

白居易卖稿

牛二办板

关汉卿收戏

史湘云卖利

黑旋风下岗

潘金莲作秀

梁山泊整编

林黛玉出住院

宋公明扶危救困

黑旋风

郎出书

刘波 著

鲁智深罢婚

包公送温暖

看似荒诞的故事 读来耳目一新 捧腹之余 却又别有一番滋味

娶个婆娘这等
罗嗦，交 dollar 也
罢了，还想查洒家
身子，吓，俺不
玩啦！



中国工人出版社

白居易卖稿

牛二办据

关汉卿改戏

史相公卖利

黑旋风下岗

梁山泊整编

林黛玉住院

包公送温暖

宋

黑

明

武

郎

出书

罢

婚

鲁

智

深

包

公

送

温

暖

潘金莲作秀

宋

黑

明

武

郎

出书

罢

婚

鲁

智

深

包

公

送

温

暖

宋

黑

明

武

郎

出书

罢

婚

鲁

智

深

包

公

送

温

暖

刘波 著

鲁智深罢婚

包公送温暖

娶个婆娘这等
罗嗦，交dollar也
罢了，还想查洒家
身子，吓，俺不
玩啦！



中国工人出版社

图书出版编目(CIP)数据

鲁智深罢婚/刘波著 一北京:中国工人出版社,
2004.6

ISBN 7-5008-3195-1

I. 鲁... II. 刘... III. 故事-作品集-中国-当代
IV. I247.8

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 052318 号

出版发行:中国工人出版社

地 址:北京鼓楼外大街 45 号

邮 编:100011

电 话:(010)62350006(总编室) 62005038(传真)

网 址:<http://www.wp-china.com>

经 销:新华书店

印 刷:北京凯通实业总公司印刷厂

版 次:2004 年 7 月第 1 版

印 次:2004 年 7 月第 1 次印刷

开 本:850 毫米×1168 毫米 1/32

字 数:180 千字

印 张:7

定 价:28.00 元

凡购买本书,如有缺页、倒页、脱页,由中国出版杂志社负责退换

购书热线:010-87314021、87327139

序

梁 衡

刘波同志将他近年来发表过的故事新编收成一本集子，命我作序。我和刘波同志共事多年，对他的文采、人品甚为熟悉，况且他收这本集子，也有我鼓动的因素。趁付梓之际，我特说几句话。

这本集子，以戏说的形式，写针砭时弊的故事，在我看来，却也是别具一格的杂文。因为杂文的特点，就在于敢说敢言。它多色多味，有时代性、针对性，形式上也应该是丰富多彩，不拘一体。鲁迅的杂文，就不拘一格。近些年来，杂文有很大发展，但就体例而言，还是显得窄了。就我所见，绝大多数是取其一件事，以小见大，求出一个理。虽说不乏言简意赅、语重心长者，但总的感觉，还是理性的东西多，形象的东西少。现在，刘波同志另辟蹊径，用看似荒诞的故事、夸张的手法，将某一不正之风或某一时弊的种种表现典型地集中到一位古人身上，活灵活现地展现在读者面前，令人读来耳目一新，忍俊不禁。捧腹之余，却又“别有一番滋味在心头”。

比如，对于用人上的不正之风，群众痛恨，早有“说你行你就行不行也行，说不行就不行行也不行”的街谈巷议。批评这种现象，如果一般地写一篇杂文，可能会摆出一件案例，分析其中利害。为增强说服力，再引用一段典故。这样的文章不一定能给人留下多少印象。而刘波将这种现象典型

化,编出一篇故事《高太尉“公示”》,说的是高俅提升太尉之前,吏部按规定进行公示。举报高俅劣迹的人和信件蜂拥而至,却都被吏部以堂皇的理由一一挡回,最终让高俅当上了太尉。在这里,作者只是用叙述的手法——道来,并未发表一句评论,但通篇又无处不散发着批判精神。读后令人哭笑不得。其他各篇,也都用了这种手法,因而就给读者留下了鲜明的印象,引发了读者深刻的思索。

运用传统的写作方式,以古人之口说今人之事,是这本集子的又一个特色。刘波同志有深厚的中国古典文学素养和功底,对传统的写作方式能够运用自如。书中许多读者熟知的人物,如武松、鲁智深、李逵、牛二、林黛玉、史湘云等等,其语言、动作,与《水浒传》、《红楼梦》中的描写,极为相似。更有情趣的是,作者别出心裁,将这些人物置身于现代环境之中,时不时冒出一两句今人的典型语言。比如在《潘金莲作秀》中,潘金莲因为时间久了无人炒作,甚为苦恼,便在电视上发表演讲说:“做人难,做女人更难,做名女人难上加难!”在《西门庆成名》中,西门庆因骂老作家出了名,遭人批评,他便拍着胸脯说:“我是流氓我怕谁!”这些话,读者早已耳熟能详,作者随手拈来,让它从古人口中说出,顿时妙趣横生,陡增幽默之感。

刘波同志曾是很有成就的新闻记者,转到管理部门工作时,因为事务缠身,对不能畅酣淋漓写作时有苦恼。我曾劝他不拘题材,能写什么就写些什么,不要停笔。也要感谢《传媒》杂志为他开设专栏;催逼之下,遂成华章。如今,他写下这些篇章,据说是茶余饭后以资笑谈,我看其意远不止此。但愿更多的读者从中得到警示。

2004年5月 北京

目 录

序.....	梁衡
牛二办报.....	(1)
曹雪芹致富.....	(6)
李师师作传.....	(11)
白居易卖稿.....	(16)
李白采访.....	(22)
“无标点协会”游记.....	(27)
武大郎出书.....	(31)
鲁智深罢婚.....	(36)
孙二娘打假.....	(41)
姜太公钓鱼.....	(47)
林黛玉住院.....	(53)
关汉卿改戏.....	(59)
西门庆成名.....	(64)
苏东坡办学.....	(69)
雷横“创收”.....	(75)
欧阳修办刊.....	(80)
阮小二减负.....	(85)
卢俊义调研.....	(90)
梁山泊整编.....	(95)

白日鼠晋职·····	(100)
李逵评职称·····	(106)
郑天寿出镜·····	(111)
鼓上蚤脱穷·····	(116)
杨贵妃售书·····	(121)
史湘云卖刊·····	(126)
宋公明扶贫·····	(131)
潘金莲作秀·····	(136)
时迁反贪·····	(141)
王安石赶考·····	(146)
纪晓岚办节·····	(151)
高太尉“公示”·····	(156)
武松报表·····	(161)
黑旋风下岗·····	(166)
鲁智深赊吃·····	(171)
陶渊明告状·····	(176)
白日鼠立功·····	(181)
纪晓岚下乡·····	(186)
娄阿鼠“廉政”·····	(191)
吴用写“讲话”·····	(196)
乐和办台·····	(201)
包公送温暖·····	(206)
后 记·····	(211)

牛二办报



牛二办报

1

话说没毛大虫牛二在汴京城撒泼撞闹，被那杨志一刀捌翻，却并不曾一命呜呼，只是装死罢了。待杨志去投开封府自首，一帮泼皮便将牛二抬了，自去将息料理。半年过后，竟也痊愈起来。

那牛二本是无赖，刚能活动筋骨，便又想到街上撒泼行凶。手下一泼皮见牛二又露本性，忙劝道：“二爷有所不知，杨志那厮已被中书梁大人看中，擢升了提辖哩。咱们不可造次。”牛二闻言，唬得眼也直了，脸也变了，连连咂着嘴道：“我的娘！再叫那厮撞见，一刀捌下来，俺还不真要见阎王老儿！罢了，罢了，俺先在家躲躲则个！”泼皮道：“我说二爷，你也不能遭了蛇咬，就怕了井绳。他当他的提辖，咱过咱的日子，没的他找上门来捌你不成？”牛二道：“俺就有点欺男吓女的本事。不干这个，吃喝上恐有些尴尬哩！”泼皮道：“二爷半年没出门，不知这世道已然变化。如今是商品经济了，只要咱手段灵活，何愁不赚大钱？就说街坊上那几家报馆，一个个不都挺火！报纸就是暴利。咱只要办起一张报来，兀自吃喝不愁哩！”牛二摇头笑道：“俺连那牛二、牛三都不会写，办报还不办出个鸟来！”泼皮道：“二爷，话不是这等说。猪往前拱，鸡往后刨，各有各的高招哩。咱们要想办



牛二办报

报发财，只须如此如此。”

牛二听罢泼皮一番策划，心中大喜。说干就干，当日便打着“为下岗职工谋幸福”的旗号，申办了一张四开四版的《摊贩报》。牛二自任总编，又高薪招聘了编辑、记者一千人等。未及半月，《摊贩报》便印出了创刊号。那牛二率领一帮泼皮，抬了五万份报纸，来到汴京城第一农贸市场。市场里那些卖肉的、卖菜的、卖瓜的、卖枣的，眼见牛二一步一颠撞将过来，惊得四下乱窜，口里嚷道：“快躲了，大虫又来也！”牛二见众摊贩乱了，忙立于高处，向着众人唱个大喏，挥起手中报纸道：“父老乡亲不必惊慌，俺牛二自吃过杨提辖那一刀，也知道改好了。现今俺办了一张报，为的是给大家提供致富信息。只要买俺的报，包你一夜之间成为京师富翁！”说罢，便让手下分派报纸。一卖梨小厮见报纸递来，连连推托道：“俺大字不识一个，买这劳什子，没甚用处哩。”牛二听罢，劈胸一把揪住小厮道：“罗唆！回家叫你老子娘念给你听。你不买报纸，不懂行情，还卖甚鸟梨！”小厮见状，喏喏连声，忙把报款交了。又一卖肉汉子接过报纸翻看几眼，摇头道：“如此一张小报，就卖一百美元，委实贵了些。”那牛二听说，便一步抢到肉摊前，瞪了眼道：“甚么闲话！我这报价可是经过论证，公平合理。你要嫌贵，就拿剔肉刀剁了我！来，来！你剁！你剁！”说罢便将脖子伸向肉案。卖肉汉子和众摊贩见牛二性起，生怕他撒起泼来，将摊子砸了，便不再吭气，纷纷买报，掏钱消灾。如此这般，只半天时间，五万份报纸便一卖而光。那牛二扛了鼓鼓的钱袋，笑容满面，和众摊贩说声“拜拜”，便带领一帮泼皮，折进酒馆喝酒去了。

自此，《摊贩报》越办越火，汴京城五十万摊贩，竟达到了人手一份。那牛二不但吃喝不愁，还盖起了花园别墅，买



了奔驰 600。

转眼间春去秋来，又到了报纸征订季节。牛二本想扩大订户，怎奈《摊贩报》的市场已经饱和，五十万份已然打住了。原来那牛二只敢欺负小摊小贩，于那富家子弟，却不甚敢造次。眼见凭这张小报难以扩大财路，牛二焦躁起来，置了酒菜，招了众泼皮商讨对策。一泼皮道：“二爷想要拓宽财路，小的倒有个计较。”牛二道：“你有甚见识？”泼皮道：“要让那富家子弟掏腰包，就得依靠官府。现今这汴京城的婚司衙门，办了张《婚嫁报》。小的已经打听过了，发行不上一万，月月亏损。婚司大人正为此事犯愁哩。咱们何不暗中把它承包过来，每年上交个管理费，剩下的还不入了咱爷儿们的腰包？”牛二道：“他办亏损，咱们办就能赚钱？”泼皮道：“这也不难，只须如此如此。”牛二一拍胸脯道：“好小子，兀自生财有道哩！”

4

当下席散，牛二便找到婚司衙门，将承包《婚嫁报》一事，如此这般说了。婚司大人正懒得料理此事，便一口应承下来，当下与牛二签了承包协议，每年收五万美元管理费了事。牛二则率众泼皮精心策划，依计而行。

次日一早，婚司衙门的婚嫁证书领取处便贴出了一则告示，上面写道：“凡娶妻纳妾者，于领取婚嫁证书同时，须订阅一份《婚嫁报》。每份定价五百美元。先订报后办证，不订报不办证。各宜知悉。”那些排队领证的公子王孙见又多了一项摊派，不由得议论纷纷，骂骂咧咧。正嘈杂间，只见那牛二新衣新帽，满面油光，领了几个泼皮，一步一颠撞将过来。到得领证处，分开众人，兀自排在第一名，擂着窗口喊道：“洒家明日娶亲，先订两份报纸！”众后生见状，不由得惊讶道：“大虫今日是咋了？恁地肯于就范？”牛二道：“你这伙后生嘴上没毛，休要罗唆。官府既有此项规定，必有它的

道理。俺既已洗心革面,就要带头执行,再说这张报纸又有婚嫁知识,又有治家格言,还有夫妻生活、计划生育、小康之路,真是一报在手,好处不尽哩!”众后生见牛二这个没毛大虫竟对《婚嫁报》情有独钟,想来这张报纸真的有用。但看看定价,又觉贵了。牛二见众人犹豫,便哄劝道:“现今娶亲,谁不要花个百八十万?你一万美元的沙发都买了,还在乎这点破费?订了,订了!”众泼皮亦起哄道:“订了!订了!”发声喊,纷纷掏钱订报。那些急待娶亲的后生听牛二说得也有道理,更因了那“不订报不办证”的规定,懒得再找麻烦,便不再犹豫,乖乖地照此办理了。那汴京城本是京师之地,每日来领婚嫁证书的何止几百几千?人手一份,《婚嫁报》也就随之火了起来。不出半年,发行量已逾百万。除去交纳管理费,牛二和众泼皮的腰包着实又鼓了一把。

牛二见办报真的是生财之道,思路也越发开阔起来。一日,驾驶奔驰 600 路经“天地公司”门口,不由得忽发奇想:“想这天地公司,上管天,下管地,中间管空气,它要是办一张《天地报》,谁敢不订?发行个几千万份,兀自不在话下哩!”思忖至此,便掉转车头,直开进“天地公司”,找老板商谈《天地报》创办事宜去了。究竟牛二的《天地报》如何创办,如何发行,且听下回分解。

曹雪芹致富

话说曹雪芹当年因断炊无食，眼花心乱，一时竟昏迷过去。不想这一睡竟睡了二百四十多年。悠悠一觉醒来，世事已是“昨是而今非”了。

那雪芹醒来后，因得知他的《石头记》只流传了前八十回，后面硬是被高鹗续写了四十回，甚是不合心意。又听说百多年来，围绕这本《石头记》，不知出了几百几千本研究专论，不知打了几百几千场笔墨官司，至今还吵吵嚷嚷说不清楚，遂想将八十回后的内容回忆回忆，续写出来，也好拨乱反正。不料夫人一听，顿时跳着脚叫了起来：“我说你这个没记性的老东西！想当年，正是因了你一天到晚弄这个劳什子，让俺母子跟着受那个穷罪。现今还不死心，难道还要咱们举家食粥不成？”一席话说得曹雪芹不寒而栗，想想当年因写书过的那寒酸日子，不由得心灰意懒了。

一日，雪芹正在悼红轩闷坐，忽听窗外汽车声响。雪芹整衣迎出，只见从一辆凌志车里跳出一个人来，西装革履，面白身长，戴一副茶色琇琅眼镜，蹬一双棕色老人头皮鞋。见了雪芹，便一躬到底道：“雪老可好？晚生特来拜望！”雪芹见此人脸生，忙问道：“先生尊姓大名？”来人道：“晚生姓贾名言。先祖贾雨村，曾和雪老有过文字之交。”雪芹一听是



曹雪芹致富

贾雨村的后人，顿感亲切，遂迎入轩内烟茶招待。因见此人穿戴不凡，料想是生意场中人，便问道：“先生做何营生？”贾言道：“也无非和先祖一样，弄弄文字罢了。”雪芹暗暗思忖：“向来那写书卖文的，都是清贫之士，这后生怎的这般阔绰？”贾言看出雪芹的疑惑，呵呵笑道：“雪老有所不知，现今写书卖文，和你们当年不可同日而语哩。只要会折腾，哪个不是腰包鼓鼓的？要是还抱着你那个宗旨不放，早就喝西北风了！”雪芹道：“此中可有甚么诀窍？”贾言道：“也没甚么大的诀窍，只不过是变着法子把公家的钱装进个人腰包罢了。”雪芹道：“愿闻其详。”贾言道：“只须如此如此。”当下便将如何出书赚钱的门道向雪芹一一道出。那雪芹听得双眼发直，不由得动了心。贾言见雪芹有意，更加唾沫横飞道：“雪老的《石头记》既成不朽之作，这续书的事儿万万不可轻易放过，可在八十回的基础上再续写二百回，把那些争论不休的问题一一作答。这叫做一笔廓清天下，看谁敢不五体投地！”雪芹犹豫道：“续写那么长，怕是没多少故事了呢。我当年写一百多回，还披阅十载，增删五次，如今要再写二百回……”不待雪芹说完，贾言抚掌笑道：“这就是雪老的迂腐了！现在弄文学的，谁还像你们当年那样讲究文章做法？有本事的，都在玩深沉、玩潇洒、玩纯情、玩哲理呢。就说那些电视剧，俩人坐在沙发上，说上一通话就是一集，可不是动不动就一百集！你的《石头记》写了那么多人，哪个拉出来不占它几回？二百回还算少的！我看这样吧，你也不必在悼红轩披阅十载了，咱俩合作，就近在香山饭店包一间房，侃上它两个月，就全齐了。”雪芹思忖：这样侃出来的东西怕是没有读者吧。但想想如今写书为文的状态，想想经济的拮据，也就有了随波逐流的念头。当下便打点行装，随贾言一起住进了香山饭店。



二人在饭店边侃边记，两个月过去，竟也凑够了二百回。贾言找到一家书局，联系合作出书。书局审查见没有色情暴力等情节，当即答应：印数10万册，由作者自销，交五万元合作费即可开印。

商议已定，贾言遂拉上雪芹，直奔年利税为两亿元的中华玉雕集团公司。进得门来，但见迎面竖一牌子，上写七个大字：防火防盗防作家。雪芹见了，颇不自在。贾言笑道：“不必理会它。有道是脸皮厚，吃个够；脸皮薄，摸不着。但看我的眼色行事即可。”一径来到总经理办公室。那贾言曾为玉雕集团公司写过两篇报道，和总经理有些交往。见面即说明来意，要公司赞助印书。总经理笑道：“你们写书的算是看中我这块肥肉了！光是今年就来过十几个作家、记者，沾边不沾边的，都要赞助，生生抠去了我二十多万。近日我们下了狠心，一律不再出手了。”贾言道：“老总有所不知，我和雪老这部书，和他们那些篇什不可同日而语哩。你道那贾宝玉所戴的通灵宝玉是何处所雕？经雪老考证，就是你们这个有几百年历史的玉雕厂！这段故事已写进书里了。雪老的《石头记》早已蜚声海内外，谁人不知？如今这书和你们分不开了，你们的名气还不要导弹上放炮——响遍宇宙？不要说国内的单位，就是那亚非欧美的巨商大贾，也要赶来订货哩！”一席话说得总经理眉开眼笑。遂问道：“如此说来，我们出些血倒也值得。不知你们需要多少？”雪芹刚要搭话，贾言抢过来道：“少说也要十万。”总经理思忖片刻，一拍桌子道：“十五万，我出了！就算是广告费吧。”当下取出一张支票，签了字，交给贾言。

二人出了公司，贾言扬扬手中的支票笑道：“雪老，这趟没白跑吧？五万交书局，剩余的十万，七万归你，三万归我。等推销掉那十万册书，咱们也按这个分成。五十元一册，你

可得三百五十万哩。”雪芹见公款装进个人腰包竟如此容易，顿感大悟。因对贾言道：“你去印书，这推销之事，老夫多用些心思便了。”

回到悼红轩，雪芹当即印了一百份征订单，给那手中有些权力的亲朋好友及相关人士一一分出去。不几日，订单和钞票便从四面八方飞进悼红轩。有订五百的，有订一千的，份数不等。雪芹细细数来，却也有了九万多册，收款四百五十余万。雪芹与贾言按七三开分了成，手头一下阔绰起来。

这日，贾言来悼红轩帮助雪芹购买别墅，谈及出书致富之道，又问雪芹道：“雪老还想不想再富一把？”雪芹道：“敢是又想到甚么好法子了？”贾言道：“这二百回续集是印了，可咱不能善罢甘休。还是接着在这上头做文章。第一招儿，就是先开它个大型研讨会。”雪芹拍拍桌上一捆票子道：“此事甚好。我拿出十万八万的，可该够了？”贾言笑道：“这又是老伯的迂腐了。像你这么着，还致个甚么富！你得想办法把公家的钱装进自己腰包里！”雪芹道：“法从何来？”贾言道：“咱一个子儿都不必出。就凭你老的名气，让那些企业赞助一二，谁还能推托？再说，他们还想附庸风雅哩！”雪芹问道：“一个研讨会需费用多少？”贾言道：“多多益善。你最好能拉它个百把万。研讨会我来操作，最多花上十万，剩下的咱们还是七三开，不又能赚出一笔来？”雪芹低头沉思片刻，摇头苦笑道：“罢，罢！世风日下，人心不古，老夫也顾不得许多了。”随即按贾言提供的名单，给三十多家企业的厂长、经理写信，恳望他们赞助召开研讨会。究竟这研讨会如何开法，且听下回分解。