

精于做人、巧于做局、明于做事情

方中有圆做人,圆外有方处世

人生方圆间,成败胸中事

佚名◎著

成功

THE LITTLE
INSTRUCTION
BOOK FOR
SUCCESSFUL LIFE

方与圆

从方方面面把握人生

从点点滴滴改变命运

让你的人生之旅大道通天,进退有术!

方圆并举去灵动、智慧地谋取成功!

中国妇女出版社



成功方与圆

佚名 编著

中國婦女出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

成功方与圆/佚名编著. —北京: 中国妇女出版社,
2004.2

ISBN 7-80131-949-4

I. 成… II. 佚… III. 成功心理学—青年读物
IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 013127 号

成功方与圆

作 者: 佚名 编译

责任编辑: 朱婷婷

特约编辑: 高欣

装帧设计: 九点工作室

出版发行: 中国妇女出版社出版发行

社 址: 北京东城区史家胡同甲 24 号 邮政编码: 100010

电 话: (010) 65133160 (发行部) 65133161 (邮购)

网 址: [www. zhgn. com](http://www.zhgn.com)

经 销: 各地新华书店

印 刷: 中国标准出版社印刷厂

开 本: 880 × 1230 1/32

印 张: 10

字 数: 200 千字

版 次: 2004 年 4 月第 1 版

印 次: 2004 年 4 月第 1 次

印 数: 1-6000 册

书 号: ISBN 7-80131-949-4/C·38

定 价: 20.00 元

版权所有 违者必究 (如有印装错误, 请与发行部联系。)

前言

人生方圆间，成败胸中事

人生是一场严肃且艰难的旅行，行走于路上的任何一位行者皆面临只能进不能退的赌局和也许成也许败的命运——相同赌局不同命运的原因恰恰在于每个人这一生中做人、做事、做关系的手法不同及得分的迥异。

谁都渴望人生幸福、凡事成功，每个人也都在倾一生之光阴去无怨无悔地追求着幸福与成功。也正因为此，世界充满了激烈竞争，人们愈发疲惫忙碌。人生到底是什么？成功是否可望不可及？成功真的要付上很大的代价吗？这个世界上有没有一种“四两拨千斤”的力量能够巧妙带来成功？人们可不可以获得更多不会带来副作用的成功？

这本小小的成功精品集将尝试引导你建立一种全新的成功观念——学会“方中有圆做人，圆外有方处事，方圆并举去灵动、智慧地谋取成功。”“外圆内方”是中国人传统的为人处事的哲学思想，用以教导人们要“方做人，圆处事”。“方”是指做人的原则与气节，是光明正大、明辨是非善恶的高尚品格；“圆”是指处事的方法与手段，是机智圆通、灵活老练的精妙技巧。它看似简单、朴素，却也足足穿透了几千年的时空隧道，直到今天都迸射着愈发灿烂的辨证的光芒。因为越来越多整日疲于奔命的现代人

突然不约而同地意识到，原来本分、诚实甚至固执的“老实人”和狡猾、虚伪甚至损人利己的“聪明人”的如今已都没有市场了，因为他们太偏执、太不“morden”，真正成功的人往往是那些既坚持原则，又善于应变，既敏于思考，又勤于学习的人；真正幸福的人也恰恰就是那些凡事胸怀谋略、胸怀彩虹的人。

无论如何，这是一本想告诉那些既希冀成功又毫无头绪的人们如何更新自己的心态与价值观的书。有缘的读者们在真正认真阅读之后也许会发现：你所获得的每一个脑筋的转弯、每一个瞬间的顿悟、每一句智慧的点拨、每一份积极的态度，这些都将可能成为你人生的转折点，并帮助你通过思考和领悟，尽快享受到成功的感觉。

人生方圆间，成败胸中事，愿我们的人生之旅都能大道通天，进退有术！

佚名

于2004年早春二月



目录

1. 方中有圆做人

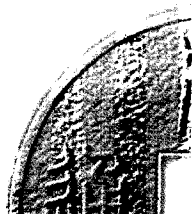
人生方圆，真诚为本	3
一个今天抵得上两个明天	7
节俭是创富的美德	11
守财不如守信	14
诚实就是力量	19
宽容是人生的智慧	24
没有毅力的人没有希望	28
成功之路在于勤	34
吃亏是福	39
学会关怀、学会爱	44
自信做事，谦逊做人	48
自制是追求成功的平衡器	54



勇气比运气更重要	60
忠诚是一张永远保值的远期支票	66
心底无私天地宽	71
正直是推动成功的内因	76
没有热情的心，没有成功的你	80
多留余地，惠人利己	86
自重者人恒重之	90

2. 圆外有方处世

尽职尽责的人最可爱	97
机会更垂青脚踏实地的人	103
惜时、守时——向时间要财富	110
善忍的精神成就卓越的事	118
勇于挑战不如善于挑战	124
封闭自己不如推销自己	133
好人缘铺就成功路	140
目标远大不如目标准确	147



善于协作，不做“独行侠”	154
常做工作中的“有心人”	160
多站在他人的立场考虑问题	167
执着是指引成功的领航灯	174
多一份感恩图报的心	179

3. 方圆人生，走向成功

打消自卑的念头	185
不要轻易否定自己	188
不要为自己曾是个失败者而气馁	191
轻视自己的工作会阻碍你成功	196
永远不要说“没有机会”	200
沮丧时不可轻易放弃	203
不要让拖沓埋葬自己	206
不要甘于贫穷	210
抛弃犹豫不决的生活态度	213
不要让恐惧左右你的思想	216

摹仿他人永远不可能成功	219
只为薪水而工作注定不会成功	223
打消依赖心理，让自己独立起来	227
不要用欺骗换取成功	231
不要生活在嫉妒里	235
“负面思考”是成功的大敌	240
苛求公正让你苦恼让你忧	244
赶快医治你的“借口症”	248
不要回避未知事物	255
告别完美	260
不要让多疑左右你的生活	265
永远不要说“为时已晚”	269
自以为是会让你失去别人的好感	273
内疚情绪是心灵的蛛网	277



方中有圓做人



人生方圆，真诚为本

在美国，曾有心理学家在调查对社会交往的“喜欢与吸引”产生正负影响的品质时，作过专项测试，结果表明，在 550 种人品中，得分最高的就是真诚。

富兰克林说：“一个真诚的农夫比一个邪恶的王子更高贵。没有真诚就不会有收获。”真诚是一种美德。一个真诚的人会让人产生沟通、深交的欲望，给人以可信赖的安全感。相反，一个内心不再留有真诚的人，说话做事都会令人反感，这样的人当然不会成功，即使他能有财富和地位，那也只能是暂时的。

在追求事业成功的道路上，只要你真诚地对待别人，就可以打开对方的心灵之门。因为“以诚感人者，人亦以诚相应”。三国时期的刘备三顾茅庐请出诸葛亮，在很大程度上，是因为诸葛亮被刘备的真诚所感动，才答应辅佐



他。后来，刘备建立了蜀国，形成了三国鼎立的局面，他的成功与诸葛亮的“鞠躬尽瘁，死而后已”是分不开的，而这根源于刘备的真诚。很多时候就是这样，你态度真诚，所得到的反应才会热烈，这就会给你带来成功的机会。

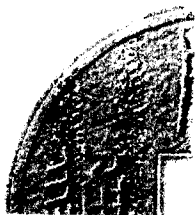
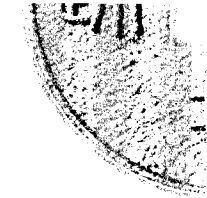
有一天，一位美国女记者基泰斯在日本东京奥达克百货公司买了一台电唱机，作为送给在东京的婆婆的见面礼，售货员以日本人特有的彬彬有礼的服务，帮助她精心挑选了一台半启封的电唱机。

当基泰斯回到住所想试用时，却意外地发现电唱机竟然是空心的，根本无法使用。她不禁怒不可遏，当晚就赶写了一篇新闻稿件，题目叫《笑脸背后的真面目》，并发传真到了她所供职的美国报社。

不料，次日清晨，一辆汽车开到她的住处，从车上走出的是奥达克百货公司的副经理和拎着大皮箱的职员，他俩一进客厅便俯首鞠躬，表示歉意，基泰斯十分吃惊地问他们是如何找到这儿的。

那位经理讲述了大致经过。原来，前一天下午检查商品时，他发现将一个空心的货样卖给了顾客，此事至关重要，他迅速召集全体公关人员商议，费尽周折，从顾客留下的一张美国某报的名片里发现线索，打了35次越洋电话，最终总算从美国纽约得到了顾客东京婆婆家的电话号码，并找到了顾客住所地。接着，经理亲手将一台完好的电唱机外加唱片一张、蛋糕一盒奉上。

奥达克公司的真诚深深打动了基泰斯。她马上打越洋



电话到美国报社，告知报社说又有新的稿件发出，昨天的传真稿件不要发了。她随后又赶写了一篇新闻稿《35次紧急电话》。后来，报社考虑到她两篇稿件的视点不同，配上编辑的话将两篇稿件全部刊发。后来，日本报纸又都互相转发。他们的真诚得到了回报，奥达克公司的知名度大大提高，经济效益当然随之快速增长。

为人要真诚，这是你赢得人气与支持的第一原则，也是你的事业能否顺利发展的重要保证。

香港企业家李贵辉仅用了短短十几年的时间，便拥有了庞大的企业，同时还赢得了许多荣誉。他能如此迅速致富，与他的真诚品格有着直接的关系。比如，有一次，他在内地雇佣的一个员工的母亲病重，他知道后立即给当地的医院院长挂了一个长途电话，要求千方百计组织抢救，医药费用由公司出。他还经常帮员工排忧解难，让他们没有后顾之忧把工作做好。李贵辉在生活上、经济上对员工们的真诚关爱，得到了员工们的支持与尊重，工作起来尽心尽责，任劳任怨，这为李贵辉企业的发展奠定了良好的基础。

社会上有一些人，认为真诚不过是一种理想状况，理想战胜不了现实，人在社会上身不由己，所以，他们仅仅看到了眼前利益，为了占有它就抛弃了真诚。他们还自认为耍手段是真正的高明，但这样做，他们得到的只是一时的利益，却失去了他们为人的根本。一旦走到这一步，离失败也就不远了。

真诚决不只是一种理想，而是人在和现实搏斗中内心



的最后一道防线，是属于自己的城池，就算遭到无情的打击，人也不能放弃这最后的真诚，能这么做的人，才会散发出吸引力，走向成功。

亚伯拉罕·林肯说：“如果想赢得成功，首先先让人感觉到你的真诚。”那么，为了你向往已久的成功，你就试着远离虚伪和欺骗，做一个真诚的人吧！

一个今天抵得上两个明天

曾有人问英国著名作家李嘉图·唐耶爵士：“在忙碌的生活中，你是怎样设法做完了全部工作的？”李嘉图的回答非常简单：“这是因为我准时地做每件事。不要等到明天，昨天已过去了，惟一的时间是今天。”

时间是一个人最宝贵的财富。因为正是时间，一点一滴地累积成人的生命，但时间又是无情的，它不能挽回、不可逆转、不可贮存，且永不再生。

假如你想成功，就必须认清时间的价值，认真计划，准时做每一件事。这是每一个人只要肯做就能做到的，也是一个人能够走向成功的必由之路。如果你连时间都管理不好，那么，你也就不要再奢望自己能管理好其他的任何事物，更不要奢望金钱源源而来。

美国著名的思想家本杰明·富兰克林曾做过一段经典



的“时间假设”。他说：“假设，一个人一天的工资是10个先令，可是他玩了半天或躺在床上睡了半天觉，他自己觉得他在玩上只花了36个便士而已。错误！他已失去了他本应该得到的5个先令……千万别忘了，就金钱的本质来说，是可以增值的。随着时间的推移，钱能变更多的钱……也就是说，他也许失去了一座英镑之山……”

你怎样理解富兰克林的这段话呢？是无稽之谈？是危言耸听？或看后翻然醒悟？

一个有学问的人曾说，伟人有两个要素，那就是能力和准时，前者又往往是后者所结的果实。所以，真正的成功者，极少是不准时的。事事准时者，不仅能增加自身的可信赖感，无形中还增多了自己的时间。

拿破仑曾经说：“我之所以能战胜奥地利人，是由于他们（奥地利人）不知道5分钟的价值。”

没有什么比准时来得重要，也没有什么比准时会节省你自己和他人的时间。然而有许多人，也许还包括你，因为不准时，失去了很多赚钱机会。

有一次，在文特毕的再三努力下，一家高科技公司主管终于给了文特毕回音，让文特毕在某天上午的10点钟到他办公室里去，与他面谈公司装修的项目。

但文特毕在那天去见该公司主管时，比约定的时间迟到了20分钟。待他到时，该公司主管已离开办公室，去出席一个会议了。过了几天，文特毕便再去见该主管。该公司主管问他那天为什么失约，文特毕回答道：“呀，怀特先生，那天我在10点20分来的呢！”“但是约定的时间