

关贸总协定 与各行业的 对策

主编:周可仁 李德水 张超英

中国社会科学出版社

关贸总协定与各行业的对策

主 编 周可仁 李德水 张超英
执行主编 胡建华
副 主 编 李 镛 罗绍彦 陈全庚

中国社会科学出版社

(京) 新登字 030 号

责任编辑：李钊祥
责任校对：张超英
封面设计：肖继民
版式设计：李钊祥

关贸总协定与各行业的对策

出版发行 中国社会科学出版社
(北京鼓楼西大街 158 号)
邮政编码：100720 电话：441531
经 销 新华书店
印 刷 北京市昌平印刷厂

787×1062 毫米 16 开本 印张 32.5 810 千字
1993 年 5 月第 1 版 1993 年 5 月第 1 次印刷
印数 1—5000 册

ISBN 7-5004-1399-8/F. 270 定价：38.00 元

前 言

在我国对外开放不断扩大、恢复关贸总协定缔约国地位在即的形势下，《关贸总协定与各行业的对策》一书出版了。这是一件很有意义的事情。

关贸总协定、世界银行和国际货币基金组织是世界三大经济组织，构成了当今世界经济体系的三大支柱。关贸总协定自诞生至今，对世界经济贸易发展起了重要的“经济联合国”作用，成为国际贸易的“交通规则”和解决争端的国际组织。关贸总协定现有缔约国 103 个，它们之间的贸易量占世界贸易量的 90%以上，参加关贸总协定多边贸易体制是我国全面参与世界经济事务、自立于世界民族之林重大步骤。

当今世界各国经济相互依存、相互渗透，任何国家都不可能脱离世界经济这个有机体而单独发展其经济。维护一个开放的多边贸易体制对各国都是有利的。十多年来，我国贸易结构已由出口农副产品为主转变为出口工业制品为主，国际市场对我国制造业的发展具有越来越大的作用。世界经济格局的演变，为我国充分利用国内外两个市场、两种资源提供了有利条件。重返关贸总协定，将为我国全面参与国际经济贸易活动创造条件，为企业走向国际市场提供机会，同时也将使我国经济面临重大挑战。

《关贸总协定与各行业的对策》一书在深入浅出地介绍关贸总协定基本内容的基础上，重点分析了“复关”后我国货物进出口管理制度、海关制度、外汇管理制度等将发生的变化和计算机、汽车、机电、轻工、化工、纺织、冶金等行业面临的挑战，并在借鉴某些国家经验的基础上提出了可供参考的对策。

该书得到国家经济贸易委员会秘书长王一平的积极倡导和热情支持，外贸部贸管司司长周可仁、国家计委综合司副司长李德水对本书的写作做了组织和布置。中国关税谈判组组长、海关总署署长吴家煌、清华大学经济管理学院教授罗绍彦、国家外汇管理局研究员陈全庚对全书的编写工作给予了悉心的指导。全书整体结构和章节要求由张超英、胡建华提出，王一平修改审定。本书各章分别由下列同志撰写：第一、二、三章：张超英；第四至第十章：张超英、胡建华；第十一章：罗绍彦；第十二章：徐建亚；第十三章：吴家煌；第十四章：陈全庚；第十五章：张克；第十六章：吕益民；第十七章：王震亚；第十八章：刘婉娜；第十九章：郭兰峰；第二十章：刘铁男；第二十一章：王祥进。王阳、李洪、李量、邹英军、刘拥军、张开旗、张永泽、黄晓程对本书编写做了大量工作。

《关贸总协定与各行业的对策》编委会
一九九三年四月二十二日

目 录

第一篇 析说关贸总协定

第一章	关贸总协定的产生	(3)
第二章	关贸总协定——国际贸易的交通规则	(6)
第一节	基本规则	(6)
一、	最惠国待遇	(6)
二、	国民待遇	(8)
三、	互惠待遇	(10)
四、	无歧视待遇	(10)
五、	透明度	(11)
六、	非数量限制	(12)
第二节	规则的演变	(13)
一、	修改和补充规则的方法	(14)
二、	规则的演变	(15)
第三章	关贸总协定——解决争端的国际组织	(28)
第一节	关贸总协定的组织机构	(28)
一、	缔约国全体（缔约国大会）	(28)
二、	代表理事会	(29)
三、	委员会、工作小组和专家小组	(30)
四、	十八国咨询小组	(31)
五、	总干事	(31)
六、	秘书处	(32)
第二节	关贸总协定的加入	(32)
一、	加入关贸总协定的程序	(32)
二、	加入的方式	(34)
三、	参加关贸总协定活动的国家的类型及权利和义务	(35)
四、	互不适用条款	(36)
第三节	解决争端的程序及其在适用中的局限性	(37)
一、	规则的执行与遵守	(37)
二、	争端解决的程序	(38)

三、争端解决程序在适用中的局限性	(40)
第四节 非关税壁垒协定中争端解决程序的特点	(41)
第四章 乌拉圭回合——关贸总协定的新发展	(43)
第一节 “乌拉圭回合”概述	(43)
一、“乌拉圭回合”多边贸易谈判产生的背景	(43)
二、“乌拉圭回合”多边贸易谈判的议题	(44)
第二节 关税	(45)
一、关税减让谈判概述	(45)
二、“东京回合”后的关税问题	(46)
三、“乌拉圭回合”关税谈判的目标、进程和协议	(46)
第三节 非关税措施	(49)
一、进出口数量限制	(50)
二、倾销与反倾销措施	(52)
三、补贴与反补贴措施	(54)
四、进出口许可证制度	(54)
五、技术贸易壁垒协议	(56)
六、政府参与对外贸易	(57)
七、海关估价制度及最低进口限价	(57)
八、装船前检验	(58)
九、原产地规则	(59)
十、外汇管制	(59)
第四节 热带产品	(60)
第五节 自然资源产品	(61)
第六节 纺织品与服装贸易	(61)
一、世界纺织品贸易状况与多种纤维协定	(61)
二、“乌拉圭回合”纺织品贸易的谈判	(62)
第七节 农产品贸易	(63)
一、美国和欧共体关于农产品贸易的矛盾	(63)
二、美国和欧共体在历轮农产品贸易谈判中的斗争	(63)
第八节 服务贸易	(64)
一、国际服务贸易的定义与内容	(64)
二、国际服务贸易的分类	(65)
三、当代国际服务贸易的特征及其迅速发展的原因	(68)
四、关贸总协定缔约国对服务贸易法制的不同观点	(71)
五、“乌拉圭回合”服务贸易的多边框架的内容及其评价	(72)
第九节 知识产权	(76)
一、知识产权的概念及其基本内容	(76)
二、现行知识产权的保护法制及其不足	(77)
三、“乌拉圭回合”对知识产权问题的讨论	(78)

四、“乌拉圭回合”知识产权守则草案主要内容及其若干评价	(79)
第十节 与贸易有关的投资措施	(83)
一、投资措施与贸易的关系	(83)
二、有关投资措施问题的国际多边谈判	(83)
三、投资措施与发展中国家	(84)
四、与贸易有关的投资措施框架协议的基本内容和评价	(85)
第十一节 “乌拉圭回合”对关贸总协定条款的修正与完善	(86)
一、对某些条款和修正与建议	(86)
二、对保障条款的修正与完善	(88)
三、对争端解决程序的完善	(89)
四、对关贸总协定体制运行的完善	(90)

第二篇 关贸总协定条款、非关税壁垒措施协议及有关文件

第五章 关贸总协定各条款简介	(95)
第六章 关贸总协定文本	(109)
第七章 非关税壁垒措施协议	(148)
第一节 海关估价协议	(148)
一、海关估价协议简介	(148)
二、海关估价协议文本	(150)
第二节 补贴与反补贴协议	(171)
一、补贴与反补贴协议简介	(171)
二、补贴与反补贴协议文本	(174)
第三节 进口许可证手续协议	(188)
一、进口许可证手续协议简介	(188)
二、进口许可证手续协议文本	(191)
第四节 反倾销协议	(194)
一、反倾销协议简介	(194)
二、反倾销协议文本	(196)
第五节 技术贸易壁垒协议	(205)
一、技术贸易壁垒协议简介	(205)
二、技术贸易壁垒协议文本	(206)
第六节 政府采购协议	(219)
一、政府采购协议简介	(219)
二、政府采购协议文本	(220)
第七节 民用航空器协议	(232)
第八节 国际奶制品协议	(237)
第九节 牛肉协议	(250)
第八章 关于指导国际贸易体制的协议	(254)
一、对发展中国家的差别与更优惠待遇及互惠和更充分参与的决定	(254)

二、关于为国际收支目的而采取的贸易措施的声明	(256)
三、关于为发展目的的保障行动的决定	(258)
四、关于通知、协商、争端解决和监督的谅解	(258)
第九章 东京回合多边贸易谈判守则	(264)
第十章 乌拉圭回合部长宣言	(274)

第三篇 重返关贸总协定我国各行业面临的挑战与对策

第十一章 重返关贸总协定对我国经济的影响	(297)
第一节 重返关贸总协定将给我国经济带来新的发展机遇	(297)
一、重返关贸总协定将加快经济体制改革的步伐	(297)
二、重返关贸总协定将会增强我国对外开放的深度和广度	(301)
三、重返关贸总协定将会促进我国对外经济贸易的进一步发展	(303)
第二节 重返关贸总协定后我国经济面临的挑战	(305)
一、重返关贸总协定是对我国传统经济发展模式及其外贸管理体制的挑战	(305)
二、重返关贸总协定对国内市场的冲击	(306)
三、重返关贸总协定对我国工业部门的影响	(308)
四、乌拉圭回合三个新协议对我国的影响	(311)
第三节 迎接“复关”挑战的方略	(315)
一、运用国际通行办法，实施进口管理	(316)
二、加强国内立法，强化法律调控功能	(317)
三、狠抓科技进步，提高产品质量与效益	(317)
四、调整产业结构和企业组织结构，加强市场应变能力	(318)
五、改善经营管理，强化企业整体素质	(319)
六、深化外贸体制改革，发展跨国经营	(320)
七、强化宏观调控，创造良好社会环境	(321)
第十二章 关贸总协定与中国的进出口管理制度	(322)
第一节 关贸总协定对国际贸易管理制度的规范作用	(322)
一、关贸总协定关于国际贸易管理制度的基本准则	(322)
二、关贸总协定对缔约国进出口制度的规范	(323)
三、采纳关贸总协定对进出口管理制度基本准则的积极作用	(325)
第二节 新中国成立以来的进出口管理制度	(326)
一、50年代初至70年代末的统制贸易管理制度	(326)
二、70年代末至1992年的以中央集中管理为主的分级管理制度	(327)
三、目前的外贸体制和进出口管理制度	(339)
第三节 中国进出口管理制度的调整	(346)
一、近年来我国对进出口经营和管理制度进行的五个方面的调整	(346)
二、目前仍不适应关贸总协定基本准则的部分	(347)
三、继续对我国外贸经营和管理制度进行有步骤的调整	(348)
四、下一阶段我国进出口管理制度的进一步调整	(350)

五、恢复在关贸总协定的缔约国地位后我国的进出口管理措施	(353)
第十三章 关贸总协定与中国的关税制度	(354)
第一节 关贸总协定的关税减让谈判及我国与关贸总协定的历史关系	(354)
第二节 关贸总协定对各国关税制度的规范及我国关税制度向关贸总协定的靠拢	(355)
第三节 我国在关税减让谈判中面临的若干问题	(357)
第十四章 关贸总协定与中国外汇管理体制改革	(358)
第一节 关贸总协定与国际货币基金组织协定的关系	(358)
第二节 关贸总协定和基金协定对外汇管理的规定	(359)
第三节 关贸总协定和基金协定的例外条款	(360)
第四节 我国外汇管理体制如何适应关贸总协定	(362)
第十五章 汽车行业面临的挑战与对策	(367)
第一节 中国汽车工业的现状以及与世界汽车工业发展水平的差距	(368)
一、中国汽车工业发展历史的简单回顾	(368)
二、我国汽车工业在世界汽车工业之中仍很弱小	(369)
三、我国汽车工业发展速度仍然很慢	(370)
四、我国汽车工业的产品结构仍不合理	(370)
五、达不到经济规模是我国汽车工业的主要问题	(371)
六、人均装备率与劳动生产率很低	(373)
七、产品落后，质次价高，零部件配套能力差	(373)
八、科技水平和产品开发能力远远落后	(375)
第二节 汽车工业落后的 原因及发展中国汽车工业的理由	(376)
一、落后首先是观念的落后	(376)
二、投资不足是汽车工业落后的直接原因	(377)
三、体制问题是发展汽车工业的主要障碍	(378)
四、汽车工业的特点使其应该成为经济发展的支柱产业	(379)
五、我国汽车工业有迅速发展的条件与可能	(381)
第三节 “复关”对我国汽车工业的影响和行业宏观对策	(382)
一、全面理解“关贸总协定”，做好“复关”的思想准备	(382)
二、“复关”后汽车工业所面临的国内外压力	(383)
三、我国的汽车工业有受到保护的充分理由	(384)
四、关贸总协定中与汽车工业有关的条款及对汽车工业的影响	(385)
五、各国保护本国汽车工业的一些做法	(388)
六、“复关”后保护我国汽车工业的行业宏观对策	(390)
七、加速发展我国汽车工业的宏观措施	(392)
第四节 “复关”对企业的影响和企业的微观对策	(394)
一、企业面临的形势与对策	(394)
二、各类不同产品情况的简要分析	(396)
第十六章 计算机行业面临的挑战与对策	(398)

第一节 我国计算机行业的现状分析.....	(398)
一、我国计算机产业的现状与存在的主要问题.....	(398)
二、计算机硬件产业的现状与特点.....	(400)
三、计算机应用与计算机软件的发展现状.....	(401)
四、工控机的现状与存在的问题.....	(402)
五、我国计算机进口的现状.....	(403)
六、我国计算机企业的发展现状.....	(404)
第二节 “复关”对我国计算机产业的影响.....	(406)
一、“复关”：计算机产业国际化的必然趋势.....	(406)
二、我国计算机行业对“复关”的几种不同看法.....	(407)
三、“复关”对我国计算机工业的双重影响	(408)
四、“复关”对计算机“国产化”的冲击	(409)
五、面对“复关”我国计算机产业可采取的防御措施.....	(411)
第三节 我国计算机工业迎接“复关”的发展战略.....	(412)
一、我国计算机产业发展的基本对策.....	(412)
二、我国计算机软件产业的发展对策.....	(414)
三、长城集团的“复关”对策.....	(416)
四、北京联想集团的“复关”对策.....	(417)
五、浪潮集团的“复关”对策.....	(420)
六、以社会主义市场经济原则重构我国的计算机产业.....	(421)
第十七章 机电行业面临的挑战与对策.....	(423)
第一节 机电工业的现状.....	(423)
一、我国已经建立起比较完整的机电工业制造体系.....	(423)
二、机电产品出口增长较快.....	(424)
三、我国机电工业对外贸易取得的成绩与潜在的危机.....	(424)
第二节 重返关贸总协定对我国机电工业的影响.....	(426)
一、近期影响.....	(426)
二、远期影响.....	(431)
第三节 日本加入关贸总协定的经验和教训.....	(434)
一、日本对关贸总协定条款的运用.....	(434)
二、限制进口的政策措施.....	(436)
三、进口自由化与关税保护.....	(437)
四、市场开放与非关税壁垒.....	(438)
五、几点值得借鉴的经验和做法.....	(438)
第四节 机电工业迎接国际竞争挑战的对策.....	(439)
一、转变战略，利用“两种”资源，开拓“两个”市场.....	(439)
二、遵循国际惯例对机电工业中的幼稚工业实施有效保护.....	(440)
三、有重点有选择地振兴机电工业.....	(443)
第十八章 纺织行业面临的挑战与对策.....	(445)

第一节 纺织工业的现状	(445)
一、国际现状	(445)
二、国内现状	(450)
第二节 “复关”对纺织工业的影响	(454)
一、纺织品贸易长期未纳入关贸总协定的起因	(454)
二、关贸总协定对台湾纺织品对外贸易的影响	(455)
三、恢复关贸总协定缔约国地位对我国纺织工业的积极意义	(455)
四、恢复关贸总协定缔约国地位对纺织工业的不利影响	(457)
第三节 为迎接“复关”纺织行业应采取的对策	(459)
一、加快纺织企业技术进步的步伐，提高纺织工业技术装备水平	(459)
二、改革纺织品出口体制，为企业面向国际市场创造条件	(460)
三、适应国内外市场需要，加快产业结构调整	(461)
四、尽快提高纺织企业的经营管理素质和竞争能力	(462)
五、利用关贸总协定有关条款，适当保护新兴产业及竞争力较差的行业和产品	(462)
六、积极培育和组建纺织业市场体系	(463)
第十九章 化工行业面临的挑战与对策	(464)
第一节 我国化工行业的状况	(464)
一、主要产品生产能力和生产现状	(464)
二、我国化学工业与国外比较	(466)
三、我国化工行业对外经贸现状	(466)
第二节 恢复苏关后对我国化工业的影响	(467)
一、有利的影响	(469)
二、面临的挑战	(470)
第三节 一些国家加入关贸总协定时采取的对策	(474)
第四节 我国复关后化工行业的对策	(475)
一、我国恢复关贸总协定缔约国地位后政府部门应采取的措施	(475)
二、企业应采取的对策	(479)
第二十章 钢铁行业面临的挑战与对策	(480)
第一节 中国钢铁工业的现状	(480)
一、主要成就	(480)
二、中国钢铁工业存在的主要问题	(482)
第二节 世界钢材贸易保护主义的历史沿革和现状	(484)
一、初期的国际钢铁贸易	(484)
二、战后钢材贸易的新秩序	(485)
三、美国钢铁工业的衰退和贸易保護政策	(486)
四、日本钢铁工业的复兴和贸易政策	(487)
第三节 我国钢铁工业所面临的机遇和挑战	(488)
一、“复关”后钢铁工业可以得到的益处	(488)

二、中国钢铁工业面临的挑战.....	(489)
三、我国应采取的政策措施.....	(490)
第二十一章 轻工行业面临的挑战与对策.....	(493)
第一节 我国轻工行业的现状.....	(493)
一、轻工行业迅猛发展，消费水平不断提高.....	(493)
二、轻工产品出口大幅度增加.....	(494)
三、轻工行业存在的问题.....	(495)
第二节 “复关”对轻工行业的影响.....	(497)
一、“复关”对轻工行业发展的有利之处	(498)
二、“复关”对轻工行业的不利之处	(500)
第三节 轻工业须解决的问题及对策.....	(503)
一、转变思想观念，牢固树立社会主义市场经济的经济体制的改革目标.....	(504)
二、进一步扩大企业自主权，加速转换企业经营机制.....	(504)
三、按照发展社会主义市场经济的要求，确立平等、公正的竞争原则.....	(505)
四、充分利用关贸总协定规定的“例外”条款，保护民族轻工行业.....	(506)

第一篇

析说关贸总协定

关贸总协定多边贸易体系的法律体制是由关贸总协定的基本规则（实质性规则和程序性规则）组成的。这些规则对战后经济秩序的创建，尤其是国际贸易的有序进行起了重要的保障作用。关贸总协定从它产生至今，其规则的演化和发展，是为了适应贸易政策的现实情况。

第一章 关贸总协定的产生

关税与贸易总协定以下简称“关贸总协定”是第二次世界大战后国际经济贸易的产物。早在 30 年代，各资本主义国家为了对付严重的经济危机，纷纷实行贸易保护主义政策，提高关税，筑起关税壁垒，限制商品进口，导致了国际间的“关税战”，阻碍了商品的国际流通，使国际贸易幅度减少。二战结束前夕，各国为恢复经济，深感关税壁垒既不利于国内经济发展，也不利于向外发展经济。因此，美国首先在盟国中倡议建立起一个贸易组织，以便在多边基础上相互削减关税，促使世界贸易自由化。二战刚结束，美国马上就向联合国经济社会理事会提议召开世界贸易和就业会议并建立国际贸易组织。1946 年 2 月，联合国经济社会理事会通过了美国的提议，并成立了筹备委员会。同年 10 月，在伦敦召开了第一次筹委会，讨论了美国提出的国际贸易组织宪章草案，并决定成立一个起草委员会对草案进行修改。

1947 年 4 月，在日内瓦召开了第二次筹委会，通过了宪章，即《哈瓦那国际贸易组织大宪章》，并进行了关税减让谈判，签订了 123 项双边关税减让协议。同年 10 月，在哈瓦那举行的联合国贸易和就业会议上，审议并通过了国际贸易组织宪章，然后送各国政府批准。但令人遗憾的是，由于美国等一些国家的立法机构认为这个宪章与国内立法存在差异，干预了国内立法，未予批准，结果导致了这个国际贸易组织流产。不过，原来参加联合国贸易和就业会议的国家认为，虽然国际贸易组织因宪章未被某些国家的立法机构批准而流产，但他们仍可就关税减让问题进行谈判，并达成一系列关税减让协议。于是，在 1948 年，参加日内瓦第二次筹委会的有关缔约方将宪章中有关贸易政策的一章加上在那次会议上签订的 123 项关税减让协议进行了修改，又构成了一项新的单独协定，即《关税与贸易总协定》。同年，美、英等 18 国签署了《临时适应协议书》，宣布在《国际贸易组织宪章》生效前，临时实施《关税与贸易总协定》，并从 1948 年 1 月 1 日算起。关贸总协定从临时实施至今，其成员国已增至一百多个国家和地区。

中国是关贸总协定的创始国之一。1948 年 4 月 21 日当时的中国政府参加了《临时适用书》的签署。同年 5 月 21 日，中国成为总协定缔约国。

关贸总协定最初的宗旨是关税减让，组织多边贸易谈判是它的主要活动之一。继 1947 年在日内瓦第二次筹委会上进行了第一次关税减让谈判之后，又进行了七轮多边贸易谈判，其内容已从单一的关税减让扩大到非关税措施、服务贸易、知识产权和投资措施等方面。到目前为止，已完成的有七轮谈判，第八轮谈判即“乌拉圭回合”目前正在进程。现将前七轮谈判简介如下：

1. 1947 年 4 月至 10 月在日内瓦举行了第一回合的多边减税谈判。包括中国在内的 23 个国家参加了谈判，达成双边减税协议 123 项，涉及商品关税 45000 项，影响 100 亿美元的贸易额。关贸总协定本身就是为了履行这轮谈判的关税减让结果而产生的。

2. 1949 年 4 月至 10 月在法国安纳西举行了第二回合多边减税谈判，参加国共 33 个，主

要是为解决新参加关贸总协定的国家的权利义务问题而安排的。该轮谈判共达成双边协议 147 项，增加关税减让商品 5000 个，使应税进口值 5.6% 的商品平均降低关税 35%。

3. 1950 年 9 月至 1951 年 4 月在英国的托奎举行了第三回合多边贸易谈判，有 39 个国家参加。参加国的贸易份额共占当时世界进口和出口贸易总额的 80% 和 85% 以上。谈判共达成协议 150 项，增加关税减让商品 8700 项，使应税进口值 11.7% 的商品平均降低关税 6%。

4. 1956 年 1 月至 5 月在日内瓦举行了第四回合的多边减税谈判。这一回合的谈判因美国国会只给了美国政府代表团有限的授权，影响了谈判的规模，参加国只有 28 个。不过，美国代表团几乎用足了国会的授权，对进口作出价值 9 亿美元的减让，而其本身所受减让约合 4 亿美元。这次谈判的关税减让商品涉及 3000 个项目，但仅影响 25 亿美元的贸易额，最终使应税进口值 16% 的商品平均降低关税 15%。日本在这一回合的谈判中加入了关贸总协定。

5. 1960 年 9 月至 1962 年 7 月在日内瓦举行了第五回合的多边减税谈判，参加国 45 个，就 4400 项商品达成关税减让，影响贸易额共 49 亿美元，使应税进口值 20% 的商品平均降低关税 20%。

6. 1964 年 5 月至 1967 年 6 月在日内瓦举行了第六回合的多边贸易谈判。这次谈判是当时的美国总统肯尼迪根据美国 1962 年的《贸易拓展法》提议召开的，故又称为“肯尼迪回合”。这轮谈判比以往六次都复杂，第一次包括了非关税壁垒的内容，还通过了一个反倾销协议。该回合谈判使工业品进口关税水平下降了 35%，影响了约 400 亿美元的商品贸易额。

7. 1973 年 9 月至 1979 年 4 月在日内瓦举行了第七轮多边贸易谈判。因这轮谈判始于日本东京，故又称为“东京回合”。“东京回合”是在国际经济关系中出现了一系列新的矛盾的情况下召开的。当时，欧洲共同体和日本的经济实力已有明显增长，在资本主义世界形成了美国、西欧、日本三方鼎足而立的局面。更由于美国在 1971 年因遇到严重贸易赤字而出现美元危机，不得不宣布停止美元兑换黄金，宣布对不受数量限制的进口商品征收 10% 的进出口附加税。这些都加剧了国际贸易中的摩擦和混乱，故通过这次多边贸易谈判来协调国际贸易中的新问题。但因谈判期间正逢石油危机，资本主义各国经济处于严重困境之中，以至会议谈判停顿，一直延续到 1979 年 4 月 12 日才结束。东京回合的主要结果是：

① 进一步降低了关税。从 1980 年 1 月 1 日起至 1988 年 1 月 1 日止的 8 年内分 8 次逐年降低关税，使全部商品的关税平均下降 25% 至 33%，减税的范围从工业品扩大到部分农产品。其中美国降低关税 30%—35%，西欧降低 25%，日本降低 50%。按加权平均算法，关税水平从 7% 降至 4.7%。减税后的各国平均关税税率日本为 3%，美国为 4%，欧洲共同体为 5%。

② 非关税壁垒措施在“东京回合”中占有重要位置。这是一个重要的变化。围绕非关税壁垒措施，达成了一系列协议，如《贴补与反贴补协议》、《海关估价协议》、《政府采购协议》、《进出许可证手续协议》和《技术性贸易壁垒协议》等。这些协议都进一步补充和明确了关贸总协定中有关限制或禁止非关税壁垒措施的条文。

③ 对发展中国家给予不同待遇。“东京回合”同意在关贸总协定的体系中确立对发展中国家给予不同待遇的原则，包括普遍优惠制度下的关税优惠。在地区性或全球性贸易安排中，发展中国家之间可以互相提供关税和非关税的优惠待遇，以及最不发达国家应当享受特殊待遇。

8. 1986 年 9 月，在乌拉圭的埃斯特角城开始了第八回合的多边贸易谈判，亦称“乌拉圭回合”。这轮谈判最大的特点是包罗万象，除了传统议题外，增加了服务贸易和与贸易有关的投资措施、与贸易有关的知识产权方面的谈判。“乌拉圭回合”多边贸易谈判分两个部分共 15

个议题。第一部分是货物贸易方面的，共含 14 个议题，分别为：(1) 关税；(2) 非关税措施；(3) 热带产品；(4) 自然资源产品；(5) 纺织品和服装；(6) 农产品；(7) 关贸总协定条款；(8) 保障条款；(9) 多边贸易谈判协议和安排；(10) 补贴与反补贴措施；(11) 争端解决；(12) 与贸易有关的知识产权问题，包括冒牌货贸易问题；(13) 与贸易有关的投资措施；(14) 关贸总协定体制的作用。第二部分是美国等发达国家力主纳入关贸总协定体制的服务贸易。

6 年多来，参加谈判的 108 个国家和地区已向谈判委员会提交了几百项议案和建议，不同程度地阐明了各方对 15 项谈判议题的立场，提出了解决的方法和方案。“乌拉圭回合”是关贸总协定产生以来最复杂和最困难的一轮全球多边贸易谈判。其中发达国家，特别是美国和欧洲共同体之间的矛盾，发展中国家与发达国家之间的矛盾很尖锐。在谈判的最后阶段需要各国在各项议题之间综合平衡，互作妥协，才能达成一揽子协议。目前谈判仍在继续进行。显然，这一轮谈判将关系到整个国际贸易格局的变化，对各国的经济和贸易将会产生深远的影响。