放弃成功，就不会失败 / 4
- 03 乐观者诙谐，豁达者幽默 / 7
- 04 不拘小节，难成大事 / 11
- 05 内心是力量之源，自信是成功之基 / 13
- 06 自助者天助，自强者刚强 / 17
- 07 要改变环境，先改变心境 / 20

第二章 情绪心理学：想要控制世界，先要控制自己

- 08 在内心的惊涛骇浪中寻找宁静 / 24
- 09 最恐惧的事情是恐惧本身 / 26
- 10 不要用昨天的错误惩罚今天的自己 / 29
- 11 为明天忧虑，会将今天也错过 / 32
- 12 在时间面前，一切都将成为过去 / 35
- 13 要控制情绪，不要被情绪控制 / 37
- 14 抱着什么样的心态，就会拥有什么样的生活 / 41

第三章 与人交往心理学：先有朋友，后有事业

- 15 这是一个只有三分钟的世界 / 46
- 16 见面长，不如常见面 / 49
- 17 不要让舌头快过大脑 / 52

- 18 宁肯当面批评，不在人后议论 / 55
- 19 人们更愿意把“信任”留给懂得“尊重”的人 / 58
- 20 温情的阳光比强迫的寒风更有力 / 60
- 21 用赞美和批评做一个“三明治” / 64
- 22 真诚赞美，带给世界欢笑 / 68
- 23 拒绝的艺术 / 71

第四章 职场心理学：聪明的人用脑，智慧的人用心

- 24 第一天上班，带什么也别带恐惧 / 76
- 25 初入职场，做一棵坚强的蘑菇 / 79
- 26 推销未动，包装先行 / 81
- 27 天使能飞翔，是因为把自己看得很轻 / 85
- 28 为薪水而奔波的人，注定劳碌一辈子 / 88
- 29 想成就事业，先要爱上工作 / 90
- 30 一人难成事，独木不成林 / 93
- 31 如何在枯燥的工作中重拾热情 / 95
- 32 挖十口干井，不如钻一眼清泉 / 98

第五章 成功心理学：人生是一种态度，成功是一种习惯

- 33 想靠大脑成功，先要了解大脑 / 104
- 34 如果你知道自己要去哪儿，全世界都会给你让路 / 108
- 35 一次一个目标，一步一个脚印 / 111
- 36 世界上只有不敢，没有不能 / 114
- 37 想重获新生，就要蜕去旧皮 / 116
- 38 出路就在思路背后 / 120
- 39 人生没有失败，只有尚未成功 / 124
- 40 艺术差生却是化学天才 / 128
- 41 要感谢朋友，更要感谢对手 / 130
- 42 “魔鬼”往往就藏在细节之中 / 134

第六章 爱情心理学：用两情相悦，代替一厢情愿

- 43 一个故事，读懂爱情 / 138

- 44 当火星人爱上金星人 / 143
- 45 因为太熟悉，所以不在意 / 148
- 46 幸福是自己的，不是别人给的 / 150
- 47 适合的才是最好的 / 153
- 48 给爱情加点“醋” / 155
- 49 爱情的路上，安慰胜过指挥 / 160
- 50 珍惜眼前人 / 163

第七章 家庭心理学：家庭是一，其他是后面的零

- 51 老夫老妻，更要学会给婚姻保鲜 / 168
- 52 夫妻吵架，对怒火进行淬火 / 170
- 53 男人征服世界，女人征服男人 / 174
- 54 珍惜已经拥有的 / 176
- 55 想让孩子改过，先要让孩子认错 / 178
- 56 有些“苦”要让孩子自己“吃” / 181
- 57 发现那个世界上最伟大的人 / 184
- 58 物质上要孝，精神上要敬 / 187

第八章 谈判心理学：世界掌握在说服者的手中

- 59 第一次见面，穿什么比说什么更重要 / 192
- 60 记住名字，赢得信任 / 194
- 61 谈判中的换位思考 / 197
- 62 用人品来卖商品 / 201
- 63 成功者就是比别人多坚持一下的人 / 204
- 64 对自己的伙伴不抛弃，不放弃 / 205
- 65 用“双赢”代替“两败” / 208

第九章 消费心理学：聪明地赚钱，理性地花钱

- 66 由俭入奢易，由奢入俭难 / 212
- 67 真有天上掉馅饼的好事吗 / 215
- 68 把花钱的消费变成赚钱的投资 / 218
- 69 学会量入为出 / 219

70 分享越多，收获越多 / 223

71 什么是致富的第一步 / 226

72 让良性债务为你埋单 / 229

第十章 管理心理学：既要管得少，又要管得住

73 管理者的“火眼金睛” / 232

74 领导的核心工作就是激励员工 / 234

75 领导会留白，下属才能出彩 / 239

76 能力越大，责任越大 / 241

77 学会换位思考 / 244

78 眼光不长，旅程不远 / 247

79 手表越多，越无法确定时间 / 251

80 解开葛第士结的人 / 254

81 障碍重重时，曲线比直线更近 / 257

第十一章 营销心理学：产品好，还要卖得巧

82 如何消除顾客的戒心 / 262

83 先谈感情，再谈生意 / 265

84 借东风，成大事 / 267

85 用眼睛听见对方的心里话 / 269

86 如何通过鱼钩卖掉游艇 / 273

87 让商品价格容易被接受的魔法 / 276

第十二章 品格心理学：好前程源自好品格

88 想永葆青春，就要不断充电 / 280

89 睡前一小时，决定人的一辈子 / 283

90 每个人的生命之歌正是自己的回声 / 286

91 我们恐惧死亡，因为我们不了解真相 / 289

92 让人一步路更宽 / 291

93 困扰你的东西，往往来自你的内心 / 294

94 少一分怨恨，多一分快乐 / 298

第一章

性格心理学： 不同的性格，不同的人生



决定一个人人生轨迹的不是命运，不是出身，而是每个人的性格。性格坚毅的人自然会迎来人生的成功，性格豁达的人自然可以笑对人生的挫败，性格草率的人注定与优秀无缘，性格自强的人一定会有所建树。

所以说，性格才是一个人最重要的无形资产，它是决定人生的无形力量。威廉·詹姆士说：“播下一个行动，你将收获一种习惯；播下一种习惯，你将收获一种性格；播下一种性格，你将收获一种命运。”要想成功把握自己的人生，我们就要了解性格心理学的知识。这样才能够让自己扬长避短，成就自己非凡的人生。

01 你今天相信的，就是明天得到的

◆ 生活常识解析：

你有过这样的经历吗？当你新买了一件衣服之后，如果大家都说这件衣服好看，那么你就会觉得自己的消费物超所值；如果大家都觉得这件衣服不好看，那么这件衣服在你眼里马上就变得不那么入眼了。为什么别人的看法会影响我们自己的信心呢？因为这就是心理学上的“皮格马利翁效应”。

“皮格马利翁效应”源于一则古希腊神话。据说，塞浦路斯的国王皮格马利翁多才多艺，不仅是一位国王，还是一位杰出的雕塑家。一次，他用象牙雕了一位少女，结果自己竟然爱上了这尊雕塑。他不仅给自己雕塑的少女穿上美丽的衣服，还每天拥抱它、亲吻它，就像这尊雕像是一个活人一样。后来，他的诚意感动了阿弗洛蒂忒女神，女神用神力让雕像中的少女变成了真人，并成为了皮格马利翁的妻子。后来，人们就把这种因为内心的信念而影响事实发展的情况叫作“皮格马利翁效应”。

在人生路上，最终到达的终点是由我们自己行走的方向决定的。有些人选择了轻松自在的下坡路，有些人却不畏艰险地选择了上坡路。而心理学上的“皮格马利翁效应”告诉我们，不论选择怎样的路线，只要我们相信自己的脚步，就一定可以到达预期的终点。

在人类的历史上，人们曾经认为地球是方形的。那些航海家们则相信，在地球的尽头，水会像瀑布那样落下去一样。直到麦哲伦对这一理论发起了挑战，他率领自己的船队，从西班牙塞维利亚城的港口出发，用了三年的时间，完成了人类史上的第一次环球航行。当他再次回到西班牙时，他已经发现了麦哲伦海峡，命名了太平洋，并且向全世界证明了地球是圆的。最重要的是，他让人们知道，这个世界上只有想不到的事情，没有做不到的奇迹。

在人类的历史上，创造奇迹的人来自方方面面，他们的人生经历与人

格特征也不尽相同。但是，这些成功者有一个共同的特质，就是从来不会因为怀疑自己而在成功面前畏首畏尾。他们敢于挑战全世界的偏见，他们愿意向全世界说出自己的假设，并用不懈的努力去证明自己的观点。所以，成功的大门总是愿意向他们敞开。

那么，对于那些胸怀大志，希望自己的未来能够创造奇迹的年轻人，就应该努力培养自己的勇气与决心，敢于去挑战最艰难的任务，用满满的自信和不懈的坚持去推开成功的大门。

在1954年以前，没有人相信人类可以在4分钟之内跑完1英里（1.6公里），当然，也从来没有人完成过这样的奇迹。

当时从事人体研究的医学家们认为，根据人类的身体结构，在4分钟内跑完1英里是不可能的，因为那已经超出了人类的体力极限。但是，英国的长跑者罗杰·班尼斯特却相信自己的潜能，他说：“在4分钟内跑完1英里，是运动员和运动爱好者许多年来谈论的话题和梦想的目标，我一定要把这个目标变为现实。”

于是，1954年5月，班尼斯特在牛津大学的跑道上，用3分59.4秒的时间跑完了1英里，向全世界证明了人类的极限绝不是4分钟。神奇的事情发生了，就在两个月后的芬兰，澳大利亚的长跑选手约翰·兰迪用3分58秒的时间再次刷新了人类极限的纪录。事情还远远没有结束，在接下来的3年里，又有其他的16名选手打破了这个神话。

这就让我们不得不产生了一个问题：为什么在罗杰·班尼斯特之前几百年的岁月里，没有一个人突破传说中的人类极限。而在罗杰·班尼斯特之后的3年内，世界各地的长跑选手纷纷成为了奇迹的创造者呢？因为在罗杰·班尼斯特之前，没有人相信自己的潜能，而在罗杰·班尼斯特之后，人们开始走出了思维里的局限。

英国的长跑者罗杰·班尼斯特推开那扇虚掩的大门之后，人类纷纷跟着他的脚步，开始了长跑运动的新纪元。“皮格马利翁效应”帮助人们开创了一个又一个奇迹，同时也告诉我们：这个世界上，真正限制住人们的



往往不是事情本身，而是人们内心的偏见，认为自己做不到的偏见。而让人们成功的关键因素往往是相信自己的能力，因为只要信念坚定，那么梦想就会变成现实。

· 心理导读

没有哪个人是天生的失败者，每个人都应该让自己的脚步朝着成功的方向。而那些正在经历着失败的人，也不要因此而放弃人生的希望。因为，如果你此刻相信自己无法扭转眼前的失败，那么失败就会如你所愿地彻底把你击倒。所以，我们应该鼓励自己向着卓越去努力。当我们能够克服自己的不自信，勇敢地去挑战和尝试的时候就会发现，其实成功没有人们想象中那么困难，在财富、名誉、成功和奇迹之路上，只要我们找对了人生方向，坚定了自己的脚步，那么一定可以直达自己一生的幸福终点。因为我们今天所相信的，就是我们明天所得到的。

02 不放弃成功，就不会失败

◆ 生活常识解析：

人们常说，失败是成功之母。但是，前提是你心里仍然有着对于成功的渴望。有很多人却是通过失败走向了成功，也要很多人却在失败中一蹶不振。是什么造成了这样的差异呢？其实是“比伦定律”在起作用。

比伦定律是由 F. 比伦先生提出的，他曾任美国考皮尔公司的总裁，在经营中，他发现了一个有趣的现象，那就是失败并不像人们想象得那么可怕，而且对于很多成功者来说，失败是一种难得的学习机会。如果你在一年中不曾有过失败的记载，那么反而说明你难以成功，因为你未曾勇于尝试各种应该把握的机会。

一帆风顺是每一个人未来生活的美好期待，可是事实上，每个成功的人都会与一些挫折不期而遇。这些挫折对于不懂得“比伦定律”的人来说，就好像

一艘轮船触到了海底的暗礁，让他们束手无策、焦头烂额，甚至懊悔得直想穿越时空回到过去。但是，如果你知道心理学上的“比伦定律”，那么你就能够在跌倒的地方爬起来，而且懂得：有作为的人并非从未遇到过困难，而是能够在失败中得到另一种收获，最终才能成为众人羡慕的佼佼者。对于性格不够坚定的人来说，学会接受挑战，学会在失败中变得坚强，学会克服自己的懦弱性格，这是每个人获得成功的必然前提。当一个人有勇气直面生命中的坎坷，能积极想办法解决遇到的难题时，那么，他就可以为自己的成长而感到自豪，因为他已经向成功迈出了最关键的一步。

美国的第35任总统肯尼迪一直是全美国人的骄傲，也是美国历史上唯一获得普利策奖的总统。为了纪念这位伟大的人物，哈佛大学甚至专门建立肯尼迪政治学院。然而，肯尼迪总统的成功是与父亲对他的教导分不开的。肯尼迪的父亲从小就注意培养肯尼迪坚韧的性格和不怕失败的心态。

有一次，父亲赶着马车带肯尼迪出去游玩。在一个拐弯处，因为马车速度快，猛地把肯尼迪甩了出去。当马车停住时，肯尼迪还保持摔倒的姿势躺在地上，因为他以为父亲肯定会下来扶他的。但父亲却坐在马车上慢悠悠地掏出烟斗，开始吸起烟来。

肯尼迪叫道：“爸爸，快来帮我。”

“你摔疼了吗？”父亲问。

“是的，我觉得我的腿可能断了。”肯尼迪带着哭腔说。“那也要坚持站起来，重新爬上马车。”父亲斩钉截铁地说。

于是肯尼迪只好挣扎着自己站起来，摇摇晃晃地走近马车，艰难地爬上去。

父亲挥舞着鞭子问：“你知道为什么我不去帮你吗？”肯尼迪摇了摇头。父亲接着说：“以后你要走的路还很长，你的人生将会重复跌倒、爬起、奔跑、再跌倒、再爬起……因此，在任何时候你都不能害怕失败，要学会一切靠自己完成，没人会去扶你的。”

从那以后，父亲对肯尼迪的教育更为严厉，并经常带着他参加一些大



型社交活动，教他学习怎样礼貌地向客人打招呼、道别，等等。一次，一位客人问肯尼迪的父亲：“他还这么小，您这么要求他，是不是太苛刻了？”谁料肯尼迪的父亲回答：“哦，我这是在训练他当总统呢！”

肯尼迪的成功，源自他从小就被父亲教导，要懂得在自己跌倒的地方爬起来。现在的家长也应该向这位总统的父亲学习，当意外突然降临到孩子身上时，告诉孩子不要慌乱，不要逃避。让孩子明白，上天在给一个人磨炼的同时，作为回报，还会给这个人一种优秀的品质。

世界著名的小提琴演奏家帕格尼尼是一个传奇，他用琴弦把自己的演奏天才发挥到极致。但光环的背后永远充斥着苦难，帕格尼尼也不例外。

帕格尼尼的父亲是一个喜欢音乐的商人，在他3岁时，父亲就开始教帕格尼尼如何演奏小提琴，后来又让他师从小提琴家塞尔维托·科斯塔学习。帕格尼尼的天分让父亲很是得意，在他8岁那年他创作了人生的第一首小提琴奏鸣曲，并能演奏小提琴家、作曲家布雷尔的协奏曲。

13岁开始，帕格尼尼在意大利北部旅行演出。1797年后，他的琴声又遍及法、奥、德、英等欧洲各国。他高超的演奏技巧，曾使在病中的老师罗拉跳下病榻，自愧无颜为师。法国著名小提琴家罗多尔夫·克罗采听了帕格尼尼的演奏，也为他惊人的技巧而目瞪口呆。人们曾经把帕格尼尼的演奏称作“恶魔的演奏”。

1800年，帕格尼尼已经在音乐界拥有了一席之地，无论去哪里演出都受到贵族的热烈欢迎。但帕格尼尼在艺术上取得成就的同时，却也备受疾病的折磨。他从小就被病魔缠身，一生中几度死里逃生。46岁那年，他的牙床突然长满脓疮，只好拔掉几乎所有的牙齿。牙病初愈，他的眼睛却又受到感染，几乎失明。于是幼小的儿子成了他的“拐杖”。

1828年以后，他的演出越来越少。帕格尼尼身患多种疾病，关节炎、肠道炎、咽喉癌等不断侵袭他，后来他无法说话，只能靠儿子看他的口形帮助他与人沟通。

可以说他的一生充满了波折，但他之所以有那样的成就，是因为他的

坚强让他在逆境中而崛起，最终成为了伟大的音乐家。

就像每一只漂亮的蝴蝶都要经过破茧的挣扎，才能拥有炫目的色彩一样，每一个伟人在光环的背后也要经过痛苦的蜕变。对于我们来说，成长便是被汗水沾满的翅膀，教育就是让孩子找到战胜命运的勇气。所以，对于性格懦弱的人来说，“比伦定律”无疑是一株救命稻草。因为它可以帮助我们克服自己先天的不足，在失败面前不再恐惧，而是在苦难的洗礼中信心百倍地走向成功。

· 心理导读

培根在他的著作《人生论》里曾经说过：“一切逆境并非没有希望。在幸福中会暴露人性中恶劣的品质，而人性中最优秀的品质却会在逆境中彰显。”当命运对一个人痛下“毒手”时，也许并不是抛弃了这个人，而是对他格外眷顾。而作为一个懂得“比伦定律”的人所要做的，就是在自己成长的道路上学会在逆境中突破自我，克服懦弱的性格，做自己命运的主人。因为“比伦定律”告诉我们：遇到失败时，不要埋怨命运，而要战胜命运。这样，当我们获得成功的时候，不仅要感谢命运，更要感谢自己。

03 乐观者诙谐，豁达者幽默

◆ 生活常识解析：

在生活中，总有陷入尴尬的时候，但是，有人却可以在尴尬的局面中诙谐幽默，口吐莲花。不仅在笑声中化解了紧张的局面，更让人产生敬佩之情。那么，为什么幽默可以在尴尬中产生如此有效的作用呢？心理学上把这种现象叫作“诙谐效应”。

“诙谐效应”是由美国心理学家诃沃德·约利欧先生最先提出的。他通过研究发现：幽默不仅能使那些从事重复性劳动的人减轻疲劳，振奋精神。更可以让人在交往中心情愉快，甚至可以化解尴尬，打破沉闷的气氛。

“诙谐效应”告诉我们，性格幽默的人无论走到哪里都会受欢迎。因为幽默者会以善意的微笑代替抱怨，避免争吵。同时，幽默还能帮助你把许多不可能变为可能，它所产生的效果远胜于咧嘴一笑。高尚的幽默，可以淡化矛盾，消除误会，使不利的一方摆脱困境，更是社交场合里不可缺少的润滑剂，可以使人们的交往更顺利、更自然、更融洽。

马克·吐温是19世纪后期美国现实主义文学的杰出代表，也是世界公认的幽默大师。有一次，马克·吐温到某个小城市演讲，他走进一家理发店理发。理发师热情地与他交谈起来，问道：“一看您就是外地人，您喜欢我们这个城市吗？”

马克·吐温回答说：“是啊，我的确是第一次到这里来。但是我觉得这是一个很好的地方。”理发师继续说：“马克·吐温先生也很喜欢这里呢，他今天晚上还有一场演讲，您是不是专程赶来听他的演讲的？”

马克·吐温微笑着说：“是的，我的确是为他而来。”

理发师问：“现在可是一票难求，不知您买到票了没有？”

马克·吐温说：“我还没有买票。”

理发师耸了耸肩膀，惋惜地说：“那恐怕您要站着听了，因为现在已经没有空座位了。”

马克·吐温也耸了耸肩膀，幽默地说：“是啊，每次马克·吐温一演讲，我就只能站着，真是倒霉啊。”

还有一次“愚人节”，有人在报纸上登出了马克·吐温的讣告，说一代幽默大师马克·吐温已经与世长辞。马克·吐温的亲戚朋友看到报纸后，纷纷赶到马克·吐温家里吊丧。

可是，当他们看到正在写作的马克·吐温时，纷纷惊诧不已。当大家弄明白事情的原委之后，纷纷谴责那家造谣的报纸，并怂恿马克·吐温跟他们打官司。

不料马克·吐温的脸上毫无怒色，对在场的亲友说：“那家报纸并没